

股市投资心理学博弈著作

Stock

The Road With No Return

股路不归

●王新平 著

Why do you stock speculation lifetime or poor lifetime

为什么你炒股一辈子还是穷一辈子

陕西科学技术出版社

股 路 不 归

◎王新平 著

陕 西 科 学 技 术 出 版 社

图书在版编目(CIP)数据

股路不归 / 王新平著. —西安：陕西科学技术出版社，
2008.8
ISBN 978-7-5369-4537-1

I. 股... II. 王... III. 股票-证券交易-研究-中国
IV. F832.51

中国版本图书馆CIP数据核字(2008)第127144号

出 版 者	陕西科学技术出版社
	西安北大街131号 邮编 710003
	电话 (029)87211894 传真 (029)87218236
	http://www.snstp.com
发 行 者	陕西科学技术出版社
	电话 (029)87211894 87260001
印 刷	西安市建明工贸有限责任公司
规 格	850mm × 1168mm 32开本
印 张	14.25
字 数	351千字
印 数	1000册
版 次	2008年10月第1版
	2008年10月第1次印刷
定 价	68.00元

版权所有 翻印必究

前言

《股路不归》写完了，我想应该有个好的总结，于是我就想借写前言的机会，综述一下整个思路，让投资人阅读之后，有个清晰明了的阅读重点，能够更充分地理解其内容，也将会有个更好的收益。

我想股票投资应该从以下三个方面入手：

首先大家应该树立一个正确的理念，那就是化繁为简，安全赚钱！这将是成为赚钱高手的必由之路。

化繁为简包括了两个方面的内容：第一，市场有许多虚假的信息和谣言，无时无刻不在影响着我们的投资决策。那么，按照化繁为简的原则，只关心政府有关经济发展方面的政策以及上市公司的公告信息，其余的完全可以听而不闻，视而不见。这样就不会被虚假的信息所蒙蔽。第二，看待股价的变动也需要化繁为简，如果您把眼睛总是盯在每时每刻的价格变化上，那么，您就缺少大局观，自然就会陷入价格谜局。如果您把眼光放远一点，只看股价波动的趋势，那就很简单了，因为股票的价格不是上涨，就是下跌，趋势看起来一目了然。

安全赚钱，这是核心理念。也需要从两个方面谈起。首先，坚持用价值投资的概念选股票，这是基本要素。因为只有价值投资才能从根本上保证您的资金安全，让您在股市上生存的时间更久，生存的时间越久机会则越大。其次，趋势投机则是追求利益最大化的基本原则。因此，用股价波动的趋势把握买卖机会，这是成功投资的最佳方法，也是从投机的角度保证资金安全的一个有效的方法。

其次，要认识股市、认识自己。只具备一个正确的理念是不够的，更重要的是要认识股市和自己。股票价格涨涨跌跌的背后到底隐藏了什么内幕？您到底在这个市场扮演一个什么样的角色等等，都必须明明白白地掌握，否则，无论亏赚都会糊里糊涂。

如何能达到有效地认识股票市场和投资人呢？这是我一直在考虑的一个问题，从1997年开始就想写书，但是一直谨小慎微，不敢动笔，直至2003年的时候，在网络上用虚构的手法，写了《股路不归》上半部分之后，引起强烈轰动，人们从这部小说里看到真实的股市，这部小说被投资人誉为中国股市心理学教科书。后来我由于参与外汇交易而耽误了后半部分的写作。

直至2008年的时候再次开始续写《股路不归》，陆陆续续，用了大半年的时间，才在8月份奥运会开幕之前完成了这本书的编写工作。

本书共130章节，28万多字，用虚拟的第一人称描述了一个虚构的股市以及庄家做庄的情节，向人们展示了隐藏在股票价格变动背后不为人知的内幕，再现了股市的腥风血雨，真相使每一位读者都会感到哑然失色，心有余悸。

如果您是一位股票投资者，那么本书将有助于解答原来困惑您的许多问题，所以请认真阅读《股路不归》，您会发现突然间您恍然大悟了。

最后要掌握科学的投资方法。做什么事情都需要一个科学的方法，股票投资同样是一门高深的学问，自然也不会例外，那么，科学的股票投资方法是什么？那就是价值投资+趋势投机。

这一点在当今世界股票投资领域被誉为投资“圣经”，著名的股神巴菲特就是长期坚持这一理念，以平常心对待投资，以时间换取空间，处变不惊，宁静致远，运筹于帷幄之中，将价值投资和趋势投机有机地结合起来，从而获取利益最大化。因此，使他从一个股民变成了股神。

那么如何才能做到价值投资+趋势投机呢？这一直是困惑所有投资人的一个巨大难题。为此，我曾在2007年出版了《股道》一书，如果说《股路不归》是让投资者了解并认识股市内幕的一部小说，那么《股道》就是专门传授生存和赚钱方法的工具书。

《股道》一书从头到尾都贯穿这样两个主题：正确的理念和科学的方法。从如何树立一个正确的理念到如何掌握一种科学的方法，全书对此进行了详细地讲解，并配有教学光盘，来帮您更好地理解这些问题，从而为树立一个正确的理念并掌握科学的投资方法奠定了坚实的基础。

《股道》全书可以概括为两点：一是化繁为简，安全赚钱的正确理念；二是价值投资+趋势投机的科学方法。

在此虚构了《股路不归》这么一个故事，就是希望读者能够从其中感悟到股市投资的真谛，从而为您在股市中生存提供一些更深刻的认识，方便读者做出适合自己，并顺应市场的投资计划。从股市上获取一份属于自己的利润，最后谢谢大家！并为您送上无限的祝福：

祝愿大家心情愉快，股市投资发财！

王新平

2008年8月7日

目 录

第一章1

第二章3

第三章5

第四章7

第五章10

第六章13

第七章16

第八章19

第九章22

第十章25

第十一章28

第十二章30

第十三章33

第十四章36

第十五章39

第十六章41

第十七章44

第十八章47

第十九章51

第二十章54

第二十一章57

第二十二章60

第二十三章63

第二十四章.....66

第二十五章.....69

第二十六章.....72

第二十七章.....75

第二十八章.....78

第二十九章.....80

第三十章.....83

第三十一章.....85

第三十二章.....89

第三十三章.....91

第三十四章.....94

第三十五章.....97

第三十六章.....99

第三十七章.....101

第三十八章.....104

第三十九章.....106

第四十章.....109

第四十一章.....111

第四十二章.....113

第四十三章.....116

第四十四章.....119

第四十五章.....122

第四十六章.....125

第四十七章.....127

第四十八章.....129

第四十九章.....132

第五十章.....134

第五十一章.....137

第五十二章.....139

第五十三章.....141

第五十四章.....144

第五十五章.....147

第五十六章.....149

第五十七章.....152

第五十八章.....155

第五十九章.....157

第六十章.....159

第六十一章.....161

第六十二章.....164

第六十三章.....166

第六十四章.....170

第六十五章.....171

第六十六章.....174

第六十七章.....177

第六十八章.....180

第六十九章.....183

第七十章.....185

第七十一章.....187

第七十二章.....192

第七十三章.....195

第七十四章.....198

第七十五章.....201

第七十六章.....204

第七十七章.....206

第七十八章.....209

第七十九章.....212

第八十章.....216

第八十一章.....220

第八十二章.....223

第八十三章.....227

第八十四章.....231

第八十五章.....234

第八十六章.....238

第八十七章.....242

第八十八章.....246

第八十九章.....250

第九十章.....255

第九十一章.....258

第九十二章.....262

第九十三章.....266

第九十四章.....270

第九十五章.....274

第九十六章.....278

第九十七章.....282

第九十八章.....286

第九十九章.....290

第一百章.....294

第一百零一章.....298

第一百零二章.....303

第一百零三章.....308

第一百零四章.....312

第一百零五章.....316

第一百零六章.....320

第一百零七章.....324

第一百零八章329

第一百零九章334

第一百一十章338

第一百一十一章342

第一百一十二章346

第一百一十三章350

第一百一十四章354

第一百一十五章358

第一百一十六章362

第一百一十七章366

第一百一十八章370

第一百一十九章374

第一百二十章378

第一百二十一章382

第一百二十二章387

第一百二十三章392

第一百二十四章396

第一百二十五章400

第一百二十六章404

第一百二十七章408

第一百二十八章412

第一百二十九章416

第一百三十章421

附录一：和职业操盘手的对话422

附录二：作者手札431

附录三：《股道》前言433

附录四：《股道》目录436

第一章

怎么看这儿都不像冬天，这是1992年的上海。

走在这个繁华的都市，我心中一直很平静，平静得吓人。走入中国的股票市场可能是一种巧合，但是也正是这个巧合改变了我的命运。父亲是一个地地道道的农民，他有着朴实和善良的本质，当我走上这个在他看起来是“赌博”的行当，他还是感到惊讶和担忧。记得父亲总是问我：“你这样‘赌博’，怎么找媳妇啊？”在老家当地的风俗，人们对这类人都是敬而远之，不敢靠近，更不敢有人把自己的女儿嫁给一个“赌徒”。好不容易读完大学，却在“赌博”，我就是到现在也想不通！

夜，很宁静！这条路上的车也少，前面的霓虹灯仿佛在提醒我，不要再想农村的老家了，这儿是城市。明天还有更重要的工作要做，思绪总是不能平静，心情难免烦躁。报纸上的消息让我很苦恼，说是有个人炒股赔钱以后自杀了，我不知道我会不会也去自杀。

两年了，介入了一个不认识的新行当，干到现在也变得枯燥无味，整天就是价格的上上下下，我不知道这样赚来的钱和辛辛苦苦干力气活赚来的钱有什么不一样？上学的时候，老师说过：“虚拟经济没有效益，只有效用。”渐渐地对于这个道理我理解得越来越深刻了，是啊，仅仅是价格的变动，大概是不会为社会创造价值的，但是起码解决了很多的就业问题，我是这样想的，这是我和老师不同的看法。

慢慢地走着，慢慢地想着，思绪没有目的，人更没有目的，回家还是继续这样晃荡下去？想到家，就想起那个只能说是住宿

的地方，到现在为止，我想可能还没有人把自己的家安在一个酒店里。在这个酒店已经住了1年多了，每当看见大堂经理脸上那种职业的微笑，我就想冲上去狠狠地给上一拳。这种笑很让人难受，这种笑一下子把人和人之间的距离拉大了若干，真不知道为什么全世界都要倡导微笑服务，有时候我就会恶毒地想：假如每个宾馆都设一名专门会哭的人，见了顾客一阵大哭会是什么感觉？

“嘎吱”的一声急刹车，我抬头一看，原来是闯红灯，差点和汽车撞在一起，我淡淡看了一眼那个说着上海话的司机，没有听懂他的话，我估计是在骂我。这时候又想到了今天的那个股票，价格像谁从高处扔下的石头一样，无休止地在下跌。

第二章

今天开盘，最初股票的价格还是向上的，但是10点以后，深圳那边开始有主力出货，抛压开始还看不出来，一阵子就不得了了，散户恐慌性抛盘一出来，就像山洪暴发一样，下跌的场面难以收拾。我站在窗前看着外面繁华的闹市区，远处就是静安寺，那儿也许有很多虔诚的佛教徒正在祈祷自己的幸福生活，再回过头来看看往下狂跌的股市，能想像的出来散户无助、恐慌的眼神。这时候我的心中就会想起寺庙里慈祥的佛像，我有一种很强烈的愿望：去祈祷！

最近的行情一直很怪，好像整个走势都是深圳那边的人在操纵，也奇怪，股市的消息就是这样的快。现在科技也发达，人人几乎都有一个类似于砖头一样的大哥大，有身份的大都是这样子——手里提了一个有半斤重的家伙，腰里还别着一个叫BB机的东西，我想之所以这样叫大概因为那玩意响起来，总是“BB”地叫个不停的缘故。还是中国的文字发达。“大哥大”用起来也不是很方便，有时候信号不好，为了通电话，人们不得不把那个天线抽得长长的，对着那个听筒“哇哩哇啦”地怪叫。当时看起来很神奇，每次看到这样的景象，我就不由自主地想起儿时看过的一部老电影，里面有一个解放军就这样对着话筒喊。等我自己用起“大哥大”以后才觉得，那些人之所以那样在大街上打电话，是想显示自己的身份而已，实际上也没有忙到正好要过十字路口的时候，就打电话，我想那时候在十字路口打电话的人多，最主要的原因就是那儿能看见的人也多吧。

股票还在下跌，到现在已经下跌30多块钱，早上进去的人

们，如果出来得慢一点，十有八九是亏损了。我没有见过1987年的美国股灾，但是看到现在人们的表情，我想那个时候美国人民大概也就是这样子。

小丽进来对大家说：“楼下有个老太太晕倒了，被人送到医院去了。”有人问：“怎么样，没事吧？”回答的说：“不知道。”我冷冷地听大家说话没有任何反应，我这时候也惊讶自己怎么就会无动于衷。大家看到我不吭声也就没有人再说话了，都埋头做自己的事情。每当这时候，我就感觉很尴尬——总是这样的表情，别人肯定会不舒服，一定要改改了。于是我就开始找话和大家说，冲着想说话的人笑笑，结果没想到这样更糟糕，被我看到的人总是以为自己有什么地方做得不对，急忙地解释，让我觉得这种改变真是多此一举，还不如不说话。

再看看股票的价格，依然没有止跌的意思，回想起昨天为了出货和领导争执，事实证明我是对的，可是我现在居然没有丝毫的高兴，甚至恶毒地想，要是我也没有出来的话，估计今天这样没有命地跌，我可能会笑吧。看看眼前的玻璃，这个玻璃在提醒我回到现实生活中来，我知道刚才的那种想法是不可能的，那不是职业投资者的性格，再说也不符合这个行业的职业道德。

我忽然想起，有个录相叫《杀手无笑容》！

第三章

“侬要叉头？”一声上海话打断了我的思路，来上海这么久我大概就能听懂这句话，意思就是“你要不要出租车”？我一直想不明白，为什么要把出租车叫“叉头”？问过几个上海人，人家看我的眼神总是怪怪的，但是都没有人给我一个满意的答复。看看表，已经凌晨2点了，上海就是繁华，2点钟的衡山路还是人来人往，估计这些人大都和我一样有心事吧。

坐上车，我一路不想说话，只是告诉司机，我要到锦江饭店。车子在淮海路上飞奔，夜里的淮海路显得非常安静，快到外滩的时候，我忽然又想起那个大堂经理的脸，心里又开始烦躁，我发誓这家伙今天要是再那样冲着我笑，我一定建议他明天买股票，我倒是要看看这小子还会不会这样一如既往地笑。有了对策也有了报复的快感，我居然想着车子快点到达，好让我劝劝这小子明天买股票，好不容易车子到了饭店门口停下来，我迫不及待地给了司机几张10元的钞票，就急急忙忙地走进酒店大门。奇怪，那个家伙居然不在，迎上来的是一个很漂亮的高个子女孩，操着一口纯正的普通话，问到：“先生，早上好！您需要我为您做些什么吗？”我愣了一下，很失望地应答了一句：“不需要，我是常客了。”说完就向电梯走去，谁知道这个女孩子居然跟上来说：“先生您好，我们今天装修6楼的房间，噪音很大，影响您的休息，我代表酒店送您一个果篮，表示歉意！”我冷冷地说道：“这个果篮是您在您装修的时候挂在耳朵上吗？如果这个能隔音的话，您的目的达到了。还有事情吗？”到底是见过大场面的人，可能是我这种比较无赖的人见多了，她依然微笑着说：

“实在对不起了，要不然我们给您换一间房子？”我实在想像不出这个女孩子的心里到底是怎么想的，我猜想在她笑脸下面的潜台词就是：“你这个猪！”或者更难听的话，只是表面不发作而已。我说：“算了，您忙您的吧，我父亲是一个木匠，我打小就被吵惯了，要是没有什么声音响动，还不舒服。”我问那个小姐：“你知道为什么有那么多人喜欢打击乐吗？”小姐说：“不知道。”我说那我告诉你：“因为他们小时候和我一样，爸爸都是木匠的缘故。”小姐还没有反应过来，我就扬长而去，在电梯里我还暗暗地高兴了好一阵子，一直走进房间，居然连澡都没有洗就倒在床上呼呼大睡。

电话铃声没命地响，我知道又是前台打电话催我起床，两年来一直这样。我对这些服务员可以说是恨之入骨——天天这样折磨我。

第四章

急急忙忙地走进办公室，领导正满脸忧愁地站在当中训话，看到我走进来，问道：“这几天怎么办，跌得这么凶，从800多点一路下跌，到现在600多点，5天时间就跌成这样子，还敢不敢再这样建仓？”看到那个肥头我就生气，没好气地说道：“害怕的不是现在，而是5天以前，看看布林线价格明显地穿破上轨，12日的乖离率已经高达50%还多，这是世界股票史上的奇迹。而现在是什么样子，5天之内由正的50%到负的10%，你怕什么？能够到达这样的高度也就说现在是绝对强势，布林线中轨，就是最好的介入点，你老人家再看看expma，在这样的单边走势里介入是对的，你看看散户，拼命地出逃，我们应该怎么办？你应该能想得到的。”一口气说了一大串的专业术语，一下子把老头子堵得说不出话来，看着老头子瞠目结舌的样子，我心里涌现出无限的优越感。

走进我这个令人压抑的办公室，我通知报单员：“开盘以后把所有的资金全部砸进去，不能犹豫，要是闪失拿你事问！”

习惯性地站在窗前，对着远远的静安寺，又开始了无限的遐想——我总是想我自己，要是在古代的时候，我肯定是一个得道的高僧。我曾经问过很多人，假如我要是一个和尚，会不会混到方丈的那个位置？朋友都说可以，只有一个人说我最多可能混个主持，方丈的可能性不大。我问为什么，他说和尚的竞争也很激烈的，我的自持能力还是不够，总是喜欢看女孩子。

认真地想想也是对的，这一点可能就是制约我做方丈最大的障碍。因为我一直惦记着父亲的话，要娶媳妇，为我们家传宗接

代。要是做和尚的话就不能胜任这个跨世纪的“工作”。

“嗯”……有人在我背后咳嗽，我转过身一看，那个报单的小姑娘站在我身后，怯生生地说：“您没有签字。”我这才想起没有履行这个枯燥而乏味的手续。我一边签字一边想，虽然大家都知道我说过的话是不会改变的，但是这样的手续还是要办的。报单完毕以后，这个写有我名字的表格会被当作圣旨一样保存起来，我一直认为这是有意识保留的证据，最起码这个东西能够洗涮那些借着这个单子揩油的人。虽然有严格的纪律，不准向外面的人透漏有关资金运作的信息，但是看看这些小姑娘身上穿的这些名牌服装，傻瓜都知道是怎么回事，一个月就是那点钱，全部买衣服也就一个月买一套，三天两头地换服装，估计她家不会都是开服装店的。

坐在桌子旁，我不知道自己要干什么，端起有人早就准备好的咖啡喝了一口。看着晃来晃去的皮鞋，我就是想不通，一双皮鞋怎么会1800多元，卖鞋的小姑娘说，这是真正的牛皮。我就想在老家一头牛能值多少钱，一双鞋这么贵，一头牛要做多少双鞋？我不止一次地想过，什么时候给父亲写一封信，把家里的那头牛杀掉，做成皮鞋我拿来在上海卖，一定会卖不少钱。但是我想父亲是不会答应的，他把牛看得很重要，其实现在也不能做庄稼活了，但是还是不舍得把牛卖掉。

记得有一次，堂兄打来电话，在电话的那头拼命地喊着对我说：“你快回来一趟，家里出事了。”我一听吓坏了，我最怕的就是这样的电话，我总是担心父亲的身体，电话那头气喘吁吁地还在喊，我告诉他不要说了，我马上就回家，明天就能到。当我急急忙忙地赶回家才知道，原来家里的牛在山上吃草的时候，不小心掉下山沟摔死了。父亲伤心得吃不下饭，几天折磨下来，生病住医院。看着父亲伤心的样子，心里偷偷地乐，这下子父亲终于可以省心了。

“老师，股票涨起来了！”我的助手在旁边轻声地说道，我一下子还没有从思绪中缓过神来，冷冷地问：“什么？噢，知道了！你忙吧！”

看看表，今天是1992年12月11日。这个花了400美金从南京路上买来的外国表，也可以看中国的时间。

第五章

股票还是在上涨，拼命地上涨，这是我职业生涯中很多次辉煌中的再一次辉煌，我知道在疯狂地买进的那一刻我的内心也非常恐惧——价格就像断线的珍珠往下滑落，资金一旦入市，转眼间就损失10%还多，越买心里越慌，但是理智告诉我这时候正是人们最恐慌的时候，谁坚持到最后谁就是赢家，这是心理的较量，最后总有一些坚持不住的人，股市就是这样一个心理较量的过程。

在买进的时候我明显地能感觉到，好像有一股势力强大的卖压在向我压过来，我的经验告诉我，“这是对方最疯狂的一击了，只要熬过这一关最后倒下去的肯定不是我。”随机会计告诉我：“我们目前账面亏损已经超过40%了，怎么办？还要不要继续吃进？”我心理一颤，“40%？”我不敢估算这个百分比后面的真实含义，但是我知道这是一个数目巨大的天文数字，我努力地克制自己内心的恐惧，面无表情地说：“继续买进，加大买进的数量，把所有的抛单全部接过来。”

这是什么？是知识的较量吗？好像不是，大概是智慧和胆量的较量，更重要的是心理上的较量，论实力大家应该都差不多，悬殊的差距就是对方的心理承受能力——看谁先崩溃。

想到知识，我就想起我上学的动力和父亲的愿望，记得我很小的时候，有一次发高烧，父亲用遍所有的单方妙法都没有让我退烧，我病得越来越严重，于是父亲就背上我走了几十里的山路，来到那个当时在我心中最神圣的县城去看病。我记得父亲背着我急急忙忙走过拥挤的街道，根本顾不上看周围热闹的场面。我想那时候在他心里最重要的就是给我看病，他最担心的就是我

会忽然地死掉。父亲急急忙忙地向前走，我看着旁边有一家饭馆，里面坐了很多人在吃饭，饭馆大大的玻璃窗上画了一个胖胖的厨师，手里端着一碗热腾腾的面条，旁边还有一盘油亮亮的猪蹄子。我当时想我要好好地念书，长大以后一定要带着我父亲在这儿吃饭，一定要让我的父亲吃那碗面条。我现在就是奇怪，当时病得死去活来的我，怎么会对那个饭馆那样的注意，也许是小时候一直吃不到好东西的缘故。这些就是我自身学习的动力，当时只是一个小小的愿望，一个让城里人和现代人看起来荒诞的愿望。我学习还有最重要的一个动力就是来自父亲，父亲是一个农民，没有文化，但是他非常羡慕有文化的人，他羡慕文化人也有一个朴素的理由：有文化就能当大队的队长，或者可以当村里的小队长。因为在农村这些人是不用干重活的。父亲常常给我说：“娃啊，你要好好念书，长大了当一个队长，那样你就不用干重活，还能吃到臊子面。”我知道父亲总是怕我吃苦，他一直担心他死后谁来照顾我，在父亲的眼里，我永远是需要照顾的。

记得上次离家，父亲抓住我的手说：“娃，在城里汽车很多，你走路的时候一定要走在边上，不要让汽车吓一下。”我知道父亲实在不愿意从自己嘴里说出“让汽车撞一下”的话语。父亲很爱我，也很不放心我，记得第一次告诉父亲我要坐飞机的时候，父亲显得很紧张，一再地叮咛我：“坐飞机的时候一定要往中间坐，千万不要坐在窗户旁边。”这可能是父亲用了很长时间思索的结果。他曾问我：“飞机上有没有窗户？飞机往上飞的时候要不要把人用绳子绑住？”我告诉父亲：“飞机上有窗户，往上飞的时候有专门的绳子把人绑起来的。”由此父亲可能以为他这样的安排是最安全的。

父亲曾经到过一次城里，看到满大街跑的汽车，说：“城里就是好，有这么多的汽车，人人都穿着新衣服。不要和城里人吵架，你是因为到城里了，才穿上新衣服的，咱是乡下人，要是被

城里人赶出来了，你就没有新衣服了，要回家种地的，到那时候怎么办啊？”

这是我后来才想到，父亲为什么总是对我们单位的人很尊敬，很客气，在他眼里别人都是城里人，就是他儿子是农村人，所以一定要巴结这些城里人。

有一次，我很忙，我就让我的助手陪陪我的父亲，结果是我父亲把那个小子伺候了一天。他总是想为别人做点事情，为的是能为儿子积点人缘，免得让这些城里人打发回老家种地。等我晚上见到父亲，他很满足地对我说：“娃，你们单位那个人很不错，他对我的做法很满意，一直对我有笑脸，你以后不会在单位吃亏的。”我当时听得是莫名其妙，最后助手战战兢兢地告诉我：“说我父亲让他照顾我这个农村人，是不是他什么地方做得不对？他从来没有在任何人面前说过我是农村人，要我一定相信他。”我这时候才明白我父亲的意思。

“老师，咱们的股票价格刚才又下来了，昨天涨的那些利润几乎全部跌没有了，怎么办？”我回过头看看旁边的电脑，冷冷地说道：“忙去吧！马上就要下班了，明天再说吧！”上次豁出去吃进的股票，现在基本上处于平衡状态，没有多大的亏损，我也知道这种场面不会维持太长时间，对方也不会白白的损失40%，他一定要捡回来的，一场恶战是避免不了的，这样的宁静不会维持太久。

这一段时间，散户们在极度的恐慌状态下还没有恢复过来，对目前的行情还是非常谨慎。按照惯例，一旦散户心态发展到这个阶段的时候，行情很快就会爆发的，恐慌过后的心理恢复阶段，就是行情爆发的前兆。因为每个人提起股票就害怕，看到现在的上涨总是很犹豫，这就是临战状态。我也知道拿这个来判断行情很残酷，但是这是没有办法的事情。

第六章

春节是中国老百姓最重视的节日，人们在节日来临之前就开始了准备工作，大都在节前的1~2个月人们都没有心思工作了，股市也是这样的，人们在节前无心恋战，而恰恰就是在这节前，股市悄悄地对这些可怜的人们进行了袭击。

大概在我们的资金全部介入以后，行情开始了逐步的上涨，从400点开始起涨，一直到850点回调到600点左右，股市再一次的启动让人们一下子没有反应过来。在回调的过程中助手曾不止一次地提醒过我：“怎么办，我们能等到行情启动吗？”我大声地开始斥责这个小伙子，一方面是因为烦恼，另外一个原因就是对这小伙子没有太多的城府而烦躁。我说道：“是啊，这样的回调肯定具有很大的杀伤力，不然怎么会让你这样的蠢猪恐慌？我真不知道你为什么要选择这个行业，你出去看看外面战战兢兢的那些散户，你就应该知道我们该怎么做！”没有等我的话说完，那个家伙转身就往外走，我大声呵斥：“站住！你干什么去？”“我去看看那些散户和大户的反应。”我听完他这句话，火气更大：“回来，你这个猪，在100年前人们就是用你这样的方式进行资本运作，有专门的人去看那些人的反应，现在还需要这样做吗？”我气乎乎地打开电脑，指着brar这个指标，对他喊道：“你是怎么理解这个东西的，人气大幅度地滑落，说明什么？就足以说明这些胆小的人们已经被吓得六神无主，你再看看你自己，这不就是很好的说明吗？还用得着去看一趟吗？记住，当这些冲动的人们，再一次不顾一切地冲入这个市场的时候，就是我们全部出货的时候。”

1993年的1月11日，这天异乎寻常的热闹，股票价格在前几

天突破850点的高点以后，价格大幅度地向上攀升，指数已经达到950点左右，看起来还没有停止的意思。说起指数我就不能忘记上证综合指数发布的那一天，人们普遍把这次行情的启动归结为新指数的发行带来的行情。1992年12月18日，上海综合指数正式发布，行情也就以这个为契机发动了。股票的价格由拆细以后的40元已经上涨到眼下的300多元，但是人们已经疯狂了，已经不再担忧这样的价格会不会很高，因为在这个时候有些股票的价格是几千元，区区几百元算什么，这时候的人们都在想自己的股票也会向着几千元的价格冲上去。

我向助手下达指令：“全部出货，把我们手头所有的股票全部脱手。”领导听到这个以后急忙跑来找我：“现在卖掉合适吗？价格不是正在上涨吗？而且这么厉害，卖掉太可惜了！”我冷冷地说道：“是吗？你要知道现在卖掉不是我们可惜，而是那些在300多元接货的人。我们平均价格不足50元，6倍的利益了，应该适可而止，我们是大资金，不可能在最高价全部出货的，最好的选择就是现在，你的意见继续保留，但是还是执行我的决定。我必须为资金负责，更要为我自己负责，我准备今年结婚，我老父亲还等着我为我们家传宗接代，你知道这么大的资金要是10%的闪失，我就不能为我们家完成这个大业了，再说我自己也需要媳妇，您说是吗？领导！”领导被我这样数落已经不是第一次了，这家伙开始一直在我面前充自己城里人那个“破面子”，我看着就生气，刚刚开始我总认为是我的自尊心太强，但是随着阅历的增加，我也意识到我当时那样的所谓的自尊，其实是一种自卑，自卑自己是农村人而已，现在想来也非常可笑。

我继续向助手下命令：“出货的时候把握节奏，不要太快，一定不能让介入的实力资金感到卖压，一定要顺其自然，我们所有的存货，用15天时间，全部出完！”说完我在应该签字的单子上写上了我的名字，也只有这时候我是最轻松的，这种感觉就好

像刚刚走下盘旋几次终于降落的飞机一样，如释重负。

这种轻松的感觉不会维持太久，我有个习惯，每次大战结束，我总是想去散户最多的证券大厅转转，我不知道为什么，但是我有这个习惯。

第七章

今天是1993年的1月22日，也是大年三十。我在证券大厅没有看到过年的迹象，我一直没有明白人们在这个时候怎么就不考虑自己的家人，而是把所有的精力都放在这个并不能为自己带来利益的市场上。

我手头持有的股票大概还有1/3的样子，一般到这个时候就算是大功告成了，有了2/3的变现基本上保证了成本和大部分的收益，至于剩余的股票无论在什么价格出货都是净赚了。我看到一个老太太颤巍巍地看着上下变动的股票价格，不知道在想什么，总之我看到她忐忑不安的样子，估计是空仓，我上前和他说起话：“阿婆（上海人叫老奶奶阿婆），你准备买股票还是要卖股票？”阿婆说：“我是1992年10月份割肉的，现在看着上涨不知道该怎么办？”我就对阿婆讲：“我能帮你，但是你必须听我的话，你现在可以买进，但是你无论如何要在正月初五开盘以后天天来看盘，价格涨到360元的时候，你必须卖掉！”阿婆问：

“能涨到吗？”我告诉她：“你现在要是不敢买的话，过完年20天后，你千万不要再买股票了，不然您剩下的这点钱估计就没有了。”这时候助手小张跑来找我：“老师，领导找你有事情。”我虽然不情愿但是还是往回走。路上助手问我：“老师，咱们手中的股票现在基本上快出完了，但是现在的价格还没有下降的样子，大盘一旦突破1100点，估计上涨的空间就大了，我们要不要再买进去做点短线？”我冷冷地看了这个小伙子一眼：

“好好走路，你小心路上的汽车，我们还是安安全全地过年吧！你妈妈不是说今年要见你女朋友么？你还是去好好巴结你那个上

海的老丈母娘吧，最好让你老丈母娘把手头的那点股票卖掉，免得套住到割肉的时候你老丈母娘割你的肉！”小伙子不好意思地说道：“我是不小心说漏了嘴，她们才跟进的，不是有意识的。”我说：“是吗？你怎么光在你老丈母娘家说话漏嘴，你妈不是也炒股票吗？她老人家那就没有看到你漏嘴？你还是留着这些话去骗那个同济大学还没有毕业的小女孩吧。”

“割肉”，中国的文字最有意思，也最形象。中国的股民把赔钱卖股票叫“割肉”，我感觉这是世界上最经典的词语。钱是多么的重要，赚钱是多么的不容易！那么赔钱就像割肉一样的感觉，那就是撕心裂肺的感觉。我发现很多股民说话大都语无伦次，我估计就是这样一次次的割肉，给疼坏了。

“股民”，这也是一个比较时髦的名词，是专门称呼那些以炒股为生的人。我觉得这有点不公平，应该给股民有一个身份或者组织之类的东西，要是大家心里不痛快就应该去找组织谈谈，然而大家没有。更可怜的是，在国外把炒股的人叫：“投资者”或者“股东”，但是在国内几乎所有的上市公司的董事长和总经理都称呼他们股民。我一直感觉不舒服的就是这一点，昨天晚上看电视，有个上市公司的董事长在电视上，像一个伟人一样说道：“我们明年一定会用良好的业绩给广大股民一个回报。”我当时就骂道：“这小子，谁是股民啊？他们买了你的股票就是东家，怎么可以这样胡乱称呼，真是的，谁是谁爸都搞不清楚，还在这儿胡说。”

就这样，不知不觉就到了办公室，领导在那儿等我，见我回来满脸笑容地给我说：“跟你商量一个事情，你看我们能不能再砸一点资金进去，这样我们要是扩大收益，不是很好吗？”我马上不客气地说道：“不会是你又跟领导许愿了吧？是不是把利润吹嘘上去交不了差，在这儿刀口上舔血。我告诉你，牛可以吹，但是这险不能冒。”这是我跟领导一直搞不到一块儿的地方，但

是他也不愿意让我离开，我毕竟能带来金钱。这是他不愿意让我走的最大理由，绝对不是看在我父亲对他的笑脸上，在他眼里我父亲只不过是一个老实巴交的农民而已，愿意和我父亲在一起吃饭是看在我这个农民的儿子能给他赚钱的缘故。

我心里的那种不平衡再次萌生，我郑重其事地讲：“今天下午6点，我要回家过年，卖命是正月初五以后的事情，但是我绝对不允许在今天进货！”说完，我扬长而去，我估计领导在心里会恶狠狠地骂道：“不知道你能不能活到过年！”1993年1月22日下午，这天也是中国春节的大年三十，大盘勉强地收到1100点之上，较前几天的高点稍微多出不到一个点。

第八章

北方的雪在这几年越来越少，难得今年的雪这么大，在故乡下雪的日子里，心情较之在那个繁华喧嚣的大都市要轻松得多。留在心里童年的回忆就在这雪中飘向那逝去的岁月。实际上父亲是我的养父，但是父亲对我的那种感情并不亚于亲生的父亲，由于我是养子的缘故，父亲更加爱我，他总是希望我能过得很好，也更希望我有出息，可是父亲并没有得到我什么，我不知道怎样才能报答父亲对我的爱。

雪下得很大，山上山下白茫茫的一片，分不清楚哪儿是天哪儿是地。每当看到这个景象，我就想要是有一间温暖的草房，里面燃烧着红红的炉火，屋子里有老有少，在暖融融的屋里说笑该有多好。但是我一直没有享受过这种生活，在我很小的时候母亲就去世了，是我和父亲相依为命，整整生活了几十年。每当过年的时候父亲总是要把家里准备得和别人家一样，虽然我们家里人少，但是过年的时候父亲也会做上几个好吃的菜，然后和我坐在家里的土炕上一边吃一边说些闲话。小时候，每当大年三十，我就一直等着父亲煮肉给我吃，在山里只有这时才有肉吃，父亲一个人忙活；等所有的东西准备得差不多了，我却睡着了。这时候父亲就会轻轻地叫醒我，端上一碗热腾腾的煮肉的汤，给我泡馒头吃。等我吃饱了心满意足的时候，父亲就和我一块儿在院子里燃起一堆篝火，抱着我在那个火堆上绕几圈，用来避邪。我想父亲那时候最担心的就是怕我不能长大，因此，在这方面他总是显得很虔诚。这些例行的过年的手续完成以后，父亲就让我睡觉，大年初一的早上，我总会发现自己的口袋有2毛钱，这就是压岁

钱。我对那种2毛钱记忆很深，深绿色，看起来感觉很好，因为我一直认为那就是大钱。

说到钱，我又想起了那个讨厌的股票，说实话，在过年前我出掉了手头持有的大部分股票，虽然自信但是面对不断上涨的股价，我心里实在没有多大的底气。赚钱了，而且赚得不少，但是作为一个职业的资本运作者，一旦放弃了到手的利润，那种感觉是别人体会不到的，这可能就是人的本性，也就是心理学讲的“本我的暴露”。人性里的这种“贪婪和恐惧”，很难全部克服，更不可能消除。因此，作为一个职业资本运作者，最大的障碍不是资金和智慧，最大的障碍就是如何克服这种天性的弱点。虽然正月初五就开盘，但是对我来说却显得很漫长。

越想越觉得心烦，就慢慢地往家中走去，回到家父亲对我说：“队长刚才来过，说是二队有一个高中毕业的女孩子，人长得不错，现在在村上的小学教书，也算是公家人，你看看合适的话就见见面。”我笑了笑说：“算了，不见了，我现在已经有主了，就是我们单位的一个女孩子，上次你去的时候见过。”父亲说：“哪一个，你们单位女娃娃很多，是哪一个？”我说：“就是那个穿黑色西装的。”我父亲想了半天，犹犹豫豫地讲到：“你们单位的女孩子好像都穿黑颜色的衣服。”我笑了笑说：“不要想了，过完年我把那个女孩子带回来你看看就知道了。”父亲听完以后显得非常高兴，好像多少年的愿望一下子就实现了似的。我心理感到难言的苦涩，我在心里默默地对父亲说：“父亲啊，我哪儿有什么女朋友，更谈不上媳妇了，我们单位的女孩子全部穿黑色的西装，那是工作服，我很佩服父亲的记忆，估计父亲也在替我暗暗地观察哪个女孩子能做我的媳妇吧！”

思绪再次游弋到节前的行情，确确实实我无法判断我的决策是否正确，但是一种直觉告诉我我是对的。但是我学过的所有的知识都不能告诉我，我应该怎么办？行情发展到目前的这个状

态，不是统计学能够解决的，我想西方国家的科学发展到现在不能有更突破的缘故，很可能就是无法面对这样的非常时刻。那么什么能够解决这个问题呢？我想到了自己钻研的中国古代哲学，中国的哲学很有意思，把世界看成是两个物质构成的：一个是“阴”，一个是“阳”。这二者之间相互制约也相互支持，它们既是矛盾的统一体，也是发展的推动力。那么站在斗争的这个角度看待股市上的这种争斗，可能更显得合理一些。我一直有一种感觉，西方的统计学只是一个量化的工具，如何使用好这个工具，最关键的还是要看使用工具的这个人的能耐以及赋予这个工具的灵魂。那么什么才是这个工具的灵魂？我想哲学，特别是中国的古代哲学才是唯一的可能。

想到这儿我的思路一下子开阔了很多，心情也一下子轻松起来。

我告诉父亲：“我现在去给咱们做饭。”我从小就会擀面条，而且水平还不错。

第九章

做饭对我来说不是很陌生，小时候我就学会了做饭，和父亲相依为命的日子是最值得怀念的日子，在我记忆的深处只有父亲在案板前揉面的身影。我一边做饭，思绪却无边地飞扬，我回想起我刚刚到上海的那一天，一下飞机没有顾上休息就到外滩去转，以前也曾来过上海，但是这次和以前任何一次都不一样，看着缓缓流动的黄浦江水，我感慨千百年来，就是在这个黄浦江的两边发生过多少悲欢离合，也曾发生过多少的商海沉浮，一代一代的富商豪杰都在这个中国最繁华的商业大都会兴衰沉浮过。

“煮面条的时候放点菠菜吧。”不知道什么时候父亲站在我的身旁，我随口说了一句：“好的，我待会儿再做一些汤吧。”父亲说着就坐在灶火旁，帮我烧火。“你们主要做什么？”父亲问我。我说：“就是买卖股票，差不多跟做生意一样。”“买那个干什么？”父亲问。我说：“赚钱吧！最主要的就是赚钱，这些你不知道也搞不明白。”在父亲的眼里对这个事情总是弄不明白，但是他总是想按照自己的理解尽量地搞清楚，这样就可以告诉别人这个工作和赌博还是有区别的，免得村上的人都说我在外面赌博。

曾经有人给我讲过上海是一个女性化的城市，男人永远都是那么干干净净的，一尘不染，男人们都喜欢入厨操练，女人们总是坐在一起夸奖自己，关起门来教训个没完没了的男人多有能耐。但是女人们都是那样的光鲜。其实上海的女人并不漂亮，但是我们绝对不能否定上海女人的精明能干，她们也确实很会打扮自己，一件极其普通的衣服让他们穿起来就是好看，大都市给他

们那种独特的气质和天生的傲慢一直写在她们高高仰起的额头上。一个北京的朋友来到上海，和我一起吃饭，讲到上海女人能打扮，也会打扮，这是任何地方的女人都不能比较的，就拿她们烫头发来说，什么样的发型看起来都好看。我笑了笑说：“你可能没有看到她们精明的那一面吧？”“水开了，”父亲说道。我急急忙忙地煮面条。

回想起1992年的5月8日，股票价格突破460点以后，整个行情发生了根本性的逆转，但是这波行情并没有给人们带来多少喜悦，5月20日整天死气沉沉的大盘在收盘前不到半小时，忽然放大量向上急拉起来，一种被压抑的感觉一下子被释放。我如释重负地放下手中的电话，通知所有的人，今天晚上全部到茂名路，尽情地喝，所有的费用都算我的。8号传来的消息终于在今天被证实，这是最大的事情。5月21日三大救市政策刺激得整个股市就像屁股挨了一鞭子的野马，一下子就蹿得老高，600点的涨幅让我也惊呆了，我根本没有想到市场的爆发力居然如此强大，这次暴涨大大缩短了我们出货的时间，作为一个大资金，其实在价格向上攀升的时候不是最难的，最难的就是在远离持仓成本以后的这个艰难的出货过程，你必须极力地作出一种向上还要涨1000点的架势，你也必须让人和人对市场的未来充满希望，而且这个希望值远远大于人们的初始愿望。

我总是奇怪，也根本想不明白，人们为什么就不观察一下股票的走势规律。我一直有一种担心，这种下跌漫长的过程和这种暴涨的规律一旦让所有的人发觉了，我该怎么应对？我一直在想，人们思维一旦简单化，那么这个市场就难弄了，人们都是在下跌以后才考虑进货，涨起来就跑的话，这里边的游戏怎么玩？

说起选股，我觉得在目前的市场环境下那些理论就根本用不上，总共就这几十只股票有什么好选的，中国有句古话：“萝卜快了不洗泥。”稍微有点行情所有的股票都是鸡犬升天，哪有一

只不好的？因此这个时候做股票不需要选择，只需要掌握规律就完全可以了。

实际上也就是这最简单的思维让人们绕了一个很大的圈子，永远到不了主题。

面条做好了，我和父亲还像我小时候一样坐在一起，过我们只有两个人的年。

第十章

两个人过年对我们家来说一直就是这样，那时候是父亲为我准备吃的、喝的。现在父亲老了，做起来也不是那么地利索了，就是我来准备了。但是父亲还是不放心的我做，他一直要在旁边为我帮忙，提醒我放盐加醋，忙着烧火，他虽然打下手，但看起来要比我还忙。

吃完饭我就和父亲坐在我们家的土炕上说话，父亲的话不多，也没有什么要说的，就是听我说外面的事情。其实父亲对外面的事情并不感兴趣，他最关心的就是我什么时候能娶到媳妇，这才是压在他心上的一件大事情。父亲一直有一种担忧和疑虑，他总是不清楚我的工作到底是一件好事情还是坏事情，按照他内心善良的道德标准，衡量我的工作肯定是一件坏事情，然而他又不能明白国家怎么会允许这样的市场存在？这其中的原因我给父亲讲不清楚，也就不多讲了。我只是简单和父亲说，我是怎么工作的，我们一般在开始的时候先买一点股票，低价卖出去引诱大家都跟着我们卖出，等他们卖出的时候我们再在低价的时候买回来，就这样三番五次地折腾，直至我们买进大把的股票以后，就再开始把自己手中的股票高价卖出高价买回来，引诱那些不知道内幕的人跟进，就这样一直地折腾下去把我们便宜买回来的股票卖出去，就这样赚差价。父亲说：“这不是骗人吗？”我说：

“也算不上是骗人，这在国外也有这样的做法，有些国家专门成立了这样的单位，就是利用这些单位的资金实力，控制股票价格走势。其实每一个买卖股票的人都知道这个市场风险是很大，也可能倾家荡产，但是人们都愿意参与这个市场的交易，因为只有

这个市场来钱和亏钱最容易。”父亲问：“那你们每次买卖股票的时候给别人说不说？我说：“这个是不能说的。”父亲说：

“那其他人怎么知道买卖股票很害怕？”我说：“天天这样宣传的，外国也有人亏了钱自杀的，这在国外很常见的。我们国家是不允许这样做的，但是很多投资机构都是用这样的手法做股票。”父亲越听越糊涂，但是在他心里总是认为这不是好事情，何况这个事情是从国外来的。

照往年的过年，我们一边吃饭一边说话，完了就是我给父亲钱了，这是我工作以后就改过来的习惯。像往年一样，给父亲1000元人民币，1000元美金。结果，今年父亲却不要美金，他把这几年积攒的美金全部拿出来，告诉我说：“这个钱用不成，人家不要。”我愣了一下：“怎么会？”父亲说：“去年他给别人缴义务工的钱，村上的会计说，这是假钱，跟其他的钱不一样，再说哪儿有100块钱就这么宽一点点，钱上面的那个毛主席像都印错了，明明是一个外国人嘛。”我听完这件可笑的事情以后心里感到特别苦涩，但是我笑不出来。我告诉父亲：“这是美国的钱，上面那个相片是人家的主席，就是这个老头子带领美国人解放了美国，所以，就把他的像印在钱上了，让人们纪念。这个钱比我们的钱还值钱，一块钱我们要拿10块钱换。”父亲说：“怎么他们的钱就比我们的钱贵那么多？”我也无法向父亲解释清楚汇率是怎么回事，就开始说别的闲话。父亲告诉我：“你给我的钱我都给你存着，等你娶媳妇的时候要用的，你二叔给孩子娶媳妇花了2万多块钱，我这几年也给你攒了1万多，再攒一年就差不多了。”我的眼泪不由自主地流了出来，赶快转过身，拿出一支烟点上，心理默默地在想：“父亲啊，你这是干什么啊？我现在有足够的力量来为自己挣个媳妇了，也有能力让您老人家过得很好啊，父亲啊，您要为我操心到什么时候？”

我翻出我的行李，拿出我为父亲准备的衣服和鞋子。告诉父

亲：“这是一件的确良的衬衣，很便宜才5块钱，这个裤子是花了15块钱，贵一点，这鞋子就更便宜了，10块钱。这一斤茶叶3块钱，都不贵。”父亲说：“你看花这么多钱干什么？咱村上你刘叔开的商店一斤茶叶才2块钱，3块钱要买一斤半。”父亲一生节俭，没有花过太多的钱，主要是因为那时候家里太穷，因此一直反对我花钱大手大脚，我不管买多么贵的东西都要告诉父亲，这个东西很便宜我才买来的，这样父亲就高兴。

透过煤油灯的光亮，看到苍老的父亲的面孔，我心里一阵阵的发酸。

第十一章

时间过得很快，没怎么感觉到有多少休假的快乐，就已经到了正月的初四，今天是我要回单位的日子，明天就是初五了，股市要开盘。我不知道为什么这么快就要开盘，为什么不利用过年多休息几天，真是的。

清早起来，我在山下挑了几回水，我们老家吃水还要在山下去挑，这是老几辈人的生存方式，父亲也知道我今天要走，默默地一直不做声。这个时候的我总是非常地恨自己：“我要是没有念书该多好，我就可以在家了，最起码能和父亲在一起过一个完整的年。”但是我知道这是不可能的，我性格里边的那种叛逆精神，根本就不具备让我在这儿长久生存下去的可能，我想即使我没有干到目前的工作，那么至少也是一个游走四方，闯天下的打工仔。

回想这次回家过年的几天，也没有陪父亲一起好好地说话，整天不知道在忙什么，初一和本家的几个弟兄在村里挨家挨户的给人家拜年，这是我们这儿的风俗，也是不能马虎的，要是哪个家族的人不到村子里去拜年，往往会被人家看作是没有教养的家族。因此，每年的大年初一，以家族为单位，人们成群结队地进行团拜活动，我想这个活动大致上跟那些国家级的团拜是一样的意思吧，主要为的是加强联系。初二是已经远嫁的姐姐、姐夫一家人来家里给父亲拜年，姐姐比我大20多岁，来家里以后就忙前忙后，不像别家的女儿来娘家，有很多人伺候，我母亲去世得早，姐姐从小就开始了操持家务的事情。我有两个姐姐，大姐在我两岁的时候就嫁人了，二姐出嫁的时候我大概也就是8岁，两

个姐姐在我童年的回忆最深的就是，我整天盼着姐姐来我们家，这样我就能吃一顿可口的饭菜。平时就是我和父亲做饭，做的饭不怎么样，就是能吃饱而已。衣服都是姐姐每个星期来我们家里一次，给我们洗衣服，那时候条件不好，穿的都是打满补丁的衣裳，常常是衣服破了就眼巴巴地等姐姐来我们家。有一次，我在院子里玩，忽然听到树上有喜鹊叫，我就大声地喊：“我姐来了，我姐来了。”急急忙忙地跑出院门，果然就看见姐姐带着一提兜在自己家里做好的烧饼，我兴冲冲地接过姐姐手中的烧饼，大摇大摆地走在前面，仿佛姐姐是一个什么伟人一样，让我自豪。初三无所事事地和村上的童年玩伴无聊地说了一天，一个年就这样匆匆地过去了。下午1点，我终于要离开家了，父亲忍不住地流下眼泪，眼巴巴地看着我说：“你路上要小心，平时吃饭的时候早点吃，晚上不要出去，城里人多汽车也多，你自己要照顾自己。”这时候我实在忍不住了，哭着对父亲说：“伯，你不要管我，我现在都是大人了，你要好好照顾你自己，你现在这么大岁数，就不要再干活了。”我努力地克制自己的感情，父亲依然眼巴巴地看着我，眼泪不断地在流，嘴巴哆哆嗦嗦地说不出话，父亲坚持要送我到村口，我没有反对，就和父亲一起在姐姐姐夫的陪同下，向村口走去。后来我知道我走后父亲就这样天天在村口看，天天如此，他明知道我不可能在这个时候回家，但是他还是忍不住地天天在这儿等候。

坐了两个小时的汽车，2个小时的飞机，我回到了这个繁华喧嚣的都市上海。

第十二章

到了上海，我没有一点兴趣和大家在一起娱乐，心情还是沉浸在和父亲离别的心境之中。匆匆吃了一点让我这个北方人难以下咽的阳春面，就早早地睡了。

早上7点钟，酒店的前台一如既往地打来了叫我起床的电话，有星级的酒店的服务可能就在这儿体现吧。

大盘在高开以后一直向上冲去，这种上冲的势头让我一度对自己的决策产生怀疑，整整一个上午我不想说话，我只是想找到说服我继续维持自己决策的依据，我几乎看遍所有我能看到的技术指标，但是没有任何一个指标支持我的观点，我百思不得其解，相信自己的决策是没有错，但是我的决策必须有依据才能够站得住脚，否则那就不是自信了，而是自负，在这个市场上很多人失败都是因为自负的缘故，我是不是错了？

非常矛盾的我，在整整一个上午的煎熬中没有找到任何思路，中午吃饭的时候，领导过来说要和我一起去吃北方的面条。我先是很奇怪地看了一眼这个南方的男人，“今天怎么会想到吃北方的面条？”但是我马上意识到吃饭可能是借口而已，于是就和他一起去吃饭，一路上大家都没有说话，在饭馆等候面条的时候，领导说：“你看，咱们是不是也考虑停止出货，反手加仓可能更好一些？”说句实在话，我也是这样想的，但是我无法说服自己内心的那种恐慌，这种恐慌不是无缘无故地产生的，而是来自对市场这种走势的担忧，由400点启动，到现在不足三个月涨幅达到300%还多，我现在无法为这次要介入的资金确定赢利目标。我问领导：“那您看我们应该把赢利的目标定到多少？”

“这恐怕不好说，你看定多少合适？”领导反问我。我说：“我不知道，首先，要是定到20%的话我们根本没有这个必要，前面的利润早早就满足了我们的赢利需求，但是要定到70%我实在没有把握，在涨幅达到300%的状态下，很难找到入场的新资金。”领导说：“我知道的几个机构都没有出货，原来出货的几个在春节前反手加仓了，现在看来他们是做对了。”我没有吭声，这时候面条做好了，我们就开始吃饭。

吃完饭，我马上回到办公室，吩咐助手：“开始查一下最近新开户人数，再查一下几个比较有影响的大券商那儿的客户交易情况，半小时之后把所有的数据给我。”我于是开始打电话，和几个行业内的人物聊闲天，我发现每个人都对未来满怀信心，人人都在想方设法筹集资金，我感到脊梁骨发冷。

半小时以后助手准时把资料交到我手，我开始对这些资料仔细分析，新开户数增加了40%还多，短短的三个月时间居然这么厉害，看来股市确实涨了，涨得在家坐着的人都坐不住了。我开始分析新开户地域分布情况和年龄结构，我发现在地域结构上最近增加的人数，外地客户占了相当大的比例，而上海、深圳、成都这些热门地区的客户增加还是那个样子，年龄结构越来越多的老年人占据了相当大的比例，从以上的开户情况看，最近的股市上涨影响已经不是小范围了，而且让那些饱经沧桑的老人也愿意来到这个市场了。几个比较活跃的小机构还在增仓，几个比较大的券商那儿的客户几乎全部满仓，几乎没有人愿意交易了，现在人们持股可以说一夜就是一大节，傻瓜才愿意这时候进进出出。

那么就有一个奇怪的问题，“有钱就买股票，有股票就持有，这时候到底是谁在出货，没有人出货怎么会有人可以买进？”这时候我忽然清醒了，记得老师曾经说过：“当所有的思路和矛盾都归于统一的时候，那么新的裂变马上就会发生，而且这种发生在战场上的统一和寂静过后将会产生更大的震动。”

我急急忙忙的打开电脑，敲出brar以后，我大吃一惊，br的数值几乎高于ar2.5倍，这就说明在大家极为兴奋、冲动的时候，有一个比较理智、冷静的人，在我们看不到的地方在悄悄地给大家提供入市的筹码。但是我还是不能下定决心，于是我走出办公室，向附近几个券商的营业部走去，我想和大家聊聊，看看这些和我一样想发财的人们是什么样的想法，我和一个一边看盘一边在和别人津津乐道的人说：“现在这样涨怕不怕？”那个人回过头像看外星人一样看着我说：“你脑子有毛病啊？才涨了几天啊，就怕成这样子。”我再看看柜台前人们争先恐后地在存钱，柜台后面的小姐根本谈不上什么服务态度，能让你早早存上钱就算帮你忙了，还计较什么态度，人们确实疯狂了。

我决定无论如何必须全部出货，走出大门，看到一个蹬黄油车的人站在一边看窗户上的行情，我心里奇怪：“你也炒股？”他说道：“炒啊，干什么不炒，几天就赚好几百，傻瓜才不炒股。”

我转过身，拿出电话，通知助手：“全部出货，把手头的股票在三天之内全部出完。”

我挂了电话，又给领导打了一个电话：“我不同意加仓，把所有的货全部出完，在原来计划的基础上减掉一半时间，三天全部出完。”领导愤怒地问：“为什么？你没有看到行情在涨吗？你脑子有毛病啊！”我没等这个猪头再骂下去就挂了电话。

第十三章

手头的股票全部清仓，这天是1993年1月29日，是一个星期五。这天的收盘价大概在1200点附近，从大盘上涨的这种势头来看，一下很难停下来。

晚上，几乎成了惯例，大家都会不约而同地在一起聚会，谈论未来的走势，这个时候的中国证券市场的参与者，还是非常简单的，没有什么俱乐部之类的组织，大家只是在一家咖啡馆聚会，为什么一开始就在这儿，谁也不知道。这个周末的晚上大家显得很高兴，一个是因为刚刚过完春节，大家第一次聚会，另外一个也是这几天股市涨得好。

由于在观点上的分歧，我几乎成了局外人，可能是朋友们照顾我的情绪，希望我能说说怎么不愿意加仓的理由。我说：“目前市场太热，所有的人都在参与这个市场的交易，但是存量资金由于不断的上涨，他们几乎处于不交易状态，而参与交易的资金几乎全部是新开户资金，在这样的局面下一旦有风吹草动，外面的新开户资金不介入，里面的资金开始离场，那么那种局面是非常可怕的，我们都是大资金，进出都很困难，跟小资金是没有办法相比较的，他们的优势正好是我们的弱势，因此，要特别谨慎。”有一个人说：“不会那样的，我觉得你有点杞人忧天，你看看所有的技术指标没有一个偏空的，即便是要逆转也需要一个过程。”我说：“你可能忘记了，我们就是操纵市场价格的人，我们的资金进出是发生在技术指标之前，这一点是我们有别于小资金的一面，所有的技术指标走好，并不能说明问题，只能说明价格走势已经走到一个极端状态。逆转是需要时间，但是这

个逆转假如不是我们的资金引起的，那么这对我们来说整个逆转的过程就是我们走入滑铁卢的第一步，那时候你根本就没有出货的可能，更没有那种机会。我希望大家不要忘记北方那几个机构在1992年5月27日那次行情中的悲惨遭遇，这时候和那个时候并没有本质上的区别。”

一场争论，没有谁赢谁输，我不知道我面临的是一种什么样的后果，一旦这个市场继续涨下去，我很有可能告别这个市场，难免忧心忡忡。

星期六早上起来，打开服务员从门缝塞进来的今天的报纸，一条消息更让我忐忑不安，说是“新股发行额度不大，而且很有可能降低印花税。”不管是传言还是真的，星期一的股市肯定会像发疯一样上涨，在股市上行情往往会一边倒，这可能就是人们的预期心理的作用。美国的一所大学，曾经对芝加哥期货交易市场的商品价格变动进行了研究，结果发现影响价格变动的并不是基本情况的转变，而最主要的就是人们的预期心理，热带地区遭受台风的袭击，咖啡严重减产，但是期货市场上咖啡期货没有上涨反而向下走，教授们通过大量的调查，发现人们当时预期，一旦本土遭灾，那么咖啡经销商会大量地进口咖啡，到时候一定会引起咖啡价格下跌的。这就是人们对这种预期达成共识，价格就会向人们预期的方向走去。

忐忑不安地度过这个漫长的休息日，星期一，大盘一开盘就是一个跳空缺口，在这次整个爆发的行情当中，这已经是第四个缺口了，整整一天的交易都是维持在一个强势的交易之中，根本就没有多少回调。

“老师，我们现在这样会不会错了？”助手问我。我冷冷地说：“昨天刚刚出完货，目前说这种话还为时过早。做资本运作的大资金两只眼睛一颗心不能往一处看，应该放到三个不同的位置，你看过踢足球吗？”助手说：“看过，但不是很热情。”我

说：“看过就好，踢足球是一种竞技，也是一场战争，在那个战场上的所有士兵只有一个目标打击对方，争取自己的主动，但是，他们旁边一直有一个人，那就是裁判，裁判不参与这种竞技，所以，裁判是公正的，球员没有必要看裁判的眼色行事，你只管拼搏就可以了。但是，股市却不一样，我们不仅仅要看对手的眼色，更重要的是要看裁判的眼色，这样我们才能稳赢。这就要求我们一只眼睛看裁判，一只眼睛看对手，把心放在自己的资金上，随时向有利于自己的那个方向调动。你明白了吗？”助手满脸的迷茫说：“明白了。”我看了他一眼：“去去去，好好看看基础证券学，把这个市场的所有参与者再好好地学习一下，分清楚每个参与者的功能和使命，可能对你很重要。不要认为开设的那些课程都是摆设，他不是要你考多少分，最主要的是要你明白在这个世界上会发生什么？从最基础做起，不要想像在这个市场就可以不劳而获，你以为那些站在营业部大厅傻愣愣地看一天价格变动的股民，真的能赚到钱吗？要真是这样，我估计要不了一年，全中国的所有行业都要关门，人们都会全部站在那儿看钱去了！”

一阵子淋漓尽致地训斥，使我压抑了三天的情绪有所发泄，心情能稍微好许多，看看快下班了，我就早早地离开办公室，这时候我最怕见到的就是领导那张圆呼呼的胖脸。

第十四章

缺口、上影线、缩量、涨幅减少，我从这根K线上，看出了市场虚弱的迹象，为此我感到轻松的同时，也感到无比的苦闷。

上午一开盘，就是缺口高开，然后在上午冲高以后，下午就一直没有冲上上午的高点。我知道已经有一些机构开始出货了，未来将会在短时间内给这次上涨一致命的打击，发动这一波行情的原始起因就是2月份召开的第八届人大会议，人们对这次会议的心理预期值太高是大趋势，大资金的运作者也充分利用了人们的这种普遍的心理，发动了行情。1992年的2月份公开了邓小平南巡讲话的全部内容，引发了一轮疯狂的涨势，从那以后到现在人们的眼球基本上都集中在这方面的变化，人们对政策的敏感以及各种各样的预期，也就是起源于1992年的南巡讲话全面公开后引发的那一轮行情。这次也一样借助第八届人大会议的召开，行情就如人们所希望的那样发动了。

假如人大开会利好，那么这个会议开完了就是利好兑现，对于资本市场来说一旦某一个消息被证实的话，那么这个消息也就失去了价值。股指经过这段时间的上涨，已经达到1300点，但是人们疯狂得忘乎所以，已经忽略了这个点位，人们的心理预期进一步膨胀。然而，细心的人也许已经发现，一些领头羊股票的回调幅度已经接近整个上涨幅度的0.5处，可是大盘还是在极少数股票的支撑下继续在上漲。

我再一次来到证券营业部，我看到在这个不是夏天的日子里，人们都是满头大汗，兴奋喜悦的心情溢于言表，人们仿佛已经走上了高贵的上流社会，每个人的愿望都已经实现，但是新的

愿望又开始产生。上海这个中国内陆最繁华的城市，受过去殖民地时代的影响，人们容易接受一些新事物，对于股票的概念比较明晰，所以，参与的热情也很高。人们津津乐道的就是豫园商城100元的发行价，短短几个月就狂涨到10000元的高价，这种暴富的事例时时刻刻在刺激着人们发财的神经，营业部为了方便大家的交易，把买进和卖出的柜台分开，买进的柜台前人挤人，而卖出的柜台前却聊无儿。

我的脑海里一直不能淡忘今天的K线：缺口、缩量、上影线……

我看到这些排队的人，忽然想到学习资本运营的时候，学到K线的课程，听老师讲到：“K线最早的时候来自日本的米市，众所周知日本是一个岛国，粮食大部分依赖于进口，所以日本的米店很多，但是这也同时存在一个问题，就是老板很难把握大米的存储和大米的价格，为了解决这个问题他们发明了一种办法，在米店的门前挂上一个牌子，一个可以自由填写价格的牌子，米店的老板根据每天排队的人多少，来决定米价，排队的人多了，价格就向上涨，人少了价格就往下跌，经过一天的交易，老板对今天的交易情况进行分析，然后决定进货量和进货价格。有了资本市场以后，人们就把这个方法用在了资本市场的分析上，人们就把这个记录价格的图形叫K线，它从最基础的角度，告诉了我们市场的供给与需求的变化，供给大了价格就下降，需求大了价格就上升，在股市上成交量就是排队的那些人，K线就是反映米价变动的那个牌子。那么今天缩量、上影线就说明在高位的时候有人抛出的太多，同时也有人开始担忧价格太高，于是就留下了一个非常不舒服的上影线。

说句实在话，在这么多技术分析方法上，我最喜欢的就是K线，它简单、实用是一个方面，最重要的就是它具有一个高深的理论支撑，这就是“中国古代哲学。”想到古代哲学我的思维一下子变得活跃起来，我曾经有过无数次的为我的祖先骄傲，他

们那个时候根本没有想到有股市，但是他们创造的这种看待世界的方法，对这个虚拟的市场具有非同一般的指导意义。

古代哲学对股市操作提供了一个非常科学的方法，当我在第一次感悟到这个学科神奇的时候，我知道我将会在这个市场有所作为。用K线的方法、以中国古代哲学的理论支撑，我们可以把这个市场把握得淋漓尽致……

第十五章

小时候我就学习了这个成语：“惊心动魄”我不知道别人是不是认为今天的行情够得上惊心动魄，但是我认为够得上。大盘在早上略微高开冲高以后，就一路下跌，最高点在1320点左右最低跌倒1260多点，振幅达到60多点。上午的开盘就让人感到不舒服，昨天整整一天的弱势状态，就在尾市勉强拉起，今天还是高开，这多少有点欺骗的味道，目的是吸引更多人跟进，然后一路下跌，上午跟进的人这样是绝对出不来了，要是强行出货也行，那就是用亏损做代价。

作为一个运作大资金的人，我完全知道今天开盘的用意，如果要涨的话开盘势必是低开往下砸，把一些意志不坚定的人在开盘就赶出去，然后迅速拉起，让这些意志不坚定的短线客户在悔恨之中度过漫长的一天。其实，运作大资金主要就是把握人的心理，在一开盘就打破人们的预先想好的投资计划。因此，每一个大资金的运作者都特别关心开盘的这半小时，说句实在话，这半小时如果做的不是很顺手，不要说不明白内情的散户了，就连操盘手自己也会感到一天的不顺心。

我一直惊叹K线的神奇和我们祖先的聪明智慧，看着每天走过的K线，我惊叹它具有如此神奇的功能，可以把至今操作的思路 and 过程描述得如此淋漓尽致。看看今天的K线和昨天K线的组合，昨天一个上影线的小阳K线，说明了人们已经开始担忧股票价格太高，今天的走势实际上就是那些恐慌的人们的一种行为和心灵的释放，大幅度的振荡，一个长长的下影线，足以让人们感觉到主力资金的强大，也让人们在无形产生一些安全感。但是

我们从今天这么大振幅回补了昨天的缺口，就足以说明现在的缺口已经不是意味着突破，而是一种回光返照。

“下影线的阴线”“成交量缩小”从另一个方面也说明了跟风的资金不是很多，这对于大资金来说发生在出货阶段将是致命的，如果说昨天感觉有人出货是一种感觉，那么今天的走势则是事实，他们在谨小慎微地维护价格走势，其实也是维护投资者的信心，这时候千万不能让在市场上的所有参与者感到丝毫的不安和恐惧，一定要让大家对未来有一个更为美妙的想象。

我不知道是谁创造了心理学，更不知道是谁创造了我们古代哲学，但是他们对我实际工作的指导，让我对他们可以说是感激不尽。

领导这几天一直不高兴，我没有遵照他的指令，一意孤行坚持自己的看法和观点，没有再介入资金，但是行情的上涨似乎在证明我错了，领导是对的。

看到今天的走势，能够在半小时之内补掉昨天的缺口，就说明了那几家大机构都在加速出货，我也惊叹这几个人的操作水平。能够把行情把握到这个地步主要得益于我们国家股市规模小，要是在日经指数期货上，我相信没有多大的资金敢对抗市场。

我的脑海有这样一幅奇怪的图：“一根带着上影线的小阳线，伴随成交量的萎缩，这就是人们谨小慎微的表现和心理写照。紧接着就是一根带有长长的下影线的阴线，也伴随着萎缩的成交量，这是有人为了恢复人们的信心，消除人们心中的这种谨慎，有意识地告诉人们：‘不要怕，你看看不是涨起来了吗？’特别是尾市收盘的走势，很容易让人们信心十足，也很容易让人们想入非非，‘多利害啊，半小时就一下子拉起来了，明天肯定会大涨。’没有买进的人们一定会在对自己的不满和对行情的激动之中度过漫漫的长夜，后悔自己没有买进的行为是多么的愚昧，看到电视或者听到电台对今天走势的添油加醋地描述和分析，人们一定会责怪证监会：为什么不开夜市交易？！

第十六章

所以今天是周末，是大家聚会的日子，晚上我因为在马路上晃悠来晚了，走进门大家正在谈论这几天的股票走势，但是就是缺少我们一起的几个重量级的人物，我感到有点奇怪，这时候老板娘走过来：“您好，他们在楼上的包间等您。”我愣了一下，感到有点怪怪，我想向大家打招呼，但是很多人并没有注意到我的存在，于是我就打消了这个念头，向楼上走去。

推开房间的门，大家都向我打招呼，我走过去坐下，问道：“今天都怎么这么神秘，不在下面神吹了，坐在这儿冒充高人啊。”老胡对我说：“你确实把货全部出完了？”我说：“完了啊，怎么啦？”老胡说：“现在有点麻烦，北京有人打电话过来，明天可能要出台新的新股发行额度。”我一愣：“你们的货出了吗？这是大事啊！”老胡接着说：“你看到星期三的走势了吧，其实那天大山就知道了，他们开始出货了，我当时感到走势有点不对劲，最后大山说他们在出，让我也开始出货，结果市场承接力并不是那么强。”我说：“是啊，这一点我早早就感觉到了，其实我出货之前曾经查过几个大券商的客户交易情况和各地的新开户情况。现在都不要说闲话，考虑怎么解决问题是关键。”老胡说：“现在时间很紧张，在这个政策出台以后，我们最多只能维持5天的强势，不可能长时间地拖下去，但是要把手头的货全部出完至少需要10天，这个问题很麻烦。”大山说道：“能不能找人托盘？然后掩护我们全盘退出。”大山说完，大家都眼睛盯着我看，我说：“干什么，看我干什么？”老胡站起来向我鞠躬道：“老兄，只有你现在出手了，就你手头有现金啊，

也只有你有这个能力。”现在到了这个地步我只有再度入市了，在这个市场上大家难免都有失手的时候，这儿就是战场，没有人在这个节骨眼上退缩。

我说：“好吧，那就这样，星期一开盘，我杀进去，大幅度地拉高，然后你们要有节奏地出货，大家不能乱，更不能自相残杀，我们必须制定一个完善的计划，首先我来托盘，你们大家先撤，这个时间用掉5天，然后大家齐心协力给我三天时间，我来退出，但是我这次的交易全部分开，在你们的席位上，等你们大家全部出完以后，在最后三天大家有步骤地在各自的席位上，把我的货全部出空。有一点需要说明，谁席位上的亏损谁来承担。我不能承担亏损的。”

接下来大家商量一些细节，诸如找一些专家开始评论，然后有意识地放一些风声出去，我们这边在行情上配合一下，基本上可以说万无一失了，这样商量完大家就开始说闲话。有人开始骂我：“你小子心黑啊，大家帮你把盘子拉起来，你早早的拍屁股走人，赚的是劳苦功高，现在大家哭倒在这个坟头上，你居然不愿意出血拉一把，而且还要我们承担你的损失。”我笑到：“不愿意给我损失，那好你们就交给市场吧！”大家都说：“不敢不敢，你小子要是真的来这么一下，我们可得真的到苏州找坟地去了。”我说：“大家这样吧，今天早早收场，明天分头行事，如果有一个环节不到位我是不可能入市的，大家记好了。”

我心里感到空荡荡的，特别难受。我不知道为什么从上次看到那个人自杀以后，我一直有一种深深的罪孽感，今天这种感觉特别深，我不知道我们的计划会伤害多少人。在最初的时候，每一次大赢以后我的那种成就感就特别强，我根本不知道谁还有我厉害，但是随着经历越来越深，见到的事情越来越多，我深深地体会到我的老师的一句话：“资本市场走过十年，回首过去，血淋淋的，你是趟着一条血河走过。”我没有十年，但是我却是感

到了这一点。

走下楼，我看到下面那群所谓的有钱人，坐在那儿谈笑风生，每个人都有对股市的见解，每个人这时候都是资深的专家，我心里感到特别的苦，我想哭！我走过去，有人给我倒上酒，说：“怎么你还在看空啊？你看看多好的行情啊！”我想说：

“你赶快出货吧，傻瓜，你没有看到我已经举起了一把锋利的快刀吗！”我看着酒杯里红红的酒，想到了血，我忽然想吐，急忙放下杯子，这时候老胡他们跑过来，拉起我就走，大山在旁边说：兄弟啊，别感情用事，走吧！

这时候我听到后面传来一个声音：“这小子，你看看踏空了，难受吧！”

第十七章

星期天一大早，我就打电话给助手，让他到我住的地方来一趟，小伙子接到我的电话，马不停蹄地赶到我的住处。

我跟他用商量的口气说：“这几天行情不断的上涨，你有什么看法？”小伙子第一次受到这样的待遇，忽然还有点不适应说道：“老师，您！我？！”，我告诉他：“你不要这么紧张，我只是想最近介入资金，提前让你思想上有个准备。其他也没有什么，你去忙吧！”小伙子满脸释然的神情走出去。我看着被他随手关上的门，心理暗暗地道：“小伙子，我不得不利用你了。”

中午才打算走出去转转，我也很奇怪，在上学的时候我是一个很外向的人，喜欢说话，喜欢和大家交往，但是从我工作以后怎么就一下子变了一个人，总是喜欢到没有人的地方走走，连我自己都开始怀疑，我的精神会不会出问题。在宾馆门口我坐上了一辆出租车，告诉司机：“一直往郊外开，看到农田的时候就停车。”司机问我：“您要到哪个农田去？”我说：“随便开，肯定不是我家的，我就是随便转转而已。”

实际我也知道我现在的心情很烦躁，每一次在出手救别人的时候我都有这种担心，心里一直感到很不安，也许是因为这个市场上的风险和陷阱太多的缘故。汽车开了很久，终于看到农田，但是这儿的农田都没有种粮食，而是种了这样那样的蔬菜，地里已经有人开始干活了，我看着那个用头巾把头包起来的农妇，我又开始想我的家乡……正当我的思绪游荡思乡的情怀之中，忽然手中电话响了，是领导打来的：“你现在在哪儿啊？我有事情找你谈谈。”我说：“我在一个很远的农田里，你的事情很着急

吗？”领导说：“不是很急，这样吧，我们晚上在酒店咖啡厅见。”我说：“不用了，还是我到您那儿一趟吧。”领导看起来今天的心情很不错，一连声地说：“不用不用，还是我到你那儿去方便一些，我们家里有孩子很麻烦，你可别胡思乱想啊，不是我不欢迎你到我家，小伙子啊，过一阵子我专门请你到我家，我们好好聊聊。那就这样，你继续玩吧，我还有点别的事情。”我知道我的目的达到了。助手小张肯定把我的意思传达给老头子，我更知道小张这家伙肯定会通知那些大户的，我的一举一动都是可以卖钱的，想到这儿我心里一阵阵的发紧，这次我不知道这样做会给这个小伙子带来多大的灾难，但是麻烦肯定会少不了。

晚上，领导和我说谈了很久，原则是我同意他提出的资金介入的建议，但是前提就是快进快出，我也知道我这样做有点利用他的权利，但是我不得不这样做，我只是一个资金运作的人，根本没有权利私自进出资金，必须有人点头同意并有书面许可我才可以动手，今天可以说我要做的都做到了。就差最后一个步骤了，和领导谈完话已经12点了，我给一个节目主持人打了一个电话，约她出来喝咖啡，这女人可以说是势利到家，浑身有无数的小聪明，但是由于她特殊的身份，她还是有很大的影响力。接到我的电话，她发了一阵子“中年嗲”意思是自己很忙，但是还是要过来见见我，意思要我感激她一万年。

我告诉这个女人，“我们很可能要在明天建仓，行情还是有很大的空间，她也可以做做，但是这事死活不能告诉任何人。”说完重要的话以后，我就和她东拉西扯了一些闲话。我知道不到我明天起床的时候，这个聪明的女人一定會在电视上吹嘘得没完没了，我就要的是她这样的小聪明。

这些事情都做完了以后，我给那几个兄弟们打了一个电话，告诉他们：“按照原来的计划行事，我这儿的一切都准备好了。”

整整一天，我办了三件事情，首先通过助手小张让那些比较

有实力的大户们明天跟着我一起买进，第二的是我还通过小张实现了让领导提出资金运作的计划我来执行，最后我又很巧妙的利用媒体给我冲锋陷阵……想到这些，我有时候自己都看不起自己，不知道尔虞我诈怎么解释才恰当，但是我觉得我的行为就是对这个词注解最好的解释。利用了身边能利用的一切，这时我知道我们这个行业为什么少朋友，多利益的伙伴。我没有看电视，没有洗澡就睡觉，明天我要重上沙场！

梦里我再次梦见我在营业部经常看到的那个可怜的白发苍苍的、炒股的老大娘！我梦见她在哭……

第十八章

星期一早上，我感觉异常沉重的同时心里有一股莫名的兴奋，这可能就是职业资本运作者最大的心理特征，资金的搏杀并没有被看成是金钱的投资，而是一场厮杀。我穿上笔挺的西装、白色的衬衣、略微带一点小蓝点的领带、乌黑发亮的皮鞋，我上阵了。我有这个习惯，每次大资金介入的时候我都会这样全副武装，我觉得这样我才能信心十足地投入战斗，老师对我们描述过的资金操纵者的形象一直是我模仿的对象，我现在的这身打扮就差一顶呢绒礼帽了，其他完全符合资本市场高级杀手的特征。

走进办公室，离开盘还有15分钟，我首先查了一下资金状况，然后签了八张买单，我要求所有人（其实总共就5个人）必须全力以赴，聚精会神，我对随机会计说：“你今天无论如何不能出错，要迅速计算跟进比率，每15分钟做一次，并画出曲线图给我。”我转身又对报单员小丽说：“这儿有八张买单，具体的买进哪个股票上面很清楚，每张单子买进88万股，分八次买进，由800股开始增加，5分钟下一次单，我没有特殊的指令你就严格按照这个去做。”

开盘以后，我们的单子先进去了，价格猛然向上蹿起，我能想象到营业部里那些人高度兴奋的程度，凭感觉我感到有很强的买盘在追进，但是我还没有看到随机会计给我的跟进比率(gp)，我向着会计说：“每分钟做一次运算。我感到买盘跟风很强。”15分钟后我拿到两份跟进比率，gp进一步证实了我的感觉，我拿起电话告诉那几个人，“可以开始出货了，必须把握节奏，我这儿先不动，等价格开始回落的时候我再进。”说完我挂上电话，

聚精会神地看着盘面的变化，成交量越来越大，我明显地感到卖压越来越大，价格开始由疯狂地上涨变得缓慢，一会儿价格已经开始回落了，我向报单员说道：“开始买进，买进量增加到2万股一次下单。”我看着电脑上的这个血红色的线条，又开始向上走了，而且比开始的力度还大，5分钟后，人们疯狂的买单开始不计价格地追进，我立即命令报单员：“停止吃进！”卖盘逐渐在增加，但是还是不能抑制人们那种疯狂的欲望，就这样整整一个上午的紧张交易结束了。我对大家说：“我们这次介入的资金总量为80亿，因此行情发展空间巨大，大家要做好心理准备，但是这些都不能向任何人透漏，一旦出问题你们自己和我是负不起这个责任的。大家吃饭，今天不准离开大厦，统一在大厦外的餐厅就餐，小张带队负责大家吃饭。”等大家都走出去了，我打开电视看到那个女人在电视上眉飞色舞地在评述行情，而且为自己能够在开盘前准确地预测沾沾自喜，我冷冷地笑了一下，就关掉了电视机。

我也知道，这几个人不会就那样听我的话，他们肯定有人在外面等着请吃饭，我也很希望这些人利用吃饭的机会把我的意图告诉那些大户，我一直奇怪这些人哪儿来的这么多钱炒股票。

下午开盘，上海比深圳早半小时开盘，我搞不懂这些王八蛋为什么要把交易时间搞得不一样，让人在操作的时候很不方便。上海一开盘就有大量的买单蜂拥而入，但是我忽然发现钢管股份忽然大幅度往下走，10分钟不到已经下跌将近100元，我一下子有点发晕，一种莫名的恐惧从心灵的深处升起，我关上办公室的门愤怒地拿起电话：“山国强，你王八蛋他妈的在干什么？你想害死老子啊，你到底会不会弄，老子告诉你，马上把你那个破玩意拉上去，打回原位，剩下的事情老子来处理。”电话那头：

“对不起！我看买盘很大啊。”我说道：“你他妈的放屁，老子在为你做挡箭牌你知道吗？你少废话，赶快吃进，要不然大家都

会死在你手上！”我猛烈地把电话砸在地上，走出办公室，对报单员说：“马上吃进钢管股份，5万股一次买进，价格高50元，把所有的卖单全部吃掉！”价格就像点燃的爆竹蹿天猴，唰地一下几乎90度角被拉上来，这时候人们更加疯狂，其他的股票根本就用不上我们托盘，按照这样的走势情况，8天时间结束应该没有问题。

上海收盘以后，我开始在深圳盘子上做手脚，临收盘前我忽然把深圳的大盘猛然拉起，这样会促使人们形成一种无限的想象力，没有买进的人们会对明天的行情充满无限的希望，这样我明天的活就好干了，善良的人们永远也不会明白，最后的这种上涨就是为了刺激他们那种欲望而设的陷阱。

会计向我汇报：“我们今天总共买进65万股，共用资金2.18个亿，目前账面浮赢2300万元。”我说：“我知道了，你们早点下班回家吧，我们在最近要把这80亿的资金砸进去压力很大。”我心里暗暗高兴，如果这次能够顺利按计划进行，我估计我最终介入资金不会超过15个亿，这样出货就容易一点，我明白3天出15亿的资金应该问题不大。领导站在办公室大厅在和其他的部门经理谈笑风生，我知道他在等我，看到我过来，高兴地说：“辛苦、辛苦，我听小张说过了，我们今天的浮赢已经有2000多万了，好好好，干得好！”我点了一下头称“是”。领导说：“我们今天去一块儿吃你老家的油泼面？那东西吃起来味道很不错。”看着这个兴高采烈的老头子，我鼻子有点发酸，心理默默的道：“你是一个很不错的老头子，我这次这样做是迫不得已啊，但是我绝对不会出错的，也一定会让您高兴的。”我这个时候才感觉到“您”和“你”是不一样的。“怎么啦？”领导问我。“哦，没什么，走吧，我们今天到闸北吃我们老家的另一种好吃的——羊肉泡馍。”我知道我这是向这个可爱的老头子的一种忏悔。

晚上，我和几个兄弟在一起聚会，我走进咖啡馆8号包间的第一步，就冲着坐在角落的大山骂到：“你这孙子怎么还在，我以为你小子早都死掉了。”大山站起来：“很对不起！不是有意的，实在是心急没有把握好分寸，你老人家也不要生气啊！这儿给您鞠躬了。”这小子一辈子都是这样子，好几次半夜三更的被老婆打到我的房间睡觉，我真想象不出，他怎么也能干这一行。我说：“算了算了，不要说了。但是我警告大家严格按照计划行事，否则你们就把我送上死路了。几十亿的资金要是有10%的闪失，枪毙我100次不是什么大问题，你们知道吗？！”大家都说：“是是是！知道知道！”“那就这样吧，我们今天收摊，明天还有事情要干！”

第十九章

早上上班以后，我吩咐大家今天的操作策略，我告诉报单员在集合竞价的时候每只股票挂2万股的单子，价格直接比昨天高60元。说完，我开始在单子上签字，报单员开始准备工作，我走进里间的屋子，打电话吩咐老胡他们：“不要胡乱动，开盘以后看情况出货，等候我的电话。”说完这些，我从里间屋子里走出来告诉会计：“今天你要计算每一笔单子进出以后的跟进比率，最长不能超过三分钟给我看一次。”

开盘以后，大盘高开近40点，几个龙头股票几乎疯了一样上涨，买盘蜂拥而入，由于那些人在等待我的电话，盘面上几乎看不出什么卖单，价格不断地在创新高，助手走过来问我：“老师，现在卖盘很少，我们要不要继续追高啊！”我说：“不用，再等等看，你们认真地看着盘面的变化吧。”说完，我走进里间打电话通知他们：“开始出货吧，如果感到有压力了，我会及时介入的，但是不能操之过急。”当我再次走出里间以后，就看到有大量的卖盘在抛出，但是都很有计划，把握盘面的机会很得当，我知道他们都开始行动了，我也相信他们的水平，不会在这个时候打击人气的。

上午临收盘的时候，卖盘的不断涌出对价格上行明显地形成了压力，股价的上行速度已经显得很迟缓，买盘已经没有上午那个时候那么踊跃，我让他们把每个人出货时候的跟盘比率传真给我，我看了一下这些记录，心理感到很踏实，从这些记录上可以看出，投资大众还处于一种盲目的兴奋之中依然没有人跟盘卖出。但是我也知道这种局面不会维持太久，我还需要再鼓舞一下

人们的斗志，于是，我吩咐报单员：“把价格再推高15元，加大成交量。”在我们买盘的推动下，价格迅速创下了今天上午以来的新高，这时候会计送来gp数据，我看了一下已经达到7，这是我没有想到的，人们追进的这种情绪已经接近疯狂。

中午休息的时候，我打电话吩咐他们下午加大出货的力度，在原来的基础上增加三成，他们听到以后异常高兴。助手小张在外面敲门我允许以后他走进来告诉我：“老师，我刚才有个朋友告诉我，浙江有一批资金在最近大批量的介入，而且好像和我们进的股票一样，他有点担心。”我冷冷地看了他一眼说：“我们介入资金的事情别人怎么知道的？我就奇怪这几天我们楼下怎么总是停有外地的车。”小张告诉我：“他没有想到会这样，他以为他的那个朋友只是一般的小股民，别人只给了他5万元的好处。”我说：“你真是个笨蛋，你没有问问他们有多大的资金，5万元就把你卖了，上海人不是很精明吗？你真是一头猪，记住，以后干这种事的时候应该问问对方有多少钱，你应该让他给你5%的提成才是，这样就是你被送到上海的那个文物保护单位提篮桥的时候，想想后半生还不会太后悔。”小伙子满脸忧郁地说：“老师，我知道我错了，你看我现在该怎么办？”我说：

“现在去吃饭吧，找那个小子再要点钱，完事以后我建议你去美国留学吧，你这样做已经是受贿，但是没有人会告你的，你去吧，吃饭去吧。”助手说：“那这钱？”我说：“你拿着吧，就5万元。再说别人给你的劳务费，也是应该的收入，你替别人分析股票，安排资金进出，这是你业余的劳动所得，明白吗？”小伙子恍然大悟：“老师，我想请你吃饭。”我说：“算了，赶快去吃饭吧！”

意外地得到这个消息让我非常兴奋，但是长时间在这个市场上生存，让我练得是表里不一，心里想的外边看不出来。

下午开盘以后，价格还在疯涨，我意识到真的有资金在大批

量地介入，为了进一步证实我的猜测和小张的消息，我吩咐报单员小丽：“每只股票各抛出1万股，一次性抛出。”小丽一愣，但是还是马上执行我的指令，成交以后的三分钟，会计送过来跟盘比率，我看了一下，进一步证实了我的想法，1万股几乎没有什么反应，市场还是我行我素。我走进里间的办公室，打电话吩咐那些人：“加大出货的力度，在昨天基础上增加5成。”

今天的成交量很大，晚上我不想跟任何人说话，心理潜意识有一种恐惧，我不知道未来会发生什么。当大家打电话约我的时候，我对着电话大声地骂：“王八蛋，他妈的这时候还有这个心情，就出了那么一点点，就高兴了。真不知道你们他妈的是吃什么长大的！”说完就挂上电话，骂完我有点后悔，这些人也不容易，最近的压力很大，难得这样的心情愉快一下，但是我想到今天的资金如果是一伙人干的，那么未来的风险很大，一旦这些家伙看出苗头不对，很容易斩仓出局的，浙江的这些资金很滑头。我很后悔今天当着大家的面抛出股票，而没有再接回来，一旦小张把这些告诉了那些人，他们不会不考虑我的这个举动的，在这个市场上，人们警觉的那个程度不比受惊的兔子差多少。

夜里，我做了一夜的恶梦！

第二十章

一大早没有心思吃早饭就急急急忙忙地赶到公司，作为一个职业资本运作者，我不能原谅自己昨天盲目的行为，更不能因为要证实自己的一种想法而用实盘，我担心就是因为我的这个不小心导致灭顶之灾。

我提前来公司让所有后来的人都感到有点吃惊，没有人开玩笑，没有人大声地说话，助手和报单员、会计和我打了一声招呼后，就开始准备自己的工作。我眼睛一直盯着助手看，小伙子可能感到我在看他，慌忙起身给我的茶杯加水，我意识到自己这样不太好，就找了些话打岔，我告诉大家今天开盘大量买进，大家做好准备。

大盘在高开以后，买盘蜂拥而入，我昨天的担心稍微有所减轻，但是我也意识到必须抓紧时间，不然后面的事情真的不好说，我告诉那几个家伙，今天加大出货的力度，争取在短时间内结束这场争斗，在里边呆的时间越长风险越大。我没有介入资金，只是在冷静地观察价格走势以及交易的变化，价格在顽强地上行，成交量很大。上午的交易就这样平淡无奇地走完了。

下午一开盘，不到10分钟，大盘忽然跌破1500点急速下行，我赶忙观察那几只股票，又是钢管股份大幅度的下跌，导致了汽车的下跌，市场上出现了恐慌的气氛，我赶快吩咐报单，但是价格的下跌不是我能止住的，我吩咐报单员把没有成交的单子撤出来，停止报单。然后迅速打电话告诉他们不要理睬价格的下跌，继续出货往下砸，他们每个人都感到意外，我告诉他们现在没有时间解释，照我说的去做就行了。于是价格猛然下跌，成交量非

常大，我知道很多人都有那种急跌抢反弹的意识，因此价格的急跌反而是一件好事情，当这种局面维持到临收盘的时候，我告诉他们停止出货，不要有任何举动，收盘以后到咖啡馆聚会。

收盘后大家相聚在一起，每个人面色沉重，一见面我就告诉大家：“我们现在利用下跌出货，总是上涨很累，一旦下跌会引发短线客抢进，这样有利于出货，但是我们必须在策略上有所改变，明天一开盘统一高开，让今天抢短线的人有所获利，但是盘口封死不能让他们在集合竞价的时候成交，这样以来那些昨天在下跌过程中没有参与抢反弹的人，都会很着急很后悔，在开盘以后他们都会迫不及待地介入，这时候你们全力出货，争取在30分钟内把价格打下去，把这些人套住，让他们不要动。”老胡问：

“30分钟行吗？万一那些短线股民卖出怎么办？”我说：“不会的，这个我上班的时候已经考虑过了，散户交易不容易，上午的单子很可能下午才能成交，在上海最快也要在半小时以后，每个券商都一样，因此30分钟他们来不及，等到排队到自己报单子的时候，价格已经大幅度下跌了，他们不断地撤单、排队、再撤单就这样一天差不多就完了，因此整整一天的交易几乎都是我们在出货。”大家听完我的话以后欢欣鼓舞，我吩咐：“今天就这样吧。你们谁有兴趣跟我去吃油泼面？”大家笑笑，“还是你自己去吧，那东西确实好吃，但是……”我说：“算了，违心的话就不要说了，我走了。”

路过一家证券营业部，我看到门口有很多人在说话，我就走过去听他们在说什么，一个人在那儿洋洋得意地讲：“我今天下午抢反弹已经有5块钱的获利了，我跟你们说啊，这急跌的时候你要大胆地跟进，不要犹豫，股市是什么？战场！懂吗？战场就应该果断的，你们知道吗！”我心里感到一阵苦涩，我不知道这些善良的人们是否意识到自己已经面临巨大的风险，一场暴风雨就要来临了。

上海的天看起来很蓝、很高，特别是这样的下午，难得有这样的天气，厄运好像不分天气好坏。

我看到路上急匆匆的行人，我不知道我是不是好人，我想要是有时间我一定要到海南的南山寺去祈祷，我不知道为什么？更不知道为谁！

第二十一章

11日早上一开盘，8只领头羊全部高开，导致大盘高开40多点，巧妙的是当天的媒体报道了一条关于不增加新股发行额度的报道。人们的情绪很容易调动，在昨天收盘还是下跌的行情居然高开，市场上没有几个人能看懂行情怎么走，高开回调再次大幅度拉高，这一系列的动作就在半小时内完成，人们看到价格上涨开始有买盘大量涌进。观察盘面再看时间我感觉差不多了，就打电话告诉他们：“出吧。”3分钟后凡是挂的单子全部成交，不管是什么价位，价格开始以5元的幅度下跌，紧跟着就是10元、15元人们来不及反应，价格就开始疯狂地下跌，在当时的交易条件撤单根本就不可能，人们眼睁睁地看着自己的单子被成交，然后价格继续猛烈地下跌，我不知道当时人们是什么感受，但是我自己有一种特别的恐惧，价格像疯了一样下跌，我能感觉到那些上午挂单买进的人，来不及撤单的那种绝望，我又想起那个可怜的老太太，我不知道这时候的她是什么样的心情，更不知道她目前是持股还是持币，我的灵魂在颤抖。

临收盘的时候，大盘已经跌去50点还多，他们打来电话希望中午能在一起吃饭，我说：“可以。”见面后，老胡说：“这样做行吗？太可怕了，会不会没有短线客介入？一旦我们的计划失败，那……”说到这儿老胡不敢说下去了。大山接着说道：“上午真的是太可怕了，我们的单子一挂出，价格就像断了线的珍珠般往下滑落，我真不知道这样下去，结果会怎么样啊？”我看了他们一眼说：“下午开盘以后，你们先不要出，等我的回话，但是轻易不要改变结果，吸引不来短线客主要是跌幅不大，下跌的

速度不够快，今天把握在100点的跌幅，这样我估计会有人参与的，最起码我们今天和昨天出了不少的货，这样做也值得。”

下午开盘，我吩咐报单员：“8只股票各买进1万股。”结果没有想到价格竟然向上猛涨15元，我忽然明白，巨大的抛单并没有引起散户的过度恐慌，我之所以陷到这种恐惧气氛中的缘故就是太过于感情用事，影响我情绪的就是那个留在我记忆深处的那个老太太。会计送来跟进比率，我看了一下居然是5.4，我走进里间电话告诉他们：“现在开始加大力度往下砸，不要计较价格的高低，只要你能成交，拼命地抛出，在上午的基础上出货量加一倍，价格不要计较。”

走出里间的屋子，助手跑过来说：“老师，我们刚才吃进的股票猛烈地下跌，怎么办？我们要不要抛出？”我故意问：“你说怎么办”？他说：“不行咱们跑吧？”我说：好，按照你说的，抛出吧！”

看着电脑上的价格走势曲线，上午大幅度振荡之后，下午一路几乎接近45度角的急速下跌，大盘指数在短时间内砸破1400点，我不知道怎么回事这时候忽然很兴奋，刚才那种仁慈被市场的这种气势扫荡得荡然无存，我吩咐会计：“你计算一下就现在的这种速度和成交量，到收盘的时候，成交量估计应该在多少，计算一下跟昨天成交量的比例。”

3分钟不到，会计准时把这些数据交给我，我看了一下，感觉今天人们的抢短线热情没有昨天高，这可能与上午开盘对人气打击比较大，人们还是有戒备心。为了证实自己的想法，我吩咐助手：“你现在给我搞一份几个有名气的券商营业部的交易情况，以及客户目前的资金和持股的比例。”

10分钟以后，助手交给我几张打印好的纸张，我大概看了一遍，各券商的客户交易基本差不多，新开户资金没有进去，而老开户的资金基本上是股票，只有不是很多的人参与交易，我分析

了一下，这样下去还是不能激起这些新股民的冲动，下跌对他们来说是一件非常恐怖的事情，因此，应该换一种手法，参与短线交易的资金已经基本上都在做，想到这里，我走进里间，打电话通知他们停止出货，开始向上拉，各人拉各人的，最后我来收口，上涨的时候要快，不能犹豫不决，不要过分担忧好不容易出来的资金再进去。

走出里间办公室，我吩咐报单员：“开始吃进，原来的8只股票每只各买进5000股，每次报进1000股，5次下单。”价格迅速地上涨，这时候会计送来的gp是4.6，我感觉到有人开始冲动了，短短的15分钟能改变人们的思维是不可能，换一句话说就是人们还是看好这个市场，并没有在乎今天价格的下跌，更谈不上因此而改变看多的思维。

上涨还是能够令人兴奋，毕竟上涨就赚钱啊！

第二十二章

晚上，我们相聚在这个咖啡馆，我没有多的话要说，我只是想听听在这儿聚会的这些大户在想什么，这些人几乎每天晚上都到这儿来聚会。他们之中也确实有一些高人，对我们的意图基本上能摸清楚，但是对方最大的缺点就是不太相信自己，而他身边的这些人都是比较善于言谈的，他的观点在一定程度上被大家否定，无知狂妄的朋友是一个因素，最重要的就是没有自信心。我知道人和人的智商差不了多少，没有谁比谁高明多少，唯一的区别是承受压力和打击的能力。失败对于参与资本投资的人来说是家常便饭，但是人们总是把这些归结于有针对性地倾向，总是怀疑自己的能力或者怀疑被人有针对性地伤害。市场上一直流传这样的经验，说是买卖的时候单子不能大，要不然会被庄家发现，我听到这些感到可笑，这些善良的人们总是用现实生活当中的一些方法而且是普遍存在的方法，指导自己的股票操作，说句实在话，你just是一次买一手我也能感觉到你们在做什么，难道庄家的操盘手真的会愚昧到发现大单子才认为你们跟进或者出逃，真的很可笑。

这儿有一个人姓孙，嘴巴特别利害，是一个典型的上海男人，说话的时候语速特别快，大概是因为有外地乡下人的缘故，这位先生用那种上海普通话在讲述自己的观点，在这儿的人对他可以说是佩服得五体投地，反而对我们这些不善言谈的人视若无睹。老孙说：“照今天的这种跌幅和成交量，明天开盘一定会大幅度反弹的，我们可以大胆地跟进，你看我今天临收盘的时候进去，到收盘每股已经有10块钱的赚头，明天一大早继续上涨我不

是赚多了吗？但好似我让小李买进你还不敢买。你看看多可惜。”那个被教训的小李，赶快点头哈腰地说：“是是是，没有听孙先生的话，吃亏了，孙先生你看明天应该怎么办？”老孙说：“明天大清早你就大胆地跟进挂单吧，就照昨天收盘价挂单，我们的单子挂在那儿最少需要十几分钟才能成交，晚一点挂根本就不可能成交。”

我当时在想：这家伙真的不错，考虑问题还很全面。

看看表，已经11点了，我告诉大家：“回家吧。”临上车前我吩咐他们：“明天低开，争取让这些人全部成交。”老胡说：“这样会不会有问题，让他们跟进负担很重，中途他要是杀出的话，我们不是手忙脚乱吗？”我说：“放心，只要让老孙这次说对了，这些人都有利可图的话，他们不会给我们带来麻烦的，只要老孙在。”

看大家的表情还是没有明白我的意思，我说：“回家睡觉吧，不要多想，照我说的去做，明天低开，15分钟以内拉起来，明天是个好日子。”

上海的夜总是灯红酒绿，行人不断，我就不明白，这么晚马路上的这些人都在干什么，他们会不会也和我一样，单身，住在酒店，感到无聊就出来在马路上晃悠。车子从南京路过的时候，我总是有一种感觉，好像是从山里出来，我真的很想在这个城市里多走走，感受一下这个城市的激情，说上海是女性城市，我相信，那么多的服装好像有3/4都是女性的衣服，淮海路上一大群一大群的漂亮女孩总是络绎不绝，我想应该发明一种指数，叫漂亮女孩指数，哪个城市漂亮的女孩子多，就应该经济发达，因为美丽、漂亮好像总是和富贵相连，这个中国最繁华的大都市应该指数不低吧。

我一直奇怪，天天这样欣赏上海的美女怎么就没有一点心思，娶个上海女孩做老婆。想到这里，我感到我自己很奇怪，匆

匆忙忙下车，走进房间对着镜子看了半天，我好像没有什么毛病啊，除了个子矮一点，其他的我都很满意，我没事的时候总喜欢夸奖自己，就连我个子矮也被我看作是优势，最起码节省衣服，走路的时候不害怕天上掉下石头砸到我等等，反正在我眼里我的优点多得简直说不完。

睡觉前洗澡，我觉得自己在裂变，睡觉的时候穿睡衣，我不知道这是一种进步还是愚昧，总之我一直被这个城市同化，但是我知道我根本不能融入这个城市的生活，我不喜欢站在菜市场和小贩斤斤计较，更不愿意在厨房拳打脚踢，最不能接受的就是那种母权等等。我躺在床上就这样乱七八糟地胡思乱想……

第二十三章

清早，我站在窗前看着窗外忙忙碌碌人们，汽车川流不息，来来往往地在这个城市仅有的空间里不停地穿梭。

从楼上往下看，汽车就是一个带着四个轱辘的小铁盒子，公共汽车就是一个长方形的铁盒子，那里面有很多人。小轿车看起来很丑陋，我这时候才明白我们老家人为什么把小轿车叫“屎壳郎，”站在高处往下看怎么看怎么像。

“老师早！”助手恭恭敬敬的在我后面问好，我没有回头也没有吭声，过了一阵子我转身说道：“浙江人的资金现在在干什么？”小伙子一愣说到：“他们前几天在跟咱们，这几天没怎么动作。”我说：“你现在告诉他们今天要大涨。”小伙子诚惶诚恐地说：“这？！合适吗？！”我说：“不合适。他们上次不是给你5万元吗，现在告诉他们这个信息，再去要点钱，有了钱你还是去国外读书吧，你大有前程，起码你不会做饭，我这是真话，不是开玩笑的。”小伙子很感激我对他的这种特殊的恩赐，赶快打电话给对方通报了这个消息，对方答应一旦股市今天真的上涨，给小伙子20万元当回报。这些人在这一方面特别守信用，没有人去监督，即使拿不到钱的一方也不敢去声张，但是却没有人赖账。

开盘了，大盘低开，往下砸！成交量很小！！

10分钟以后，大盘在创了新低以后，我对报单员说：“下单买入，还是那8只股票每只2万股，一次1000股，每3分钟一次。”说完我顺手递过我签过字的委托买入指令凭证。我走进里间，打电话告诉他们：“现在停止出货，价格开始上涨的时候，把握节

奏，分批出，不要太着急，如果发现承接能力不强就立即停止出货。”说完我挂上电话，我看到价格已经开始回升，开始的时候上涨的速度还是很慢，一阵子人们好像一下子活明白了，大批量的单子开始买入，上涨的速度一下子变得很快，这时候的成交量越来越大。助手走过来告诉我，浙江人打电话过来表示感谢。我没有吭声，只是点了一下头，表示知道了。

股价依然在上涨，我没有动作，就这样一直看着，大概这种涨势能持续10分钟的时候，我告诉报单员：“停止下单，”我问她：“现在我们能够成交多少？”她说：“不多，当准备买进第三笔的时候，价格已经超过了我的指令价格，所以就没有再买。”我要来几个有影响券商的交易情况，对那些交易过的账户仔细查看了一下，老客户动作比较频繁，新客户基本上有一大半都买进了，我知道这样的成交量不会维持太久。新开户人数虽然继续增加，但是大多是内地账户，一个账户的下限是5000元，因此资金不会太大，再说这样的小资金越多越麻烦，承受能力较差，动不动就跑，容易干扰视线。

快吃中午饭了，我走进里间打电话给他们：“现在情况怎么样？”知道大家基本上都很顺利，而且出货量都很可观，照这样下去要不了几天就会全部出完。

价格开始下降，可能是因为要收盘的缘故，人们的交易情绪不旺盛，我吩咐他们“加大出货量，让价格大幅度地下降，最起码要跌到今天上午全部涨幅的30%。”老胡马上明白我的意思，通过电话我听到老胡吩咐他的报单员：“每次3000股，2分钟一次。”我对着电话大声地喊：“猪，一分钟一次，你两分钟一次不死不活的，赶收盘能打到那个位置吗？你看看现在的时间，来得及吗？”老胡马上纠正了自己的指令。我挂了电话，走出里间的办公室，看着价格快速地下降，大盘指数几乎以90度的角度往下跌，剩下5分钟就收盘了，价格还在下跌，我有点生气，他妈

的这些王八蛋，简直是猪。

我打通电话：“老胡，你疯了，往哪儿砸呀，再砸下去下午能上来吗？我让你砸的意思想给那些没有追进而后悔的人一个机会，让他们能够在自己满意的价格进去，你他妈的往死里砸啊！”老胡听了以后，连声说到：“好好好，马上停止，我原来打算下午拉一下。”我说：“你放屁，这样没有命的往下跌，带来的不是机会而是恐惧，你能不能把握一下那些要被你害死的人的心理反应啊。”老胡说：“别生气别生气，价格已经开始回升了，而且跟盘还是比较踊跃的，gp现在还是6，你放心吧。”我挂了电话，走出里间办公室，看了一下表，还有一分钟就要收盘了，我对大家讲，“都去吃饭吧，下午要出力。”

第二十四章

中午吃完饭，我抽空到附近的营业部大厅去看了一下，那儿依然是人山人海，这些人看来都没有要去吃饭的意思，很多人对行情看不懂，这让他们坐立不宁，大家围住证券营业部的那个评论员问个没完没了，那个评论员对大家说：“目前属于震仓阶段，大家要耐心、大胆，不要被震出去，你们还能想起去年12月份和今年1月份那两次震仓吗？现在和那时候一样。”我听到这些话心里感到很踏实，毕竟他们按照我们的设想在思考问题，这就好办多了。但是看到那群可怜的人们把那个家伙当神一样围住，而那个家伙也高高在上得为大家盲目地解答，我心里骂到：

“你真是一个蠢货，今年的行情怎么能和去年的比，这有必然联系吗？”

回到办公室大家正坐在一起聊天，看到我进来都赶快散开，各人做各人的事情，走进办公室我吩咐报单员：“开盘以后每只股票3万股，一次下单吃进2000股，3分钟一次，价格有限制，超过价格就停止执行这个指令。”这个小姑娘不知道今天怎么回事，忽然问我：“老师，咱们这一次吃货好像跟前几次都不一样啊，您是不是真的不想进？”我愣了一下，冷冷地看了她一眼说到：“这是你管的事情吗？您觉得我有必要给您汇报吗？”这时候小姑娘也知道自己说话离题了，马上不吭声，转过身坐到她的办公桌旁边。我看着她忐忑不安的样子，为了不影响这次营救行动，就走过去对她说：“别胡思乱想，现在的行情不好把握，我只是想做得稳当一点，这就是我的性格。”说了这些话以后，我感觉全部是废话，在一起工作这么久大家应该互相了解，在每次

进出的时候，我的残酷和果断是任何人不能比拟的，也是大家佩服的，我相信女孩子对这种男人的冷酷应该更敏感一些。

开盘了，价格开始继续向上走，我们的单子进去以后，大盘加速上行，那几只股票涨幅更大，会计送来gp我看了一下，已经达到7，我感到很轻松，我不用吩咐也知道我们的单子已经停止了，价格早就超出我限定的范围，看着走势我感觉不对劲，怎么这么厉害，我再次吩咐会计2分钟计算一次，我连续看了两次gp以后，发现gp已经达到9。我忽然明白了，赶快跑进办公室抓起电话拨通：“怎么回事？”老胡兴奋地告诉我：“我们也没怎么拉价格就这样飞似地向上蹿，太厉害了！”我听得莫名其妙：

“你在干什么？”老胡说：“我们刚才都通了一下电话，已经停止拉抬了，现在这么强劲的跟盘不用再拉了。”我问：“你们开始出货没有？”老胡说：“没有啊，不是等到明天吗？”我大怒：“去你妈的，你混蛋，你是不是想到提篮桥去住一阵子，明天？你他妈的还有没有明天，今天是周五，两天休息会发生什么你知道吗？你们要是拖到下一周，老子怎么办？你真以为老子在建仓啊！”老胡：“对不起对不起，我算了一下手头的货不多了，星期一不管怎么成交都出了。”“放屁，老子怎么办，你们他妈的想过没有。现在赶快出！”老胡没有挂电话，大声的吩咐报单员：“每次2000股，连续报单。”我愤怒地挂断电话，再打电话通知大山这帮子王八蛋。我怒气冲冲地走出里间办公室，端起桌子上的咖啡猛喝一口，结果很烫，我愤怒地把杯子摔在地上，大声地骂到：“这是谁干的，弄这么烫干什么！想谋杀我啊！”

大家都不知道我怎么回事，没人敢吭声，只有会计硬着头皮走上来递给我几张gp单子，我发现这玩意在下降，现在已经接近3，我感觉到出货的速度太快，距离收盘还远，不能这样做，否则我还得进资金托盘，正在这样想的时候助手过来告诉我：“老

师，价格开始大幅度下滑，怎么办？我们要不要出货？”我急忙看了一下走势，几个股票都在大幅度下跌，我这时候已经没有那种发怒的精神，打电话告诉他们：“不要这样极端，这样比刚才更麻烦，你们自己介入一些资金把价格再托起来，我在刚才下跌的那个平台以上接货，你们出货的时候把握节奏，1400点以上，gp到5的时候开始2分钟一次，每次2000这样的节奏，开始吧！”

站在窗前，等待价格再上1400点的时候，我心潮起伏，心底升起一股莫名的烦恼，不知道该去对谁诉说！

第二十五章

看着远远的那个地方，那就是静安寺，我对那个神秘的地方一直有一种好奇，我想我什么时候一定要去，感受一下那里的气氛。我想人可能在感到孤独无助、对周围人或者事物都失去信任的时候，就很容易走进这儿寻求寄托。

“老师，指数现在1400了。”我转过身吩咐报单员：“5分钟一次，每次1000股买入，不要间断，没有价格限制，什么时候停止下单，等我通知。”我感到非常压抑，我不知道这些王八蛋是过于狂妄还是压根就没有想过我，总之今天的事情让我感到很不舒服，看着会计送过来的gp已经达到7，我心里这时候忽然产生一个恶毒的念头，要是负数的话对这些家伙肯定是一个很大的打击，想到这儿我浑身一颤，我被我这个恶毒的念头震颤，要是真的这样不是他们几个人的事情，现在我和他们已经是一条绳子上的蚂蚱，有事情的话谁也跑不了。想到这儿我心中的那种忧郁和不平就一下子消失得无影无踪，我冷静分析盘面地变化，然后开始指挥他们出货。

当指数创新高以后，买盘蜂拥而入，我们的买单早就停了，但是价格还是飞快地上涨。这个时候我很有一种成就感，我只有在这个时候对我自己最佩服，能够利用行情的走势影响这么多人的情绪，然后通过他们情绪的变化间接地支配他们的行为，这些人里边就有赫赫有名的董事长、总经理，也有自命不凡的上海城里人，更有狂傲的北京人，精明的武汉人，生意头脑发达的广州人，而我是一个地地道道的乡下人。临收盘前半小时，老胡打电话来告诉我：“已经出完了。”我说：“知道了。”这时候我一

下子感到空荡荡的，心里特别难受，我知道这个特殊战场上的新一轮杀戮又要开始了，不知道有多少英雄豪杰要倒下去。

我吩咐会计清算一下，我们这次总共进了多少货，到现在的账面情况是什么。

一会儿会计给我一份清算单：总计占用资金14.7亿，8只股票，目前的账面浮赢是17%。看了这份单子，我感到很舒服，比我预想的要好得多，如果实际亏损在15%的话我就能很轻松地出来了，那么这次就能够赢利20%，对我们的领导来说也是一个很好的业绩。

收盘了，今天以最高点收盘，成交量创下这轮行情以来的最大量，我知道要不是这几个家伙麻痹大意，今天的成交量不一定有昨天的大，gp为10，这也是这轮行情启动以来最为强烈的一次，人们追高的那种欲望是多么的强烈。

作为一个大资金的运作者，我不喜欢过分关注技术指标，但是我很喜欢看抛物线指标，我的老师在讲这个指标的时候，他告诉我们：“人们在坐飞机的时候都要买保险，买保险的目的并不是说一上去就会掉下来，而是说万一掉下来的话，能为生命增加最后的价值。那么抛物线对于一个从事资本运作的人来说，这就是我们的保险单，不管你是多么大的资金，但是有一点你必须明白，行情发展到一定程度就不是人能够操纵的。”看着这个奇怪的线条，我感谢前人的努力，给我们留下这样一个保险单。我庆幸这些人看不懂这个保险单，更庆幸人们不能摆脱自身天性——恐惧和贪婪。

我心里计算了一下，现在的价格没有高于那个生命线，也就是说假如我能够站在这个价格之上的话，那么我的出货空间就有将近100点的空间，这样的话就必须快刀斩乱麻，不能犹豫不决也不能想法太多。

我走进领导办公室，告诉领导：“我们这次总共进去不到

15亿的资金，我计划出货，利润大概能保证在15%左右。看现在的这种走势估计行情不会维持太长的时间，一旦行情翻转向下，我们的风险就是85%，那么造成的亏损估计在30%。”领导听完我的话，说：“好好好，就这样办吧！你这几天辛苦了，忙过这一阵子也应该把你自己的大事办一下了，不能总是单身啊！”我很感谢这个老头子，以前对老头子一直不太尊重，很多原因是因为自己乡下人的自卑。记得有一次和领导一起同坐一辆车办事，路上有一个拉煤气罐的卡车忽然翻了，煤气罐满地都是，在路边有一个煤气罐“嗤嗤”地冒气，老头子一下子打开车门，冲出去迅速拧上阀门，这一切很快就发生了，我赶快跑下车拉起老头就跑，我说：“这太危险了！”老头说：“哪能顾得了那么多，这要是爆炸了，可就不得了。”看着这个油光光脑门子的老头，我鼻子里酸酸的，他是军人出身，这件事对我的影响一直很大，几乎可以说是震撼，我知道他的身份可不是我这样的。

“喝点水！”老头子招呼我，我急忙站起来说：“不用了不用了，我要走了，您先忙着吧！”老头问我晚上能不能到他家去做客？我笑了一下：“以后吧，我今天晚上要约会。”老头说：“那好，以后一定去啊！”我说：“好的，我先走了！”

走出领导办公室，我给他们打了一个电话，通知他们晚上到我住的酒店来，他们连声答应一定一定！

天，灰蒙蒙的，让人无形中感到很压抑！我让司机送我回酒店，今天居然没有要走走兴趣，他们的货都出完了，没有给我留下轻松，却带来了异常得沉重！

第二十六章

我不喜欢喝啤酒，只喜欢喝中国的西凤酒，那是我陕西老家的一种名酒，我每次回家归来的时候，都喜欢带一些西凤酒。

夜里，我们大家相聚在这个在上海很有名气的酒店，据说当时蒋介石结婚就是在这个酒店摆的筵席，名店名人，我们坐在这儿没有感到名人名店带来的那种自豪和舒心，大家按计划都已经出货了，现在只要安全地把我砸进去救人的那些资金顺利撤出，这次营救就算彻底成功了。

老胡端起酒：“老兄，这次多亏你及时出手，感谢的话我就不说了，我们大家心知肚明，多余的话讲了也没有什么意思。这次让我感受最深的就是在资金运作的时候，对投资大众心理把握非常重要，过去在这方面我想得不多，这次真正算是领教了。”我说：“不是说很重要，而是在资本运营的时候，对其他投资人的心理把握是绝对因素，其实那些人也在时时刻刻地揣摩我们的心理，股市是什么？就是一场斗智的游戏，说白了就是骗跟被骗的一个过程，这在世界任何一个市场上都是存在的，其实人们买卖股票最根本的因素就是情绪的变化，你要是忽视了这个，你根本就不能掌握对方在想什么。我们是大资金，有能力控制局面，那么就应该有能力调控这些人的情绪，能够操纵投资人的情绪你就能让他干你最需要他干的事情，恐惧对人类来说，是天性，没有人完全能够丢弃这些天性，疯狂地下跌，他们因为担心自己的股票遭受巨大亏损，就会不计成本地卖出，你要是大涨，那么他们也会因为担心自己不能获取利益而急急忙忙地跟进，不是这些人傻，而是条件决定了他们只能如此而已。”大山说：“我总是

不明白，人们为什么总是要在下跌的时候卖掉股票，涨起来以后才买进股票，这明明是做错了，他们为什么反应不过来。”我说：“不是他们反应不过来，最主要的原因是因为他们根本就不明白未来到底怎么走。你是什么？你能够知道未来到底向哪个方向走，你才能这样说，把我们跟他们放在同一个位置，那么那个时候的我们也不会这样运筹帷幄了，也是像一个没有头的苍蝇，到处乱撞。他们没有什么基础，对股市的了解几乎等于0，他们也根本没有想过从最基本的地方来了解这个市场，他们所具有的概念就是打听消息，走捷径。你没有听听电视上那些专家的话，他们对每次行情地下跌都有理由来解释，大众投资人也就开始模仿这些专家了。”老胡说：“是啊，连简单的资本流动规律都不知道，就开始进入市场了。”

我说：“大家都不要说这些闲话了，我考虑下周一开盘，你们就把手头的那些股票折腾一下，让价格大幅走高，但是必须用高开的形式。你要是采用对倒的话，那样消耗太大，高开比较轻松一些，如果能够在3天成交超过100亿，那么我就能顺利地出货了。”说完以后，我忽然笑了，大家奇怪地问我笑什么，我说：

“我们这样不知道算是什么？好还是坏？资本运作对于外界来说好像非常神秘，然而我们实际上也就是这样几句话，我每次做计划的时候都想写得有点水平，但是文字表达能力总是不争气，我真的很佩服那些专家，怎么那么多的术语，而且天天说，这玩意不是一日的功夫啊。投资者对我们只有神秘，对那些人却是崇敬。”大山说：“那些投资人自己懒惰，不想劳动总是等候那些专家的推荐，怎么会不对他们崇敬。”老胡说：“兄弟啊，你不能要求他们像我们一样，从经济学里学会投资分析的方法，更不可能让他们学会垄断的原理，你就看看他们连最基本的资本流动规律也搞得乱七八糟，就知道了。把技术分析看成万能的，不管是哪一类的指标都想在上面看出买卖点，好像不管是什么指标，

只要是指标都可以拿来分析买进卖出。我说：算了，你不要再说了，把我们放在那个位置比他们强不到哪儿去，那是一群弱者。在我的资金没有出来之前，我们不能说是成功了，15个亿一旦有闪失，按照协定你们也算是白做了。为了稳妥起见，我们明天到咖啡馆去一趟，和那些人聊聊，听听他们是什么看法。”

第二十七章

大家说得开心，但是没有人能够在心里感到内疚，我不知道为什么在最近一年里，这种内疚越来越深。

记得老师说过：“在股市上的行为有三种，一种是投资，一种是投机，另一种则是赌博。”这三者之中投机是不分资金大小的，但是投资则不同，需要区分资金的大小，小资金投资很难有所收获，一是选择投资对象的难度很大，另一个则是资金持有者自身没有足够的耐心，因此很难成功，股市的暴富神话无时无刻不在刺激着每个参与股市投资的人们，人们浮躁的心理已经不再适合过那种四平八稳的或者琐碎的生活，那么最伤心的则是那些在股市上赌博的人们，他们会在很短时间内被市场淘汰，真正成功的那些人就是投机。说到投机我就想到这是一种贬义词，在我们国家人们把那些投机的人们看作是投机倒把的坏人，因此人们一直不愿意承认自己投机，也没有人正视这种赚钱的手段。

按照经济学的观点，虚拟经济的实际价值等于零，因为他自身并不产生价值，因此人们在这个市场只是对价格感兴趣，价格以外的东西几乎是不重要的。实际上需求决定了价格的高低，我以前不是很明白这个概念，但是随着经验地增长以及对中国古代哲学的认识，从日本人的K线图上我确实感到这种观点的正确性。资金疯狂追进的时候，这时候需求就大于供给了，一旦资金介入缓慢，那么就是供给大于需求，恰恰是因为这些内在的关系，才让大资金操纵股市有了一个很好的理论依据。人们最大的误区在于没有区分开资金需求和投资者需求，投资者需求是有人通过操纵或者说改变资金的需求引导的结果。

老胡走过来问我：“在想什么？这么专注。”“我能想什么，还是炒股啊。”我回答。“我有一件事情搞不明白，你怎么观察人们的情绪变化？”我说：“我一直观察BRAR，那个指标对人们的情绪描述比较准确，实际上今年我早早出货的理由就是人气过于高涨，从1月中旬开始，这些人已经疯狂了，那时候我看到一个蹬黄油车的人也在炒股。我忽然想到老师说过，‘整个社会的中心都是股市的话，那么这件事情就麻烦了。’你回过头来去看看1月份的BRAR，就能充分反映出来，其实最后这一段要不是我们在奋力维护的话，早就下去了。实际上你们也明白，今年的资金全部进去了要做的只是扩大利润，你根本没有能力再发动更大的行情，即使我们有能力，短短几个月大盘暴涨几百点，管理层就算不干预也不会错过这个扩容的机会，现在的股市听到扩容就心慌，另外，我前段时间看报纸上说，在内地开户的人晚上排队等候开户，这是很危险的全民皆兵的时候，就说明股市影响太大了。”

我们在一起的时候讨论最多的就是如何掌握人们的心理变化，对于大资金来说，在股市投资的时候没有什么可以借鉴的东西，技术指标是发生在资金运作之后的事情。它只能告诉我们，我们的哪些弱点被暴露在大众的目光之下，至于下一步如何做，实际上全部靠分析和推测散户的心理变化，你的一举一动都会影响投资人的情绪变化，他们的这些微妙的情绪变化直接影响他们的交易行为。

大山说：“实际上我们脆弱得很，你看看我们国家的股市就是一个单边市，要赚钱唯一的办法就是上涨，一旦股市下跌全部亏损，没有任何人能够摆脱这个游戏规则地约束。投资人一旦明白股市下跌和上涨不是无缘无故的，那这就麻烦大了。”我说：“没关系的，这样的人不多，即使多也不要担心，看不明白后面的发展趋势，没有人会有这个胆量的，其实人们在投资决策的时

候并没有考虑过任何问题，只是心理上的一种冲动而已。”

夜已经很深了，酒吧的人已经不多了，这家酒吧最大的一个坏处就是能熬夜到天亮的人不多，这时候我们几个人坐在这里就显得很突出了。

我吩咐大家：“休息吧，明天中午大家一起到淮海路走走……”

第二十八章

咖啡很苦，所以人们在喝咖啡的时候都喜欢加糖，加糖喝咖啡看起来是顺理成章的事情，但是我就是不明白，如果嫌苦的话还不如不喝。

这个咖啡馆实际上成了炒股的人聚会的地方。那些在上海滩比较有名气的大户机构都喜欢在这儿聊天谈股票，这儿也有一些专家之类的人物，我们每次来到这儿基本上都不发言，坐在角落静静地倾听这些专家们的高论。这儿的老孙算是高人，首先在于他有先见之明，豫园商城发行股票的时候，原始股每股100元，别人都不愿意要，结果就是傻傻的老孙很慷慨地为很多人解围了，但是发行上市以后的豫园商城在短时间内就冲上1万元之高，这下子老孙不仅变成大户，也成了在股市上最有发言权的人，既然有了炒股的这个手艺，老孙自然不上班了，大大方方地坐在证券公司的营业部做大户。老孙在大家心中的影响力也很大。老孙正在给大家分析行情：“这段时间大盘根本就跌不下去，你们看看昨天，跌得那么厉害一阵子就拉起来了，这不是一般的机构资金，是超级机构在做啊！前几天浙江的资金也开始大举进入股市，这股市的好日子才刚刚开始，你们看看连续出了两次利空了，价格还是在上涨，这说明什么？这就说明强势，强势大家知道吗？强势根本就不怕什么利空，昨天的成交量是今年以来最大的成交量，说明外围的资金很大，都等着买股票，我们现在就应该继续持股，不要害怕。”老孙还没有说完，一个年纪不大的小伙子站起来说到：“我支持孙先生的观点，我主要是看移动平均线，最近的移动平均线属于多头排列，成交量放大，量价配合得当，据我的估计大盘最少能涨到2000点，你看看人家香港

多少点，我们中国大陆要比香港大多了吧。”有人随声附和：“就是，讲得有道理。”

我们没有人说话，只是静静地听别人在说话，我们从这儿明显地感觉到人们看多的心理非常明显，就是说昨天的努力没有白干，人们的情绪还是在一定程度上被操纵，作为一个操盘手，如果能够把人们的心理状态调节到这种状态就算是成功了。人们不管是从书本上还是电影上看到或者说认识到的操盘手，就是一个足智多谋，两眼冒着智慧的光芒，脸上总是看不到笑容，满脸阶级斗争的形象。其实不是那么回事，最难的就是无法让人们的情绪达到自己想要的那种状态，在这种状态下才要思考，只是这样的思考显得很简单，毕竟人们都是为了赚钱才走进股市的，有了这个利益的驱使，要让人们上当受骗还是比较容易的。记得一个有名气的人说过：“女人在谈恋爱的时候智商等于零，男人在利益冲击下智商等于零。”因此我总是感觉到，用利益操纵人们的情绪是最简单的一件事情。

我很赞赏那些在这个市场上厮杀一生的人，总结出的那些经验而编成的数学模型，这些模型对资金的运作跟踪简直可以说是天衣无缝。我试图在猛砸一阵子以后，吓唬别人出来，往往都很有成效，但是我用前人总结的数学模型去观察我的行为的时候，每次都会脊梁骨发冷，好在这些人并不都是这方面的专家。他们没有把精力用在踏踏实实地学习炒股的技能方面去，而是用在了别的地方，把这些技能当作学问去研究，人们学习这些模型的时候并不是想让这些模型指导自己的资金运作，而是为了行情走势以及自己的买卖行为寻找一种理由而已。

人们还在眉飞色舞地谈论，我在这儿没有发现一个看起来比我们几个人更可怜的人，这些人一个一个都是意气风发，大有指点江山的味道。

我站起来说：“走吧，我们星期一再开始吧，这几天大家都好好休息一下。”

第二十九章

周一开盘就是高开，价格维持在高位，但是成交量不是很大，很明显跟风的人不是很多，这是我昨天就想到的，但是急于出货的心情导致了这个错误行为。

昨天一大早，我看到了服务员送来的报纸，头版报道关于新股额度不是原来的40亿，也不是传说中的25亿，而是100亿，这对目前这样的市场规模无疑是一个致命地打击，从另一个方面也反映了管理层的意思——限制股市上涨。如果市场继续不跌，那么我估计后面一定会有更厉害的政策。

我也知道就目前的现状，不管再怎么说明我都必须在短时间内全面出货，要不然就现在的位置，绝对是在高位。股市一旦从这儿下跌对于我来说可以说是踏入万劫不复之地，在这种紧张的不理智的情绪下，我继续选择了高开出货的策略。

今天开盘到现在已经半小时了，成交量依然不大，从gp看一直在2以下，换一句话来说就是自己在跟自己交易，我脑子里一片空白，根本就无法判断自己的行为正确与否。我烦躁地在屋子里走来走去，这种被动的局面对我来说是头一次，但是这次我背负着一个沉重的情感负担，一旦这次失误我自己所承担的责任有限，但是老头子的责任很大，越想越烦，越烦越乱。我走进里间的办公室，我实在不愿意让大家看到我这种狼狈的状态，这时候墙上的钟敲响了，告诉我现在已经11点了，我烦躁地抬起头看墙上的钟，忽然映入我眼帘的是：“你为什么不停下来！！！”这是一个据说比较有名气的人为我写的，原本是我自己在一座寺庙里看到的，我觉得很有意义，就请人写下来。我一下子清醒了许

多，快步走出屋子，吩咐报单员：“停止报单。”这样卖出去还是在自已手里，无形中还增加了成本。

我回过头再看走势的时候，价格已经开始下来了，到上午收盘的时候指数距离开盘价已经下跌了十几点，我压力很大，根本没有吃饭的心思，可是很奇怪价格一下来反而有了成交量，我精神一振，通知报单员抛出去3000股试一下，结果很快就被吃掉，我感到奇怪，打电话问他们：“是否在接盘？”他们说：“没有啊！”我明白人们虽然害怕但是还是希望抢短线，赚一个蝇头小利，这可能是小资金的聪明之处，他们总是认为抢短线利润最大，风险最小，只要有机会他们都会不惜一切代价地冒险，很多人高位长期被套的原因就是这种思路，你只要让他们赚一次钱，在他们的眼里地球都很小，地球已经不能满足他们的生存需要，想到这里我心里轻松了很多。我打电话给他们：“你们下午不要动作，我来做，有事情需要你们动手的时候，我会电话通知的。”

中午，我一个人来到静安寺，我想这时候我需要到这儿来。我虔诚地对着佛像鞠躬，这时候的我心里空荡荡的，感觉我这时候的灵魂特别纯净。佛乐，香火，虔诚的人们，这时候的我没有任何恐惧和担忧，这儿有许多的游人，他们享受着这个世界里的幸福和纯净，他们不会理睬股市会不会大跌，更不会想象散户要是不愿意接货怎么办，没有那么多的勾心斗角，更没有这样那样骗人的计谋，就这样我在这个纯净的世界里净化我另外的灵魂。

当我走出寺庙的时候，我很奇怪我干什么去了，祈祷？为谁？为我吗？我想我的这个举动很愚蠢，我想神明肯定是公正的，我这样的做法在神明眼里应该是作孽，所以神明肯定不会帮我的，想到这里我自己都笑了。这样一来心情反倒比刚才开朗了很多，走路的步子也不是来的时候那种拖沓，我就是很奇怪我怎么没有祈祷神灵保护我，现在想想，即使许愿估计也不会有多大

的作用，神明旁边也肯定有会计，他一定会计算一下，这些人们给佛的贡献和佛给的庇护是相对应的，我总共就花了50元不到，我想佛肯定不会保佑我15亿的资金，如果要是真的保佑了，我想那个人肯定是失职的。

到了公司，我开始慢慢地品尝那些原本很苦的咖啡，感受这种苦苦的味道对味觉地刺激。

开盘了，指数在无人维护的情况下并没有像我想象的那样，还是古人说得好，自己吓自己要比别人吓自己结果更糟糕。我吩咐报单员：“抛出1000股，就这样的单量，每5分钟下单一次。”我静静地看着价格的走势，会计送来gp我看了一下是4，要比我刚才死命地拉的时候好了很多，看来人们还是愿意在比较低的位置介入，顺其自然比较好，就这样小成交量的成交，虽然很难在短短的几天出货，但是也不至于像我想象的那么糟糕。下午2：30的时候，价格忽然大幅度地下跌，从成交的情况来看，很可能是一些消息灵通的聪明人开始跑了。我打电话吩咐那几个人：“开始接货，不能让价格这样跌下去。”15分钟后价格不再下跌，慢慢地开始向上回升了，但是这样脆弱的走势，我肯定不能出货，就这样价格没有在最低价的位置收盘，成交量较昨天萎缩得厉害。我没有话要说，根本没有说话的心思。

第三十章

夜，这城市的夜晚不像乡村的夜晚，灯光让夜色失去了原有的神秘和浪漫，我忧郁的心情使我哪儿都不想去，我关上所有的灯光，屋子里一片漆黑，我打开我喜欢听的音乐……

我最喜欢听的音乐就是哀乐，我从那个乐曲里听不到恐惧，我听到了生命的可贵，我能听到生命的欢乐。那种如泣如诉的韵律让我不平静的灵魂得到了稍许的安慰，我知道我最起码还活着，这就是最珍贵的。哀乐缓慢地在空中回旋，我试着动了一下我的腿脚，我真是的感受到自己还活着，我忽然情绪开始高涨，为自己活着而兴奋，我起来打开所有的灯，拿了一瓶酒，独自为我自己斟上，我静静地端起酒杯，站在镜子前，看着镜子里边那个陌生的我，就这样我越看越觉得自己很陌生，回想起走过的这么多年，我好像什么也没有做，一下子就这个岁数了，想着、看着，不知不觉眼泪就这样静静地流着，当我看到镜子里的我在流泪的时候，自己居然吃了一惊，我居然也会流泪？奇怪！！

我端起酒杯，猛的一下把满满的一杯酒灌进嘴里，但是我无法克制我的眼泪，索性我就放声大哭一场。我哭我自己苦难深重的童年，我哭我不能在父亲床前行孝，我还哭自己在这个股市的炼狱里遭受这样的折磨，我的实际年龄并不大，但是我的沉稳和冷漠让别人看起来我足足有40岁。我从小就苦难深重，但是也是一个很幸运的人，记得9岁的时候，我上小学，每天上完晚自习回家就已经很黑了，冬天的黑夜要比夏天来得早，8点钟的时候就已经是很晚了，但是父亲那个时候还在地里跟所有人一起大搞农田基本建设。有一次我回家忘带钥匙不能进家门，就坐在窑洞边上等候父亲回来。雪下得很大，我就这样在窑洞前，慢慢地睡

着了。等父亲回来以后已经是差不多晚上12点钟了，看到我在门前坐着睡着了，父亲把我抱回家，他烧热了土炕，给我做了吃的，我晕晕乎乎地吃完就接着睡了。半夜等我睁开眼睛的时候，我看父亲靠着窑洞的墙壁坐着抽烟，煤油灯昏暗的光线映出父亲充满艰辛的脸孔，我躲在被子里哭了。第二天早上起来，父亲什么也没有说只是给我的书包里装了一个馒头说：“念书去吧。”那时候我从父亲那里学会了坚强。

就这样回忆着失去的岁月，我感觉到心情慢慢地好起来，只是想念我的父亲。夜里我梦见父亲打鼾的声音，是那樣的熟悉和真实。

早上，开盘以后走势极其迟滞，成交也很清淡，低开以后我试着向上推了一下，但是收效不大，gp几乎是一对一。我知道大家目前都在观望，最起码没有人这个时候想过跑出去，只是在看势头，大家对大势看多的意愿还是很强，要不是这样的话成交量早就下去了。如果这时候硬性地向上升推动的话估计反而会引起大家的疑虑，我想要是猛然下砸，一定会吸引那些做短线的人，现在的状态和思路应该继续像上次一样。想到这里我走进里间的办公室拿起电话对那几个人吩咐：“我想开始往下砸，但是他们不能跟着砸，另外也不能接货，需要托盘的时候我会通知他们。”说完我走出办公室吩咐报单员：“一分钟报单一次，每次2000股不计价位抛出。”我看着价格开始下跌，速度并不是很快，低开冲高的那一点点涨幅十几分钟的时间就不见了，但是一直不放量，我这样的单子根本不可能在1分钟内成交，开始积压单子了，人们能够很明显地感到卖压的存在，看到这个现象我吩咐报单员：“把刚才报出去没有成交的单子全部撤掉。”这时候我看到一个100股的单子一下子把价格拉了起来，我明白在这一只股票的反应就说明了其他股票的走势也一样，看来人们的顾虑还是比较大，但是绝对没有绝望，因为我抛单的gp是1比1.5，这就充分说明别人还不愿意跟我抛空，还想赚钱。

第三十一章

就这样不死不活地折腾了一天，最后的结果就是抛出了一亿不到的筹码，市场脆弱得让你不敢碰它，稍微一碰都有可能迅速垮台。但是我也明白人们的心理此时此刻还没有这种一碰就垮的预感，他们只不过是等待什么时候还能够继续上涨。几个月的涨势让人们已经忘记股票价格还可以下跌，看着临收盘前的走势我在沉思。已经5点多了，我知道在营业部门前那些人已经开始集合，他们大多数都是白天上班，下班以后在这儿集合听那些职业炒股的人们聊股票，这种地方在上海比比皆是，卖茶鸡蛋的、卖报纸的、卖各种各样的小刊物的，还有一种职业就是有会画K线图的人，用整张的坐标纸画了大盘的走势图卖，还有人专门做了江恩的四方形等等，反正这种地方就是消息的集散地，想到这儿我急忙站起来匆匆地往外走去。

我还是想通过自己了解一下这些人的真实想法，一个职业的资金运作者最大的特点就是在资金运作的时候谁都不相信，只相信自己的所见。我来到万国证券营业部门前，这儿有一大群人在相互围成一团，就像我小时候赶集的时候看到的那种景象一样，人们三五成群唧唧喳喳地谈论股票。有人说：“现在绝对是一个小小的回调，不会是下跌的，你看看前几天的缺口说明什么？说明大盘要发力向上，全国各地都在开人代会，有新领导上任，都说新官上任三把火，股市还不表现一下，你再看看香港股市多少点？所以这儿绝对不会是高点，再说主力也不会出货的。”这个很有学问和见识的人的言论没有遭到人们的攻击反而受到人们的热烈的掌声，看着这个西装革履的男人，听着他这些很有道理

的言论，我不得不佩服这就是大上海，这儿的人们就是见多识广，也很会联想。一会儿他们的话题再次转到有关美国的事情，说美国股市怎么样等等。我一直不明白，一个小小的股民为什么要管这么多的事情，而我这个相对于他们来说的大资金的运作者反而显得孤陋寡闻。说句实在话，自从这次杀入重围解救兄弟们以来我很少看电视，一门心思只是在想怎么操纵好参与市场的投资者的情绪，我们这样一个小小规模的市场在国民经济发展中占的比例实在太小，可以说是微不足道，何况这时候对于股市的存在来自管理层也有不同的声音，并不是说股市已经影响到国民经济的发展，影响到社会安定团结的大局，因此股市是一个小社会，这个社会在目前这个时候还不会引人注意的。

听着他们的东拉西扯我感到实在没有多大的意义，从他们喜悦的脸上我没有看到惊惶失措和危机，只是感觉到他们还是很自信、很幸福地等待财富的降临。

在那个集散地我待了大概有一个小时，再次回到办公室，我通知会计和助手到公司来，也通知我的那群难兄难弟晚上在我住的酒店酒吧等我。会计来了以后我吩咐她计算一下要是我们在3天之内全部把手头的持仓清理完大盘能跌多少点，会计开始去计算，半小时后她告诉我分三种情况：“一种是控制价格2分钟卖出1000股，三天出完大盘能够下跌300点；第二种情况就是不计价格，每分钟卖出2000股，3天出完指数就会下跌500点左右；第三种情况就是每5分钟出货一次一次出2000股，三天时间出完指数下跌200点。”我看着这些数字冷静地思考，我知道这样的任何一种跌幅都会导致价格崩溃，这些都不行不能这样做。我再吩咐会计：“这样吧，我们出货时间延长到5天，不赢利的状况下你计算一下，承接力大概按照1：1来计算。”会计一会儿过来把计算结果给我，我没有看直接装到公文包里，对他们说：“这样吧，我有事情先走了，你们就在这儿不要离开，一会儿领导会安排你们的去向。”说

完我给领导打电话：“我刚才做了一个出货的计划，会计和助手基本上知道全部的内容，他们人现在在办公室，你处理一下，我有些细节问题还要处理，我先走了。”老头子说：“知道了，你忙去吧，不要管这儿了。”我下楼以后搭车赶回酒店，他们都在等候我，我坐下让服务员走开以后说：“现在我们要全部出货，我考虑了一下要想盈利是不可能了，我最大亏损在15%，这样的话很容易出来，那么这些亏损就要你们全部承担，你们每个人可能要承担相当于30%的补贴，这些你们先准备一下，这是最坏的打算，如果好一点你们就承担15%，但是无论如何要在最多不超过6个交易日之内全部出完，这期间我们还要经受一个漫长的双休日，因此在没有完全出来之前我们要冒多大的风险还不知道，但是有一点可以肯定就是我们的策略，一旦有什么不利的情况出现，你们还需要再次杀入，谁的股票谁接起来，维持价格向上的信心对我们都很重要。”我一口气说完大家都表示同意，大山说：“最好是在3天之内出来，即使亏损的幅度再大一点也可以承受啊，再说你只有15亿的资金，我们这次的利润都超过这个数的好几倍了。”老胡几个人都是这个意思，随声附和。我说：“这不是钱的问题，主要是作为一个职业伙计，我们把资金做成这样子名声不好听，你们倒是无所谓，问题是我要承担一个无能的恶名声，不管是什么原因引起的，但是这对我的职业生涯来说是不光彩的，这个圈圈不大，等我搭进去了别人都会说这家伙无能，在这么高的位置居然入市。过于极端不适合这个行当，我不是真的就回家做村长了，实现我父亲的愿望。”大家听我这样说都说道：“那是，这个是比较重要得多，那我们就做一个计划吧，虽然生意不大但是要当大生意做啊。”大家都嘻嘻哈哈地在一起做了一个计划，一开盘他们先拉，我开始出，接下来的几天的具体操作大家基本上都有共同认识。我最后叮嘱大家：“不管出现什么情况，必须听我指挥，不能乱来更不许自作主张，如果谁愿意再次被套进去谁就自由一点。”

没事干了，大家都坐在一起闲聊，老胡说：“我今天到一个营业部去晃悠，听到有个专家在给那些人讲课，专家说现在的这个缺口从理论上讲是一个中继缺口，指数在这个基础上还要上涨一半，也就是说现在只是大行情的一部分。”人们在下面鼓掌，有个上海老头子居然站起来激动地说：“谢谢你X先生，你确实是一个大好人啊，能把自己的研究成果毫无保留地告诉我们，我们这些小户怎么感谢你啊！”说到这儿大家都笑。我说：“没什么好笑的，老头可怜是因为糊涂，但是还要赚钱，专家可怜是因为胡说害人害己。咱们也不要在这儿坐了，休息吧，明天干活有精神。”老胡说：“老大，我想这次资金结束以后，我打算结婚。”我吃惊地看着这个小子，走过去用手在脑门子上摸了一下：“你小子没发烧吧？！”老胡很认真地说：“真的，不骗你的，这是大事怎么敢在这个时候跟你开玩笑。”我说：“你不是上次说你女朋友没有你的助手温柔吗？不打算换了，怎么走到这第十三关的时候卡住了？”老胡沮丧地说：“她怀孕了，已经4个月了，他妈的最近才告诉我，搞得我一点办法都没有啊！”我笑了笑：“你媳妇这个庄做得好，你小子也算是在这方面走到头了，也是出货的时候了，以后就没有机会再夸你助手穿什么都好看，公司的资金利润可能会因为你结婚能增加一点，睡觉吧。”老胡说：“你没有一点办法？能不能出个主意啊，我实在不想结婚。”我说：“我想结婚，但是没有。你不想结婚好办，晚上把你媳妇弄到外滩，从黄浦江推下去，推的时候看准了，有那挂着外国国旗的船过来再推，这样她就会漂洋过海不会给你找麻烦了，你也不用结婚了。”说完我在老胡头上拍了拍。大家都笑，老胡很不满地说：“这算什么办法……”。

第三十二章

今天是星期四，2月18日，早上起来感到有点冷，我多穿了一件衣服就急急忙忙地往公司赶。上海的早上车子很多交通有点堵塞，我冷冷地看着外面马路上行色匆匆的人们，感叹人的伟大和勤奋，其实每个人都知道自己迟早会死的，但是只要活着总是这样行色匆匆地忙碌，没有人想过什么都别干，干这有啥用，迟早都要死的，何苦这样努力。

路过一家证券公司的门前，证券公司的门还没有开，但是外面已经聚集了很多股民。他们三三两两地在那儿说着什么，在等候营业部开门，这真是一个很不错的行业，在这个行业工作的人们从来不迟到，同样是工作我就想不明白为什么在这儿就这样积极，可能是这儿太现实的缘故，不管是什么样的情况都是钱来说话。

走进办公室，我发现会计、助手都在办公室忙碌，我知道这些人昨天开始已经被全封闭了。每到关键的时候这些人都是全部被封闭起来，跟外界断绝来往，就是怕他们在关键时候泄漏信息，导致我们的行为被外界发现，每当这个时候我就特别地感到我这个事业的神圣，更加感觉到高不可测，连我自己对自己都开始崇敬起来。

早上开盘了，大盘平稳地开盘，不到3分钟大盘指数在那几只股票的带动下忽然开始上涨，我知道他们在下手，昨天晚上我临时对计划做了一些调整，我觉得没有必要开盘往下打了，应该向上涨，这样才有吸引力，安排他们今天开盘就向上拉。指数上升的力度强劲，15分钟了我还是按兵不动，从他们那儿发过来的传真我看到，gp已经达到7，各营业部的交易都很不错，买进窗口的人们又开始排队了。我吩咐报单员：“每分钟1000股，不限

价格抛出。”我静静地看着价格的变动，我发现大山的股票涨得最厉害，我想这小子又开始发疯了，我吩咐报单员：“暂停卖出钢管股份。”我知道我这儿出货肯定很快，说不定上午就全部出完了，但是等于全部卖给大山了。我走进里间打电话给大山愤怒地大叫：“小子，你准备重新发动行情还是怎么回事？你是不是疯了？你没有看看gp是多少了，你这样搞下去我看我们还得再做一波行情，有机会吗？你现在停下来别再折腾了，赶快计算一下你手头的持仓，传真给我！”他妈的，这小子简直是疯了，老子这儿的出不去，他那儿又吃了一肚子货，真他妈的不知道是怎么想的。我从里间办公室走出来，吩咐报单员：“其他股票3分钟一次，一次1000股卖出，钢管股份现在一分钟一单，每单2000股卖出，吩咐会计我要钢管每分钟的gp，编制曲线出来。”

我全神贯注地看着盘面的变化，钢管股份还在上涨，但是已经没有刚才那么疯狂了，我感觉到买进的动力还是很强。从会计送过来的gp看，人们很大程度上还是沉浸在上涨的喜悦中，依然没有意识到风险马上就会降临，我转身吩咐报单员：“钢管股份出货量加大一倍，上午把手头所有的钢管股份抛出。”再看走势价格已经开始下跌了，但是我看到钢管股份下跌的同时其他的股票也开始下跌，gp在十几分钟内就降到了3，我感觉要立即停止出货，不然会引起恐慌性抛盘出来的，那样就麻烦大了，在这个节骨眼上，随时随地都有可能发生价格崩溃，我对K线天生有一种恐惧感，这个东西一直向下的时候我感觉很安全，但是一旦它一直向上我就感到越来越恐惧，我大概做了一个分析，每次行情上涨到一半的时候我就开始恐惧，越到最后恐惧感越强，所以，每次我开始有恐惧感的时候我就准备出货了，我不在乎周围的任何外界环境。

我吩咐报单员：“暂停报单，已经报进去的不要撤，等候我的指令。”我走进里间办公室打电话给他们：“开始拉吧，不能让价格这样无休止地下跌，上午收盘前一定要拉起来，给人一种重新向上的感觉，而且力度要大。”

第三十三章

价格曲线猛然掉头开始向上，看看表，距离收盘大概还有半小时，我吩咐所有人：“大家都准备吃饭吧。”大盘指数急速地上行，几乎开始创了新高，成交量非常大，我有一种感觉，估计不仅仅是那些人在炒股票，很可能还有资金重新进来了，这些人对股市的运作不是很清楚，他们不知道在低价的时候大量地买进，而是追高。想到这儿我为自己的这个发现而兴奋，我大声地喊助手：“小张，过来一下，你现在给我想办法查一下几个大的营业部的开户，我中午要用。”

收盘了，我从他们几个那儿要来gp一看，不得了居然是12。这进一步证实我的想法是对的，如果能查到开户情况，从开户情况方面进一步支持我的思路，那这对我们来说就太好不过了。

公司叫来外卖，这个时候大家都不能到外面吃饭的。一会儿小张拿来一份上海几家比较有名气的券商开户情况，我发现在最近一星期内，连续在几家券商处开户的都是来自一个很有钱的地方，而且资金量很大，每个账户差不多都在1个亿以上，看到这些我忽然一下子全明白了，从上次助手卖消息开始这些王八蛋已经赚了不少了，我怎么能把这么大的一件事情给忘记了，他妈的，简直是昏头了，从上次买进到现在我算了一下这些人的赢利差不多在20%，这对一个从事实业经营的人来说那是一个不得了的利润率，而且时间周期短，变现能力强，我估计这些人赚钱以后，要开始把资金的中心往这儿移动，我在欣喜之余难免有一种惆怅，我知道又得倒下去一批在实业上辛勤致富的人们，也有一批散户资金会随着这些富人一块儿倒下去，我仿佛看到那个K线

就像一个倒塌下去的高压电线杆，慢慢地慢慢地往下倒，下面是一群被高压电击中而燃烧的人的躯体，那些躯体变形歪曲，人们在痛苦中就这样被烧死，燃尽。我打了个冷颤，我为自己刚才的幻觉所震动，我明白我能够安全地出来，从刚才得到的各种各样的信息来看，我知道我会很快出来的，有希望了我才会有这样的幻觉，我是一个站在旁边看的人，我并没有被烧死被燃尽。

我证实有大资金进来以后，我打电话吩咐他们：“下午你们都不要动了，具体的事情我来做，你们现在要做的事情就是统计一下自己手中的筹码，我们晚上聚会，还是到我住的酒店。”我知道要把gp从12降下来降到1，只要盘中节奏把握好，价格肯定跌不下去，这些资金根本不会产生任何怀疑和担忧。

下午开盘以后，我吩咐报单员：“每分钟2000股，价格控制在10元范围内抛出。”开盘以后价格还在向上，但是力度明显感觉不到上午的那种疯狂，但是价格的上升还是有。我吩咐报单员：“在原来基础上再增加1000股，每分钟3000股的总量抛售。”10分钟以后，价格开始回落，我急忙吩咐报单员：“2分钟一次，一次1000股抛出。”一阵子价格又开始上升了，看到价格再次上升我再次吩咐报单员：“增加1000股抛出。”成交量在上涨的时候很大，这些人一直看不明白，他们只知道自己在买进，但是不知道是谁卖给他们这么多的股票，就这样折腾来折腾去，一天的交易基本上结束，但是价格还是比昨天上涨了几个点，虽然少，这对这些不懂股市的人来说就是希望，有这几个点他们就不会对行情产生绝望。

收盘以后，公司保安部的人来把那几个人全部接走了，接到预先定好的酒店，明天再准时给送回来。我静静地看着电脑显示器上曲曲折折的这条线以及下面的成交量，我就不明白这些人的思路，他们怎么就不想一想，这么多的股票是谁卖给他们的，人们对证券市场的不了解让这些看起来人看起来很傻，这些人在做生意是

很有名气的，但是在这儿怎么就不发挥他们的聪明才智。

我整理了一下会计给我的今天全天交易总结，我看了一下，有两只股票已经全部出完，其余的基本上都还有2/3的仓位。但是我心里明白，再给我3天的时间，我会很顺利地把这些东西在赢利的状态下交给他们，但是我现在还不知道我的那些兄弟现在的持仓状态，不管怎么说他们现在的持仓不会超比例的。目标清楚，思路清晰的时候，我只有一个兴趣，到农田里去转转，这可能由于我是一个农民的儿子缘故，对土地和农田抱有很深的感情。

第三十四章

初春的万物充满生机，绿绿的蔬菜青青的野草，让我感到心旷神怡，我知道这是万物复苏的季节，回想春节到现在仿佛已经很漫长了。

前面有人吵架，一大群人围观，我感到奇怪，在田地里吵什么？走过去看热闹，才知道是两家种地的人，因为对方多占自己的地盘而吵架。我想到人不管是做什么的，对财富的占有欲望让人们不顾一切，就为了这不多的地盘这两个人打得头破血流，所以在股市上这种铤而走险的行为也完全可以理解。

我又开始思考我的资金操作，我总感觉有哪儿不对劲，说不明白，但是职业操盘手的生涯让我锻炼出这种本能了，我知道这种本能在实战的时候要比理论重要得多，到底是什么让我心里隐隐约约地感到不安，越是想不明白我越是担忧，我边走边想，看到前面有一个稍微高一点的坡地，我就走过去随地坐下，翻开公文包里的资料，我开始认真地看起来。我发现这些开户的资金很多，但是单个账户资金都不大，进出都比较容易，这么大的资金，证券公司给他们的条件一定不会比我们的差，“跑道”对他们来说是通畅的，那么他们是做实业的对利益追求不是很高，他们也不会像那些散户一样死等，从上次资金运作的情况看，他们一般目标都是在10%左右，对上涨行情他们显得得心应手，但是对于下跌他们就缺乏应对的策略，这些人群的特点就是特别固执，因为他们都是在实业界摸爬滚打出来的，每个人都有自己的观点和对事物的看法，对股市的无知让他们显得非常自负，我看了一下今天的交易情况，从上午打下去往上拉开始计算，他们大

概只有2%多一点的亏损，明天的走势如果继续向上的话他们很可能就会利用我们向上拉抬的时候把他们的筹码交给我们，这样的话就麻烦了，如果往下跌他们也会毫不犹豫地斩仓，这样结果更糟糕。问题是我还不知道我们这些人到今天为止的持仓状态。

我这时候内心感到很踏实，搞清楚问题就不会发愁解决问题的办法了，我站起来向四周看了一下，景色实在是太美了，虽然没有鲜花烂漫，但是这绿色的生命给人感觉要比鲜花给人的感觉好得多。

这个开出租车的司机在车上睡着了，我敲玻璃叫他起来，车子在这春天的气息中奔驰。我不愿意别人知道我的生活规律，所以不愿意要专门的人专门的车，城市最大的好处就是这一点，你要什么服务马上就能得到，最主要的前提就是你口袋有钱就可以了。

我直接在宾馆的酒吧去找他们，现在7点钟不到，大山已经一个人在和一个陪酒的小姑娘对着喝酒，一人一杯地比赛，我站在旁边这小子已经喝得差不多了，我拍拍他的肩膀：“兄弟，歇会儿吧，她们是干啥的？是专门喝酒的，你那点本事就算了。”大山说：“我没有问题，刚刚开始。”我让他到包房等我，我问小姐：“总共喝了多少？”一边问一边摸自己的口袋，我要替这家伙付酒钱。领班走过来说：“先生，您好！您不用付现金，我们都在您的账上记着。”我愣了一下道：“知道了。”心里暗暗骂大山这小子，“给老子记在账上，这小子真不是东西。”

一会儿大家都到齐了，我把我的想法给他们说了一下，他们都说了一下自己的持仓情况，还不是很麻烦，都比较理想。即使不计价格抛出也不会把价格打下去多少。大山说：“我的比较多，今天上午不知道跟谁飙上了，那小子我拉他就出，所以我就狠命地往上拉，反正我们的资金还没有结算，现在的处置权还在我手上，在你打电话过来的时候，我已经吃进了1万股，加上过

去的和下午折腾的差不多有2万多股吧。”我说：“你真是王八蛋，他妈的这时候不是赌气的时候，你小子看来是病了，你应该测试一下心理，我感觉你最少在70分。你没有查一下那个和你飙的大单子是哪个营业部的？”大山说：“查了，是XXX营业部的，好像是那边做生意的人。”我明白了，就是那些人，他们上一笔资金的赢利至少超过10%了，我让老胡现在打电话查一下，那个账户是多少钱进的。一会儿老胡打完电话来说：“对方大概进货价格和出货价格差不多有13%的差距。”我站起来说：“这样吧，你们明天其他人都不要动，大山一开盘就抛出，争取在明天把你的仓位降下来，你持有的那个股票我现在已经没有了，我估计有一半让你接走了。明天最少的跌幅也要打到15%，打乱他们的思维，下午临收盘的时候再拉。另外，大山明天要是把货出完了，你就不要参与了，把资金结算掉，你别再添麻烦了。”回过头一看那家伙已经睡着了，我吩咐老胡明天把大山盯紧一点。现在大家都回去休息吧，等忙完这阵子再好好休息一段时间。

第三十五章

低开30点，这几乎让前几天参与交易所有人的利益所得全部化为乌有，我知道人们这时候的感觉一定是悔恨或者愤怒，人们愤怒庄家的残酷和悔恨自己没有适当的时候卖出。看着盘面的变化，我始终没有任何表情的脸让屋子里所有的人感觉到紧张，10分钟了，价格的跌势逐步趋缓，但是还是幅度不大，我感觉在这个时候启动行情向上拉是不会吸引很多资金参与的，于是我走进办公室打电话给那几个人，问了一下他们的持仓状态，大山的货出得差不多了，如果在反弹的时候加大出货量应该在上午就能顺利地出完，但是他的股票跌势也很大，上下几十块钱的差价，对于这个市场的人们来说，是怀有无限的希望的同时也给予他们灾难性地打击，人们的精神就这样在遭受残酷地折磨和摧残。

我知道这时候的我已经没有什么良心或者道德的观念，我走出里间办公室，开始吩咐报单员：“每分钟3000股，不限价格抛出，这样持续10分钟。”我知道这样密集的大单抛售会给这个市场带来巨大地冲击，报单员在接到指令以后猛烈的抛盘就蜂拥而出，指数就像一个高空落下的物体，快速地下降，以至于由于下降的速度太快而让人感觉不到它是向右倾斜，这时候的时间过得特别得慢，安静的办公室让报单员的声音显得更加清脆，我知道这样动听的声音所带来的就是股票价格的猛烈暴跌，也就是这个动听的声音会有成千上万的投资者血本无归。我这时候忽然想起纽约证券交易所墙上的浮雕，那个浮雕叫：因特哥瑞提保护人类工作。群像中央是因特哥瑞提，一边是代表科学、进步、工业、劳动发明者的形象，另一边是矿业和农业，他所反映的是人类所

有工作全部是由一群赤裸的男人所创造，他不仅仅是工业制造，而是包含了各行各业，这就是说纽约的证券市场具有保护人类的意义，我不知道雕塑者是怎样的构思，当我站在这个雕塑下面的时候，我的感觉就是这样的。这幅浮雕奇怪的地方就是这个保护人类的工作虽然由男人完成，但是指挥这些男人的却是一个女人，这个女人头戴赫尔摩斯的带翼头盔，赫尔摩斯是窃贼之神，我想让一个女人来戴这个头盔，估计是想用女人善良和美丽的一面来掩饰证券市场的欺骗行为，在1903年美国人就已经明白了股票市场的欺骗是常见的事情。

第三十六章

助手过来告诉我：“老师，已经10分钟了，手头的单子都报完了。”我没有抬头，继续观察盘面地变化。价格在我们的抛单停止以后开始有所趋缓。现在上午一半的交易时间差不多要过去了，我让助手把证券营业部的客户交易情况以及其他人的gp以及我们自己的gp一分钟记录拿过来。我认真地开始分析，我发现在整个下跌的过程中gp越来越小，越到最后人们越不愿意跟进，这就是说这些人已经开始理智了，这个时候，人们心理变化非常奇妙，如果把握不好很可能会给自己带来麻烦，从所能掌握的证据和线索来看，人们并没有因为这样地下跌而惊惶失措，他们对这样的行情已经习惯了，也知道要涨起来很容易。想到这儿我吩咐报单员：“开始买进刚才抛出的股票，每分钟1000股，每次价格抬高5元，一直到收盘。”没有这样的涨幅和成交量不会有太多的人参与。单子报进去以后价格随声而起，价格上涨的速度要比我想象得还好。我有点兴奋，我为自己准确地判断而高兴，我不知道为什么总是在价格上涨的时候心情非常轻松，这对于一个职业操盘手来说是要不得的，但是我并没有觉得这种情绪会对我有什么影响，从小独立生活的环境让我能够适应这种高压的工作。

助手跑来告诉我：“现在的交易有点不正常。”我急忙接过他递过来的gp和几个营业部的交易数据，我也感到吃惊，gp居然能够达到12，确实有点不正常。我急急忙忙走进里间，打电话问他们情况，他们说在向上拉，我忽然明白了，我告诉他们按照现有的吃进量减少一半，继续维持，但是不能再大幅度地推高，再这样下去价格会比昨天高，这样那些人就有可能出货。我走出去

说：“撤单，把没有成交的单子全部撤掉，现在以每分钟5000股的频率抛出。”我一边说一边填写单子。

价格没有停止向上的速度，我没有指令那些兄弟们停止维持股价，而是加大出货量。我知道这种机会不是很常见，大资金的联手对于目前这种市场规模，真是游刃有余。当我把每分钟的抛单加大到1万股的时候，价格开始往下走，在上午临收盘前价格只是在昨天收盘价的基础上摸了一下就下去了，我让会计统计了一下，大概也就成交了不到5000股。

中午我通知那些兄弟们，不要接盘。下午开盘，我吩咐报单的小姑娘：“5000股一分钟不限价抛出，什么时候停止我会通知你的。”30分钟以后价格很快被打下去，当价格再次创出全天以来的新低的时候，成交量也开始小了。我吩咐停止抛出。价格下降基本上停止，不到3分钟价格再次开始上行，我知道那些兄弟又在开始折腾了。3天之内把所有的货全部出完，只好这样大幅度地振荡了，上下70点的震幅，全天上下震荡两次，总计震幅超过140点。这样的大手笔估计一般人受不了，但是由于第二次地大幅度下跌让人们做多的信心开始受损，价格再次上涨的时候跟风盘已经明显不足，我出货的量只能控制到1000股每三分钟，而且大概也有一半是卖给自己的弟兄了。一天的交易就这样简单地结束了，每天大部分的工作几乎都是在上午完成，下午只是对上午工作的一种延续，所以意义不大。

第三十七章

晚上我们大家聚在一起，豪饮一番，然后对星期一的工作大概做了一番计划。几年的合作让我们在一定程度上已经达到默契，很多废话就根本不需要说。在今天一天地奋斗中我出空了2只股票，这样一来我手头还有5只股票的持仓，加上他们的持仓，再有三天的时间足够了。这个紧张的时候，我们这些人并没有什么不安和紧张的情绪，就这样大家在一起东拉西扯一番，就分手了。我心里始终空荡荡的，一根红红的阳线，这对人们来说就意味着金钱和财富，很多小资金对股市寄的希望实在太太，孩子的上学、家里的家用电器、老婆身上的衣服，光棍的媳妇，女孩子的嫁妆和化妆品等等，人们居然把这个市场当成了满足所有希望的地方。我为人们的单纯而伤感，善良的人们其实没有伤害谁，但是他们却总是在这个市场上遭受到一次次地打击。我大概计算了一下手中的筹码，我知道这将使一大批人的终身所得化为乌有，看着电视上呼呼闪闪的画面，我不想知道上面在演什么，我陷入深深地自责当中，自从上次一个人大哭一场以后，我开始无意识地对着镜子看我自己，我总是对我善良的面孔产生怀疑，我没有笑容，这是小时候的习惯，但是性格里的那种残酷是来自哪儿，我不知道。

我喜欢这个房间的唯一理由就是有阳台，我喜欢在夜里坐在阳台上看星星，我童年怎么就没有一点关于星星的想象？长大了，开始做“杀手”了，反而对星星越来越感兴趣，听说天上的一个星星就代表地上的一个人，不知道哪个星星是我。明天是周六休息，我静静地看着天空，天上没有月亮，农历的28日了，周

一就是农历的2月初一。上周六是我的生日，我没有告诉过任何人。在那个夜里我静静地思考了我走过的这几年，感慨万千，一个原本农村的人，能够生活在城里，过着城里人也不一定都能享受到的生活，还在操纵着城里人的情绪，我好像并不自豪。我很奇怪我为什么不为自己的这些作为骄傲和激动，面对这些我的心很平静，仿佛我原本就是干这件事情的，原本就应该生活在城里。小时候我一直梦想什么时候像城里人一样骑自行车上班下班，能够有一个女朋友在公共汽车站上拥抱，让人们投来厌恶的目光而自己在心里骄傲，因为我有漂亮的女朋友，你们没有所以我骄傲。想到这里我自己都禁不住发笑，端起手中的酒杯，看着灯光下血一样的葡萄酒，心中涌起一股单身男人的那种莫名的惆怅。从上学到工作好像一直没有人追我，我在这方面其实很努力，但是总是没有我炒股票有成绩，到现在还是孤家寡人。他妈的老胡这个王八蛋都要结婚了，我比这小子英俊得多啊，看来是缘分没有到。外国专门有个管男女恋爱的人叫丘比特，说是看到哪两个男女看起来顺眼，就用箭射一下，把两个人的心穿起来，这样一来这两个人距离不管多远都会很顺利地找到对方。我的生日是13日，外国人的情人节是14日，按说我在这方面应该是近水楼台啊，但是一直没有反应，我想可能是那个姓丘的太忙吧，或者他是外国人根本不管中国的事情。中国管这个事情的是个老头子，叫什么月老，但是这人老了思想就保守，所以搞得中国的男女在一起结婚十几年了只有在没有人的时候才敢碰一下。再说这老头子总是在晚上出现，要是遇到没有月亮的阴天就不知道耽搁了多少青年男女的大事。我忽然想不知道这个月老是不是也炒股，到时候我给他一个消息，说我要炒哪只股票，让他赚点钱这样是不是能把我的婚姻往前排一排。胡思乱想了很多都是没有边际的事情，夜深了已经是4点钟了，随便在橱柜翻了点东西吃，上床就睡觉了。

星期六的早上可以说是阳光明媚，我早早起来。打电话给助手，让他安排一辆车过来，我要到乡下农村去。我喜欢驾驶三菱吉普，日本人的这种东西比较好，爬坡能力比较强，力量也大开起来速度很快，我喜欢飙摩托车，我能把美国的太子摩托开到200迈玩命，可以就地360度打转，这样冒险的事情我经常干。

到酒店2楼的西餐厅吃了早点，我没有要司机，自己开车到上海的郊县嘉定农村。这大片的土地已经被盖了房子，但是在最边沿的地方还是有大规模的农田，我经常来这儿找我认识的一个老头，他是当地农民，我们聊得比较开心。老头子年轻的时候也是走南闯北的人，普通话说得我还听得懂，开了一个多小时的汽车，来到老头的家里，说是老头已经去干活了，我就找到地里，帮老头挑水浇地。

下午干得疲惫不堪，我驾车回到上海的时候已经晚上6点了，在苏州河边那家新疆人开的餐馆里吃了一大碗油泼面，和老板喝了一瓶白酒，晕晕乎乎地就上了车，感觉思维还比较正常，但是上车以后就不行了，我在路边停下车打电话给司机，让他来这儿找我，我跟人撞了。

第三十八章

糊里糊涂地一觉醒来已经是星期天的早上，我感觉腰腿四肢无处不疼，坐在床上半天才缓过神来。想了半天才想起昨天因为帮老头干了一天的农活，所以腰酸背痛，我感到自己有点蜕变，已经失去了农民的本色，不能干活了，我很伤心。

电视上播音员温柔的几句话让我一下子清醒了很多，她说：“最新的新股发行额度为200亿。”完了，我仿佛看到股市上的人一个接一个地倒下，我同时为自己的行为庆幸，我很佩服我的计划。

这已经是第三次公告了，基本上都是在1300点以上的仓位，光大山的那只股票已经跌去30%还多了，这次很明显的意思是要坚决行动，我这时候不能不对自己的计划感到有点担心，不管怎么说都必须在这次大跌之前出来。凭我的感觉这次下跌不会在短时间内结束，而且下跌的幅度一定会让所有的参与者刻骨铭心。短时间内地暴涨已经让市值翻了一番，就目前的情况看，扣除我们这批资金和一些较有实力的机构以外，散户到现在几乎没有赚到多少。目前仍然处于下跌途中，但是每次的下跌这些股票都会有人进来抄底的，我不知道未来的日子对那些小资金将会是多大的打击啊，他们的生活也许会从此改变，就这样傻愣愣地坐在床上胡思乱想，看看床头柜上的座钟，已经快9点钟了，我想到还需要工作，不能总是坐在这儿思考劫富济贫啊。

我匆匆忙忙洗澡，在洗澡的时候打电话给那几个兄弟，让他们吃完早饭到我这儿来一趟。早上洗澡的习惯不是我这个人爱干净，而因为实在是太懒，我最不喜欢洗脸了，但是不能不洗脸就出去

上班啊，面对那些如花似玉的小姑娘，我不能这样子。因此就干脆早上洗澡一次过，这样感觉也舒服一些。

10点钟这些伙计们一个一个得意洋洋地来了，老胡说：“老大啊，还是大家命大，更是老大的决策英明啊，这下子不会再让那些捡便宜的家伙再这样轻轻松松了。从新股发行额度来看，这次是要真下手了，还是我们清醒。”山子有点担心：“这样一来我们如果不能在三天内撤离，散户的抛盘一定很大的。”我说：

“这是一定的，但是记住一开盘就拼命地抛售，不能给散户机会，这些小资金急了多少钱都敢卖出，跟他们多少钱都敢买入是一样的胆大，他们没有完整的思路，也没有良好的交易环境，我们首先不能制造恐慌气氛，一开盘低开走高，先把这些人给麻痹一下，多少次了都是下去马上就上来，小资金已经习惯了狼来了，这样等他们反应过来真正的狼来了的时候就来不及了。我们先走他们就没有机会了。”

我研究了一下午的资料，对所有的计划包括细节问题都一一做了修正，这时候千万不能马虎大意。

准备好一切，晚上我早早睡觉，居然睡得很香，没有半点大战的迹象。

第三十九章

可能是星期六喝酒过度的原因，今天早上起来依然感到很不舒服，但是想到手头持有的股票必须在短时间内抛出，就硬撑着起床。

经过统计，我手头的筹码和其他人手头的筹码总计还有15亿左右，每人预留1亿的筹码，剩余7亿必须在短时间内全部出货。我大概计算一下如果每天的成交量能够维持在10亿以上，那么在三天之内完全可以出货，就担心人们恐惧市场的气氛会影响交易情绪。这样思索着，车在往前飞奔，忽然有个警察站在前面示意停车，我不知道什么原因。司机走下去应付警察。一会儿司机过来说：“我们违章了，这条道前几天不准逆行，但是一直没有人管，再说这儿几乎没什么车辆经过啊。”我冷冰冰地看了司机一眼，走下车说道：“总是说有警察你可能还不信，这下警察站在你的面前你该知道了吧。”我转身走出弄堂口，自己搭车去公司，留下那个倒霉的司机在和警察交涉。坐在出租车上我忽然想到，这些炒股的人们不一定会对这件事情计较，已经好几次了，大盘都是死而复生，他们已经习惯了大盘跌不下去的思维。再说我能够清楚地意识到恐惧的存在，也是出于自己要出货的原因，并不是来自小资金地威胁。

到了办公室离开盘时间还有半小时，我拿出所有的资料再次分析，我还是认为昨天的方案不成熟，一旦开盘就猛烈地抛售，那么今天将不会有多少成交的，反而会引起散户的警觉。由于他们的习惯思维，我们可以在开盘以后上涨，这样首先让他们在短时间内忘记这个政策的利空，凭多年运作资金的经验，我知道只

要能够在半小时内控制走势，用以操纵小资金持有者的情绪变化，那么接下来的几天都将会成为你进进出出的天堂，人们的所有思维都会按照你设计的模式去思考，这样就已经成功了2/3。我打电话通知那些人：“今天开盘低开以后大家都开始往上拉，但是速度一定要快，不能给人有半点喘息的机会，让他们冲动起来，最起码不能让他们感到来自政策的恐惧。”

我吩咐报单员：“每分钟1000股的单量买进，不要限价格。”开盘低开以后价格在低位稍微停留了一下就开始疯狂地上涨，不到2亿的资金就把大盘迅速推上去，gp居然也达到6，在这样的市场状态下有这样的勇气已经很不错了，开盘也就是半小时的时间，价格在低开近50点的基础上迅速冲上1500点，那种凌厉的走势不会让人有任何地怀疑。价格向下，这时候在人们的心里绝对不会有这样的概念。我看着价格走势曲线的同时看着会计送来的每分钟gp，我吩咐助手调查一下各大券商的交易情况，特别是账户特征。一会儿从送来的交易数据来看，参与交易的老账户比较多，这就说明这些在市场上生存的“老糍糊”也开始忽略政策风险了。我走进里间打电话给他们：“卖出，在上午收盘前一定要把价格打下去，不能让人们有任何地担忧，今天上下折腾三次肯定会把这些人的思路给搅乱。”走出办公室，我吩咐报单员：“每分钟3000股，不限价格，连续抛出，但是不要发生堵单现象，一定要在挂出之后就成交。”我紧紧盯着盘面的变化，1000股1000股的单子不断地在涌出，在最初的几分钟里人们很可能还没有意识到是怎么回事，买进的意愿可能还是很强烈，价格下跌的幅度不会很大。我也明白一旦价格下降速度太慢的话，他们也会在丧失信心的情况下撤单或者也开始出货，要是价格在短时间内打破这些人的心理预期，他们就会坐以待毙，不会想到斩仓出局的，他们会继续死等，一定会在实在等不下去的情况下卖掉，但是这个时候已经不是这个价格了，他们惨痛的损失就是来

自盲目地等待。我看到gp还是在4，我觉得这样的抛压不行的，于是我吩咐报单员：“价格下降10元，每分钟5000股卖出。”我再次听到报单员那种动听而冷酷的声音，我每次听到这样的声音的时候简直是在接受一种刺激，一种心理、情感地刺激。我走进里间的办公室，打电话吩咐他们：“价格下降10元的幅度抛售，每分钟在5000股左右就可以了。”等我走出里间办公室的时候，价格已经很快地向下猛跌，成交量在这时候还是很大，那些在刚刚冲高过程中，追进的单子这时候几乎全部成交了。由于条件地限制，这些人买进卖出的报单都不容易，撤单在最近几个月来是一种被禁止的行为，由于行情好大家都争着买进卖出，各个营业部几乎都规定在这个时候不允许客户撤单。我深切地感到这些小资金的可怜，一个小小的营业部就能剥夺他们的权利，也就是这种剥夺可能让他们失去了挽救错误的机会。猛烈下跌的价格让我仿佛看到那些参加交易的人们在绝望中一个个倒下去，那些身强力壮的男人们就这样流露着无助的目光，这样的目光深深地刺激着我的灵魂，那些可怜的老头、老太太们颤巍巍地看着股票的价格猛烈地下跌，以及人们疯狂地在委托窗口相互推搡，谩骂，这时候的他们根本就没有能力挤过那些身强力壮而疯狂的人们，女人眼睛里露出的尽是悔恨，最难受的可能就是那些今天刚刚挂进单子的人们，他们这时候的心情非常复杂，悔恨、愤怒等等，可以说是百感交集。

第四十章

助手走过来告诉我：“老师马上收盘了。”我愣了一下，看看价格走势几乎接近最低点收盘，我看了一下眼前的一大堆资料，gp居然在5以上，比刚才还高。我仔细地分析了交易情况，我考虑这可能跟那些来不及撤单的人有关系，另外也可能有参与短线交易的人们参与。我知道我的情绪已经受到刚才那种假设的影响，已经不属于理智思维了，我让他们吃饭，我一个人走出去，在邻近的营业部去转转。大概是因为刚刚收盘的缘故，人们还都没有散去，都在热烈地讲述自己对行情的看法。我几乎不相信自己的耳朵，这些人都在洋洋得意地吹嘘自己如何地有远见，现在要是买进的话在明天至少应该有20%的收益。我决定再走几家营业部去看看，结果令我大吃一惊，这些人们并没有像我想象的那样去理解问题，他们依然没有感到即将降临到自己头顶上的灾难，还是沉浸在对未来美好的向往之中。我走上去和一个老大爷聊了几句：“这大盘这样疯狂的下跌，怕不怕啊？”老大爷很傲慢地说：“你是新股民吧？我告诉你这样的走势我见多了，下午一定会被拉起来的，你看着吧。哪儿有这样的下跌啊，急跌就是抢反弹最好的时候。”我黯然无语，默默地走出营业部。这时候的我在内心深处居然有一种轻松的感觉，我终于为自己自责不安找到了一种合理解释，就是这样合理的解释让我感觉不到我有什么过错。记得有个哲人说过：“人站的位置不一样，观察事物的角度不一样，那么得出的结论就不一样。”在我认为痛苦和危险的时候恰恰是这些人认为充满希望的时候，我知道我们可以用价格走势操纵这些人的思维方式，也可以操纵这些人的情绪波动

进而操纵这些人的行为，一旦他们被操纵的时候，几乎没有什么痛苦。中午在外面晃悠了半天，在开盘前赶回办公室。

下午开盘继续下跌，我们的单子还是在源源不断地被抛出，我看着盘面的变化，成交量开始越来越小，我们的单子抛出去也有至少3分钟的时间才被全部成交。我吩咐报单员：“停止卖出，等候我的指令。”看交易情况我觉得他们还在抛出，我走进里间打电话：“现在停止抛出吧，成交开始减小，参与的人们现在大多数已经开始思考了，如果再跌就会有麻烦。不要大幅度的动作，先小成交量试一下盘，如果跟风比较合理就继续拉，争取拉红，反手再往下走的时候才会很顺利。”

我吩咐我的报单员：“每分钟1000股，不限价格买进。”随着报单员美丽而温柔的声音，价格渐渐开始向上走。15分钟后我发现跟风盘还是很不错的，gp在6左右，这就说明人们的思维和那个老大爷是一样。我忽然吩咐报单员：“每分钟3000股，价格抬高15元的幅度买进。”5分钟以后这样的大单子也跟着以同样的幅度在拉高，我的那些兄弟看出了我的意思，他们也开始有力地配合起来，一会儿gp就达到了12，人们做短线的这种愿望原来这样的迫切，我感到一腔的惆怅。我这才知道人在死亡的时候为什么脸上充满满足的笑容，因为他们在那个时候看到了一个更加美丽的世界。

第四十一章

我吩咐报单员：“每分钟1万股的密度，价格压低30元大批量抛出。”这样的幅度这样的单量我知道后果是什么。价格没有任何犹豫就开始掉头向下，不到5分钟同样的单子不停地疯涌出来了，刚才在价格上涨的时候跟进的那些人眼睁睁地看着自己被套，欲哭无泪。在这个市场没有人会给你更多的解释，亏损或者盈利，高兴或者痛苦也只有你自己慢慢地去品尝。这种不计成本地下跌，让那些原来成竹在胸的投资人一下子就从一个极乐世界进入一个万劫不复的地狱。价格在大幅度地下跌，刚才猛烈地上涨几乎创出了全天的高点，而这一阵子大盘指数下跌几乎接近100点，三次上下的震幅相加绝对超过200点。临到收盘的时候我停止了这种疯狂地抛售，我不能让人们产生绝望，必须给明天的走势做点准备。因此在没有大量抛盘的情况下，价格向上回升了一些而收盘。

价格就这样疯狂地上上下下折腾了三次，全天的成交超过10亿的资金，人们可能在这个时候才体会到什么叫大幅震荡。下午收盘以后，我清点了一下我们的筹码，今天的结果很理想，照这样的速度在2天后应该能够全部出货。

老胡忽然打电话过来找我，说是晚上有事情在一起坐坐。我感觉有点纳闷，这小子绝对不会因为结婚给我打电话的。问他什么事情，他说还是筹码的问题，今天的一天折腾下来他们那儿反而持仓增加了。我一愣：“他妈的，老子刚才还高兴今天的结果不错，照你这样说全部交给你了？”晚上我们聚在一起分析了一下情况，他们这儿的增仓情况不算很大，比以前增仓差不多5%，

这样的数字还是可以接受的。只不过是出货的计划得延长一下，按原来的那种计划肯定是出不来了。一时间我也没有什么好的办法，只是随机应变了，大体上就是把往下砸的幅度加大，砸的过程中不能有喘息的机会。我告诉他们：“我们现在换一种策略，你们负责出货，我来做。这几天大家都精神一点，我会在这几天全部把手头的筹码交给市场。包括你们，你们持有筹码以后只负责出货就可以了，这几天能不接盘最好，需要的时候我会通知大家的。妈的，整整一天搞得气氛很热闹，没想到没有弄到多少好处。”

我们这些人最大的优点就是，一旦有了对策就会很快从那种不快乐的气氛当中走出来，不会把自己陷入那种无休止地自责当中去。谁都明白我们面对的是明天而不是过去，因此，总是回忆过去于事无补，还不如高高兴兴地面对未来。该说的都说了大家就开始喝酒吹牛，准备筹划老胡结婚的事情，有人提议我来做伴郎。我说：“可以啊！我们老家规定的，新娘的头一夜是和伴郎过，你小子愿意吗？你要是不愿意的话就找一个没有我们家乡这种风俗的人吧。”我总是没有笑容，因此说的话大家都认为是真的，因此大家也一定会认为我会坚持自己老家的风俗。所以老胡说：“那怎么可能啊，这是城市怎么能和你们家乡比较，你要是真这样坚持的话，我还是另外找人吧。”大家最后提议：“你还是去找一个助手当当样子算了，这儿坐的你看哪个能当伴郎，一个一个跟狼差不多，要是喝酒的话你及时地通知一下，就可以了。其他事情你也就不要在这儿说了，这些人折腾着千千万万的股民，能让你拿去折腾吗？”

就这样东拉西扯了一阵子，大家都回去休息了。我回到房间打开哀乐，这是我唯一的音乐磁带，也是我闲暇的时候唯一欣赏的音乐，我只有在这种音乐的陶冶下才能入睡，才能每天保持清醒的头脑。

第四十二章

每天早上上班的时候总是能看到熙熙攘攘的人群，人们都在急急忙忙地为自己的事情而奔波，没有谁的事情不重要。今天将会是一场豪赌，我的对手就是除我以外的所有人，我不能给这些人任何机会，不然我自己将会陷进两难的境地。我能赚钱，但是我不能亏钱，这可能是每个人的愿望。我不怕输钱，因为这钱不是我的，但是我输不起的是人。我几乎把自己生命的全部交给了这个市场，我总是担心一旦有一天这个市场忽然不存在了，我该怎么办？社会上还有哪个行业适合我？我真的不知道我到底应该怎么活。我一直有一种莫名其妙的思想，我总是在想人为什么活着活着就死掉了？还不知道是因为什么，人们其实都很勇敢，因为每个人都知道自己的前方是死亡，但是还是这样锲而不舍地前进。

走进办公室的时候距离开盘时间只剩15分钟了，我每天基本上都是这样的准时，我吩咐报单员：“今天把所有的股票都低开15元，每只股票报出5000股。”大盘在低于昨天收盘的30点左右开盘了，市场上的气氛开始烦躁起来。我发现一只股票居然在比昨天低60元的价格给成交了，我不认为这是一时的失误而是一种恐慌的表示，紧接着有好几只股票大同小异地这样交易，特别是那些筹码不是很集中的。像我以前自己做的那只股票几乎是天天下跌，没有人维护的股票，价格就像推倒的多米诺骨牌，连续下跌成为每天开盘的主流趋势。我也知道眼下我手头的这些股票一旦我们全部脱手，价格也会这样无休止地跌下去的，到那个时候对于持股票的人来说不仅仅是金钱地损失，而且还将赔进去自己宝贵的时间，亏钱成为必然，只不过是赔多赔少的问题。

半小时地连续下跌已经让gp达到-5，这个时候要是把握不好，我估计将会有更大的抛盘。毕竟我们现在手头的持仓不是很多，要维护股价确实很困难，因此我这时候不敢有半点马虎大意。我吩咐报单员：“停止卖出，现在以一分钟1万股的频率，”不限价买进。价格开始慢慢地回升，我感觉自己做得有点吃力，就打电话吩咐那几个兄弟：“都开始拉，这时候必须给所有人一种无限的希望，不然我们剩下的这点钱就准备拿出来一半吧。”价格很快就拉起来，人们地交易还是极度热情。我要来各个营业部的交易状况。我发现那些抛出股票的人大都是一些新近开户的新股民，这些人胆子比较小，心理承受能力也差，稍微有风吹草动就像兔子一样迅速消失，但是一旦上涨他们也很容易再次杀入。因为总是保持高度的警惕性，他们刚开始的时候都是或多或少有盈利的，因此他们可以说对买入就没有什么概念，多高的价格都敢追进。然而那些开户比较早的投资者大都在价格大跌的时候抢进，他们自认为手艺不错，一直有一个错误而固执的信念，坚持做短线。价格快速地上行使这些人的参与激情不断地增加。我吩咐报单员大量买进的同时吩咐那些兄弟：“加大力度争取在1小时之内拉红，让这些人根本不知道我们的意图，昨天就是这样的走势。”老胡说：“这样他们会不会识破我们的计划？昨天就是这样的走势他们会不会在高价位的时候抛出？”我告诉他：“不用担心，他们现在还是没有下跌的概念，这时候只是想着能够做多少次短线，挣更多的钱。你看看各个营业部的交易账户分布，然后再看看gp就应该明白，但是记住一旦翻红gp超过8的话，我们就应该全力以赴地抛出，丝毫不能犹豫。”我明白gp在8的时候正好是人们的买进意愿最强的时候，要是超过太多就说明有些人已经赚钱了，如果不打算继续创新高，就不能再推动了。疯狂向上的股价让人们淡忘了昨天那样大幅度震荡的结果，我能够顺利地出入，我估计至少有98%的短线客都是亏钱

的，不然他们不会在每次震荡的时候都参与，由于前面没有赚到多少钱，甚至亏损使这些人的心理已经失衡。就像一个赌徒试图通过最后的一击挽救自己倾家荡产的败局。

价格翻红以后，我忽然吩咐报单员：“每分钟5万股的频率，不计价格，第一笔单子低挂20元，争取在短时间内把那些来不及撤单的人全盘套住。”我这样疯狂地抛售，把今天拉盘的被动买单在10分钟之内全部清除，而且开始抛出原来的持仓，价格开始大幅度地下跌，短短一个上午的时间，价格差不多跌去了40%，这样的跌幅我估计人们已经难以承受了，但是这个市场本来就是残酷的，没有人会用自己的金钱在这个名利场上援助任何人。上午收盘以最低价收盘，那些委托买进的人几乎全部成交，这个时候是我最残酷的一面，接近失去起码人性的时候，用这样大的幅度振荡估计没有人有这一份魄力，这个时候也是我自豪的时候，没有人能够感觉到我会这样疯狂操作，我会用这种出其不意的手段，来顺利完成自己的脱身计划。

第四十三章

中午走了几个证券营业部，我从中感受到那些人的不安和烦躁。吃完饭以后我知道不能再这样伤害他们了，必须给一些安慰，否则那将是很麻烦的，摧残和折磨的同时也必须爱护和安慰，这样他们才能始终如一地跟着我们前仆后继。

下午开盘以后我开始吃进股票，只要我们停止抛售，稍微引导一下，这些人照样会买进的。因此在我们买进地带动下，价格开始回升，但是这种回升显得很无力，这时候我不能像上午那样，大幅度地拉抬振荡，这样很容易把自己套住，当天拉盘买回来的股票当天要是不能处理掉，那就是麻烦。他们前几天就是犯了这样的一个错误，没有机会把自己当天的被动买进筹码了结，结果害得我们重新作了一次计划。

价格在上升到离今天开盘位置不远的时候，我吩咐报单员：“停止吃货，反手卖出，密度为一分钟3万股。”价格开始下跌，就这样小范围地振荡，除过把今天被动买进的筹码处理了以外，超计划地减少了持仓，我估计他们那边可能也差不多，凭他们的能力不会再犯同样的错误。

每天的交易总是上午忙个半死，下午几乎没有什么惊心动魄的动作，这时候往往很无聊，这种无聊一直会延续到晚上。喝酒和咖啡其实也不是为了生命地延续才喝这种没有什么营养的物质，最主要的就是一种调节，一种对精神和情绪的调节。资本运作的核心就是情绪调整，把自己的情绪调整到最佳的状态，把别人的情绪调整到最恶劣的状态。这样的结果就是我活得很好，那些被调整的人活得则非常痛苦。面对一些失意和微小的失败以及

不顺心，我学会了用哀乐调整，我从那儿感受到了生命的可贵，我用我的知觉证明我还活着，这就是最大的幸福，这个时候面对死亡和不顺心的时候我原本浮躁、不安的情绪就会很快得到平息。

越是到最后，我的心情越是不能轻松，每次当我全身而退的时候，我都会陷入一种深深地自责当中，很久不能从那种情绪当中走出来，我不能向任何人去诉说我的感受。那些仰起头聚精会神地观察行情变动的老头、老太太，那些把自己的青春年华交付这个市场的有志青年，那些顾不上安顿家务的家庭主妇，这些都是这个社会里最艰难的人群，而恰恰是这些人都把自己的所有希望深深地寄托在股市上。也正是我一次次毁灭了他们的所有梦想和希望，我忏悔。

夜里我不想出去，因为我知道这次操作很快就会结束了，已经没有什么值得注意的地方。我最怕的就是那种为行情发展设计圈套的聚会，我不知道那种行为是一种什么样的行为。

哀乐在如泣如诉，那是人们对亲人死亡后一种悲痛地诉说，那种诉说是无言的，但是你却深深地感受到他的存在，生命的气息还在，但是生命的主体已经消失。人们对这种分离显得那样的无可奈何，这种如泣如诉不是伤感，而是在感慨，感慨生命的消失是这样地不经意。感怀死者生前的一切善行。这也是赞美，赞美生命的美好无限，每一次在不同的心境中，我能够感受到不同的气息。我在这种对生命地赞美之中学会了珍惜生命，但是我在珍惜自己生命的同时却在摧毁别人的生命，我在感受生活的美好时候却在葬送别人生活的美好。我实在不想翻看那些资料，我知道我对这些资料了解得越多、越详细，给别人带来的打击和痛苦将会越深。但是我又不得不做，而且我在做的时候是那样得投入。随着价格继续往下砸，他们就会产生交易疲态心理，那些高位被套的人这时候在下跌的初期都不愿意出货，因为前面三番五

次的震荡都突破了高点，急速地下跌会让这些人在手忙脚乱的情况下产生自暴自弃的行为，因此在出货的最后阶段用这样的手段一般成功的概率都很高。其实对人们的打击并不在于主力的出货行为，而是在于大资金再次介入时候地刻意打压，这个阶段是最残忍的。出货如果是为了保护自己的话，那么这个时候简直就是为了彻底地摧毁别人。

看着今天的走势以及交易状态分析，我知道明天的走势将会是一场暴风雨，今天如果是给人们留点希望的话，那么明天将会是对人性的摧残。60多点的震幅让人们彻底经过了一场生离死别，明天要是想能顺利的出货，震荡的幅度将会比今天大得多，这样的跌幅会让人们在短时间内陷入痛苦之中不可自拔。

想起待在1450点之上那些大资金，曾经口出狂言战胜股市庄家的资金，我嘴角露出冷冷的微笑，战胜？！这是一个多么有分量的词呀，这个词语包含着实力、背景、计谋以及对市场的认识。

战胜是为强者准备的。

第四十四章

今天是2月24日，星期三，我并不是很讨厌这个4，但是我知道我今天的行为并不能给所有的人带来希望，而是带来灭顶之灾。

人性的残忍在股市上体现得淋漓尽致，我一直认为我是一个善良的人，但是在股市上的残忍连我自己都不认识自己了。我也知道我的行为会引起什么样的后果，但是我并不会为这些后果而改变自己的行为和决策，这个市场本身就是血淋淋的，总是需要有人用别人的鲜血为自己疗伤。

开盘前我吩咐报单员：“今天手头所有股票低开15元，每只股票挂单1万股。开盘以后不管价格如何以每分钟1万股的密度不限价格抛售。”我大概计算了一下，这样地抛售30分钟之内一定会打破1200点的。这样的跌幅一定会让所有的人目瞪口呆，我可以利用他们这种惊慌失措来达到自己的目的，也必须给所有的人希望，特别是给那些自命不凡的短线高手机会，让他们始终沉浸在这种蝇头小利的喜悦和自负之中。也只有培养这些人的这种自负的性格，我们才能如鱼得水，不然等他们都很冷静平淡地对待价格波动的话，所有的手段都会失效，几百年来，人们都得到了一个共识：那就是这个市场上的成功者最大的优势就是培养了一大批自命不凡的“天才”，所以那些成功者才显得是那样得默默无闻。

开盘了，大盘指数要比昨天低开将近60点。我们的联手行为让我也感到吃惊，我看到开盘和开盘以后疯狂的下跌心里微微发颤，一个杀手固有的残酷被打破的时候那就实在惨不忍睹，那些高价位的股票价格开始以几十元的价格在下跌，有限制的交易技

术让那些小资金疯狂地不计价格地抛售自己的股票。看到价格在疯狂地下跌。我走进里间打电话给他们：“继续砸！加大力度，一定要让人们感到崩盘的感觉。”终于价格在这种疯狂地打压下跌破1200点，整个跌幅已经将近200点，这些可怜的人们这时候估计才能感觉到股市的风险，但是我也知道这些人不值得可怜，要不了10分钟，只要价格开始疯狂地上涨，他们也会不顾一切地抢进，刚刚经过的伤痛一定会被对未来美好的梦想冲击得一干二净。

从会计送来的报表看，gp已经到9，最高的时候是20，这就说明那些有经验的投资者已经停止出货了，这时候我也不能执意而为，要顺应这些人。我不能让他们在股市上赚到钱，但是我绝对不能让他们对股市失去信心和梦想。因此，我必须时时刻刻让他们在心理上一直处于一种比较成功的状态，因为他的想法很可能被市场证实是对的，他们只注重过程而不注重结果，很多投资人舍不得吃肉的钱都投在股市，他们很重视投资的过程，一直陷入一种在短期内发财暴富的梦想，也恰恰是这些梦想让自己变得失去理智。我开始吩咐我的报单员：“停止抛售，现在开始买进，每次抬高30元，每次50000股的单量。”那个不爱说话的小姑娘一愣，但是什么也没有说，就开始报单了。我走进里间告诉他们：“现在开始买进，幅度抬高每笔单子30元，把握节奏和我这儿配合好，单量放大到每分钟3万，我这儿是5万的量。”老胡说：“老大，你这样会把那些人坑死的，是不是太残忍了一点？”老胡看来已经明白我的意思。我告诉他：“我比你清楚结果，我也比你更痛苦。但是这儿不是我们卫道的地方，这是血淋淋的屠杀场，我不屠杀别人别人就要屠杀我。你他妈的少在这儿给我这个，我现在需要的是成功，从古到今将军的脚下都是血淋淋的头颅，别废话照我说的去做吧。”老胡说：“我已经开始了，你看看盘面变化，你不管了，我来通知那几个人。”

走出里间办公室，助手告诉我大盘现在大幅度地上升，我让他给我调查几个营业部的交易情况，半小时以后我看到一个比较详细的资料，那些老江湖们都开始疯狂地抢进，他们把即将面临的死亡当成一次美好的开始。我冷冷地笑了一声。

第四十五章

大盘从1200点开始，大幅度地开始向上涨，这种上涨的速度也比下跌的时候快得多，因为只有这样人们才能意识到这是机会。我能想象得到，那些进得早赚钱的人这时候正在谆谆教导那些比较迟钝的人，那些迟钝的人正在疯狂地买进，价格不断地追高挂单。会计走过来告诉我：“老师，现在gp都已经40多了，怎么办？从我以往的经验看，这时候往往会有比这多6倍的单子悬空。”我看了她一眼，她赶快闭嘴急忙离去。这时候虽然也是伙计的操盘手是神圣不可侵犯的，不能允许任何人在我面前发表影响我思维的言论，因为我封闭的思维方式是为了让所有人看不出我的规律。

会计说得没有错，往往在这个时候悬空的单子非常庞大，我只需要用快速的下跌就能把这些人全部给吃掉，我计算了一下幅度，感觉那些悬空单子的价位有点低。我再次吩咐报单员：“单量不变价格再次抬高10元。”报单员额头上开始有汗冒出来，这是一个很善良的小姑娘，长时间的报单让她能意识到我要做什么。我走过去：“好好工作，别胡思乱想，这是工作我们并没有做什么不对的事情，原始资本的积累都是血淋淋的，这是马克思说的。”小姑娘没有抬头只是点点头，但是她并没有停止自己的工作。

我们的价格每抬高一次就会有无数的投资人把自己低价位的单子撤掉，换一个高的价位追涨，这段时间虽然证券公司不允许撤单，但是他们却给那些人融资，就是你那个单子挂在那儿不成交你没有钱，没有关系，我来给你融资。这种行为无形中加剧了

投资人死亡的机会，这些白痴的券商也因此会陷入困境，这是一个隐患，一个要迟早暴露的隐患。

gp每分钟的数值已经达到58，指数已经打破今天的开盘价往上直冲而去。人们疯狂的程度可想而知，但从现在的成交量来看，我知道券商们大规模地给客户透支了。助手送来资料我看到很多客户以原始资金的四倍在交易，如果我这时候猛然往下砸，一定会送走将近一半的人和1/3的券商营业部。

在这样的狂风暴雨中结束了上午的交易，我这时候根本就不敢到证券公司去，我很害怕看到那些人们在兴高采烈地大谈他是多么的勇敢，追进的股票已经有多少利益，这些现象我早已经熟悉得不能再熟悉了。巨大的压抑感让我不想吃饭不想说话，助手走过来对我说：“老师，我给您买点油泼面吧，您就不要出去了，我10分钟就回来。”我没有吭声，助手悄悄地走了，整个办公室安静了，那个小姑娘坐在那儿一动不动。我告诉她：“吃饭吧，实在不想吃就喝点水。”小姑娘一声不吭，我看她这样很可怜，我知道她担心的不仅仅是那些善良的投资人，他们也间接地害了一大批人，因为他们总是出卖消息给那些所谓的大户，我在一定程度上也利用了他们的这些无知。

我大声地对着外面的那些闲杂人员喊道：“有没有活着的？进来一个人，他妈的都死在外面了？！”这种狂怒也许是因为想到小姑娘因为下跌会背负一个沉重的负担，一个一辈子都不能偿还的感情债，精神上将会一辈子接受灵魂的拷问。

那个负责后勤事务的经理趾高气扬的进来：“老师，有什么事情吗？我就在外面，您叫一声我就会听到的。”这家伙始终是这样职业的话语，据说是在日本的一个什么地方专门受过训练的。我说：“我还以为你们都死了，去给我们买点吃的，多买些水果来。”他说：“现在是吃饭的时间啊！”我一愣，这小子言下之意就是我们应该吃饭而不应该吃水果。我忽然脸上没有半点愤怒的表

情，态度和蔼地走过去说道：“是吗？”他还是那种职业的微笑，让我一下子想到酒店那个大堂经理的笑，我使出全身的力气照着那张脸猛然的一拳打过去，没想到这个家伙这么不经打，快速地向门口倒去，鼻口的血喷溅得我一身，我动了一下有些发麻的拳头，很平静地说：“滚！”这家伙爬起来急忙跑出去。那个小姑娘吓傻了，战战兢兢地走过来：“老师，都是我不好，让您生气了。”我说：“没有啊，我是容易生气的人吗？我只不过是想锻炼一下我这个农民的儿子们的拳头而已，跟你没有关系。”

不到半小时，这个家伙把脸洗得干干净净，带了一大包水果，走进来说：“老师，水果买来了。”我很佩服这小子能够看清方向，他绝对不敢和我作对。不是能不能在这儿干的问题，稍微查一下光透支这一条就足以让他住进提篮桥那个155年历史的文物保护单位。我说道：“放到那儿，出去！”

第四十六章

下午临开盘的时候，老头子来了，给我带来换洗的衣服，说：“不要压力太大，这是我和我老婆一块儿给你买的，名牌。这是我的工资啊，穿上试一试。”我接过衣服，走进里间的办公室，把衣服换上，照样干干净净地走出来，这时候老头子已经离开了。

下午开盘，我吩咐报单员和那些兄弟们：“每分钟10万股的密度，价格幅度为下降50元一次卖出，这是一场杀戮，一场血雨腥风，1250点以上的单子在今天将会全部爆仓，这些证券营业部也将会受到惨痛地打击。开盘以后价格维持上午的走势向上冲了不到10点，就开始调头向下，那个每版5只股票的电子显示器翻一次指数就下跌30点。个股更是惊心动魄，翻一次50元，价格的下落让人们一下子还没有反应过来，15分钟之后价格再次跌破1200点，比上午的那个点位还低了一点点。我翻看了一下会计送来的资料，非常理想，如果再往上拉一下，我不仅仅能在一个很理想的价位把原来的仓位降低，还在这个短线地拼搏中赚了至少10%的净利。

价格整整一个下午就在1230点附近震荡，没有给那些想急于出逃的人们机会，我现在只要不涨也不跌就能把这些人搞得倾家荡产，按照券商融资的平仓估计，价格跌破3%就会强行平仓，我一定要等到这些平仓单出来，这样我们才可以拣一些低价位的筹码。我通知那些兄弟们：“一会儿可能有大批量的平仓单出来，这时候全部接回，他们一定会在收盘前30分钟着急的，那是极限。”我吩咐报单员：“准备买进。”她点了一下头表示知道

了，我没有签单子而是在口头指令，就站在报单员的身后，我只是想给这个可怜、善良的小姑娘一点鼓励，一点精神上地支持。

开始有大批量的单子抛售，我吩咐：“不要着急就在这个价位接进，甚至可以把单子挂得低一点。”这是一场猫和老鼠的游戏，我的单子越低这些人的价位也越低，他们急切出货的心情可以想象得来，他们别无选择必须在下午收盘前全部平仓。

成交量开始下降，我们也收集了很多筹码，我吩咐报单员：“每分钟3万股，价格抬高30元吃进所有的单子。”5分钟后那几个人感觉到我的行为，也随声附和，价格很快就被打起来，临收盘前的7分钟，价格从1220点，一直涨到收盘的1260多点，这个收盘点位对那些今天爆仓的人们来说，打击和痛苦将会是一辈子都不能忘记的，短短的60分钟，他们就变得一无所有，但是让他们一无所有的那个价格再次回到原来他们还是盈利的那个状态，悔恨会把这些人的一生消耗掉。

下午收盘以后，我认真地看了今天的交易记录，我对自己这样的成功并不感到高兴，只有深深地自责。我分析了一下各营业部的交易状况发现，那些没有参与交易的人在这样的状态下还是赚钱的，凡是参与短线的那些人在今天几乎有一半两手空空了，我恨是谁他妈的搞的那个透支交易，就是这些透支交易把这些可怜善良的人们清洗得两袖清风。

晚上我不打算去喝咖啡了，我想一个人静静地聆听哀乐，为那些今天葬送了炒股生涯的人们哀悼。我接到老胡的电话：“深圳那边今天有个人自杀了，说是一个湖南在深圳打工的人，在今天的震荡中被清仓了，还欠营业部一屁股债，最后直接跳楼了。”我一愣，慢慢地放下电话，心里默默念道：“怎么会这样？为什么不能量力而行？顺势而为啊！”我再次想到上次见到的那个白发苍苍的老太太，眼泪不由自主地流下来。

晚上我们聚会……

第四十七章

整个咖啡馆显得异常的宁静，一个吹萨克斯管的人穿着中世纪的西装，一曲哀怨的《天堂之约》在整个夜的空间游荡。我们静静地听着，我闭着眼睛，仿佛看到在美丽的天堂，那个今天死去的女人正满面笑容幸福地生活，因为那儿没有股市，她不需要去接受这样的历练。

我们包下了整个咖啡馆，没有让任何人来打破这样的宁静，这时候的我显得那样的成熟，这时候我才知道了自己总是内疚的原因。我睁开眼睛看着我的这些兄弟们，一个个都是看起来很善良的面孔，其实我们谁也没有有意识地要把别人怎么样，我们只是在工作，为工作而努力，但是就是这些有着善良面孔的人的工作，结果造成了这样谁也不愿意看到的悲惨结局。大山说：“我真不明白，6000元钱，没有了就没有了，值得自杀吗？！”老胡说：“6000元虽然不多，但是对他们家来说可能就是一个天文数字，因为那是他们全家的积蓄，更重要的是遭受这样地打击以后，她对未来失去信心了，对自己的否定主要不是因为6000元钱，主要的可能是她在进入股市的时候，寄希望实在太太大，一旦遭受这样的毁灭性打击以后，那种万念俱灰的感觉可能我们难以体会。”我说：“他妈的，人们总是认为我们这些人是一群神秘而优越的人群，其实我们这时候的心情可能要比任何人都差，算了，我们也不要再陷入这种自责之中去了，其实我们没有想让任何人付出生命的代价，只是他们自己要这样而已，虽然不情愿，但是他们也确实是一群难以说得清楚的人群，你们要是不相信，等明天大幅度地折腾以后再去营业部看看，人们的脸上依然是那

么的幸福。你要是劝他们注意风险，他们就会教育你：“你懂什么？现在是什么时候啊，我曾经有一次怎么怎么。”那些骗自己骗别人的大话就来了。“你们忘记上次我们在北京的那次，那个大户仗着自己是有钱人，你看他那个疯狂的状态，你还能可怜他吗？！这些我们都不要说了，还是计划明天的事情。另外，我明天拿1万元，你们每个人也拿点，发动你们单位那些家伙每人赞助一点，大山给今天死掉的那个人家送去吧，也是我们的一点心意。”大山说：“有这个必要吗？这边赞助，明天还要收拾一批，我们顾得过来吗？这样还不如把自己套住算了。”“你小子他妈的放屁，那钱能套吗？我们这样做虽然少，但是使自己的心里平衡而已。”我愤愤地对着大山喊了几句。大山说：“别生气啊，我不是不去，算了，我拿2万行了吧，算是我为刚才多嘴的代价。”

我重新计算了一下仓位，发现仓位目前都不是很多，但是价位却非常理想，我做了一个更加恶毒的计划，我大概讲了一下我的打算，老胡一愣：“这样不是又要害死一批人吗？这样是不是有点太黑了，我们能出来就算了吧？！”我说：“不行，只有这样做，我们才能更加安全顺利地出局，要不然的话稍微有闪失，我们又得麻烦，因此宁肯这样手段狠辣，也不能马虎大意。”

第四十八章

和大家分手以后，我坐在车上，也为我自己矛盾的双重人格感到不理解，这边刚刚为一个人的死而忧伤了半天，那边又开始制造新的杀戮。

星期四一大早，我精神焕发地走进办公室，照样端起早有人准备好的咖啡，站在窗前望着远处的静安寺，我知道那儿可能已经有很多虔诚的教徒在祈祷了。那些人跟这些在股市上炒股的人们的心理一样，也都是想通过祈祷过上一个幸福祥和的生活，只不过他们选择了另外一种方式而已。相比之下，这些人要比股市上的那些人可爱得多，因为他们毕竟看到自己的力量，不足以扭转自己以及他要为之祈祷的人们的生活现状，因此只好选择了这种方式。而股市上的那些人却把希望完全寄托在一种运气上，一种自欺欺人的状态之中。

助手说：“老师，还有5分钟就开盘了。”我回过头看着这个跟了我快两年的小伙子，他的个头要比我高得多，属于典型的上海男人，干净、整洁。却没有男人的那种阳刚之气，我说：

“小张你每天在太阳底下走不走？”他一愣：“走？……”我说：“你应该到沙漠去走走，给你的脸上增加一点男人色，要不然你的未来还是厨房，虽然那不是不能去的地方，但是一个男人总是待在厨房，我感觉我们中华民族真的没有希望了。”说完我就开始吩咐报单员：“每分钟2万股，每次抬高10元，没有我的指令你就只管这样做。”这个小姑娘难得说话，她愣愣地问：“我们今天不出货了？还要进吗……”说完她自己也感觉不对劲，慌忙站起来，说：“对不起。”我说：“没有关系，你按

照我的吩咐去做吧。”

我心中暗暗地得意，连整天在身边的人都难以想明白我想干什么，这说明我的思路总是让人那么难以捉摸。是啊，按照正常的思维，我今天应该接着昨天的那个茬继续出货最好，但是我却打算再次拉高。开盘了，价格在昨天收盘价的基础上开盘以后，稍微往下砸了几个点，紧跟着就有大量的买单进来，把挂在那儿的所有的卖单全部吃掉。指数在这些股票地带动下开始猛烈地上涨，10分钟后，会计送来资料，我看了一下gp是6，这说明这些人目前还是有点放不开，受到昨天的打击，这些人看来已经有点害怕。我想不能这样一意孤行，一定要在上去的时候把这些人也带上，不然我交给谁去？我吩咐报单员停止买进，价格开始慢慢地回落，大概能持续5分钟的时间。我再次吩咐报单员：“3万股一次，每分钟3次报价。”价格再次开始大幅度地上升，所有的股票这时候几乎都红了。会计送来的资料我看了看，gp10。助手拿来的交易资料我看了一下，透支交易的人也开始有动作了，我感觉现在还不是上涨的时候，火候不到，你不能让这些人在任何的思想包袱，哪怕是一点点地担忧。因此，我如法炮制，再次吩咐报单员停止买进。价格再次开始慢慢回落，但是这次很明显感觉到没有第一次的回调容易，我就吩咐报单员：“卖出，1万股一次，持续5分钟，价格下降5元的幅度。”在这样轻微地打压下，价格向下的速度有所加快。我忽然有了一个新的想法，我走进里间的办公室：“老胡，你吩咐这几个伙计，我这边开始不买进的时候你们就开始出货，但是幅度不能太大，今天上午把你们手头所有的货，全部出空。”老胡说：“这估计不好把握，可能有一部分要被你接走。”我说：“没有关系，你们不要管，就这样做吧！”挂上电话出来以后，我发现价格还在下跌，就吩咐报单员：“开始买进，加大买进的幅度，3万股，不要间断地报单，只要能成交就紧接着报进下一笔单子。”价格开始不像前面

那样有涨势没有人气，15分钟以后我看到gp已经达到了30左右，我立即停止了买进。这时候我发现开始有大批量的低价位单子在抛售，我知道这些小子开始出货了，节奏把握得如此恰当，看来到底是一起的兄弟，配合默契。大盘指数开始从1350点的位置开始回落到1300点左右，我看了一下交易的情况。我吩咐报单员：

“5万股一次买进，报单不间断。”我还没有听到我们小姑娘的声音，忽然看到钢管股份一下子蹿起来了，我感到奇怪，不会是我的这些兄弟发晕吧，再看看走势这一跳以后没有后文了，我知道这又是一个不怕死的所谓的游资，激动了的表现，我赶快吩咐报单员，接住钢管股份的这个价位报，不要让价格掉下来，其他股票按照原计划进行，价格指数开始不断地向上，指数很快就从1300点附近冲上1360点，这时候人们才开始真正地疯狂了，看看gp已经超过50，我这儿停止了报单买进，那边在拼命地抛售，价格就是不下。1360点往下刚刚十几个点就迅速被拉回来，所有的股票都是5元、10元地往上涨，他们今天做得比较漂亮，不断地挂高单出货，这种手法只能在gp超过50以后，才是最佳的状态。我这儿静静地在观察盘中的变化，没有任何举动。我不能有丝毫的大意，一旦买进的这些人发现价格上涨不大，或者有股票开始下跌，他们就会有顾虑的，我相信这时候的营业部更加疯狂，他们会不择手段地劝客户透支交易，他们也希望能够通过这样的交易增加他们的收入。但是这些蠢猪愚蠢地举动一定会把自己送上死路的。

第四十九章

这时候距离上午收盘只有十几分钟了，价格向上的速度逐渐变慢，从成交量的情况来看，买进的热情开始有所下降，我这时候也不想动作，让大盘维持现状就可以了。

中午吃饭，我顺便走进证券营业部的大厅，我在人群中找到了那个颤巍巍的老太太，我走过去跟她说话：“阿婆，你现在买股票没有？”阿婆很高兴地说：“买了，现在都赚10几块钱了。”我告诉阿婆：“你今天在收盘之前卖掉吧，不要再拿了，有钱赚就不错了，我自己都亏钱了。”阿婆说：“你们年轻人就是胆子大，搞那个透支交易，我没有你们那样的胆量，我现在也是亏钱的，但是我这样不会亏完的。你看看你，要是跟我一样就不会没有钱炒股了呀。”我说：“是啊，阿婆。我也很后悔的，你下午收盘前一定卖掉股票，现在就去挂单子，要不然下午你排不上队的。”阿婆说：“没关系，这样的行情卖出的那儿没有人的，不要担心，我想明天还要涨的。”我说：“你看明天要涨的话它早上都会低开的，你还不不如明天低开的时候再买回来多好啊。”阿婆说：“你讲得蛮有道理的，下午能涨到多少啊？”我说：“不管涨到多少你下午一定要卖掉，要不然明天就没有钱买便宜的了。或者你最近暂时不要炒股票，反正你是赚钱的。”阿婆说：“不行，现在行情好。”这样一个固执的老太太，我根本无法说服她不炒股，她总是认为自己应该有能力在这个市场生存。我也不能再说什么，怀着沉重的心情，破天荒地吃西餐。下午开盘以后盘中的抛压明显增大，价格也开始往下走，看来我的这些兄弟们有点沉不住气了。随着他们出货力度地增加，价位地

压低，指数开始向下回落，向上触及了一下1400点，就开始下降，整数关还是让人们有所顾忌。当价格再次下降到1360点附近的时候，我吩咐报单员开始买进：“每次下单10万股，价格抬高30元一个层次。”我打算给所有人一点兴奋，争取在15分钟内迅速打破1400点。指数在我们疯狂的买盘推动下开始大幅度地上升，1370点、1390点终于在10分钟以后指数站在1400点之上。我相信所有的营业部人们一定欢呼雀跃，大声地叫好，人们兴奋的心情肯定不是任何词语能够描述得出来的，指数在突破1400点之后，我们停止了买进，gp已经达到60，我想这时候人们已经疯了，已经失去理智了，我不知道那个可怜的老阿婆把自己赚钱的股票卖掉没有？

下午交易的前一小时，我几乎没有什么事情可做了。疯狂的人们在抢购，我的那些兄弟已经在这小时内，把手中的筹码毫不吝啬地全部交给了这些争先恐后的人们。指数在没有人护理的情况下一直维持到收盘前的40分钟左右，开始往下走，最高冲到1420多点，当指数向下触及1400点的时候，我没有理睬，在跌破1400点以后，我开始介入，在收盘前我重新把指数推上1400点，收盘价格在人们的眼中看起来是非常地完美。

看着整整一天的交易分时走势图，我暗自感叹我的能力，绘制出来的这条曲线是多么地完美，不管从角度还是曲线角度跨时段方面都是无可挑剔。一根巨大的阳线几乎吃掉了前面两根阴线，这样完美的形态总是让我感觉那个长长的大阳线仿佛是一把高高举起地准备往下砍落的刀。

第五十章

上海的早晨要比我们老家的早晨早1个小时，7点钟的时候看起来太阳已经很高了。我不习惯早早起床，因此每次被酒店前台叫醒以后差不多就是8点多了，今天的天气很不错，但是阳光对于大地来说是公平的，也是美好的，然而在这美好的阳光下今天我想出货。

我们没有能力改变整个市场的价格走势，但是我们最大的长处就是有能力左右自己运作的资金，这就是大资金和小资金最大的区别。控制资金进出的是人，因此努力克制人性中的贪婪和恐惧，是在这个信息单向交流市场上取胜的原则。这个市场是不公平的，因为它不可能让你们买卖双方面对面去讨价还价，因此信息对所有人来说都是单向传递，只能是我们一直在接收到所有信息的基础上，考虑自己应该怎么做，因此选择就是最困难的事情。

开盘前，我吩咐报单员：“所有股票高开50元买进。”按照昨天的走势高开是正常的，要不然人们那种狂热的情绪就不会延续到今天，价格在高开以后指数居然上涨16点，我继续吩咐报单员：“开盘后，每分钟10万股的单子，买进。”

开盘了，指数高开，所有的股票几乎都是高出几十元的价格，从会计送来的资料看，5分钟之内的交易gp一直由15到40，这中间也就是几分钟的时间。我想这些人疯了，狂热了，我开始让助手查看交易部的交易情况，透支交易正在疯狂地进行。15分钟之后，指数冲到1440点之上，我忽然通知报单员：“撤单，没有成交的全部撤掉，开始抛售，价格降低100元，每笔单子30万股，每次下降幅度都是100元，不要考虑价格因素，只要成交就

往下挂。”3分钟后大盘的指数就好像一个正在快跑的人忽然站住不动一样，稍微在上面维持了不到1分钟，指数就像泼出来的水银一样，无休止地开始下跌，不到半小时价格很快就击破1400点往下走，成交量巨大，挂在场内的所有单子全部被成交。我闭上眼睛，想象着营业部那些疯狂的人们，卖出窗口前绝对不会剩下那一个白发苍苍的老太太，应该是那些身强力壮的男人，大户室的那些自负无知的家伙可能正在对着报单员暴跳如雷，“撤单”“卖出”这时候可能是出现频率最高的字眼。

报单员用那种淡淡的温柔语气还在没有感情地向场内报单：“XXX股票，抛出30万股，xxx股票抛出30万股。”我看着显示器上的走势图，直挺挺地下来，你根本没有还手的机会。这样大批量地狂轰滥炸，没有人能够在这么短的时间内，把看多的思维转向空头，更没有人在这个时候会想到赶快卖出算了。人们一定是被吓傻了，随着我们不断地抛售，大盘指数直逼1300点而去，我对报单员说：“停止抛售，让价格自由落体吧。”会计送来的资料我看了一下，1个多小时我几乎把手上的仓位减掉一半，然而gp却不高，只有不到10的样子。这完全说明这些人根本就没有反应过来，这样的走势电闪雷鸣般快速，人们昨天一天树立起来的信心，不会在这么短时间内就土崩瓦解。我吩咐报单员：“开始买进，每次10万股，价格抬高50元。”小姑娘再次按了一下电话的通话按钮，开始报单。这时候价格开始回升，我吩咐会计，每分钟给我一次gp。随着价格的上涨，gp也在增大，我很奇怪这些人为什么这么胆大，居然对刚才的大跌能够承受，再次起来的时候还居然有人跟进，而且gp很快就达到30，这说明人们还是看多，下跌不慌，上涨就追，典型的死多头思维，我开始放缓买进的速度和幅度，价格还在向上但是已经没有刚才那么猛烈。看看表，剩下10分钟就收盘了，但是我明显地感觉到买盘不是很踊跃了，会计送来的资料我看了以后，更加证实我的感觉是对的，现

在1分钟的gp已经是25了，我不想理会这些，但是我知道现在这个位置是赚钱的散户愿意抛售的点位。这些人的行为很容易就暴露出来了。

第五十一章

中午吃饭的时候，我再次来到营业部，找到那个自己带着凳子的老阿婆。“阿婆，你好啊。”阿婆看到是我说：“今天这样子要不要紧呀？”我说：“你的股票还在吗？”阿婆说：“在，我看上午还是涨的，都上涨一档了，一会儿就跌下来了。”我告诉阿婆：“你下午一定要卖掉了，你看跌下来的时候害怕得很，你能挤到前面委托吗？再说委托要排队的，时间来不及。”阿婆说：“现在也可以委托的，只要给那些小姑娘就可以了。”我说：“那样最好了，你还是赶快去委托吧。”阿婆说：“下午还是再看看地好。”我无言以对，我也不能再说什么，只好什么也不要说，离开这个地方，我很难说服这些人的。我走出营业部的大门，心里默默地为这位可怜的老人家祈祷，我希望她能很快走掉，按照我的思路，我下午不会给任何人机会的。

在西餐厅，我听到对面的两个人在说：“下午还是可以买进的吧？”另外一个人说：“可以放心大胆地买进的，你看看这一闹都多少次了，有什么好怕的，前几次你看看人家胆子大的都赚钱了，他们就是这样大幅震荡的时候才有钱赚啊！”

匆匆地吃了饭，我回到办公室，默默地坐在窗前，遐想对面的静安寺里虔诚的人们，我不知道怎么理解人们的行为，有些人想通过这样的祈祷就能得到自己想要得到的，有些人想通过这种赌博来得到自己希望得到的，我不知道哪种情况最好一点，那些勤勤恳恳在劳作的人们一定是最可贵的，他们都属于诚实、安分守己的人。祈祷和赌博都是懒惰的行为，一种采取了较为温和的表现手段，另一种则表现出较为激进的行为而已。

开盘了，我吩咐报单员：“就在现在这个价格的基础上，以150元的下降幅度，30万一次，抛售。”价格再次被打下去，指数就这样在接近1400点的位置调头向下而去，这时候的下降速度要比上午还快，不管是什么时候进的人，都没有办法出来，指数接近1300点的时候，我再次指令停止抛售，大单维持在这个价位，只要有人买进就给他成交，价格在很小的幅度里开始震荡，就这样一直到收盘，指数几乎以最低点收盘，而那些个股都是比昨天的价位跌去30%还多，这样的震幅可以算是惊天动地，但是还是没有惊醒这些固执的投资人。

其他人都下班了，我在整理资料，我打算如果明天没有什么意外，我就准备把资金全部上交。我这一轮的运作还算是辉煌，不算前面自己的操作，但就后面进去救人的这一笔资金的盈利居然在20%左右。加上那些人的补偿，估计净利润应该在30%以上，这确实是我没有想到的。老胡来电话，问晚上要不要在一起坐坐，我回答：“不要了，你们自己去忙吧，我这儿基本上可以算是顺利结束了，明天我想利用休息的时间到海边去走走，不想见任何人了，我需要休息也需要放松。”

夜里，我看了一会儿电视，电视新闻在讲股市，那个播音员说：“今天是周末，股市在开盘以后冲高向下，一根长阴线结束了全天的交易。”我看着这个播音员心想：真是王八蛋，这也叫股评，好像炒股票的人都是傻瓜，不知道今天是周末，还不知道今天是一根阴线。感觉没有意思，就关上电视，关了所有的灯，开始欣赏哀乐，我希望为所有的人哀悼，也希望他们能够珍惜自己的生命。周六，一大早我就开车赶到奉贤海边旅游区，这儿不知道为什么叫奉贤，有些地方的名字很怪，总是给人一种很神秘的感觉。

第五十二章

中午站在海边还是有点凉，海边人很少，可能这不是旅游的季节。看着翻滚的波浪，我忽然想起有个技术指标就是这样来的，说是那个发明指标的外国人，没事干了就站在海边观察大海的潮起潮落，来了灵感。把成交量看作是推动股价的原动力，利用潮起潮落这种原理推测股市价格的后市发展。看着想着我忽然感觉自己也有点神经质了，说是休息、放松但是还是不能忘记这些烦人的东西。每次资金运作完了，我都会像逃一样离开工作的地方，我讨厌股票，讨厌那样每天没有人性的工作。这样的情绪要延续很长的时间，在这一阶段我不想和任何人谈股票这两个字，也不愿意知道有关股票的任何事情，我知道在这一个阶段，一定会有很多人在这个充满希望的地方遭受无情的打击。那些后知后觉的小机构发现苗头不对以后，就会开始想方设法地折腾，因此这时候我们的离开并不是杀伤力最大的时候，而杀伤力最大的时候就是这些巨型资金要准备再次介入的时候。

一个杀手在杀人的时候可能极度兴奋，但是在杀完人以后很长时间都会很沉论，这些是我在武侠小说里经常看到的描述，现在我才慢慢地能体会到这些人的感受，我甚至怀疑写书的人是不是也经历过这些，要不然怎么会知道这么多。无论是杀人还是掠夺别人的财富，都是丑陋的把美好的事物给毁掉了。因此我觉得不应该兴奋才是对的。

就这样在海边漫无目的地走了一阵子，觉得一点意思都没有。忽然想回家，想我远在故乡的老父亲了。

闷闷不乐地走回酒店，关上门，打开随身带来的音响设

备，欣赏我喜欢而别人不愿意听的音乐。我这次带了好几套武侠小说，准备在这两天全部突击看完，有一套叫《邪派高手》，我刚刚看了一集，我对这家伙欣赏得不行，他居然有那么厉害，把那些所谓的名门正派都给打得落花流水。我天生叛逆，总希望那些坏人能够赢，因此我最喜欢看这部《邪派高手》。就像我在运作资金的时候总希望有一个这样的高手，能够把我们这些人给杀得落花流水，然后我再回我农村的老家，进行修炼，练成了再来和这些人斗争，以至于我变成了邪派的人物，但是我是高手。每次想到这儿我都有点奇怪，我是不是有点变态，世上居然有人希望自己被人打败。这些想法一直没有对任何人讲过，我很担心别人当我是精神病。

中国的武术在一定程度上和炒股的道理是相通的，你比如那些真正的练剑高手，他们练剑不是用剑，而是用书法什么的来感受用剑杀人的那种乐趣和微妙，炒股的人要是不研究股市或者把股市用别的事物来描述的话可能更简单一些。难得就是大家所有的思维都是在股票上，而机构操盘手的所有的思维都在人身上，他们每天都在琢磨别人在干什么，而小资金一直在琢磨股票在干什么，其实股票啥都不能干，能干的就是人。

在外面度过了一个无聊的双休日，在星期天的下午我返回了上海。

第五十三章

周一的早晨我怀着一种莫名其妙的失落感去上班，今天将会是战争的最后一天，不管发生多大的事情，我都会安然出局的。毕竟手头的股票不多了，何况还要留够至少10%的筹码，下次运作的时候准备砸盘用，股市的容量很小，总共就几十只股票，但是能够拥有大资金运作的人则越来越多，每次行情结束了总是有人折腾一把。走进办公室，我吩咐报单员：“今天一开盘就卖出，每笔单子卖出10万股，每次价格降低50元，照这样的幅度把手头的货全部卖出。”我吩咐助手：“今天我们要把手头的货全部清空，这次资金运作到今天就结束了，今天的资金你来运作，一个目的把货出来，价位不限，你要是能够做得更加出色一点就更好了，但是不能沉积筹码。”我又对会计说：“留10%的筹码，其余的全部抛出，资金一旦套现立即清算。”

助手小张听到我这样吩咐，傻愣愣地站在那儿一动不动：“我们不做了？”我说：“是啊，我们这次介入资金的目的本来就不是做行情，能够做到现在这个样子也是不容易了，还思考什么？”

开盘了，这小子还可以，开始在指数跌破1300点的时候，吩咐报单员停止出货，这时候价格慢慢地开始向上回升。等到接近1300整数关的时候他再次吩咐报单员抛出，频率价格幅度都是恰到好处。我一直静静地在观察盘面的变化，这样的自由落体式的出货方式最适合结账的时候，指数就这样很有规律的上上下下，谈不上什么波澜壮阔，战争或者是杀戮开始的时候为什么总是这样的平静，我很明白从今天这种平静中开始肯定会有很多人要一败涂地。

整整一个上午，价格就在这样的折腾下上上下下若干次，保守型的交易量，难免会让人们淡忘了风险。不大的成交量就这样无声无息地跌破1200点，昨天还力保的1200点今天就这样无声无息地破掉了，但是并没有多少恐慌性的抛盘出来。随着价位的下降还是有人在踊跃地买进，这个时候的我已经对盘面不怎么感兴趣了，要来会计的资料我看了看，剩下的那点货出不出都没有关系了。我告诉会计：“把资金结了吧，我们这次运作就算全部结束了，你们也可以回家住了，再也不用住酒店了。”

中午我来到领导的办公室：“头，我今天就全部完事了，资金我已经让会计结算了，战绩尚可。”说完我就无精打采地离开办公室，我准备下午站在散户大厅看一个下午，我想找到那个可怜的老阿婆。

吃完饭，我换上一身休闲装，脱下了那身行头，我就像一个从战场上下来的士兵一样，总是想回头再看看我为之奋斗的这个战场。

下午开盘以后，我就像一个散户一样，站在交易大厅里，别人看大盘我看别人。卖出窗口那儿的人和买进窗口的人一样多，我很奇怪人们的心理，怎么这时候还有这样的分歧，都在一起炒股啊，有人看多还有人看空。我没有看到那个老阿婆，问和她坐在一起的一个中年女人，说是老阿婆生病住院了，我问老阿婆的股票怎么样了？那个人说好像还拿着，阿婆说以后还要涨的。我心里一颤，完了！这一病起来就麻烦了，干脆就接着病算了。

忽然旁边有人大声地在说话：“现在这点跌算什么啊，你们看着吧，明天肯定会大涨，你们看到过没有，春节前到现在哪一次不是这样的走势赚大钱，在低位杀入，等庄家拉上来以后赶快卖出，你说说，几天功夫就赚多少钱？股市赚钞票不要太容易。”那是一张洋洋得意的脸，我看着那张脸，感到特别的痛恨：“无知的家伙你死到临头了还要拉着别人一起下啊！”旁边

很多人露出羡慕的眼光，有些人悄悄地跑到柜台排队买进去了，一阵子人们开始欢呼，我一看我们的股票忽然起来了，而且涨幅很大，我想到这小子趁我不在的时候也想风光一下。人们呼啦一下子跑到委托柜台去买进了，原来那儿还有队形，这时候乱得一锅粥一样，有人不断在大喊：“挤死我了！”我心里在想这可能是最辉煌的时候了，可怜的人们，这个喜悦实在太短暂也需要太多的代价啊。

第五十四章

看着人们灿烂的笑容，我实在不愿意再看到十几分钟后这些人的表现，我默默地走出营业部大厅，漫无目的的在马路上溜达。在一个立交桥下面，我看到有个收破烂的坐在那儿休息，我也走过去跟他坐在一起，他问我：“有什么废品要卖吗？”我说：“没有什么废品，我感觉我自己就是个废品。”他说：“你开玩笑。”我说：“真的，你要不相信算了。你是哪儿的人？”他说：“苏北的，老家很苦没有钱赚，但是要交很多的费用，没办法就来城里收破烂了。”我问：“生意怎么样？”他说：“比在家的时候好得很多，每天能有30元的收入。”我说：“很好的生意啊，明天我也想搞这个，你看看行吗？”那个人看了我半天说：“你不是干这活的人。”我说：“为什么？我现在干的那个活还不如你这个踏实。”就这样我们胡乱聊了很久，我感到有点饿，我就说：“你吃过饭没有？我请你吃饭怎么样？你看我们聊了这么久。再说我确实想跟你了解一下这个行业是不是适合我。”觉的有人向他求教感觉很好，便一口答应，一定要告诉我这个行业要注意什么。我说：“好，你要是这样我今天就请你喝酒怎么样。”他说：“我不能到远处去，晚上人家都回家了我才有生意的。”我说：“噢，这样啊，那这样吧，咱们就到对面那家饭馆吧。”他说：“那个啊？！那很贵的，你有钱吗？”我说：“不会太贵的，我有钱，再说我现在把钱花完明天就跟你一起干，也不愁没有钱啊，你说是不是。”他想了半天说：“也是。”

我和这个收破烂的一起走进那个写着梅龙镇在上海很有名气的餐馆，人们用异样的眼光看着我们这两个奇怪的人，门迎小姐

跑过来说：“先生您请。”然后她拦住那个收破烂地说：“我们这儿没有什么要卖的，你不能进去。”我说：“他跟我是一起的，让他进来。”小姐说：“他是……？您……！”我看到小姑娘满脸迷惑的神色就说：“他是我爸，刚从农村来。能进吗？！”小姑娘到底是见多识广，马上满脸笑容地对那个人说：

“大爷，您请。”我们坐下来点了几个菜，那个人不敢点菜，我就开始胡乱点了一气，要了一瓶五粮液。我们开始一边吃饭，他一边给我讲收破烂的时候都有什么要注意的事情：“你在称东西的时候要做手脚的，要不然赚不到多少钱。”我说：“这样啊？这行也有骗啊，我以为光是炒股票骗得那么厉害，没想到你这个行业也不怎么样啊。”他说：“当然啊，干啥没有一点门道，不然你怎么混啊？”我苦笑了一下：“我在我们那个行当门道太多了，我感到有点烦，因此就看上你这个行业，没想到也是这样啊。算了，我还是干我的那个吧，来你这儿我还要学习，这最起码需要一年的时间，不好弄。”他说：“很简单的，这些城里人不在乎这些的，再说他们不懂。你是干啥的？”我说：“我是屠宰场的。”他说：“你那个好啊！一定赚不少钱吧？”刚才还唯唯诺诺的一个人，几杯酒下去现在一下子放开了。我看别人都在看我们，我感到特别地自豪，也跟他一起大声地说话，我那个农民儿子的本色一下子显现出来，看上去很豪爽的样子。8点的时候，那个人说：“兄弟，我不能再和你说了，我要去干活了。”我说：“好好好，我马上结账，一起走吧。”我喊小姐：“买单！”小姐过来说：“先生您好，总共是828元”。我付了钱，那个人傻愣愣地说：“太贵了吧！怎么要这么多钱？咱们还有很多没有吃完啊，能不能带走？”我说：“可以的。”我喊小姐：“把这些东西打包我们要带走。”小姐很客气地为我们打好包说：“先生请慢走。”我只是点了一下头，走到门口，那人说：“兄弟，你好像是有钱人啊！”我说：“是，我一个月能挣

2000多块，杀猪的，活重，就拿得多一点。”

和那个人分手以后，我打车回酒店。大堂经理告诉我：“先生，您的朋友在2楼酒吧等您。”我走到2楼酒吧门口，里边静悄悄的，小姐请我进去，那些人都在。老胡说：“老大，我们今天把这儿全包了，我们好好喝一杯，一醉方休。”我说：“我已经喝过了。”他们问：“和谁？”我说：“和我爸。”大家都愣在那儿不说话，我说：“开玩笑的，别这么神经质。”端起酒杯，我说：“来，喝！”大家举起杯，一饮而尽。我说：“都回去吧，我想休息，我明天要回老家去，说完我就走了。”

一直到12点，我还是不能入睡，我就打电话到前台：“小姐，你好！我现在需要一支口红，要特别好的那种，马上送到我房间。”小姐说：“好的，先生！是您要一支口红吗？！”我说：“是。”就挂上电话。几分钟后，有人敲门说是送东西来了，我打开门一位服务生送来一支口红，我拿上口红看了半天，然后在卫生间的镜子上写下：今天是公元1993年3月1日，星期一。看着这血红的字，我感觉那就是血，我忽然像疯了一样，拿起那个口红在墙上、床单上、被子上到处都写上这几个字，直至把那支口红全部写完。

第五十五章

昨天晚上，巨大的孤独和寂寞让我根本无法平静，我一口气喝下去一瓶五粮液，就这样迷迷糊糊地睡去。

我被床头响声不断的电话吵醒，我拿起电话，前台服务员热情而且很有礼貌地对我说：“先生，您起床时间到了。”我看了一下表，对小姐说道：“忙你的吧，我今天上不了班，我快不行了。”我有气无力地说完就顺手把电话扔在一边，继续蒙头大睡。一阵子听到门铃不停地在响，我不想动根本不想开门，任凭那门铃在拼命地响个不停。

我又开始睡了，在我的记忆里过了很久，门外开始有很大的声音，我感到奇怪，就起来看个究竟，不看还不要紧，一看不得了，有人正在拿一把老虎钳在夹我房间门上的保险链，我非常生气地大声喊：“孙子，你他妈的在干什么？大清早的不让人睡觉你们他妈的有毛病啊？”外面人听见有声音就停止了工作。有人说道：“先生，你好！我是警署的，酒店报案说您这儿出事了，我们来看看。”我一听警署？！更加愤怒：“去你妈的，什么警署，你不好好的去抓坏人，找我干什么？老子绝对良民，祖上三代都是穷光蛋！！！”这时候忽然听到领导在外面说到：

“是我，你没有什么事情吧？”我打开门很奇怪地问：“您怎么跑这儿来了？”领导说：“酒店打电话说你不行了，估计是生病了。”“我生病了？不会吧，你看我这么健康。”酒店的经理和警察还有那些保安站在外面一大堆，都在惊讶地看着我，我忽然明白，我刚才糊里糊涂的一句“我不行了”，前台这小姐就开始大惊小怪了，难怪！酒店总是怕在自己单位忽然睡死一个人，那谁还敢来这儿住。想到这儿，我态度才有所缓和，邀请大家进来

坐，那些警察说：“没什么事情，我们就先回去了。”领导很客气地送走警察，酒店的经理看着房间被写得乱七八糟，惊讶地问：“这是？……”我不耐烦地说：“你不认字啊？那都是我写的字，你不认识吗？！出去，出去！”

人们都走了，就我和领导两个人，我说：“我今天要回家一趟，不想上班去了顺便跟您老人家告假，希望恩准。”领导说：“好的，你回去放松一下吧。有事情我会让人及时和你联系的，你要不要买点东西回去，我安排人去买吧？”我说：“算了，不要了，买啥都不如我回去，我老父亲不希望我带多少东西，只要我能站在他面前喘气就可以了。让人给我一张机票，我今天必须走。”领导说：“那好，就这样吧，你回去什么都不要想，好好和你父亲待一阵子，代我向他老人家问好。”我说：“好，您忙吧！我整理一下要走了，您待会儿安排人和酒店协商把这个房间弄一下，我昨晚睡不着练习书法。”领导说：“这些你就不要管了，你忙你的就可以了。”

送走领导，我稍微整理了一下，把自己收拾得干干净净，大有衣锦还乡的味道，我打电话告诉前台，“给我一辆车，我要到机场，安排一个人上来拿行李。”

我赶到机场以后，公司有四个人在那儿等我。那个狗屁事务经理对我说：“老师，领导安排我们陪您回老家，一路上照顾您。”我说：“你看我像病人吗？！再说我父亲就我一个儿子，一下子去这么多，老人家还不知道哪个是儿子，你们回去吧。”

一路折腾下来，到天黑的时候我才到了家。由上海到西安才用了2个多小时，而由西安到老家仅仅150公里反而用了将近6个小时。赶到县城的时候已经没有车了，我决定走回去，32公里的山路，没有多少行李，我一个人走在这静悄悄的山间小路上。这儿静得出奇，一下子从闹市那种喧嚣之中回到这样一个安静的环境里，我感觉我呼吸的声音是那么的清晰，而在之前我根本就不知道自己还在喘气。

第五十六章

这条小路我很熟悉，小时候上学就一直走这条路。每周走一个来回，在家里把一周的干粮做好，带到学校吃一个星期，然后星期六下午再回家取下周的。那时候我们村有三个人在县城念书，就三个人搭帮一起走。记得我们那个时候总是想办法少走路，看到有拉煤的拖拉机就追，一边跑一边喊：“师傅，捎上我们吧。”常常有好心的师傅就把拖拉机速度放慢，我们急急忙忙地把自己的干粮袋往车上扔，然后抓住拖拉机的厢斗往上爬，只要上去一个其他的就好办了，那是一种很小的拖拉机，叫“手扶式拖拉机”。很容易就爬上去了。爬上去以后大家累得气喘吁吁的，坐在厢斗里喘气，一边喘气一边说：“这下好了，今天运气好，还碰上一个好师傅。”为了感谢师傅，我说：“师傅，我们是上中学的，每周都这样的，要是下次你的拖拉机坏了，我们给你推。”师傅说：“狗日的住嘴，老子才不想碰上那种倒霉事的，你留着力气下次好好走路吧。”我一听心想这家伙生气了，算了不说了吧。正在回忆儿时的趣事，这时候身边传来一阵拖拉机的轰鸣声，我转身习惯地喊了一声：“师傅，捎上我吧！”我站在拖拉机的灯光前，拖拉机慢慢停下来，一个人大声地喊：“老三，你怎么在这儿，你什么时候回来的？怎么天黑了还在这儿？”我仔细看了半天，这人的脸已经让煤弄得黑糊糊的，我看不清是谁。他说：“我是拴柱，你看清了吗？”拴柱？我赶快看那个人左眼上面有没有疤，他也急急忙忙的拿手在脸上摸了一下，指着一块疤痕说：“看清楚了吧？这还是你小子给打的。”我哈哈大笑问道：“你现在也当师傅了？”他说：“这是没有

办法，贷款买了这个烂拖拉机卖煤，不赚钱，现在拉煤的人多得很。”我说：“你干脆把拖拉机熄火，我们在这儿坐一会儿吧。”我们两个儿时的同伴就坐在我们小时候一起走过的这条山道上，聊起了我们小时候念书的快乐时光。两个人越说越起劲，想起我们在上小学的时候抢着管理学校唯一的一个闹钟，那个烂钟表平时走走停停，一停下来就要赶快用手拨一下，上自习的时候老师就让一个人专门负责拨，我们两个是同桌，都想拨结果在抢的过程中，不小心掉地上了，那表彻底不走了。结果让老师抓起来打了一顿，让把这个不走的钟表拿回去，让家长去县城修。闯祸了，我们两个人就商量晚上到底拿到谁家去，我说：“还是拿到你家吧，你爸是队长，到县城修钟表可以骑村里的驴去的。”他说：“不行，这样我爸会打死我的，你拿你家去吧，你爸不怎么打你。”我说：“万一打怎么办？这可是值钱的东西，肯定会打的。”我们都很发愁，他说：“那这样，你拿回家去吧，我们家明天煮牛肉，我给你拿一块儿牛肉，怎么样？你爸不打你我给你吃一块，要是打你的话就给你吃两块。”我说：“不行，不打的话吃两块，要是打我的话就吃三块，还要加一根骨头肉。”他说：“这么多啊？我怎么偷啊，我姐姐看得很严的。”我说：“算了，我也不希罕吃你们家的牛肉了，那就咱们把这个钟表拿到两个人家，先拿你家再拿我家，怎么样？”他说：“这样不行，你爸不打你，我爸肯定打我的。”他停了一会儿说：“那就给你三块吧，骨头肉要是偷不到就算了，这样行不行？”我说：“行。”我就高高兴兴地把摔坏的那个钟表拿回家，告诉我爸我把学校的钟表给摔坏了。我父亲说：“你就是个猴，你手怎么那么长，动学校的钟表干什么？”我一声不吭，父亲说：“你老师说啥时候要？”我说：“这个星期五就要。”父亲也没有再说什么。我写完作业就开始琢磨，“没有挨打只能吃两块肉，不行，太便宜这小子了，我得想点办法。”第二天早早就去

学校，我用老师的红墨水，给自己的手上和脖子上抹了一些。告诉拴柱我父亲差点没有把我打死。中午吃饭的时候终于吃到了他从家里偷的肉，结果没想到下午玩篮球，很热出汗了把那些红墨水都给冲掉了，这小子说我骗他，为此我们两个还打了一架。说到这儿我们笑得都喘不过气来了。

第五十七章

半夜10点多的时候，我回到了家。父亲已经睡了，窑洞里漆黑一片，我在门外面叫父亲开门，当父亲看到站在他面前的是我的时候，用手摸着我的头说：“是你吗？”我说：“是，刚刚回来，路上堵车回到县城的时候已经没有车了，就走回来，走到半路碰上拴柱，就坐拖拉机回来了。”晚上和父亲说了一夜的话，父亲不停地给我说这说那，最后还是说到媳妇的事情，我回到家不知道为什么那么地瞌睡，父亲不停地在说话，可是我已经坐在热炕上，靠着窑洞的墙壁睡着了。

一大早，父亲早早起来就把饭做好了，我还在睡觉。村上的人知道我回来了，童年时候的伙伴都到我们家，站在院子里喊：“老三，起来，起来！太阳都出来了，还睡啥。”和童年的伙伴东拉西扯地扯了一个上午，他们都去忙地里的活了，我就和父亲一起到自己家里农田去干活，父亲一生劳苦，要是不干活他还难受。

回家好几天了，我晚上和村里的伙伴在一起吹牛，白天到地里干活，就这样不知不觉过了好几天，这是我最开心、最轻松的几天。

今天是星期六，3月13日，中午我在地里干活的时候，从上面村里下来好几辆轿车，摇摇晃晃地在乡间凹凸不平的小路上行走，村里小孩子都跑去看热闹，这个地方一年来不了几次汽车，一下子来这么多车还是第一次。我心想这不知道又是那个领导脑子发热，视察人们的疾苦来了。父亲停下来看着那些车，说：“是不是你们单位来人找你，你没有犯什么错误吧？”我说：

“没有，怎么可能？可能是县上领导，脑袋热了来这儿视察人民群众的生活来了。”

但是那些人确实在村里小孩子带领下向我们这儿来了，我看到走在前面的居然是助手小张，我有点奇怪，有什么大事情这小子居然能找到这儿来？小张走过来说：“老师，没有给您打招呼，就来了，主要是没有办法跟您联系，这是领导给您的信。”我接过信没有看，看着后面那几个不认识的人，问：“他们是谁？”小张说：“他们就是上次浙江的那些资金，托人找到领导的，希望能够得到帮助。”我忽然明白了是怎么回事，我就说：

“这事我帮不了，我从来不做私人的资金，这是规定也是我信奉的原则。你什么都不要说，马上带这些人离开这儿。”父亲说：

“招呼人家在家里坐坐，喝口水。”我说：“你不用管的，这些人不喝水，他们自己有水的。”小张显得很为难，但是还是走过去跟那些人说了半天，忽然有一个胖乎乎的男人，冲过来扑通一下跪在我面前哭道：“老师，你救救我，我倾家荡产没有关系，但是有些钱我亏不起啊！”我一下没有反应过来，父亲赶快拉起那个人说：“好好说，好好说。”我看周围有很多乡亲看热闹，就没有发脾气，听小张讲了一下大概情况，我一直没有吭声，想了好半天问道：“你知道老胡他们在哪儿？”小张说：“他们好像在昆明，但是这件事情估计他们可能帮不了，也可能根本就不想管。”

考虑了很长时间，我把小张叫到一边说：“这样吧，你们先走，在县城等我吧。”小张满脸喜悦地说：“好的，我们给您留一部车子吧？”我说：“不用了，你们直接走你们的，我能到县城。”

这些人走了，卷起一阵阵黄土飞扬，我又要离开故乡宁静的小山沟了，到遥远的那个繁华的大都市里去。

几天宁静的生活就要结束了，我将要再次走进压抑甚至令

人窒息的生活当中去。放下手中的锄头，我真的不知道自己要操起什么来工作，黄土地上的劳作，能够让我们祖祖辈辈生存下来，我现在离开了黄土地在干什么，我不知道我是在毁灭还是创造，总之这一切都跟深厚的黄土地是不相干的啊！

脚下青青的麦苗，让人不由得感叹生命的可爱，还有生命欣欣向荣的力量，但是这个很能够激起人们热爱生活、象征生命的绿色，在我的那个行当里，在那个喧嚣的缺乏绿色都市里，却是人们最害怕的颜色。

第五十八章

父亲看着远去的汽车，问我：“要走了？咱们回家你收拾一下吧。”我知道父亲一定很伤心，也很高兴。伤心是因为我又要离开了，高兴的是我还是受单位重视的人，有城里人从那么远的地方来到这个偏僻的小山村，找他的儿子。这时候的我也很难受，但是我没有流露出一丝伤心的情绪，我说：“下午我们一块儿到我姐家去一趟吧。”说到姐姐这份感情是很特殊的，我到这个家的时候还不到40天，等到了这个家以后快两岁的时候养母就因病去世了。为了能让我活下来，父亲便买了一只山羊，用羊奶喂我。家里繁重的劳动就落在两个姐姐的头上，大姐比我大差不多20岁的样子，二姐比我大十几岁，大姐平时还要到生产队里干活挣工分，二姐就负责照顾我的生活，那时候我还小不懂什么，这是后来是大姐二姐她们给我讲的。大姐在我3岁的时候就出嫁了，出嫁的那天大姐哭得跟泪人一样，她很不放心年幼的我，也不放心这个没有母亲的家庭。那天原计划安排我也去送大姐的，我们老家的习惯就是，女孩子出嫁的时候娘家人要在结婚的那天送到婆家去的，我是大姐唯一的弟弟，也是我们家庭未来的掌门人，因此大家就给我穿上新衣服，准备让二姐抱着我一块儿随送亲的队伍去。但是在临走的时候，父亲说：“不要去了吧，娃一直跟她姐在一起，回来的时候哭闹怎么办？”大家都觉得有道理，就没有让我去送，大姐临走前抱着我放声大哭。就这样大姐出嫁了，剩下我和父亲还有二姐在一起相依为命。我小时候很霸道，父亲很疼爱我，我经常跟二姐过不去，有时候把门关上不让她进去，她就外面着急得哭，说父亲马上就要回来了，还没有做饭等等。但是我就是不开门，经常这样地气二姐，二姐也很爱

我，不管我怎么闹都不生气。直到有一天我在和邻居孩子玩，为了抢一个小石头打了起来，那家的大人跑出来打我的时候，二姐就用她自己单薄的身体护着我，自己被别人打了好几下。我当时看到二姐受惊的样子心里很难过，我发誓一定要报仇，一定要对二姐好，我一直没有吭声，心里默默地在想：“我长大一定要干大事，一定不会让我的父亲和姐姐再吃苦，再受人家的欺负。”

思绪就这样漫无边际地回到了我童年的时候，父亲收拾好工具，说：“回家吧。”我说：“好。”我和父亲一起扛着农具回家了，简单地收拾了一下，就到邻村的大姐家去。大姐的家距离我们家不远，姐夫是一个很能干的人，在我小时候一直认为姐夫很有能耐，那时候他们在他们那儿的公社开拖拉机，听人说手艺很好。父亲教导我的时候总是说：“你要好好念书，长大要像你姐夫那样，有手艺。”父亲当时对我的希望不是很大，要么像大姐夫一样会开拖拉机，要么好好念书当个村长，那时候好像叫队长。也许这些在父亲的眼里就是很不错的未来了，他希望自己的儿子能够有所成就。我一直很敬佩姐夫，我不在家的時候，照顾父亲的重任就落在他和大姐的肩上，姐夫始终没有任何怨言。他总是因为有我这样一个弟弟而自豪，经常跟别人提起：“我娃他舅本事大，在大城市工作。”姐夫很善良，他对我父亲就好像对自己的父亲一样，照顾得无微不至。我和父亲到了大姐家，姐夫忙前忙后地给我拿他们家的特产，我就这样看着这个朴实善良的姐夫，一直没有说话。在他的眼里我就是他的亲弟弟，他恨不得把自己家里他认为最好吃的东西，全拿出来让我吃。看着他这样张罗，我的眼泪不由自主地掉了下来，我赶快转过身，看着墙上的照片。那些照片有大部分都是我的，姐姐想我的那种心情不亚于一个母亲思念远在他乡的儿子，姐姐随着年龄的增长对我的思念也越强，总是拿着我的照片想我在外面要吃多少苦，刮风下雨的时候她就会想我会不会被淋着等等。

第五十九章

我跟姐姐说：“你给我做点煎汤面吧。”我从小就喜欢吃姐姐做的煎汤面，姐姐满心欢喜地准备去做。我说：“不着急，说会儿话吧。”姐姐问我：“听说你住的地方一晚上就要花几十块钱？那是什么地方怎么那么贵？”姐夫在一旁说：“啥几十块，好几百块钱。”我笑了笑：“一样的房子，那是宰人的，其实不应该那么贵的。”姐姐说：“他们会不会因为看你是农村来的，才宰你？”我说：“差不多吧，反正无所谓，那钱都是公司的。”姐姐说：“你能不能换个地方住？把那些钱省下来多好，你以后还要娶媳妇，花钱的地方多着呢。”我无言以对善良姐姐的这些问题，就说：“那些事情说不清楚的，你还是给我做面条吧。”父亲知道我要走了，也没有说话，还是姐夫见识多，问我：“你是不是要走了？”姐姐一听急了：“刚回来才几天啊，就要走了，不能再等几天吗？”父亲说：“做饭去吧，待在家里干什么？单位有事情就要做的，拿公家的钱就要干活的。”

在大姐家吃完饭，一直待到天黑的时候，父亲安排姐夫用自行车送我到县城，他自己一个人回家，说是从姐姐家这儿走近一点，省得来回跑耽搁时间。我还是坚持回家一趟，姐夫的意思也一样，说是从家里走好一点。父亲没有再坚持，我也知道父亲是多么希望能和我再多待一会儿，回家的路上没有人说话，到家以后父亲默默地帮我收拾行李，昏暗的煤油灯照着父亲的身影，他把我的衣服日常用品，还有家里的核桃等想办法给我的箱子里装，父亲是一个沉默寡言的人，我不忍心父亲再给我收拾行李，我走过去说：“伯，我来吧！”看着放在炕沿上的那些父亲准备

好的东西，我拼命地往箱子里边装，我知道这是父亲的心，我拿得越多父亲就会越高兴。眼泪模糊了我的眼睛，我一边收拾一边流着眼泪，我在想我要离开父亲了，在未来的日子里只有父亲一个人孤单单地在这个窑洞里生活，我恨我自己不是东西，把父亲一个人扔在这个破窑洞里，无依无靠，这件事情让我一生不能原谅我自己。每次想起这个情景我都会内疚自责得要命。

我尽量慢慢地收拾自己的行李，父亲不说话，姐夫也不说话，时间过得太快。我不知道为什么这次这么难受，我不敢看父亲颤巍巍的身影，更不敢看父亲满脸期待的眼神，终于要走了，父亲说：“你也大了，婚姻的事情不敢再耽搁了，这是大事啊。”我满面的泪水对父亲说：“伯，你不要操心，我会很快找到媳妇的，这些你就不要操心了，你一定要注意你自己的身体啊。”这时候的我只有一个感觉，我想哭，想放声大哭，为我自己更为孤苦伶仃的父亲。

父亲一直把我送到村口，还是不忍心离开，叮咛的话说了一遍又一遍，我和姐夫一起转过村口的那个拐角，看不到父亲了，父亲也看不到我。我相信父亲这时候可能才开始哭了，父亲是一个很坚强的人，他不愿意我带着包袱离开他，我听姐姐说，我每次离开家以后父亲都很长时间吃不下饭，一直站在村口看。父亲经常在夜里听到敲门声而醒来，他总是感觉我回来了，父亲总是希望看到自己的儿子从村口那个转弯的地方出来，然而父亲每次都是失望地回家，有时候站到很晚。我恨我自己，我真的恨我自己，那时候为什么要干什么狗屁的事业，父亲辛苦抚养我长大不知道为什么？我的事业跟父亲有什么关系啊，自私的我怎么就没有考虑到父亲，在父亲的心里儿子就是一切。可是在儿子的眼里，父亲能占多少啊！一想到这儿我就不由自主地骂自己一句：“我他妈的真不是东西！！！”

第六十章

赶到县城的时候已经是晚上的10点钟了，姐夫说要到在城里上班的弟弟家去住，打算第二天早上回家。我在县城的招待所找到这几个人，他们都坐在那个登记室的长条凳上等我。小张看到我急急忙忙地站起来说：“老师，真的很对不起您了！”我没有吭声，顺手接过他递过来的走势曲线图和一些资料看了一阵子，看着走势以及他们的资金运作纪录，骂道：“他妈的，真是王八蛋，这样做下去肯定是找死，和市场趋势对着干，你以为你是谁啊？”

我把资料递给小张说：“走吧，我们晚上不要住在这儿了，直接赶到省城，明天早上赶回上海吧，这儿资料不全我没有办法做出决策。”那个胖乎乎的男人走上前来，用生意场上惯用的那种伎俩跟我说：“先生啊，晚上就住在这儿，您不能太劳累了。”我看了一眼这个胖乎乎的男人，非常厌恶地说道：“那一套假惺惺就不要再表演了，老子本身就是一个卖命的，什么叫辛苦，什么叫劳累。你那一套留着你自己享受吧。”

上海这个繁华的大都市总是有着她那迷人的地方，也许是因为家乡过于偏僻的缘故，我一直没有讨厌过在这个城市里生活的人，再次听到这些我只能听懂一半的方言，我居然有一种久违的感觉，站在黄浦江边，听着旁边一阵阵的上海话，我知道我又要开始工作了。

滚滚东去的黄浦江水曾经承载过多少喜怒哀乐！上海滩这个冒险家的乐园也曾经演绎过多少悲欢离合的故事。我只是一个匆匆的过客，我知道我不属于这个城市，我找不到那种归属感，每

次想到归属我总是不能忘记那个远在千里之外的小山村……

当我穿着一双姐姐做的布鞋，再次踏进酒店的时候，酒店的大堂经理满脸笑容地迎上来：“先生，你好！欢迎您回来啊。”我很客气地说道：“谢谢。”小姐不断地看我的鞋子，我马上向她夸赞了一番我的鞋子有多么得好，小姑娘显得很感兴趣，也很高兴。也许是以前不怎么说话，这次忽然话多了，大家都感觉到开心。

我泡在浴缸里，热水的刺激让我一下子感到十几天来的彻底放松，让我感到无比得舒服。但是没有多长时间我就开始考虑资金的运作问题，这是一个飞来的差使，我虽然不怎么感兴趣，但是职业习惯让我对这些事情永远保持一种兴奋，要是真的不干这些事情，不要太长时间，一年我估计我就会受不了的。我不能失去这个能够让我舒展自己人性的战场。

洗完澡以后我打开电脑，看着这几天的走势图，我的直觉告诉我这个市场目前大有向下崩溃的感觉，但是我也能够明显地感觉到人们那种不愿意认输的情绪上涨没人追下跌没有人出，这是一种典型的观望状态，人们都在等候最后的结局。大资金基本上都已经撤走，但是那些相对而言还是具有实力的资金不愿意认输出场，散户根本看不明白市场发展的趋势，这样就导致了目前的走势状态。一边看着文字资料，还有那一大堆密密麻麻的交易数据，一边看着跌宕起伏的股价走势，慢慢的我的思路逐渐清晰起来。就在这不到2个小时里我已经做好了资金运作的布局，这个布局和设想足以显示人类本性的残忍。

大概10点钟的时候，来了几个兄弟，我们便一起到酒吧喝酒，东拉西扯地说了一大堆闲话，我看看不早了就告诉大家：“休息，我明天要干活了。”

第六十一章

1993年3月15日，早上我再次踏进办公室，当大家看到我突然出现的时候显得很惊讶，紧接着都和我急急忙忙地打招呼，快半个月没有见面了，我忽然觉得有点不自在，到底跟我在庄稼地里的感觉是不一样的。

上午开盘以后，价格开始走得还是有点力气，但是不到一个小时就向下走去，我今天不打算动作，我必须在有十足把握的时候才能去跟领导谈。整整一个上午我没有任何举动，也没有说一句话，助手不断地看我想问又不敢问，就这样一个上午结束了。从走势上看我觉得能够在短时间内实现我的设想，于是我走进领导的办公室，把我的计划跟他谈了一谈，问问他是什么意思，他说：“没有办法的事情，按说这个资金跟我们没有关系，但是碍于情面，也就只好这样做了，但是一定要做得大家都满意。”我说：“大家都满意是不可能的，只能是我们满意，那些小资金怎么能够满意，这是一个需要有人买单的市场，根本不可能做到各方面都满意。”领导笑着说：“你的大家跟我的大家不一样。”

中午我让助手约了那个老板过来，我跟他说：“你的资金我能保证15%的净利润，但是必须有个条件，我这儿有两个人你必须有利润分成，一个是助手小张，另外一个就是报单的小姑娘了，这是他们应得的酬劳，每人1.5%不讲价。另外在资金运作期间，你不能询问、建议有关资金运作的东西。”老板听到还有利润，那种感激之情可以说不能用言辞形容，满口答应：“没有问题。”

就这样我作好了一切战前准备，一天就这样匆匆地过去了。一切都准备好了，心里反而感觉空荡荡的，每次在资金运作之前我都会有这样的感觉，我不知道为什么会这样，总之这可以说成了我的战前必然反应。

一杯酒、一盏暗色的灯，整个空气里弥漫着哀乐……

面对大家全身心的备战状态我反而有点不好意思的感觉，就这么点资金还要这样一本正经地干，可能有点小题大做，走进办公室的时候我这样想。但是看到我的座右铭：能微笑么！！！我忽然冷静下来，虽然是一笔不算很大的资金，但是要做砸了那就是大事情，这个市场没有给任何人留下微笑的机会，能有的就是痛苦和煎熬。你每天就跟赶考一样，你根本不知道明天的试题会是什么，事先没有人教过你怎么做，也许明天的问题根本就没有人遇到过，这些都要靠你自己的应变能力来解决，理智和冷静对这个市场生存的人来说可以说是基本条件，当你洋洋得意地面对这个市场的时候，市场马上就会教训你的。“老师……”我转过身看到助手站在我身后，我意识到开盘了。

这个小伙子整整跟了我两年，看着他转身离去的背影，我忽然有点感动，我想这次通过运作这个小资金的机会，好好地教教这小伙子，我也知道这笔资金运作完，他也要离开我远渡重洋，开拓自己的事业。我说：“小张，你过来一下。”他急急忙忙地走过来：“老师，您有事吗？”！满脸地惊讶和诚惶诚恐。我说：“从今天开始，你就坐在我旁边，直到这笔资金运作完毕。”小伙子傻傻地看着我，眼泪充满了眼眶。我能理解他的心情……

我吩咐报单员：“不参与集合竞价，开盘以后每分钟一笔单子，每次下单1万股，价位抬高一元买入。”开盘以后价格低开稍微下挫以后，我们的单子一笔接一笔地跟进，一阵子价格就拉高了十几元钱，这只股票的示范作用很强，在它的带动下其他的

股票也开始走高，但是力度有点弱。我吩咐报单员：“买进XXX股票5万股，分10次买进，每次一旦成交就跟着下一笔单子。”就这样整个市场在这两只股票的带动下，人气渐渐地回升。会计送来gp我看了以后，还很理想，不是我想象的那么差。我忽然问小张：“你能看出我下步怎么走吗？”他犹豫了一下说：“我感觉您要大幅度地拉升。”我没有生气，平心静气地告诉他：“你说错了，我要是拉抬股价，结果跟你自己运作的一样，同样也会失败。你看到你3月7日开始的拉升结果是什么吗？8日的100多点的上影线说明什么？说明在这个市场生存的人都很聪明。在你拉升的时候你没有考虑他们的感受，他们都是想着担心，但是又舍不得走，就是想着再涨一下就走人，你那天正好给了他们一个机会，你知道成交量不放大的原因吗？就是人们已经开始警觉了，前面已经受到了伤害，但是他们都是生活中的强者，不会轻易认输，总是想找一个机会。我现在要是大涨的话，他们同样就会抛出，正好迎合了他们的出货思路。我要把他们吊起来，今天轻微的上涨，让他们把自己的期望值再提高一点，但是我绝对不会给他们机会的，你明白吗？但是我们在下跌前一定要做出向上的架式，让这些人上套，这样才能顺利地实现自己的计划，兵法讲的虚虚实实就是这个意思，你要把他们当回事，千万不要低估对手的能量，虽然他们是一些小资金，但是资金小并不能说明他们智商低。”

价格开始向下回落，我看着价格曲线慢慢地下降，当回落到今天涨幅的上2/3的时候，我吩咐报单员：“再次买进，力度要强，每次1万股价格抬高2元。”一会儿价格快速地向上升，看了会计送过来的资料，我发现gp居然能到10，看来还是有很多人对市场寄予很大的希望，毕竟还是有一些先知先觉。就这样三番五次地折腾，价格在上午收盘的时候，几乎一直在创新高，看看指数居然也上涨了近40点。

第六十二章

中午我和小张一起到对面的营业部去，我看了那些在大厅交易的人们，他们还是在热烈地议论着行情。有人在旁边说：“他妈的，这庄家神经病啊？昨天还是下跌今天一下子就涨起来了，跟前段时间比越来越难做了啊。”我让助手联系这家营业部的老总，带我们到他们的大户室走走。来到5楼的大户室，这些人属于大资金了，每个人差不多都有几百万，不管是个人还是单位，但是都算是一介诸侯了。一群大概有八九个人的小团伙，在一起谈论，有人说：“看起来涨势还是不错的，是不是行情又开始了？”有人说：“难说啊，今天下午要是能够和上午一样继续上涨，那就应该还能涨，只要把昨天的那个阴线吃掉就好了，不管怎么说这次涨起来我要跑了，有得赚总比亏损好。”

在这儿晃悠了半天，我们一起吃饭，我告诉小张：“看到没有？市场上实际上就是这样的两种人。一种是比较有思路但是他根本就不能控制自己的情绪，像楼上的这些大户，他们有了准备逃跑的打算，他们也意识到了风险的存在，但是他们不会想到现在就走，总是把希望寄托在明天。在他们的世界里总是以自我为中心，他们的行为一直在受情绪的控制，他们根本不会约束自己，更不能控制自己的情绪，所以他们是失败者。下面那些人更是一群没有思路的人，这种人，从来就没有想过自己哪儿不对，总是在埋怨别人，在抱怨市场环境是多么的恶劣等等。这是一群最悲哀的人，涨的时候他们会大声地说话，会兴奋得手舞足蹈，跌的时候他们会骂骂咧咧地骂个不停，这些人很浮躁也很懒惰，他们根本不愿意自己付出辛苦，他们不学习更不会去思考，宁肯

在市场上亏损得一无所有，他们也不会想到离开这个市场做点别的。给他们5年时间，只要有钱买一手股票，他们还在这儿耗着。对于我们来说这些人都不恐惧，只是你必须了解他们的心态，以及他们行为的动机，也只有这样我们才能长胜。我们要做的就是利用股票价格变动来控制这些人的情绪，然后间接地支配他们的行为，让他们的情绪一直处于我们的控制之中，那么他们的行为也就会一直按照我们事先设计好的套路走，这就是炒股，知道了吗？”

下午开盘以后，我告诉助手：“按照你的思路做一次试试。”他吩咐报单员：“每笔单子1万股买入，每分钟3次，价格抬高1元。”就这样价格开始缓慢地向上走，我告诉他：“你不要这样做，你必须大幅度地拉升，要让那些愤怒的人更加愤怒，那些聪明人更认为希望就在明天甚至于后天，你的指令应该乘2。”他及时修改了指令，价格开始猛烈地向上，在他的带动下，其他股票也开始出现了抢盘的现象，他立即放慢了买进的速度和频率，让价格处于自由交易的状态，让所有的老百姓都来参与这场争斗。整整一个下午助手把节奏控制得很好，到收盘的时候价格比昨天整整高了30%，大盘在最后收盘的时候也收到了最高点。我告诉小张：“你晚上到新世界咖啡屋去一趟，感受一下那儿的气氛，然后给我打电话，告诉我明天的对策。”说完我离开了单位，一个人走在这个繁华的城市里。这时候我忽然感觉到很孤独，我几乎没有什么朋友，除过行业内的那几个兄弟，也只能算是战友了，根本找不出谁是我的朋友，我感觉自己活得很没有意思，小时候家里人少，很孤单。长大了干上这个差使交不到什么朋友，依然孤单。

第六十三章

这种生活很单调，工作和生活几乎没有什么区别，这很容易产生一种疲劳综合征，在心理学上叫：“家庭主妇综合征。”我想我这种单调而高压的工作一定要比家庭主妇的那种枯燥工作更容易产生疲劳。就这样无精打采地在四处游荡了一番，我坐车到外滩看黄浦江。我一直很奇怪，这个城市叫上海却看不到海，到底是海上边还是上海那边去，要能看到海要走很远，不像南方城市几乎就在海旁边，看海总是让人感觉心旷神怡。但是看黄浦江却总是给人一种沧桑的感觉，我不知道在这儿过去发生了什么？现在在发生什么？未来还会发生什么？就这样我坐在黄浦江边，看着过往的船只，思绪漫无目的地飘散开去，不知不觉已经到了晚上。天上升起了一轮弯弯的月亮，照耀着这个城市。我想这个月亮就这样挂了不知道多少年，在过去的上海，会不会也有一个人就这样孤零零地在人潮涌动的大上海，看着这弯月亮在思考……

感到有点饿了，我起身寻找吃饭的地方，从九江路走进去这里净是吃饭的单位。我穿过中山南路的人行隧道，沿着九江路一直走进去，看到一个富丽堂皇的吃饭的单位，我站在门口愣愣地看着里边居然有那么多人吃饭，我想不明白怎么这么多吃饭的人，这些人哪儿来的这些钱啊？就这样在门口站了半天，门迎小姑娘走过来说道：“先生，你好！您要吃饭吗？”我问道：“这儿是吃饭的单位吗？”小姑娘一愣，也许是第一次有人这样问，但是她马上就说：“是啊，我们这儿是吃饭的单位，先生您里边请。”走进这个看起来是用钱堆起来的饭馆，我听小姐不断地介

绍他们这儿这个好吃那个好看，总之我进来算是走对门了。我就说：“你就随便拣好吃的来几样，要一碗米饭，一块儿上来，我已经好几天没吃饭了。”这可能是我在上海这么长时间吃的感觉最好的一次，特别是那个八宝辣酱，还是有点北方的味道，就这一顿饭还算满意。回到酒店的时候，助手小张在大堂等我，看到我进门他马上走过来向我打招呼。我问：“你怎么跑过来了？让你想好了打个电话就可以了。”他说：“我想还是过来一趟比较好，我想请您喝咖啡。”我说：“好吧。”

在酒店二楼的咖啡厅，他跟我讲了他的计划：“我今天晚上去了那儿，听到他们目前对后市看法还是比较乐观。那儿有个姓杨的，看起来很有号召力，他对后市尤其看好，认为这是新一轮行情的开始，附和的人也比较多。但是也有人坚持意见认为涨起来应该先出来，到时见机行事，能够多赚更好。我想这些人的谈话虽然谈不上是代表所有投资人，但是也是一种倾向，刚才我看了电视，电视上的专家和主持人的观点几乎一致，也是看好。因此我打算再推高一些，把价格推高40%，周五开始大幅度地出货，尽量能在下周之前全部出来。”

我半天没有吭声，就这样沉默了很久，我说到：“你这样做有点不合适，你没有注意今天的成交情况。除过咱们的成交，跟风的人不是很多，他们现在普遍还是有顾虑。你估计在两天之内你推高多少有吸引力？每天推高100点以上，两天就是200点了，振幅算上差不多最少有300点的空间，到那个时候危险的是我们，他们是小资金随时跑都来得及。两天要是推高100点，根本没有什么吸引力，成交量跟不上，行情做得不死不活，这对那些炒股有点经历的人来说，就是一个信号，一个最不好的信号。他们会反身出逃，那时候吃亏的不是他们而是我们。另外你两天涨200点，人们根本来不了热情反而是恐惧，除非你能维持这样的走势至少10天，可到了那个时候你有没有那么多资金？所以，你

的这个方案根本不合适。

他们虽然看好，但是你要他们拿出白花花的银子往里边投最少要让他们看到希望，两天根本不能改变他们的思维方式。这样吧，明天一开盘上冲一下，就开始往下砸。向上你不是预计300点空间吗？我们明天开盘以后往下砸，砸出300点以上的空间，这样打他们一个措手不及，高兴的心情还没有转换成冲动的时候，巨大的恐惧一定会让他们目瞪口呆，毫无思想。这样一来那些想趁高出货的人的如意算盘就彻底打破，而那些整天骂人的人，会更加愤怒，他们就会失去理智交出筹码，我们可以在下面大批量的接货。我计算了一下，我们在800元以上，抛出去一半的筹码，可以换回一部分现金，另外加上新资金在400点多开始大批量地开始接货，平均成本可能在不到600元。然后再把价格推到1000元以上，大盘指数差不多能够上涨400点，连同在下面建仓的时间有一个月差不多整个资金就全部出来了。有400多点的涨幅，一个月的时间足以让这些人兴奋起来，其实他们无非就是怕跌，跌了以后心里也就踏实了。我们再发动行情他们跟风的意愿就比较强烈，400点的涨幅谁也不会料到是出货行为。不管是什么时候我们始终要把自己放在最安全的位置，冲高实际上是逆势而为，虽然这些人看多其实是想做空，只不过是选择一个更好的做空的位置而已。并不是真心实意地看多，这叫看多不做多，要是真心实意地做多的话，今天的成交量一定很大，gp也就不会是那么一点点了。既然他们看多却做空我们为什么不顺应他们的思维，彻底满足这些人的心愿？

你考虑一下在我接手这个资金以前是你做，你的做法就是逆势而为，没有看到他们行为背后的实质，也就是没有很好地把握到这些人的心理，结果就很糟糕。你不管资金的实力有多大，你都必须遵从市场的规律，顺势而为，历史上我们这个行当几乎把这一条看作是生存的护身符，没有人敢逾越这个戒律。你看看那

些失败的人，大都是不遵从这个原则，把自己的实力看得过于重要，你知道那些小资金为什么总是失败吗？那是因为他们太把自己当回事了，他们不在乎自己的资金大小，却总是把自己凌驾于市场之上，一个什么都不懂的人就敢对市场走势指手画脚，甚至不知道买股票在哪儿买，是谁卖给自己的。你不相信去问问，他们肯定会告诉你股票是在证券公司买的，不要了就卖给证券公司，在他们的眼里证券公司就是股票商店，所有的股票都摆在证券公司里，谁看上哪个买哪个，买到认为不好了再卖给证券公司。他们连这些最基本的游戏规则都不知道，但是你听他们谈论股票的时候俨然是一个从事证券投资一百年的老者。

这样吧，我也不多说了，你回去吧。好好把我说的话想一遍，然后按照我的思路做一个完整的计划书，有没有成就就看你这次了。”

第六十四章

早上上班，看到了一条消息，传言新股发行额度有可能下降。这个消息跟我原来的思路有点不配合，但是还是没有经过证实，很难相信。这个传言在一定程度上却对投资大众是一个强心剂，加深了他们的看好的信心。开盘居然高开60点，瞬间的上冲以后，没有更多的跟风盘，我感觉我还是需要坚持自己的观点，应该趁这个机会大批量地卖出，我吩咐报单员：“每笔3万股，不限价卖出，成交以后紧跟着就抛出下一笔。”就这样在一个上午的时间，看会计送过来的资料，居然抛出手头持货的20%，这是一个很了不起的意外收获。就这样不紧不慢地交易，从市场交易的情况来看，也不能贸然出手，如果这个消息一旦证实，向下砸就是死路一条。所以，我改变了原来的方针，但还是坚持以出货为主，只不过是把出货的范围控制在30%的幅度内，这样即便是做反的话，回手再接也来得及。

第六十五章

整整一天情绪及其低落，我也没有心思再去教助手了，他熬夜写的计划书我一直放在那儿没有看。心情糟糕透了，我不知道如何让自己平静下来，我没有吃晚饭，下班后匆匆忙忙地赶回酒店，打开哀乐，倒了一杯酒，闭上眼睛头脑空荡荡的，哀乐对生命的赞美我觉得是任何音乐都不能比拟的，我需要冷静下来。我的脑海里出现了小时候，那是1976年的时候，毛主席去世了，人人都悲声痛哭，也是从那个时候我从广播里边听到了哀乐，那时听起来很害怕，总是感觉心里发紧。再次开始把哀乐当音乐来欣赏那是在深圳工作的时候，每天的高压工作，孤独、寂寞、烦恼等等不健康的情绪每天伴随着我，我不知道怎么样才能让自己平静，现代音乐里边的那种浮躁，对我当时的心情来说可以是雪上加霜，无意当中再次听到哀乐，我忽然感觉到我是那么的纯洁，我的灵魂仿佛得到了净化。从那以后我随身带的唯一的音乐就是哀乐，长时间下来，我没事的时候就会不由自主地哼哼哀乐的曲调，我想要是比赛哀乐哼哼的话，我可能得第一。

慢慢地不知道是酒精的作用还是哀乐的作用，我的思路渐渐地清晰起来，高开以后，居然下跌20多点收盘，成交量不大，但是交易的重心几乎都在上面。我想这不是真的，否则传播消息的人不会这样没有实力的，一个没有上影线的实体阴线让我忽然明白了不少，接着昨天的上涨来想，昨天能够涨得那么顺利，不会是我一家所为，肯定还有一个跟我思路一样的人在做同一个动作，不然就凭我们的能力不会有这么大的能量的，我冷静地思考了昨天的交易，以及今天的借势高开，还有突然的传闻我想明白

了，这肯定有人也在出货，毕竟我这次投入资金不大，我的误区在于我还是过去的老思维，还是把自己当作玩大资金的主，对场地漫不经心让我一下子变得糊里糊涂，我明白不能这样大意了，学习和实战毕竟是两码事。

假设要是确实有这个消息，能够得到证实的就是两天以后的周六，那么在这两天的真空期里市场还要交易，我为什么不早点用自己的方法去证实一下，这些到底是真是假。想到这儿我的情绪一下高涨起来，一个忽然的传闻搞得我迷糊了整整一天，我很奇怪我为什么会这样。这几天总是希望助手做好，因此自己就不大关心盘面的变化，所以就缺乏那种对大盘走势最直接的感受，因此在遭遇意外的时候难免手忙脚乱。看来这个市场确实轻视不得，记得我的老师曾经满脸严肃地对我们说过：“你要是胆敢轻视市场，它就会立即给你颜色看。”这一次确实接受了一次深刻的教训，该想的问题想明白了也就不烦恼了，不恐惧了，难怪心理学说，“恐惧是人们对预见的危险缺乏应对策略的一种本能反应……”

我给北京的朋友打了几个电话，那边说也搞不清楚，反正传言很神乎其神，我明白这个传言肯定很有手段，在这个市场上没有任何东西比消息的流传速度更快，北京的一个小道消息要传到深圳要不了一小时，深圳营业大厅的各路英雄豪杰都会一本正经地告诉身边的人：“我有朋友传来消息，怎么怎么……”满脸的得意神色，仿佛自己就是救世主一样了得。我不想再费神了，肚子饿了，但是没有心思出去吃饭，就打电话叫餐厅送饭到房间，随便吃了点东西，就睡觉了。

我计划在明天开盘以后，试探一下，到底是怎么回事，我不能在这个小阴沟里翻船，假设判断失误我就会白白错过这个出货的机会，幸亏今天没有头脑发热，我暗自庆幸……

早上上班以后，我静静地看着这段时间的走势圖，我相信除

非向下才能成功，要是再向上，做多少都是死，人的心理本来就很奇怪，也很微妙，一旦在他的心里形成一种意识，这种意识很难在短时间内消失，人们这段时间来的恐高心理需要一次释放，也只有释放了这种情绪以后你才能改变他，要不然事情就会越来越糟糕。

第六十六章

开盘了，价格直线下降但是成交量始终不出来，等差不多跌到30多点的时候，我吩咐报单员：“买进纺机股份3万股，分两次买进，成交以后紧跟着下单。”这是一只去年上市的新股，走势一直很活跃，我一直怀疑这里边有我的兄弟在运作，但是这些事情人人都不愿意说破，也就无从证实，5分钟后我的单子全部被成交，而且比我预计成交的时间价格都理想很多，我明白了，消息就是从这儿来的，这一定是谣言了，对方迫不及待地想给我吃进，看来对方还是沉不住气，另外也能看出对方太着急压力太大，他实在不愿意失去这么一次能够一下子出掉3万股的机会，我没有再跟进，我分析要不了一阵子他一定会拉一下的，现在的成交可以说是跟没有一样，零零散散的几笔单子，给人一种死气沉沉的感觉，15分钟以后开始有大笔的单子买进，价格上涨的速度很快，1000股就能一下子扫掉好几个价位，看来市场上的人们还是处于那种梦想之中，不愿意也不舍得抛出自己手头的筹码，价格已经上涨了差不多10%，交易也开始活跃了，我吩咐报单员：“把刚才吃进的3万股纺机股份，价格低10%一笔抛出。每分钟1万股的单量，开始抛出我们的钢管股份，两项指令同时执行。”

小姑娘开始用很专业的语速向场内下达了指令，忽然，刚才还洋洋得意的纺机股份，一下子往下掉了7%，这个过程不到3分钟，很多人还没有反应过来是怎么回事。钢管股份也开始往下猛跌，差不多快红盘的指数也跟着急速地下跌，纺机股份下跌的速度可以说是没有人能够反应过来，但是一阵下跌以后在大量买盘

的推动下，价格下跌的速度减缓并且开始慢慢地回升，整整一个上午，战绩不大但是心情比较好，我终于有了策略也看清楚了方向。恐惧确实是因为面对危险而缺乏应对策略的一种被动的自我保护行为。愤怒则是一种失去理智的表现，相比而言恐惧要比愤怒强得多。在上心理学课的时候，老师说：“恐惧和贪婪是人类的优点，正因为人有了这个优点所以才能在上万年漫长的进化中，优胜劣汰，很多物种在进化的过程中灭绝了，那就是因为他们没有恐惧和贪婪，恐惧可以使人学会预防危险以及面对危险的时候有了应对的策略，贪婪恰恰是人类能够得以繁衍生息的原始动力。”课堂上的知识在三年后才能彻底理解，我觉得很惭愧，要是这次没有这个经历我想这个感受到死都不会有的。

下午我没有理会还在顽强地跟大势抗衡的那些资金流，自顾自地按照原计划抛出，市场经过几次的反复以后，最后还是没有办法涨起来，一直到收盘只有一个少得可怜的下影线，我这时候总算看懂了K线。

下班后我打电话约了几个兄弟，晚上在一块儿坐坐，我想今晚摊牌不能这样两败俱伤，自从去年的6月份开始，市场上一下多出很多股票，无形中增加了供给，容量相对地增大也增加了操作的难度，市场上从今年开始也有很多的民间高人，组织了资金来操作，虽然这些人成不了大器，但是不按照套路出招倒是有点麻烦。券商的融资更让我不能小看这些资金的实力……

我一直有个毛病，在大场面中吃不饱，不管多好吃的东西，什么山珍海味也不管吃多少，吃完不到一小时就饿了，还需要吃一碗面条才可以。在苏州河边有一家新疆人开的饭馆，那儿有拉条子拌面，做得很不错，我经常一个人到那儿去吃，单位上大部分是上海人，一些年轻一点的北方人也被同化，喜欢吃米饭甚至令人难以下咽的西餐。我跟这个老板很熟，他一直跟我开玩笑说：“你以后来吃面条我应该涨价。”我说：“为什么？”他说：“你看看你来

回的车钱最少40块吧？我一碗面条才8元，你是来吃面的还是坐车的呀？”我笑了笑：“应该的。”我总是感觉西北人都很实在，没有那些花里胡哨的东西，还有那些实在得让人听起来像傻瓜一样的话语，一直让我感到自豪：“我也是西北人。”

第六十七章

晚上，在我住的酒店9楼的酒吧，大家在一起聚会，我坐在窗前望着外面灯红酒绿的花花世界，看看手中的高脚杯，感慨万千的说道：“我这次回家，家乡还是那个样子，两家人为了10厘米宽的土地打得头破血流，其实那点地也不会有多大的收益，但是那可能是一种财富和自主权的象征，其实说到底还是太穷，这儿可以说是天上人间。”老胡说：“老大，咱这几个兄弟，论环境你确实是苦大仇深啊，但是那是老天爷的造化，你我凡人根本无力改变，还是把自己的事情搞好。能让咱们周围的人过上好日子，也算是伟人了。”我忽然问道：“你们是不是还有资金在里边？”几个人都愣了一下，没人吭声，老胡想说话，我制止了：

“不要开口，其实搞点自留地是应该的，但是现在的机会不适合，我不知道是谁在做，但是我今天买了他3万股，最后又卖给他，这样做起来很累，靠这样的消息来刺激已经不行了，要是在前两年十几只股票的时候还可以，现在不行了，这样的消息跟上面管理层的意思是反的，时间长了肯定会有人澄清的，那样的话结果是什么样的，你们比我清楚得多，搞自留地跟干社会主义还是有区别的。最大的区别就是政策和资金，因此现在最重要的就是学会顺势而为，人心不可违抗，古代的君王都遵循‘水能载舟亦能覆舟’的古训，何况我们，不要说世家李世民，就是和那个放牛娃朱元璋相比，我们也没有一个能比得上啊！就我们几个面对的可是成千上万的人，这个大家能明白是一个什么样的概念吗？照我的估计周六肯定有人澄清这个谣言的，因为它传得太凶，影响大局。因此我想这样做，明天做一个向上的假动作，然

后把你们手头的筹码做掉一半，我现在持仓不动，我现在手头仓位差不多1/3多一些，一旦澄清公告出来，我们顺势猛砸，击破1000点的整数关，引致投资人的恐慌抛盘，然后我们在1000点左右，大批量地接货，迅速把仓位回复到100%，这时候悬在人们头上的那个恐高意识被这次猛烈地下跌完全释放，到那时候我们再全力以赴地推高，刺激人们的赌徒心理滋生，他们一定会在强烈的翻本心态支配下追涨，当指数推高500点，足以全身而退，反正500点的涨幅也能够让人们有足够的理由认为这是大行情，这样做既顺应民心，也能给自己找一条活路。”我讲完以后没有人说话，老胡站起来，端着杯子走过来和我碰了一下。我知道大家都在干自留地，这事只能是心知肚明就可以了，然后大家在一起东拉西扯，说了一些酸话，基本上思路统一，大家都轻松，其实在这之前他们也不知道怎么做好，我告诉大家：“休息吧，明天还要干活。”山子说：“老大，今晚要不是你请喝酒，我们最晚也熬不到周六，一定会来找你的，上次没来得及在一起吃饭你就回去了，这次我们又欠你的……”我说：“去你妈的，小子都不是东西，这时候跟人一样还有人情了？还是好好睡觉，把活干好，要不然上海那个小姑娘不跟你了，上海女孩一般不会嫁没有钱的人，哈哈。”老胡说：“早都熄火了。”我一愣：“不会吧，这小子也开始花心了？是不是胡萝卜吃多了。”山子说：“是真的，我考虑不合适，给人家小女孩买了房子，就算两清了，人家也乐得高兴。现在找了一个电台工作的，算是主持人不是主播，四川人。”我说：“就说老胡怎么和你这么近，原来老胡现在是你大舅子啊！”就这样拿山子开涮了一阵子，大家就分开了。

我们这个群体基本上是和社会隔离起来的一个群体，很少和圈子以外的人接触，别人也很难进入这个圈子，这是一个很孤独的群体，我一直感觉我们干这行当找不到一个好老婆，年轻钱多

容易浮躁，开始在一起的时候过来过去都是高档消费，整天谈的是这个名牌那个名牌，吃饭总是这家好吃那家不好吃等等，以后过日子要是天天这样，我觉得没有多大意思，况且这很容易成习惯的，要知道干这行的没有谁能一世称雄，一旦倒下去比任何人都惨，那时候最惨的可能就是自己建立在金钱之上的家和感情，这让我多少对未来担忧。很现实我迟早也要结婚的，不会这样孤家寡人一辈子，老父亲还等着我完成传宗接代的大任，茫茫人海老婆在哪儿？……

第六十八章

早晨上班以后，我看着盘面的变化，大盘低开顺势向下猛跌几十点，一阵子就被疯狂的买盘推起，打下去再拉上来，最终指数在整整一个上午做出了向上突破的架式，不管多大幅度地下跌以后都是再次创出新高，我试着放了几笔单子，发现跟风的人还是有，虽然不是很多但是要是下午开盘按照这个架式再向上推动，还是能够吸引很多人的，那么他们出一半应该是没有问题了。

市场是从去年的6月份开始接受一种全新的管理方式，就是采用发行新股额度调控市场价格走势，这个方法可以说是这段时间监管的特色，也是市场的紧箍咒，上涨的速度和幅度太大就加大发行额度，如果跌得太多就停止发行或者减少新股发行额度，就是在这种特定的管理方式下，年初由于减少新股发行额度引发了这长达半年的涨势，从4月份开始就不断地开始有新的新股发行政策出台，很明显的一个信号，价格太高了。去年的8月份是中国证券市场一个很有纪念意义的时段，在那个阶段上市公司的数量几倍于前几年发行数，也是快速扩容最明显的一个时段，也就是那时候的快速扩容，市场曾经一度下跌到400点以下，这样大幅度的涨升、下跌给市场带来了巨大的投机机会，也正是因为这巨大的差价，很多富于冒险精神的仁人志士都聚集这个市场，规模不断扩大的市场，对经济发展的影响也日趋扩大。

回想了去年的情景，我仿佛看到今年的市场同样会像山洪一样爆发，只不过是滚滚而来的将不会是钱，同时也会有大批的人被这场山洪所淹没，几百家股票的总市值要是缩水一半，那么也

就是说至少有一半的人将会两手空空了。这个市场的残酷不是人人能够看到的，人们看到的只是它能够带来暴利的一面，恰恰忽视了惨遭打击的那一面，因为人人都会觉得自己是最幸运的那个人，虽然胜率只有5%，但是人人都会以为自己就是那5%里边的，就是这样人们就会在不知不觉当中快乐地成为穷光蛋。一个人要是丢了100元钱，他一定会伤心，一定会觉得不公平，但是一个人在这个市场上亏掉100元钱，他绝对不会有这种感觉的，他会安慰自己现在失去100元，明天一定会有1000元进账的，就这样人们慢慢地习惯了、麻痹了。

在这个市场上常见的具有相同特征的人太多，他们都是失败者，这个相同的特征就是：懒惰、浮躁！他们对所有看不懂的事情都会采用同样的方式去解决，要么破口大骂，要么坚决否定，他们不肯接受任何需要花力气去研究的东西，否定一切能够很好地掩饰自己的懒惰，虚伪能够掩饰自己的浮躁。浮躁和懒惰也让这些人变得经常自欺欺人，亏了说是赚了，小赚一点他们会眉飞色舞地讲上许多年，因此你会很容易就在股市找到一个这样的人。“上一次我曾经买过一只股票，买进以后结果大涨，那种感觉怎么怎么样……”你这时候再去看说话人脸上的神色，不亚于一个瘾君子在吸了一口烟以后的那种舒坦，但是他们从来不谈现在和未来，现在对于他们来说是有口难言，未来对于他们来说是希望渺茫。

助手告诉我收盘了，问我怎么吃饭，我说：“去给我带点吃的我不出去了。”就这样百无聊赖地度过一个上午。

下午开盘以后走势没有什么新意，上冲到昨天的最高价，几乎给人一种向上突破的错觉，正当有量放出来的时候，大批量的抛单不计成本地抛出，也就在这不到40分钟的时间里，价格由红变绿，所有跟进的人的梦想全部破灭，但是这时候人们还没有意识到更大的灾难等着他们，一直到下午收盘，价格在轻微地向上

反弹以后，又开始向下，直至收盘的时候市场上也没有多少恐慌性抛售行为，人们经过这段时间的跌下去又涨上来的多次洗礼，已经慢慢地开始适应了，都认为明天肯定会涨上来的，这段时间很多的投资专家都说是投资者已经成熟了，不再追涨杀跌了，我觉得这种言论非常可笑。

第六十九章

作为一个职业投资人，不交易的时候是最孤独的时候，长时间的孤独和沉默，使一个本来正常的人，渐渐地失去了和人交往的能力，我不愿意和圈子之外的人打交道，只想像一个旁观者一样欣赏别人的生活。

从农村回到城市，几天的忙碌之后第一次休息，巨大的反差使我一下子很难适应，非常迷茫，我到底是一个城里人曾经到农村还是一个农村人回到了城里？这种迷茫常常会折磨我的灵魂。我不是一个很有思想的人，也不愿意去研究太多的社会问题，毕竟我只是一个小人物，一个小得不能再小的角色，所能做到的就是踏踏实实地做好自己的本职工作，让自己的人生价值看起来能有点分量。

今天是周六，我不想起床，眼睁睁地看着天花板，酒店的天花板和我家的窑洞还是有很大区别的，它是平面的，我家窑洞的天花板是拱形的，它是洁白无瑕的，我家的窑洞经过长年累月的烟熏火燎之后是黑色的，强烈地对比之后，我很庆幸自己能够躺在这样的房子里，因为我毕竟是一个平庸的人，这个世界上比我有能力的人多的是，只是我的运气比别人好一点而已，这样的思绪我不止一次有过，甚至是常常有。

我实在不知道我起床之后去干什么？但是总是这样躺着也不是个办法，看看表时间不到8点，忽然想何不趁这个时间摆摆排场，于是打电话告诉餐厅帮我送一份早餐上来，在这个酒店差不多住了一年多了，很少吃早餐。不是为了节约，因为我自认还没有高尚到那个层次，只是因为我是农民出身，没有吃早餐的习惯而已。

打开电视胡乱看，看到有一个节目在说股票。这是一个很有影响的专栏节目，邀请了所谓的民间高手在一起谈论股票行情，以往看到这样的节目我大都立即换频道，实在不想看这些人拙劣地表演，自己丢人不知道，还以为自己很有水平。

看看节目讨论的主题，我就感到非常的悲哀，为这些人悲哀，更为那些如我一样守在电视机旁边的投资人悲哀。

“周一大盘要不要创出新高？”这确实是一个很有勇气的谈话主题，说句实在话我实在搞不明白这些人，不管是所谓的专家还是所谓的民间股神，怎么就不动脑子想想，大盘要不要创出新高是你们几个人能说了算的？自己有多大的资金自己心里不清楚吗？怎么能这样不知天高地厚，害人害己。

“专家说减少新股发行额度消息一旦被证实，那么股票指数一定会一飞冲天，创出新高指日可待。”照专家的意思减少新股发行额度绝对是可靠的，而且大盘走势他已经决定了，下周一开始一飞冲天再创新高。民间股神的话更是让人可笑，“大盘下周要涨需要注意三点。”于是便开始第一、第二、第三点地讲了起来，口水乱飞。我真不知道是谁给了这些人这么大的勇气，在这儿胡言乱语，作为一个小投资人甚至连投资人都不是的人，为什么就不能正确地摆放自己的位置？认真地做好自己的事情，股市价格运行有自己内在的规律，不管是谁在操纵股价，他都会遵循营利为目标的内在规律，小投资人只需要调整好自己的心态，跟随市场价格的走势调整自己的操作行为就可以了，凭什么要对自己一无所知的股市价格运行指手画脚？

真的感觉悲哀到了极点，不认识自己是投资大众在这个市场招致挫折最主要的因素，不关心自己的操作是否接近市场的实际走势，反而对市场价格走势指点江山，可笑可怜，真是应了那句话：可怜人必有可憎之处。

听到服务员送早餐上来敲门，关闭电视，打开房门，面无表情地看着笑容可掬的服务员在餐厅摆放早餐……

第七十章

真的不知道该如何度过这个漫长的休息日，也不知道怎么回事，这次帮人操作资金没有过去那种神圣感，一直不能全身心地投入。

山子打电话来希望在一起坐坐，我没有答应，周五本来是例行的聚会这个周五都取消了，也许真的没有把这次的操作当作正儿八经的工作去做，只是在敷衍而已。

我一个人去了酒吧，我不喜欢安静的酒吧，喜欢闹吧，看着别人疯狂的舞蹈和醉生梦死的摇头晃脑自己的心情也会受到一些感染。很奇怪的感觉，越是喧嚣吵闹的地方，越能让人感觉到深深的孤独，这种孤独是发自灵魂深处的那种，它有一种无形的压力束缚你的全部，让你喘不过气来，甚至有一种窒息感。

有个女孩过来邀请我跳舞，我端着酒杯冷冷地看着她说：“我是个流氓，离我远点，可千万别让我把你带坏了。”女孩笑嘻嘻地说：“没事，来跳吧，谁把谁带坏还说不准呢？你别那么自信。”看起来女孩子非要把我带坏不可，我实在不想起来摇头晃脑，就劝她：“我们比赛喝酒吧，你也别跳了。我请你喝酒。”“可以，也不需要你请，谁输了谁掏钱怎么样”女孩说到。

“好，就这样吧，挺好的，喝什么酒？”我问到。

女孩说：“威士忌怎么样？”

听到女孩子的建议之后，我说“喝酒精吧，比那玩意还厉害”女孩子看起来也是个猛人，她根本就不理睬我的嘲讽，说道：“酒精这儿恐怕没有卖的，就凑合一下喝威士忌算了。”

我咧了一下嘴唇算是笑了一下，说道：“好，凑合一下吧。”

等我醒来已经是星期日的早晨了，总算知道前辈们的话还是

有道理的：女人要是能喝酒那一定是酒桶。

昨天晚上不知道喝了多少酒，总之是我输了，好在我还知道签单，还知道把自己拿回房间而且没有睡在地板上。

其实喝酒是一种最好的选择，也只有喝得酩酊大醉才能彻底放松，喝酒也是一种解脱，一种释放压力的手段，我们都经常用这种手段麻醉着自己。

整整两天都很平静，没有任何有关发行额度减少或者增加的报道，这反而是一种好现象，更有利于我们的操作计划顺利地实现。小投资人在消息面真空的情况下，往往会尊重自己的主观意愿，自以为是地认为自己的选择是正确的。没有思想的小投资人更愿意相信那些专家和股神的言论。

面对这样的情况，我想操作的思路还需要做一点点小小的变动，于是我打电话通知大家：“晚上打麻将。”

正常情况下周日的晚上我不会熬夜，更不会去玩，这一点大家都很清楚，大家也明白我可能有些新的想法。晚上聚在一起，我让服务员在客厅准备好麻将，大家都到齐之后我建议先打麻将，每人拿出1万块钱，只打一把，6个人轮番上阵输了的人把钱放下起立，让下一个人上，最后一个和了的人把所有钱全部拿走。6个人之中我的手艺最差，盯不住下家跟不上上家，全凭自己在书上看到的那点知识乱打，由于所有的高手把精力全部用在防范对方的攻击上，结果到最后高手们都输了，最后的赢家自然是我了，因为我不防范任何人。

其实打麻将和炒股票是相同的道理，技巧好坏是次要的，最主要的就是你首先需要把自己的事情做好，然后再去攻击别人，不然的话一门心思只想攻击别人，不管自己的状况如何，最终必然失败。

最后大家商量了一下明天的操作思路，然后早早收场休息，准备明天工作。

第七十一章

我5点钟就起床了,做了一夜的噩梦,没有睡好头脑发胀,心里空荡荡的不知所措,好像要发生什么事情一样。

走进浴室茫然地看着镜子里的我,拧开热水,水流声让我渐渐地平静下来,思路也开始灵活起来。“是的,今天要发生大事情,天翻地覆的大事情。”

我计划全线打压股指,一直跌破1000点的整数关,迫使所有参与者在短时间内损失70%以上,然后在1000点之下接单,再往上拉一直突破1400点,从1200点开始出货,整个计划在15个交易日日内完成。

70%的亏损? 100块钱只剩下30元?! 我不知道投资人如何面对这个结局,我打了个冷颤,急急忙忙站在淋浴喷头下面,任由热水浇灌缓解来自内心的寒冷。

忽然想起了我的父亲,他看起来有些木讷的神态总是让我感到心酸,他的善良和宽容带给我人生许多的感悟,在心里我默默地发誓要让父亲生活得更好。这个时候我也想到了那个留在我印象里的老阿婆,以及和她一样的老头老太太,他们都和我的父亲一样,是善良、诚实的老人,他们进入股市的初衷是美好的,只有一个简单的目的,能够通过买卖股票增加自己的收益,仅此而已。可是酗血的资本不会因为谁善良就会额外地照顾,也恰恰是因为善良才让资本袭击得淋漓尽致。善良、正直、诚实等等生活当中最美好的准则,在资本市场却彻底成了极大的弱点,招致灭顶之灾。

和我一样,这些投资人此时此刻也许正准备赶往股市,开始

一天新的希望，他们也许不知道今天是灾难日，3月22日，我会一生记住这个日子的。

不知道是不是罪孽，但是这是我的工作，我必须赚钱，矛盾的心态一直让人感到非常焦虑，这是职业病，一个稍微有点良知的人从事这个行业都会焦虑不安，因为资本市场的投机实实在在是零和博弈，有一个人赚钱必须有一个以上的人亏钱。

谁有罪？谁该拥有财富？谁就该倾家荡产？来资本市场到底做错了什么要承受如此巨大的惩罚？等等的问题一直像一条蛇一样吞噬着我的灵魂。

谁也没有罪，但是拥有财富的人应该是懂资本的人。是的，懂资本的人。我真想把“懂”这个字书写成巨大的广告牌，挂遍每个证券营业部，告诉每一个试图从资本市场获取财富的投资人。懂市场、懂自己、懂股票、懂资本等等。一切都属于懂的人。可是，来这个市场的有多少人懂这个市场？甚至连自己都不懂。

眼泪还是水，我已经分不清楚了，没有进入工作状态的我依然是一个善良的山里人，依然拥有人性最美好的一面，我同情这些白发苍苍的老头老太太，但是，我实在无能为力帮助他们。

电话不停地响，我知道是酒店叫醒服务的电话，我该上班去了。

穿上名贵的西装、扎上领带、喷一点第五大道女士香水，我不是一个很马虎的人，我相信外在的干练一定是内在智慧的体现。

到了办公室，我以惯有的速度穿过开放式的大厅，旁若无人地走向里间全封闭的空间，开始我今天新的工作。

开盘之后，我冷冷地观察盘面的走势，整个市场像一团死水，没有一点波澜。我吩咐报单员：“买入二桥股份1万股，一个价格单位5元，连续买入。”整整用了37分钟才成交，看了会计那边的统计数据，gp连1都不到，说明价格上涨过程当中跟风者很少，虽然小投资人整天埋怨股市不涨，真涨的时候他不见得

跟进。随着二桥股份上涨7%的刺激，山子也开始逐渐推高自己的股票，老胡那边一直没有动，几只受影响的股票涨幅都在5%之上，但是市场依然很平静。就这样平静地度过了一个上午，大盘指数上涨了5个点红盘结束了上午的交易。

中午，我特意去了一趟距离我办公室最近的两家证券营业部，潜意识里我想再看到那位老阿婆，也想感受一下市场真实的气氛。很不巧没有看到那位老人，倒是有一点意外的收获，这家营业部聘请了据说是来自深圳的专家在分析股市，作午间指导。专家说：“目前大势前途光明，短线的回调基本结束，新一轮上涨就要开始了。”吩咐大家大盘上涨到前期高点1558点附近的时候，要考虑卖掉一部分股票，因为很多股票都涨幅太大，所以可以做短线差价，一旦回调到1300附近的时候再次大举买入。专家说这叫“高抛低吸”。下面更是一片掌声，大家都欢欣鼓舞。对当天行情的看法专家表示，低开30点上冲当日最高点收盘，权重股票涨幅都超过5%以上，下午必定大涨，1558点指日可待等等。

专家自顾自地高谈阔论，我退出这个营业部，独自一个人在街上走，没有任何食欲。我忽然觉得我和他们是两个世界的人，他们用自己的眼光审视着我，我则躲在暗处给了他们一个虚无飘渺的幻觉。股票价格变动的曲线是双方相互关注的纽带，他们到底是站在一个什么样的立场看待这个市场的？我一直不能理解。如果说专家信口开河是无知的话，下面话都听不明白就鼓掌的投资人就是愚昧。

走进路边的一家快餐店，要了几个包子，一碗稀饭，中午饭就算解决了。看看时间也该差不多了，我打电话告诉老胡：

“1：30开始吧”。

有点热，脱了西装，拎在手里慢慢地往回走去，没有了上午那种冲动和失落，也没有大战前的激动和不安，就这样平静地走在大街上。

“哎！”忽然一声尖叫，猛然回头发现有个三轮车拐弯要上人行道的慢坡，可能是因为负重太多，车子开始往后退，有个带孩子的妇女恰巧路过差点撞到孩子，本能的反应我冲过去从后面推着三轮车，有惊无险，三轮车主人千恩万谢，看到他卑躬而满脸污渍的脸庞的神情我鼻子发酸，冲他笑了笑转身快速向公司走去。

下午开盘了，山子开始抛售，但是幅度不大，这小子还是有点犹豫，大约10分钟之后老胡有所动作，依然幅度不大，估计他们对人气的估计还是有点乐观，不大乐意执行我的计划。我没有和他们联系，直接吩咐报单员：“我们手头的股票直接低挂100元的价格，每笔单量100万，不撤单，追加新单进行下一步。”那姑娘一愣，手有点发抖，我冷冷地看着她，很快她恢复了平静，机械地向场内传达交易指令，疯狂的抛单出来之后，股价开始如同雪崩一样开始倾泻，股指也如同断线的风筝，直线下降，我闭着眼睛听着报单员机械的指令声音，大约20分钟的样子，会计走过来告诉我：“大盘破了1100点，我们的抛单成交了40%左右，大部分悬空没有成交，gp在4左右。”

我看了会计递过来的统计数据，再看了一下盘面的变化吩咐报单员：“把未成交的单子全部撤掉。”渐渐的股指下跌的速度减缓，我开始吩咐报单员：“每个级差价格5元，每笔单子1万股开始买入。”股价开始上涨，股指也开始有所上涨，几分钟后山子他们大概体会到我的意思，他们手头的股票也开始反弹，我看了一下会计的统计资料，gp居然能到7。这是我没有想到的，看起来1100点被小投资人当作心理底价了。我吩咐报单员：“停止买入，未成交单子全部撤掉。”价格还在向上，看看距离收盘剩下30分钟了，我吩咐报单员：“每个级差价格120元，每笔抛出150万股，连续抛售直至收盘，我没有新指令之前一直卖出。”股指开始向下掉头走去，我看着盘面的变化，他们几个人的股票也开始猛跌，指数这个时候看上去好像是一个丹顶鹤的脖子被人

强行扭断一样，耷拉下来。报单员不停地向场内传达操作指令：

“钢管股份抛售150万股，级差价格20元，二桥股份卖出150万股，级差价格20元……”随着指令源源不断地传出，股指一路下行，其间没有任何反弹，到收盘一路直逼1000点整数关。

收盘了，会计向我报告全天整体交易的统计数据：“全天整体抛售35%的持仓，股价下跌幅度47%，亏损突破6亿。大盘下跌幅度超过11%。gp收盘前30分钟始终维持在2。”

我站起来，拿起公文包，对会计说：“资料封存吧。下班。”

大家跟我说再见，报单员小丽站起来跟我说再见的时候，忽然晕过去了，会计跑过去掐人中穴，一阵子她醒过来，喝了口水看着我：“对不起！”满眼的泪水。我很奇怪她不至于如此脆弱吧，这么多年了比这惨烈的场面也经过，今天怎么回事？

我问她怎么回事，他们都站着不动，终于会计说：“我们都透支了。买了我们的股票，原想我回来一定会有行情的，没有想到事情结果会这样。”

我冷冰冰地听他们说完之后，沉默了一阵子，看着这两个跟我两年的同事，想想这是最后的一次交易，下次他们不会再做我的搭档了，心里没有什么怒气，平静地告诉他们：“把你们透支账户一起和今天的资料封存，透支账户当作公司的分仓账户吧，这件事情跟你们没有关系了。都回家吧，再见。”

第七十二章

我没有回酒店，直接到衡山路常去的酒吧。下午酒吧很冷清，就我一个人，我告诉老板娘从现在开始一直到晚上8点，我要用这个地方，还是老规矩。老板娘是个上海人，属于很会来事的那种，笑容可掬地连声说“好的呀好的呀，6点我还去苏州河边给您买面条好不好？”我笑了笑，点了一下头。

我打电话给宣传部的策划经理，让她过来我有事找他。坐在窗口前看着窗外人来人往，时不时有漂亮的小姑娘从窗外的马路上走过，心情也渐渐得好起来了。一会儿老板给我送来大大小小的所有报纸，杂志，凡是有关股票的报纸她都能准备好，我没有心情看这些过时的报纸，也不想知道他们在想什么。

策划部新来的小姑娘在北京人头很熟，姓马，做事情很有章法，差不多快一年的合作了，一直没有深谈过，大家各执其事，各人忙各人的，我并不是很了解他们。

听着上楼的高跟鞋大概能知道她已经到了。远远地我向她挥了一下手，她走过来冲我微微鞠躬后坐在我的对面，老板急忙跑过来给她端来咖啡之后悄悄地离开了。

我告诉小马：“你一会儿去一趟北京，明天下午在北京准备一场研讨会，找一些有分量的专家在一起，还要找一些没有名堂的小人物，几大媒体的记者都要去。我希望明天整个市场能够有一个保卫1000点的说法。”她点了一下头，跟我说：“明晚上电视节目，后天早上主要媒体，这样行不行？”我点头表示同意，告诉她：“我希望这种声音能够有分量，没有人怀疑它的真实性。主要是参与人选一定要合适。”小姑娘说：“老师放心吧，

我知道怎么做，结果一定会很好的。没事我就动身了。”我点了一下头，小姑娘站起来向我点下头匆匆离去。

随手翻翻报纸，股评人士的车轱辘话几百年如一日花样都不变一个，我一直怀疑这些评论一年只需要写两个就可以了，一个是下跌之后说的，一个是上涨之后说的，不一样的就是修改一下日期以及当天的实际走势即可。“大盘下跌伴随量能放大，仍然有下降的动力，但是目前杀跌已不可取，明日走势如果盘中继续放量则有反弹可能，可以高抛低吸，如果不放量下跌还将继续。一切在收盘之后会有定论”等等，每次看到这样的话我都苦笑，中国的股评什么时候能像男人一样，说一句斩钉截铁的话。不管对错，有个观点远比这样糊弄这些股民要强得多。写这样的文章据说还要有资格。

回顾1月份以来的环境，管理层并不希望股市上涨过高，因此，一月份之后一直处于调控的状态，直至2月份的时候调控的声音越来越大，这笔资金等于和趋势做对了。因此，必须速战速决，短时间内必须有个了结，否则，一旦下跌正式开始，根本就没有出货的机会了。

看看天色还早，总是坐在这儿也没有多大意义，走下楼告诉老板：“我要走了，你继续做你的生意吧。”老板笑嘻嘻说：“正说给你买饭去的呀，你不吃饭了？那好吧，我给你算一半的费用吧。”我一边签字一边说“没有必要你还是按照老样子继续收吧，不是我拿钱。”老板说：“谢谢！”顺手送我一个包装精致的小盒子，“送给你的，过完年第一次见面的，讨个好彩头。”

我看了一下问：“什么东西？”

她说：“过年去了杭州，看到几条丝巾很漂亮，就买了几条给你们准备的，好送给女朋友的呀。”我说：“目前还没有女朋友，没有人看上我，你不是单身么？你做我女朋友怎么样？愿意

的话，我直接送给你好了。”她说：“要死了，我都好做你姐姐了。”我笑笑收起礼物说声：“谢谢！”向大街走去。

上海是一个好地方，一方水土养一方人，一方人成就了一方文化。上海这个女性化的城市，一切都很细致，走在马路上听着从身边忽然飘过女孩子的阿拉如何如何，不用看就知道两个上海的女孩子在相互骄傲地吹捧。上海女孩子炫耀的时候是发自内心的，不是那种故意做作的。所以，我一直不讨厌上海人。

资本市场的残酷犹如一个普通的平凡人生活在上海这个繁华的国际大都市一样，理性的解决你所面临的问题远比抱怨要实际很多。所以，上海女人过日子精打细算，工作勤勤恳恳非常地负责任都实实在在地造就了上海这个城市的文明。

上海制造之所以在中国乃至世界成为优质产品的代名词，可能跟上海的这种文化有关——凡事都追求细致，从来不忽略一个细节。

第七十三章

电视上有四个人在谈论股市的问题,争论过后基本上意见一致“大跌必有反弹”。有位专家非常有自信地说：“大跌必有反弹，牛市大行情这样大跌幅，应该是建仓的良机，特别短线资金应该大胆买入。”我关上电视，闭上眼睛开始思考全天的交易细节。我要做到万无一失，必须这样，我面对的是一个庞大群体，直接涉及到金钱利益，大家都很敏感。

从整个交易的情况分析，大部分人并没有卖出手头的股票，gp太低，买入的基本上到下午都成了被动性买入，主动买入的也很少。说明投资人比较矛盾，持有筹码的不愿意卖出，还是寄希望上涨，从盈利变为亏损心理上的落差短时间内很难适应，不卖出并不是因为看好后市的发展，主要是希望有个好点的价位卖出，这估计是大众目前最为复杂的投资心理。专家的言论凡是过于激进的十有八九不做股票，说股票不用花钱，所以说错说对没有关系，稍微有些犹豫的估计参与股票投资了，这些人的言论才反映出市场真实的状态。

主持人的话在一定程度上可能更为理性一些：“1000点是牛市的生命线，管理层能否出台相关的救市政策，直接关系到千千万万股民的人气……”

1000点，我也看这个位置，一定要击破这个位置，给小投资人彻底打击，迫使大部分人在1000点位置崩溃，吐出手中的筹码。但是，也要更多的人在1000点之下寄希望很大，上涨跟风就会很大，有利于短期出货。

坐在地板上，靠着床沿，思考着完善着整个交易计划，我每

天需要这样不断地思考，只有不轻视对手才能最终获得成功。

小马打电话来，告诉我说：“老师，明天早晨主要媒体会刊发经济学家孙某某的文章，力保1000点，考验管理层机构的智慧。明天下午2点举办股市与中国经济发展年会论坛，论坛的内容晚上电视节目转播实况，会议结束之后我会及时向您汇报。”我告诉她说：“我希望听到异口同声救市的呼声。别的没有特殊要求，你忙去吧。”

我需要有人安慰这些散户，不能在我出的时候他也出，这样的结果不是我要看到的，最佳的状态是破1000点之后出货。

夜静悄悄的，我丝毫没有睡意，脑子高度紧张地思索着我可以预见的所有问题，直至有一个完整的应对策略，我才能睡得着。

站起来趴在窗台上，静静地看外面，街上行人稀少，3月份的上海晚上还是有点冷，黄浦江上传来轮船的鸣笛声，人们可能早已进入了梦乡，没有入睡的我想大概都是股民，一天经历40%的跌幅，财富缩水的速度足以让人崩溃。面对突如其来的打击，大部分人手忙脚乱，根本没有什么应对的策略，对股市的了解仅限于邻居赚钱了或者报纸上说某某人炒股发财了等等，思想上根本就没有想过投资失误怎么办？股票买卖之前都需要做一些什么样的准备工作，买卖之后要做一些什么样的工作等等，决策的依据无非两种，听专家或者身边有资历老股民的建议，或者干脆凭自己的感觉买卖，顺境当中不能赚钱，逆境当中更是危机四伏了。最不幸的是大部分投资人不认识自己，总感觉自以为是，认为自己的所作所为还是很有水平的，即便是错了也是市场错了，自己没有任何过错。

把资本市场的投资行为当作消费，可能是投资人始终不能走出围城最主要的障碍，资本是用来增值的，那么就一定要符合资本的运作规律。资金才是消费的，因此当大家用股票买卖满足了自己的心理情绪体验的需求之后，投入股市的资本就理所当然地

成为资金支付了自己情绪消费的成本。所以，股市上不存在亏损。每个人都会有收获，投资的人收获了金钱，消费者收获了需求被满足的体验。

想到这些问题就很沉重，也很矛盾。投资人不能也不会明白这些道理，都明白了资本市场也就该灭亡了，但是都不明白小投机者就要灭亡。到底谁该死？！

谁该死？谁都不该死，世界就在矛盾中生存和发展。

第七十四章

今天的天气不是很好，心里阴沉沉的，走进办公室大家看到我进来都站起来打招呼，我看了一眼小丽精神状态还可以，就没有说话。

我的办公桌很大，除了一台电脑之外，什么都没有。这个行业的习惯就是这样，职业操盘手工作的时候，完全封闭在自己的思维当中，不接触媒体的任何信息，更不会去和任何人探讨有关股票操作的计划等等。人在完全封闭的状态下，思维是最活跃的，也是最冷静的，所有的思维结果都很接近实际存在。

开盘了，我吩咐报单员：“手头所有股票每个级差价格20元，每笔单量100万股，卖出。”报单员开始向场内下达指令，从交易所场内返回的数据显示，交易不是很积极，价格就在开盘价附近震荡，大盘指数看起来也是波澜不惊，这样的走势持续了大约15分钟。

我再次吩咐报单员：“所有股票每个级差价格120元，每笔单量150万股，连续追加抛出。”新的指令传达到场内之后不到2分钟，大盘指数开始猛烈下跌。指数很快跌破1000点，山子、老胡的交易看起来也比较顺利，整个市场几乎是一边倒走势。

会计送来统计数字，截至现在我们持有股票仓位22%，股价下跌71%，净亏损超过10亿，手头持有现金占总资金的49%，占现有资金的60%，gp在大盘破1000点之后达到9。跟风抛盘比较严重。

大概看了一下统计数字，我吩咐报单员：“继续抛售手头的股票，价格维持每个级差价格20元的水准，单笔单量120万股，5分钟抛出一次。”

价格继续下跌，我需要给老胡、山子他们预留空间，就这样维持着行情的走势，直到中午收盘，指数在最低价收盘，成交量很大，这让我很满意市场的表现。

从中午收盘之后的统计数字看，两天时间股价下跌76%，gp达到12左右，看起来这个时候有人真正的恐慌了，他们开始抛售自己的筹码，50%是一个心理的支撑位置，60%则是崩溃的边缘，计划的第一步已经成功了。

心情显得格外轻松，我一个人再次来到隔壁的证券营业部，我想去看看那位老阿婆，想告诉她不要卖出股票，过几天会涨上来的，可是，我也明白老阿婆不会听我的，因为，在她眼里我不懂股票。

仍然没有看到老阿婆，却看到了经常和她在一起的一位中年妇女，我走上去问：“阿姨，股票现在能不能买？”她看了我一眼：“哪能买啊，都快跌死了还敢买？你脑子坏掉了吧？”我问她：“和你在一起的老阿婆怎么不见人了？”她说：“昨天跌得那么厉害，她的股票一多半都跌掉了，高血压送到医院去了。”

我一愣，这是我没有想到的结果，心情异常地沉重。我谢过这位热心的阿姨，顺便告诉她：“都跌了这么多了，就别卖出了。它一定会涨起来的，要是卖了就真的亏了。”她说：“这不行的，不跑掉就亏没有了。”我不能说服她，巨大的恐惧完全控制了她所有的思维，只剩下一个信念，尽快卖掉股票，逃离可能让自己有一些安全感，殊不知现在卖出给未来追涨又埋下了灾难的种子。

没有心思再走，看着证券公司这些可怜的人，拥挤在一起不吃不喝排队等候开盘报单，人挤人，各种声音夹杂在一起，让人感到世界的末日仿佛要来临了一样。

可以大概计算得出，从上午开盘到收盘，一路急跌很多挂单都没有成交，真正挂单的价位大概都在两天交易的总跌幅60%左

右。因为之前的价位还不能产生如此的恐惧感。

回到公司，我让助手去给我买饭，外面开放式的办公室几乎没有人了，大家都出去吃饭了。今天公司的气氛异常沉重，按照规定职员不能买卖股票，可是背地里都在买卖，暴跌之后大家都无一幸免。

看着空荡荡的办公室，我感到很压抑，大家都很辛苦，如此的局面到底是怎么回事？我不能保护大家，大家也不会知道是我逼大家倾家荡产，我所能做的就是每次资金运作结束之后，建议公司多发奖金。

残酷的资本市场可以让人变成魔鬼，也可能让魔鬼变成天使，小投资人失败好像是一种宿命，但是，又有多少人思考过改变自己，让自己的行为能和市场保持高度一致呢？很多时候，人在关键的时候都选择了尊重自我，蔑视自己之外的所有现实的存在。人的天性如此，和善良、道德、知识程度等等都没有任何必然的联系，因为人不管怎么说都是动物，只不过是高级动物而已，但是再高级也难摆脱本能的束缚。

第七十五章

下午开盘了我吩咐报单员：“停止抛售把未成交单子全部撤掉。”大约5分钟的样子，大盘指数开始原地踏步，始终维持在960点上下震荡，我估计他们也停止了抛售。

于是我吩咐报单员：“级差价格20元，单笔单量400万股一次性下单，买入。”报单员抬头看我：“买入？”我点点头说：“买入。”

随着交易指令传进场内，股价忽然发疯一样开始上涨，从暴跌30%几乎到红盘，所有上午挂单抛售的筹码被我全部吃进。

会计送来统计数据，目前持仓43%平均价格下降27%，gp3。我明白目前还没有人有胆量跟进，但是，价格不跌很多投资人仿佛看到了希望，也不愿意卖出了。

我吩咐报单员：“停止买入，把未成交单子全部撤掉。”我静静地观察盘面的变化，下午的交易已经持续了将近一个小时。指数接近1000点的整数关。交易开始清淡，很多股票几分钟都不交易一笔，看起来双方都进入胶着状态。

我吩咐报单员：“级差价格25元，单笔单量130万股，持续抛出”。报单员开始向场内传达指令，指数再一次疯狂地开始下跌，一直到收盘，所有股票都失去了抵抗力，几乎以最低点收盘，下午跟进追涨做短线的资金全部被套。

全天的交易非常理想，会计在一旁向我报告全天的交易统计：“大盘跌幅6%，我们目前持仓总量32%，整体持仓价格下降20%，几只统计范围内的股票全天跌幅都超过30%，gp收盘前达到12。两天之内统计范围内的股票价格下降79%。”

这是一个非常好的状态，跟风盘终于显示出巨大的恐慌，小资金终于不能承受下跌的痛苦煎熬，大部分选择了放弃。这是个信号，一个极端信号，虽然恐惧但是人气未散，否则要是人气散了接下来就不好做。整个计划很可能失败。

我吩咐大家：“下班，资料存档吧。”

下楼以后司机在门外等候，看我出来急急忙忙迎上来帮我开门，我告诉他：“你今天去忙吧，我不想坐车，我自己走走。明天早晨去酒店接我就可以了，下午去办自己的事情，把妻儿老小带出去转转，难得的好季节。”小伙子说声谢谢，高高兴兴地走了。

我沿着淮海路一直往前走，一边走一边琢磨下一步的操作步骤。投机就是人玩人，一个心理上的较量，也是专业知识和智慧的比拼，每个人都有自己的弱点，在金钱面前无非就是两种表现：恐惧和贪婪。要想成功地从投机市场赚钱，就必须很恰当地把握投资人的心理，用股票的价格走势引导大家，在该恐惧的时候恐惧，不该贪婪的时候贪婪。能做到这一点基本上就算是成功了。用股价操纵投资人情绪变化是一个方面，还要利用周边环境，让投资人产生你自己所需要的情绪体验。

走走停停，耗费了大概2小时的时间，一直走到外滩，本来想去黄浦江边转转，但是看到那里人头攒动，熙熙攘攘的人群，就失去了兴趣。

回到酒店之后，心里特别空虚，看着镜子里的我，西装革履，领带扎得紧紧的，看着看着感觉领带就像一条蛇一样，捆住了我的脖子，我已经厌恶了这套行头，于是疯了一样从身上扒下衣服，扯下领带，一股脑儿扔进垃圾筐。我真的很想和父亲一样，穿上中式的老棉袄，扛一把锄头，在田间地头耕耘，收获着自己的喜悦和成果。

那个老阿婆不知道怎么样了？连续两天时间跌去了将近

80%的幅度，不知道还有多少人会如同老阿婆一样，住进了医院？我想我应该去看看她，可是我算干什么的？怎么说？我能说对不起么？我只能想想，折磨一下自己的灵魂而已。

忽然我特别想去庙里，看看时间我穿上夹克，冲出酒店打出租车直奔静安寺，问买票的说还有2个小时关门，买了香、蜡烛我走进了静安寺，点上香的那一刻我忽然感觉，这是一种很神圣的举动，原来并不理解人们为什么要这样虔诚地烧香，现在明白了，这是发自内心的一种感受。

在大殿里，看着慈祥的佛像，我慢慢地跪下，很虔诚地磕头，当我的头碰到那个垫子的时候，忽然泪流满面，头一直顶着垫子我不愿意抬头，就这样的姿势让眼泪尽情地流淌。

好久，一个声音在我旁边说：“先生，你没事吧，要不要帮忙？”我擦了一下眼睛，站起来说声：“谢谢，不需要帮助”。这时候才发现对方是个和尚，他看着我我看着他，他说我有善缘，我不懂是什么，应该是好的意思吧。没有多想转身离开，他在后面远远的说：“放下就好了。”我一愣，稍微停了一下脚步，但是我依然没有回头，继续向门口走去。

第七十六章

已经快7点了，我回到酒店，小马打来电话说：“一切进展都很顺利，几个经济学家都呼吁救市，同时也谈到了1000点的重要性，晚上12点电视转播研讨会实况。明天早晨所有报纸都会看到同样内容的文章，主要的内容我都审核过了，基本上都是通稿。”

我听完没有发表意见，一直在沉思，小马等不住我说话问我：“老师你看我是回上海还是继续在北京等候？”我说：“你继续在北京吧，筹划另外一场活动，争取再组织一次研讨会，最好有相关领导参加，这样更有分量，如果实在不行退一步找一个能和管理沾上边的经济学家也行。我需要在4月初听到救市的半官方言论。你去忙吧。”挂了电话之后，我这才想起还没有吃饭，打电话给餐厅，送一份米饭一份八宝辣酱，算作晚饭了。

晚上12点我准时打开电视，看到几个比较有影响的经济学家和一些比较知名的股评，就有关1000点的救市展开经济层面的讨论。

每个人都很认真也都很严肃地讨论：“1000点的重要性不仅仅关系到千千万万股民的利益问题，更主要的是信用和社会责任的问题。更严重的是，一旦刚刚启动的行情因为失守1000点将会重新回到漫漫熊市，到那个时候整个股市的融资功能将会彻底被毁掉，那样的话股市也就完了，股市完了一定会影响到中国的经济改革开放的成果。”

另外一个经济学家从社会稳定的角度谈论了1000点的重要性，股市要是完了炒股的老百姓一定会对目前现状不满，这将会给维持社会稳定带来许多不利的因素。

相对于经济学家来说，股评人士的话更加幼稚甚至可笑，这位老兄声色俱厉的讲道：“破1000点将彻底伤了投资人的心，人

心伤了股市还能生存吗？这样的话将会有很多投资者选择离开股市，那个时候股市将会彻底失去存在的价值，未来很多年都不敢有人再参与股票投资了，我们的股市怎么办？”我关上电视，我知道这个节目被大众看到之后一定会备受鼓舞，这么些大人物都说了一定要救市，那么，股市还是有希望的，没有必要那么悲观失望。

连续两天的跌幅大大超出所有人的心理承受范围，很容易产生交易疲态，都不愿意参与交易就不好收拾了，毕竟我还需要低价位的廉价筹码。所以，这些可爱的经济学家和股评人士正好用他们善良的良心，为我当了一次非常合格的帮凶。

如果说电视媒体带来的仅仅是昙花一现的功效，那么明天各大报纸的影响就是很有生命力的了，电视看到的是经济学家直接在说，上了报纸的可是经过掐头去尾加工过的文章，一切都在掌控范围之内。

资本市场的残酷可能就体现在这儿，这也恰恰是它的魅力所在。全世界的股市运作大同小异，没有什么高招，股价的运行总是依据资本的运行规律在运行——向利润大的方向流动。

想想大家都很悲哀，假如市场要是没有了这些评论家，也许投资人的日子过得还能好一些，消息越多越复杂，投资人越难适应。

明天需要给所有人一点点希望，我陷入纷乱无序的思绪当中，需要一个冷静的环境让我安静下来，打开哀乐，声音放到极小，不细心听就听不到声音，我关闭了所有的灯光，坐在地毯上，背靠着床静静地倾听那如泣如诉的音乐。

坐在地上我才能有些许的安全感，资本市场的残酷和浮躁，让我始终在夜深人静的时候心理失衡，我找不到自己灵魂的所在，没有了心的归宿。

当我被痛苦折磨的时候，所有在资本市场生存的人，痛苦都不会比我小到哪儿去，因为他们看不到希望，一切都非常渺茫，失去的一切能否再回来，都是未知数，所以，他们可能更痛苦。

第七十七章

3月24日，几乎所有的媒体都刊登了专家的言论“政府救市迫在眉睫，看起来不救都不行了。”走进办公室的那一刻就感觉不一样，大家的神色看起来都轻快了许多，我想大家都看报纸了。

距离开盘还有一点时间，我站在窗户前本能地看远处的静安寺，那儿一片安静，我已经没有了昨天烧香时的那种感动，剩下的只是平静如水地等待。

开盘了，我吩咐报单员：“每个报价级差价50元，单笔单量150万股，3分钟买进一次，未成交单子立即撤掉，循环挂单。”

很容易指数开始上涨，所有的股票几乎都开始上涨，很快大盘接近了1000点的整数关，人气依然高涨，我通知停止买入。会计送来统计数据我看到gp居然达到20。这是我没有想到的，媒体的力量是巨大的，人们压抑在心底里那种渴望终于被点燃，每个人激动地做着同一件事情——买进。

这样的激情持续了大约40分钟的样子，价格开始徘徊不前，我吩咐报单员：“级差价格30元，单笔单量100万股，卖出。”股价迅速回落，指数也掉头向下，当指数接近昨日收盘价的时候，我通知报单员：“停止卖出。撤销所有未成交的挂单。”这是一个非常令人难受的价位，短线卖出没有空间，继续持有又担忧股价下跌，利好传言的刺激更是充满了希望，我们不动的时候价格几乎没有什么趋势可言，上下也就那几个点，散户在进行零星的交易。整个上午交易清淡。

中午，我再次去了隔壁的证券营业部，我想看看大家都在做什么？当我走进证券营业部大厅的时候，里面热闹的场景我没有

预料到，看起来人们对后面行情的希望非常大。

这让我开始有所担忧自己的计划能否得以顺利执行，我需要在目前的价位建仓，需要迫使这些人卖出手中的股票，但是又不能伤害他们的交易热情，这是比较为难的事情。“你不买股票啊？”我扭头发现是那个经常和老阿婆在一起的阿姨在问我，阿姨脸上的神色非常欢愉，看起来买了个低价。她说：“现在赶快买股票，政府要出台好政策了，股市有行情要涨的。”看她开心的样子，我很沉重地说：“你今天赚钱了？还是卖出吧，大势不好能赚钱就赶快卖掉，等涨起来再买也可以的。”她满脸不屑地说：“哪有你说的那么轻松的事情，政策已出来股票都飞上天了。你傻啊？！”我只能苦笑。

我说：“那位阿婆怎没有来？高血压好了没有？”她说：“你说白头发的阿婆吧，她昨天去世了，看电视股票跌得一塌糊涂，高血压引起脑溢血没有抢救过来。”

我愣愣地站在那儿，一时不知道说什么。资本市场一定是血淋淋的么？这个在教科书上学了许多遍的资本定义，多年来已经渐渐地淡忘了，今日硬是被活生生的现实让我痛苦地领教，而且，这血有可能是因我而流。

我不能接受这个现实，我忽然想大声地呐喊，我想哭、想笑，我不知所以然。但是我还是冷静地站着，当作什么事情都没有发生。我诧异我为何如此冷漠？

回到公司之后，我坐在电脑旁边，看着这两天以来的股价走势，两根阴线如同两根黑色墓碑，上下衔接，这碑上应该写上谁的名字？！

下午开盘，我冷漠地吩咐报单员：“级差价格30元，单笔100万股，买进。”报单员机械地向场内下达交易指令。股价开始急速攀升，大盘也开始快速上涨。指数创出全天的新高，达到996点，我希望尽可能地延长时间，希望能有几个人跑掉。

会计送来统计数据，我看了看，gp达到29了。我吩咐报单员：“停止买入，撤掉未成交单子。级差价格50元，单笔200万股，卖出。”

指数开始掉头向下，途中略有反复但是经不起疯狂的抛单，股指几乎以全天最低点收盘，留下一个长长的上影线的阴线。站在那上影线上的人，都成了牺牲品，全天的交易最终还是没有换来一点点兴奋。是的，股票不是个好东西，你只要沾上它，不管是什么人都失去了快乐。难怪有人说：“如果你爱一个人带他到股市，这儿是天堂。如果你恨一个人带他到股市，这儿是地狱。”

第七十八章

整个一个下午，我始终不能从那个去世的老阿婆低落的情绪里走出来，毫无目的在大街上转，我想找一个人诉说，我想告诉他我的苦衷，也想告诉他我的欢乐。

这个时候我最想的还是我的父亲，远在农村老家的父亲，我想告诉父亲我的苦衷，想听他说说我的对错，父亲是公正无私的。他从来没有想到过要伤害一个人，即便是自己吃亏，也不愿意让别人不开心，人缘很好。

我几乎走了3个小时了，实在太累了我就地坐在马路边，背靠着路边的香樟树，迷茫地看着身边穿行的人和天上飘过的云。

看到过路的人都用很怪异的眼神看我，我这才意识到自己的失态，西装革履，领带斜挂在脖子上，一脸的失魂落魄，我很不高兴地瞪着看我的人，站起来搭车回酒店。

小马从北京打来电话，告诉我活动的事情准备得很好，参加人员都很有身份，一定能达到我要的效果。保证在4月5日消息见报。我听后告诉她：“明天下午收盘之后，我想有消息在市场流传，救市政策即将公布。”小马说：“没有问题。”

3月25日，早晨开盘略为高开，我吩咐报单员：“单笔单量300万股，不限价格卖出。”很快不到30分钟，指数从960多点直逼900点整数关。看了统计数据之后我发现gp达到了30。我很满意这样的数据。也能想象得到证券营业部委托柜前一定乱成一锅粥了。人站在人身上希望自己的单子早点成交的心情足以让人发疯。

我通知报单员：“停止卖出。”价格自由落体开始振荡，这样的疲软行情持续了大概40分钟之后，股价开始有所上涨，我想

山子他们可能开始动了。于是，我吩咐报单员：“级差价格150元，不限量买进。”我明白这一笔单子下去，所有因为股价下跌太快而没有成交的卖出单子都会全部成交，只要挂单，每个人都会如愿以偿的。

时间过得很快，一个上午的交易结束了。今天的心情相对前几天来说，好了许多。小张过来问我怎么吃饭，我看了大家一眼：“你们要是愿意的话，我们中午一起吃饭。”他们都笑，然后说：“苏州河边。”

吃面是我改不了的习惯，吃什么都没有吃面感觉舒服，到上海以后唯一改变的习惯就是不吃蒜了，因为我要为大家的身体健康负责。

吃饭期间气氛比较轻松，会计说：“谢谢你帮我们，不然就出大问题了。”我笑了一下，没有说什么。会计继续说：“听说咱们这个部门很快就要撤销了，估计应该是这笔资金做完之后吧。”我愣了一下：“不会的。你们不要多想，即便是不在这做还会换地方做的。”会计说：“别安慰我们，领导找我谈过话了。要我坚守最后的岗位，不能出差错。”我说不出什么话来，这一行就这样，操盘手不出大问题一直能做，会计报单员不断地在换。我问道：“未来怎么打算？”会计说：“我就要退休了。”小丽说：“领导找我也谈话了，我选择出国上学，和小张一样的选择。透支就是因为想最后赚点钱，谁知道就出事了。”我说：“没事的，你们的账户都在一类账户里，补偿金不少，另外我还会向领导提议多发给你们。工龄买断等等一定会照最高标准的。”这个时候，谁也不说话，毕竟在一起马上两年了，要分开了还是有点失落。

下午开盘不到30分钟，我感觉交易有点不对劲，打电话问山子：“你们他妈的在干什么？这么匆忙？！”山子说：“没有啊，还是按照计划在做。”我愤怒地质问：“盘面怎么回事？”

没想到他们也正在纳闷，还有谁比我们还厉害在折腾。

忽然小马打来电话，说：“对不起，原本计划收盘之后公开的信息，谁知道地方电视台中午有个股票栏目，主持人为了炫耀自己的先见之明，提前说了。希望不会有什么影响。”我这才明白是怎么回事，我说到：“不会有影响的，你安心组织好会议就可以了。”

我吩咐报单员：“撤掉卖出的单子，放任自流。”一直这样坚持到收盘，没有想到硬是被人抢出一个30点的下影线，看起来群众还是很强大的。

第七十九章

晚上，打开电视看了一会儿，几个主要媒体的专家都在讨论有关减少新股发行规模，维护股市稳定上涨的话题。看起来今夜有许多人对此信息而激动着自己的神经。

关上电视，喝点酒，打开音乐就这样迷迷糊糊地睡着……

今天是3月26日，星期五，早晨起来天气不太好，淅淅沥沥地下着小雨，街上的行人神色匆匆，看不到往日晨练的老头老太，车子一路在雨中飞驰，看着窗外的景致向后飘去，心中感到一丝丝莫名的惆怅，很快就要离开这个城市了，要不是因为这笔资金的问题，我大概早就离开这个城市了。

走进办公室，看到大家都在忙忙碌碌地做着自己手头的工作，每个人向我打招呼问好，我也破天荒地向他们回应“早上好”。差不多2年了，我第一次回应大家的问候，大家都感觉有点奇怪。

开盘了，我没有发出指令，静静地观察盘面的变化，居然高开25点，成交量不小，看起来希望抢反弹的人不在少数，高开之后，大盘一路向上直至1000点的整数关，成交量渐渐地缩小，价格也开始向下回落，看起来对方的资金实力不大，对后市看法也不是很坚定。

我忽然吩咐报单员：“每笔单子200万股，每个价差100元，不间断地抛出筹码。手头6只股票，每只都这样下单。”大盘在瞬间开始掉头向下，我控制的这几只股票的价格，更是反应迅速，价格开始向下狂跌，每股从上涨30元到现在开始下跌20元，整个市场疯狂了。大盘指数迅速下降到昨日收盘价945点附近。

这样的交易持续了30分钟，会计送来统计数据，我看了一下，gp达到20。看起来虽然人气高涨，可是还是掩饰不住内心的恐惧，上涨的时候敢于追进，下跌的时候恐慌性的抛盘更严重。

我通知报单员：“停止卖出，把所有未成交的单子全部撤掉。”指数在945点上下震荡，成交量也急剧下降，想象得出人们完全被忽如其来的走势打懵了。

我吩咐报单员：“每笔单子买入300万股，每个级差价格20元，开始连续下单，直至上午收盘。”报单员理智的声音，开始专业地向场内传达交易指令。我冷静地看着盘面的变化，刚才还有气无力的价格走势，忽然像吃了兴奋剂一样，开始掉头向上。指数迅速走高，二桥股份价格疯狂的上涨，连续创出当日新高。

老胡、山子他们也开始发力，成交量持续性放大，个股走势开始遍及各个板块，每个股票都开始疯狂上涨。

会计过来向我汇报统计数据：整个上午增加持仓19%，目前总持仓已经达到了47%。整体持仓成本较上一工作日增加15%，较初始期下降40%。gp40。

我愣了一下，跟风盘如此之大，是我没有料到的，可以判断得出，大众投资人这个时候对后市的发展不仅仅是寄希望反弹，而是更大的牛市。

一个上午的交易就这样结束了，我希望能亲身感受一下营业部的气氛。中午来到邻近的营业部，整个营业部内人山人海，委托窗口排了长长的队，有两个人在吵架，围观的不多起哄的不少，谁也不希望为了看打架放弃自己排队发财的机会。

离开营业部之后，我边走边思索，照目前这种情况，再往下打压希望降低成本的可能性不大，人气这样高涨，要加速建仓，放弃之前的打算才是最佳的选择。否则，有可能功亏一篑。

想到这儿，我打电话给小马：“你下午收盘之后，写一篇通

稿在各大媒体发布，主要意图就是管理层辟谣，目前没有救市打算，一定要以记者采访的形式发布。”小马愣了一下：“那5日的论坛还发布吗？”我说：“论坛的事情继续照原来的计划进行，没有什么改变。但是一定要在之前严厉封锁消息。”小马说：“那今天发布一个通稿会不会影响论坛的影响力。”我说：“这个你不要多想，上午交易的时候我发现一些问题。必须要这样做。”小马说：“好的。那我照您的意思办了。”我说：“这样吧，下午收盘之后发一个这样的公告。明天后天在各大周刊上，转载一下这篇通稿，文字措辞一定要艺术一些。”小马说：“好的，您放心吧。”

对于小马的媒体能力我非常赞赏，这小姑娘非常具有灵性，三言两语她总是能摸透你的心思，是一个做操盘手的好材料。

下午开盘了，我吩咐报单员：“撤销未成交的指令，继续等待。”从盘面的走势看，在没有大资金关照的情况下，价格开始徘徊不前，指数始终维持在1000点之下。

大约到了距离收盘时间不到1个小时的时间，指数回落到966点附近上下震荡，我吩咐报单员：“每笔单子100万股，级差价50元开始买入。持续性下单直至收盘。”

大约5分钟的时间，山子和老胡他们似乎看懂了我的意图，也开始发力，大盘开始疯狂地上涨，一举突破1000点的整数关，个股价格更是飞速上涨，这样的走势一直持续到收盘。收盘达到最高点1039点收盘，大盘全天上涨9.98%。

会计向我汇报全天的交易情况：“全天持仓较上一工作日增加21%，成本较上一工作日增加20%，较初期成本下降34%。目前整体持仓占总资金49%。收盘前gp25。”

我接过这些统计数据再仔细看了一下，感觉心里沉甸甸的，些许有点压力，建仓的难度远比想象得大，按照计划只剩下一个星期的建仓时间，能否达到75%以上的持仓，看看跟风盘如此

高，下周注定还需要激烈的厮杀。

抬起头，看到他们都在看我，有点不自在，我站起来收起这些统计资料，吩咐大家：“下班吧，都早点回去休息，明天双休日好好放松一下。”

资料室的人过来收存资料，这是每周五的例行公事，我在所有资料上签字，加封。交给他们锁进保险柜。

走出办公大楼，居然是阳光明媚，上午还是淅淅沥沥的小雨，下午就是阳光明媚，真是世事难料，阴晴难定。我打电话告诉山子：“你通知一下老胡他们，晚上喝酒，计划有些变化。”

安排好一切，我去了静安寺，坐在静安寺院子里的树荫下，看着那些善男信女虔诚的神情，我灵魂深处产生一种莫名感动。从事资本投资这个行业太久，我渐渐失去了一个正常人应该有的情感体验，更不可能像这些人一样如此虔诚至真。性格里太多的理性，对于几乎完全缺失了感性的我，真不知道是对是错。

第八十章

大约5点多的时候，小张打电话给我，说是有点事情想和我谈谈，我让他到静安寺来找我。见面之后，小张说：“老师，我们想请您去我家做客。”我诧异：“你们？为什么？！”小张说：“到我和小丽家去做客。这么长时间了，不请您到家里去做客总是感觉有些不舒畅。”我说：“算了，等过了这段时间再去。今天就不去了，下周的事情比较多，我希望能冷静一些。这样吧，你们的意思我明白了，我们这次事情做完了，专程去你们家。”小张说：“谢谢，谢谢老师！”我说：“你去忙吧，我在这儿坐一会儿。”小张说：“好，不打扰您了。再见。”看着小张匆匆走出去的背影，真的有些感慨。差不多快2年了，小伙子鞍前马后的，并没有学到多少东西，心理承受能力还不足以担当独立运作资金的重任。想想报单员小丽更是可悲，两年的时光就这样机械地执行指令，高压下失去了一个原本属于小姑娘应有的欢乐和笑容，脸上的神色始终和她的年龄不相称。

他们家里都有什么人？家庭什么状况等等，我都不知道，我来到上海的之后，他们的职责已经很清楚了，这些都不是我能决定的，也不需要我去关心。

这次资金运作完毕之后，这个部门就要撤掉了。他们参与一线交易的人员直接辞退，二线的服务人员过渡到下属的几个分公司做职员。之前几次资金运作我没有考虑过参与一线人员的去留问题，可是，这次我非常想知道他们的去向。

会计也老了，她是一个很善良的人，一丝不苟，会计知识高深莫测，这次资金运作结束之后，她也该退休了。听说是挂靠在

一个公司退休的，不知道这样做有什么好处。想起她每天诚惶诚恐地工作，我感到特别的辛酸，她的年龄应该我的长辈了。

我直接打电话给我的头头，我说：“头，你好！我们这次资金运作结束之后，部门就要撤了，一线的人员怎么安排的？”领导说：“他们的安排是有先例的，具体的操作你就不用管了，结局都是很不错的。”我说：“我想知道一下具体情况。”领导说：“报单员和你的助手，直接辞职。公司一次发补贴工龄买断，除此之外负责帮他们联系在国外的大学去留学，费用公司支付。”我说：“这样啊，那再见！”听了之后，我有点兔死狐悲的感觉，留学也许是最好的选择，最起码能增长知识和见识，为自己人生未来的道路打下一个坚实的基础，也是很不错的选择。

老胡打电话来了：“老大，都8点了你在哪儿？我们等你半天了。”我看看表马上快8点了。时间过得真快，我站起来走出静安寺的大门，乘车直奔酒店。

到了酒店之后，大堂经理告诉我：“先生，vip酒吧有人在等您。”我说：“谢谢！”直奔酒吧，他们几个都已经来了，大家都高高兴兴地打招呼。

之后，我说：“你们几个目前持仓情况如何？”老胡说：“差不多40%多一点，成本下降了30%。”山子说：“我的持仓51%，成本下降了22%。我出货的手段犹豫了一些。成本下降不大。其他几个人的仓位大部分都是这个样子，变化不大。”我说到：“我目前的仓位也差不多。持仓49%的样子，成本下降也就是30%的样子。”山子说：“这帮散户目前看起来做多的信心很大，稍微有点风吹草动就往里冲。跟风盘大得吓人。是什么原因支撑这些人具有如此的勇气？真是想不通。”老胡说：“涨了这么长时间了。大家思维习惯已经形成多头思维，目前维持高位的震荡，还不足以让他们感到这是危险来临的时候。赚钱的欲望刺激着他们发狂。”我说：“股市本来就这样子，一群聪明人集中

在一起，人人都很看得起自己。5%的利润足以让一个人失去理智。但是，我们也要看到不利的局面，目前他们的信心十足，我们建仓的难度加大，市场留给我们的时间不多，后面的调控继续加剧的话，暴跌随时随地都会来临。我们必须在下周加大建仓的速度。具体的幅度就维持到目前这样子基本上可以了。我试了一下，要是再往下跌对人气打击很大，不利于我们未来的出货。更主要的是，再往下跌的话，他们都不动了。出现交易疲态，我们无法收集筹码。借着这次利多的刺激，散户基本上都有了做多的勇气，我想周六周日来点刺激，给他们浇点冷水，然后有利于我们下周建仓。下周一个星期时间所有人的仓位都必须达到75%以上，对股票的价格处于绝对控制的地位。争取在一个月之内结束。”山子说：“下周增加仓位到75%应该不存在问题，只是价格下降的幅度不大，上涨的幅度就要高一点了。”老胡说到：

“可以吧，这次本身就搞得不好，能赚钱当然最好，媒体那边策划地怎么样？”我说：“媒体那方面我已经安排了，小马是个很有能力的人，这些事情都会做得很好的。晚上搞一个辟谣的信息出来，让小散户理解成利空，有利于下周建仓。他们具体的如何反应，明天万国那边有个大型的投资报告会，说是北京的一个高人来讲课，号召力很强的一个伙计，我想明天我们去看看情况吧。”大家对此计划的变更基本上都没有意见，于是一起喝点酒，聊聊闲天，可能都是因为压力太大，谁也没有兴趣说太多的话。我说：“没事了咱们休息吧。”

我回到房间，换衣服洗澡，躺在浴缸里拿起一本武侠小说看起来。最近一段时间我特别崇拜韦小宝，他虽然没有什么功夫，但是，像泥鳅一样得光滑也是他是生存能耐。从武侠小说里，我发现凡是道行很深的高手，基本上都是多磨难，而且多注重内功的修为。什么是内功呢？股市的内功是什么呢？我想大概是一种个人内在的素质就叫内功吧。那么股市的内功自然而然就是股市

的专业知识和经验了。

要在江湖上混，就必须有过硬的内功才行，否则，就必须像韦小宝那样的泥鳅滑溜，不然，十有八九都会被人收拾掉。

回想股市的生存状况，非常有趣，股市就是一个危机四伏的江湖，各色人等都试图在江湖上获取属于自己的财富。于是，缺乏内功和泥鳅滑溜技能的人，基本上都被消灭了。看起来万事万物的道理都是一样的。

洗完澡之后，我通知酒店前台：“明天早晨8点钟叫我起床。”前台小姐疑惑地说：“明天是周六，您也要早起吗？”我说：“是的。明天要去开一个重要的会议。”小姐说：“好的，先生真辛苦。不打扰了，您休息吧！明天我们会准时叫您起床的。”我说：“谢谢，晚安！”

第八十一章

股评报告会不是会议，严格地讲应该叫投资策略报告可能更合适一些。券商为了吸引客户参加开户，大都喜欢用这种方式招揽客户，也算是一种不同于别人的服务。据说每周六、周日这样的报告会非常集中，股民大都有自己追随的偶像，也有一些属于赶场子的，哪儿有报告会都参加，不管是谁在讲，去了能不能听出什么名堂倒是其次，主要是心理上有了一个依靠。

早晨被酒店的叫醒电话叫起来，洗澡刷牙，特意换上一身休闲装，赶到万国在人民广场的营业部，参加这儿举办的股评报告会。

营业部散户大厅已经是满满当当，根本找不到一张空的凳子，后面站了很多，报告会还没有开始，专家还没有到场。我找了个地方听一个男人在滔滔不绝地讲股票，周围围了一圈人满目崇拜地听他说技术指标。这是一个典型的上海男人，精瘦干练，属于特别能讲的人，而且很能抓住听众的心。他说：“我有一个朋友，是做操盘手的，我请他到家里做客吃酒，他传授给我一个机构专门用的特殊指标，特别准确，庄家的买卖你一看就知道。”旁边的人更是敬佩得不得了，大多数是羡慕他有一个机构操盘手做朋友。这个人继续说：“平均线你们晓得不？”有人摇头有人点头。这人冲着点头的人说：“朋友，我告诉你。我讲的这个平均线和你知道的那个是不一样的，我的这个参数是机构庄家专门用的，平常人你根本就拿不到它。”看着周围人的反应和讲话的这个男人，我忽然感到非常的悲哀，到底谁在愚弄谁？是这个可怜的男人被他的朋友愚弄了，还是他愚弄了周围听他讲话的人，不得而知。但是，讲话的和听的都沉浸在幸福和喜悦之

中。看着眼前的这一幕，我就想到每次中午去营业部看到的景象——委托窗口前人跟人挤成一团，争相恐后地加入到买卖之中。没有人能够理智地想想，买卖到底是因为什么？

正在胡思乱想的时候，主持人开始讲话：“希望大家安静，专家要讲话了。”于是大家都静悄悄地，等候专家亮相。大约3分钟的简短介绍之后，专家终于出来了。于是听课的股民掌声雷动，一个中等个头的中年人，西装革履，戴一副眼镜，文质彬彬地开始讲话了。专家说：“根据内幕消息，最近一段时间大盘有可能再创新高，突破1550点势在必行，而且管理层已经明确要求大资金开始买股票。他来上海之前还和某机构的操盘手通过电话，这位操盘手给他透露许多内幕消息，他会一起和大家分享……”

听到这儿我实在听不下去了，就从侧门走出去，不一会儿老胡和山子也出来了，看到我站在这儿，就笑了说：“我们猜你已经出来了。”

走过西藏南路就是人民广场，我们就去人民广场随便走走，边走边谈论今天的报告会，老胡说：“这台下的这帮傻子都在听什么？牛都吹在这个份上了居然有人相信，不管是管理层的意图还是某机构的操盘手，谁有胆子告诉他市场下一步怎么走？可是，下面的人居然相信。”我说：“刚才我进去还有比这更神的人呢，他有一个庄家专门用的技术指标。绝对是‘葵花宝典’级别的，说了半天就是移动平均线，只是那个参数是庄家专用的，秘不外传。”山子说：“庄家专用的？我怎么不知道，你们谁在用？”大家都一起哈哈大笑。

中午我们在一起吃饭，我破天荒和大家一起去吃米饭。

下午回到酒店，我给小马打电话：“小马，你那边能否在周日晚上的电视再来一次，加深一下印象。”小马说：“好的，我会做好的，您放心吧。”

打开报纸看看，头版头条：“管理层领导辟谣救市传闻。”但是仔细回想上午的报告会，专家言论虽然有些夸大其辞，但是，本质上看多行情的思路还是清清楚楚，他选择这样的方式来告诉投资人，大概是为了增加可信程度和神秘感吧。人山人海的听众，不需要调查就可以看出对后市的发展寄希望很大，不然，就不会有这么多人参加专家报告会的。

这样一来低位建仓的难度就会很大，所以，必须在媒体上大做文章，再一次给市场以恐惧，从而加大建仓力度。

好像有哲人说过，女人在谈恋爱的的时候智商等于0，那么男人在什么时候智商等于0呢？看看股市上的这些人就知道了，在巨大的利益诱惑下男人女人的智商都等于0。否则，怎么会不面对现实，盲目地夸大自己的重要性和能力。

看着报纸上大盘走势的k线图，心里一片茫然，就这样一生非常孤独地面对这样的曲线走势？人生的意义到底在哪儿？看着一个个善良的人在市场上被洗劫得两手空空，良心不断地受到谴责。资本市场是经济发展最好的助推器，但是，在二级市场投机的我到底做了什么？赚的钱都干什么用了？这些问题不断地在困扰我，但是，我也明白作为一个职业的投资人，没有必要也没有理由追寻这些问题的根源，要做的就是把自己的事情做好就可以了。

孤独能给人更多思考的空间，但是，思考不一定是好事情，一个人思考得太多，那么，痛苦的成分就越大。

第八十二章

我不得不佩服小马的能力，媒体策划方面她总是能让你非常满意，而且事情做得可以用艺术来形容。

周日晚上电视上的各色人等都是有一定分量的人物，大家走在一起讨论的中心议题就是“如何看待管理层就有关减少新股发行额度救市传言的辟谣。”专家学者们的可爱就在这儿，如果你给他一些必要的尊重和机会，他们就能掏心窝子给你分析，而且分析得头头是道。

最终的结论非常符合我的要求“既然管理层辟谣了，那么传言就不可能成为真的，因此，股市下跌还将继续进行。”

今天是星期一，我到公司的时间准时得和瑞士手表一样。从来没有迟到早退过，雪白的衬衣一尘不染，从进门的那一刻起直至穿过大厅走向里间的办公室，一向都是昂首挺胸，目不斜视。面对打招呼的同事一直都是非常冷漠的“嗯”一声算作回应。

习惯性地站在窗前，端起烫嘴的咖啡，透过窗户看着窗外的香樟树和远远的静安寺那古老的建筑。“心无杂念”可以形容此时此刻的我。

开盘了，低开30多点，看起来昨天媒体还是起到作用了。大众投资人还是感到一丝恐惧，我吩咐报单员：“每笔300万股，每次级差价格100元，持续性买进。”大约30分钟过去了，从统计数据看追涨的人不是很多，价格在大批量买入的情况下开始上涨，大盘的指数也开始快速上扬，最高的时候指数上涨10点左右，达到了1047点的高点位置。会计汇报统计数据：我目前总持仓54%，较上一个工作日增加了5%，成本增加10%，目前成本较初

始值下降29%。gp目前4。

我接过统计数据仔细看了一下，这种结果并不让我感到意外，追涨意愿不强烈，看起来小投资人还是被恐惧所笼罩，不敢放手追涨。

我通知报单员：“把未成交单子全部撤掉。每笔200万股，每个级差价格50元卖出，持续性卖出，不要间歇。”个股价格瞬间下降了20%，大盘指数也一度跌到1000点之下，我要求会计汇报一下统计数据：“总持仓下降1%到53%，总持仓成本较初始值下降30%。gp3。”

这是一种非常艰难的局面，自己自拉自唱，参与的人少，可以说是出力不讨好的工作。我吩咐报单员：“撤销未成交的单子。每笔单子100万股，每个级差价100元，持续性买入。”

这样一直折腾了一个上午，会计汇报统计数据的结果让我大失所望，整整一个上午总持仓增加不足10%仅仅达到4%多一点，一个上午折腾2个回合，就这点战绩真是非常令人沮丧。

这是一种非常尴尬的局面，涨跌都不能吸引小投资人。从gp的走势看，看多的人还是占大多数，看跌的还是比例偏小。

股票投资是一个零和博弈的游戏，没有对手参与的话，一个人单方面是不能玩的。因此，把自己的事情做好的同时，还要把方方面面都照顾好，特别是小投资人的情绪要搞好，你让他亏钱可以，但是，你一定要让他心情舒畅才行。否则，他不陪你玩就麻烦了。

仔细分析目前散户的现状，大多数人还是坚信管理层救市一定会成为现实，少数人优柔寡断，由于辟谣的信息公开之后，小投资人心理上多少有一些阴影，因此，观望的气氛比较浓厚。那么，在这个时候非常需要大家思维混乱才是高招。

下午开盘之后，我吩咐报单员：“把未成交单子全部撤掉。每笔单子300万股，每次级差价格20元，持续性买入不间断。”

在强大的买盘推动下，指数开始上升到昨日收盘价1039点的位置，从交易的情况看，不是很理想，看了会计送来的统计报表，真是哭笑不得，震荡幅度大大超过10%，仓位增加不到5%，gp居然只有2。真是世事难料，什么时候有这么悲哀的事情发生，魅力全无，跟随者寥寥无几。

距离全天收盘剩下差不多40分钟了，我吩咐报单员：“撤掉未成交的单子，每笔单子200万股，每个级差价格20元，连续性卖出，直至收盘。”大盘指数随之向下，中途略有反复，但是强大的卖盘迫使大盘进一步下行，收盘之后大盘下跌7%左右，可是，收获却不大。

全天增仓6%，整体仓位达到55%，这是有史以来最为悲哀的一天。没有太多的情绪说话，吩咐大家：“下班吧，资料封存。”

走出办公大楼之后，四顾茫茫不知去哪儿好，正在犹豫间有出租车过来问：“先生要到哪儿去？”随即上车：“到苏州。”司机说：“出上海要办手续的，去出租车管理办公室。”我说：“到哪儿不办手续？又能开得很远？”司机被我莫名其妙的话给吓住了，死活不拉了：“先生，不好意思，您还是找别人吧，我老婆让我回去做饭呢，我忘记掉了。真对不起啊。”被出租车司机赶下车之后，忽然笑了。真是莫名其妙，坐了不到200米的出租车马上又下来，要到哪儿去自己也不知道，难怪人家担心。

回到酒店之后，我开始给小马打电话：“小马，我希望在研讨会之前，能出现两种不同的声音，天天在媒体上争论。能明白我的意思么？”小马说：“老师，我知道了。我懂您的意思。明天开始行不行，今天已经来不及了。”我说：“可以，再见。”

老胡打来电话，想谈谈今天交易的情况，说他人是在衡山路。我赶到那儿的时候大家都在，大家都说了一下今天的交易情况，非常地不理想，上下震幅累计超过20%，可是成交量不大收获都很差。

我说：“这样的情况很少出现，最糟糕的时候都没有遇到过，现在既然这样子，我们要做好打算，不能冒进，每天不要大幅度震荡，压低指数努力建仓。争取在周五前达到75%的正常仓位。实在不行就建仓多少算多少，只要能超过60%都能赚钱，没有必要因小失大。总之，周五前建仓结束。”山子说：“我的仓位估计问题不大，在周五前达到75%的份额没有问题。”老胡也表示没有问题。

没有太多的话说，大家匆匆忙忙分手，各忙各的事情，准备相应的策略应对目前这种尴尬的局面。

第八十三章

“交易疲态”，这是最可怕的状态。交易疲态对于建仓的机构来说，无异于绝症，如果不能在短时间内打破僵局，建仓正好处于初级阶段，那么整个交易计划都要重新制定。

回顾目前的状态，情况还不算是最糟糕的，但是也不是很乐观，这笔资金不是初始建仓而是割肉之后重新来过，一旦失败那么对于一个职业操盘手来说，就意味着职业生涯的结束。因为没有任何人敢启用一个随意处置头寸的操盘手的。

这个时候我需要更多的理智和自我控制能力，不能自乱阵脚，其他几个人看我的眼色行事，一旦让他们发现我的困惑，一定会分心应对，个人会力求自保而不再坚持原来的攻守同盟，这是资本的残酷性，也是职业投资人生存所必需的手段。

冷静地梳理一下我的思路，目前的现状很明白，我要低位的筹码需要小投资人在低位卖出，但是，还不能让大多数人对整个市场失去信心，因为后面的出货也是最近几天的事情，因此，不能用太过极端的利空信息去刺激。急跌小投资人会去抢反弹，急涨他们会高位抛出做短差。

我到现在还想不明白，为何要小马发出两种不同的声音，一种本能告诉我需要这样做，可是仔细想到底是什么理由，我实在说不出来。

夜已经很深了，精神在高度紧张的状态下，酒精就是最好的兴奋剂，52度的西凤酒是我常带的兴奋剂。长时间养成的习惯，每当遇到心情不畅的时候喝酒就是最好的消遣。借助酒精的劲头，我打电话给小马：“小马，你好！睡了没有？”小马说：

“没有呢，您也没有睡么？”我说：“我想听你说说，我为什么需要在最近几天有两种声音同时出现？”小马愣了一下说：“你需要对手迷茫，失去观点。”我顺口说道：“没有方向的走势会让人发狂。谢谢你！”

挂了电话，我的思路渐渐明了：打破常规，不涨不跌，让看涨的人担忧下跌，让看跌的人担忧上涨。

是的，过去的建仓都有一个完整的思维和计划，但是，这次仓促之间随机应变，很多地方需要协调，特别是自己的操作思路需要和小投资人的思路对上号。不然，不着急的是他们，着急的是我自己。

找到解决问题的方法之后，我迷迷糊糊地睡着了，早晨被叫醒电话吵起来之后，又在地上睡了一个晚上。

洗澡，穿衣，喷香水，提上公文包精神抖擞地去上班。

早晨的天气很好，太阳高照，街边公园里的老头老太太在打太极拳、舞太极扇，白衣白裤看起来很有些点仙风道骨的样子。

我快步走进办公室，碰到一个小姑娘边往出走边喝水，我主动大声说：“早上好！”小姑娘惊讶得看着我，嘴里的水不知道咽下去，只能拼命地点头。进里间办公室的时候听到小姑娘傻愣愣地问其他人：“他刚才说早上好？他没事吧今天？！”

看到办公桌上那只宝蓝颜色的咖啡杯，我一下子冷静下来，恢复了往日的神态，习惯性地站在窗口，看着外面的一切等候开盘。匀速喝完咖啡转身坐到椅子上的时候，刚好是开盘的时间。

大盘略为低开，价格开始向下，似乎是一种惯性的作用。紧跟着就开始上拉，拉到红盘20点的时候，开始向下。下降的速度并不是很快，看起来买盘还是比较积极，我打电话给他们，吩咐到：“今天开始，连续三天温水煮青蛙。切忌急躁！”

于是我吩咐报单员：“每笔单子100万股卖出，每笔级差价格10元，持续性下单。”报单员非常专业而清晰地向场内下达指

令。指数开始加速下跌，他们的几只股票也开始加速下跌，连续30分钟之后，价格跌破昨日的最低价，达到958点左右，我吩咐会计汇报一下统计数据，会计报告道：“目前我们总持仓51%，成本较昨日下降0.89%。较初始值下降30%。gp3。”我通知报单员把未成交的单子，全部撤掉。开始每笔单子150万股，每笔价差20元买入。价格开始上升，一路向上的过程中吃掉不少挂单。当指数接近昨日收盘价的时候，我吩咐报单员：“停止买入，把没有成交的单子全部撤掉，开始卖出，每笔单子100万股，每次价差10元开始卖出。”

通过这一上一下的折腾，会计报告统计数据：“总持仓增加到55%，较初始值成本下降34%。看起来成果不错。”

我叫来小张，让他看着盘子的走势，把握好节奏，每次时间周期40分钟，幅度维持现有的幅度，收盘控制在最低价附近，但是不要创新低即可。有意外情况打电话给我，我要出去走走。

我同时吩咐会计：“注意查看成交情况，及时总结统计数据。所有的交易维持之前的交易状况，如有违背立即停止交易并马上通知我。”

交待完之后，我破天荒第一次在上班时离开办公大楼。我非常想去看看散户在做什么，走进距离最近的一家营业部，发现人满为患。但是参与交易的似乎不多，行情这样不死不活，大家看起来情绪都不高，有人在骂人：“庄家他妈的神经病啊，快一个上午了就这样震荡，是不是脑子坏掉了。”连续走了几家营业部之后，发现情况大同小异。基本上没有什么新意，感到非常的无趣，于是就早早的去吃饭了。

等我吃完饭下午差不多都要开盘了，我想锻炼一下小张的独立操作能力，但是，又很烦躁不安，不知道小张会不会违背我的意愿行事。忐忑之中度过了一个下午。看看表马上快收盘了，就匆忙往回赶。等走进门的时候，差不多是收盘的时候，会计向我

汇报了全天的交易状况：目前总持仓量达到56%，成本维持初始值下降30%左右，临收盘的时候gp3。

心里暗暗夸赞小伙子还不错，不是我担忧的那种轻狂的人。操作稳健不冒进，稳扎稳打严守纪律，很不错。

但是我还是冷冷地说：“资料封存。下班吧。”

第八十四章

平淡的日子非常难熬，这种交易是考验双方耐性的时候，谁的耐性大谁最终取胜的概率就大。很明显小投资人目前已经和我对抗上了，也许这种对抗纯粹属于无意识的行为，但是，事实对我很不利。

从全天交易的情况来看，震荡之后成交量较前一个交易日有所放大，从另外一个侧面可以看出，恐慌的人明显多于前一个交易日了，这是比较积极的信号。

沿着淮海路一直往前走，边走边想当天的交易情况，每次遇到难题的时候我都习惯性地这样一直走下去，直至淮海路外滩。

按照目前这样的状态，1000点之下能否满足75%的仓位确实有点难度，今天已经是星期二了，剩下最后的三个交易日必须维持现状，不能打破这种盘局，让整个市场都处于极度压抑的状态，然后向上突破才能引来更多的资金积极参与，否则会适得其反。

我需要不断地检讨自己的行为，在剩下为数不多的3个交易日，要做到完美无缺，成败在此一举。从目前持仓的情况分析，如果每日能增仓3%多一点，就能达到70%左右，那么，开始拉高的初期阶段再增仓5%应该没有问题。

一路走来一路思考，凡是涉及数据的东西我都很敏感，天气开始有点热了，时间过得真快，生命就这样一天一天向着死亡迈进。

不知不觉来到了外滩，站在淮海路口看不见黄浦江，朝北看去外滩这些百年建筑似乎书写了上海这个繁华都市的灯红酒绿和

浮华沉浮的历史。听到汽笛声飘过黄浦江上空，我猜想有一艘巨轮正在缓缓地通过黄浦江，江上同时漂着许多连在一起的拉沙子的小货轮。

回到酒店之后，感到特别的空虚，这种感觉是我生活当中比较常见的感受，在昆明的时候认识一位高僧，他告诉我必须培养一些工作之外的爱好，于是从他那儿学了一些泡茶的技巧，也专门为此购置了较为专业的茶具，但是，从过春节后到上海后一直没有用过，实在没有心情。

洗澡更衣，换上托人在杭州购买的汉服，一个人拉开架势开始泡茶。这是一个非常消耗时间的工作。

烧水，清洗茶具，然后开始冲水泡茶，水不能紧挨着茶壶倒水入壶，必须提起来腾空落入，专业术语叫“乌龙入海”。茶叶泡好之后，不能直接倒入品茗杯饮用，而是要将一泡、二泡、三泡的汤水倒入公道杯，然后用公道杯倒茶入闻香杯，然后，再由闻香杯翻转进入品茗杯，之后，不能着急饮用，要先用闻香杯闻香，暖手。之后，三品入口。

饮茶一定要三口为佳，不能一饮而尽。行家说“一口为饮，三口为品。”因此，喝茶不叫喝茶，叫品茶。

折腾了半天感觉比较无聊，品茶这东西至少需要两个人，一个人品茶越品越孤独，我深有体会。这个时候的我只想自己一个人呆着，不愿意和任何人交往，也不想关注太多的事情，只想将自己全部的心思集中在交易方面。

走进办公室看到桌上的台历，今天是31号，一个月就要结束了。距离开盘还有大约10分钟的时间。我叫来小张说：“目前的交易比较清淡，主要原因是散户目前观望气氛比较强烈，专家的言论多空不一，行情走势破位之后一直持续横盘，涨跌幅度都不是很大，缺乏参与短线的激情，在这种情况下，我们建仓的难度加大，但是又不能破坏目前这种局面，让大家都在等待大盘突

破，目前是我们建仓的时候，也是小投资人交易欲望极度压抑的状态。因此，现在要做的事情就是维护目前局面的前提下，在4个交易日之内完成建仓。以现在的持仓状态，每天要增仓3%才能满足我们的建仓需求。这种情况在操作当中很少见，主要是因为我们的时间很仓促，不能大幅度震荡破坏目前的胶着局面。因为我们要依靠目前聚集起来的能量出货。这是我的全盘思路。盘中具体的操作你把握这种节奏，自己操作。”

小张说：“好的。我会努力做好的，争取在4个交易日之内完成建仓。”

开盘了，大约5分钟之后，大盘的指数开始向下跌破950点，成交有所放大，小张指令报单员：“每笔单子200万股，每次级差价格100元买入。”随着持续性买入指令不断地报入场内，价格开始掉头向上，指数也随之上涨。指数在接近前一个工作日的收盘价的时候，成交量已经非常小，我让会计拿来统计数据：总持仓59%，成本较前一工作日增加2%，较初始值下降29%。gp2。

我把统计数据交给小张，让他仔细看看，然后确定交易策略。他看了统计数据之后，开始指令：“未成交单子全部撤掉。每笔单子150万股，每个级差价格10元开始卖出。”价格在卖单的抛压下，开始向下，指数也开始向下跌落，一路持续下降到930点附近。整个过程持续了大约1个小时的样子。

会计汇报统计数据：目前总持仓57%，整体成本较初始值下降31%，gp2。这不是一个很理想的数据，看看距离收盘剩下时间不多了，我吩咐小张：“停止交易，把所有未成交的单子全部撤销，准备吃饭吧。”

第八十五章

中午吃饭我邀请大家和我一起去吃饭，饭间我告诉小张操作过程当中的失误。我说：“小张，你在整个操作当中没有分清楚操盘手的职责是什么，其实，很明显操盘手具有两种使命——维持市场价格走势的趋势统一和为自己效命的利益集团谋取利益。操盘手必须注意方方面面的问题，从整体策划到具体的实施都需要严谨仔细。

拿上午的交易来讲，你没有发挥操盘手作为股价运动推手的作用，而把自己变成一个保姆。股价从低下上到顶上再跌下去，一路都有你的身影，这对操盘手来讲是非常致命的弱点。

在大盘自由落体下降30点的时候，说明有投资人恐慌性的抛盘卖出，那么你每次下单20万股，每次价位只有15元的价差，这样的后果就是股价上涨的速度慢，给所有参与交易的人一次机会。也容易抬高自己的持仓成本。

正确的做法，你应该一开始直接300万股，级差价格30元，一次性将所有试图卖出但是因为股价下跌速度太快没有成交单子，全部吃光，迅速推高价位，让那些试图参与短线买入的人必须在高位买入，这个时候你停止交易。

在你辛辛苦苦推高股价之后，没有及时停止交易，导致自己在高位接单不少，不排除做短线资金的人高位出货给你。

正确的做法，你应该将股价快速推高之后，停止交易并将未成交的所有买单全部撤单，耐心地等候，当价格持续上涨到一定程度的时候，出现主动性卖盘的时候，你立即用巨大的单子，大幅度抛售筹码，快速将价格打到低位，这样会产生恐慌性的抛盘

出来，更重要的是不给他们高位出货的机会。

你一定要记住，每一个数字后面都是一个人，他们也是有思想有目的活生生的人，必须高度重视他们的存在。

同样的道理，他们也通过价格的变化观察着我们，我们之间是对手，资本市场就是战场，在战场上不要小看你的敌人。

你现在回顾一下你们春节前的交易，那个时候小投资人人气高涨，跃跃欲试，都希望抓住机会就跑，但是，对后世看好也是刺激他们兴奋的主要因素。他们斗志昂扬，你打压他建仓，你拉高他出货，你们完全成了他们的苦力。

最主要的因素是没有统一的策划，把自己放在一个小投资人的角度上去赌博，你看看那段时间的走势br长时间在ar之上，一来反映出我们之前的资金已经撤离，另外也反映出小投资人做多股市的热情。这个时候的市场行情特点就是散户行情。

而这几天的状况大有改观，br下降已经差不多快一个月了，一直低于ar，说明什么？一来表示我们在建仓。二来表示散户已经被连续的破位下行搞得心力疲惫。缺乏交易的热情，剩下的恐惧成分和侥幸心理大一些。但是，目前行情却绝对处于主力行情阶段。

实战操作的时候，要把握一个要领，那就是你需要建仓的时候，下手一定要狠，一笔单子把所有的卖单全部扫光。然后停止交易，让那些小资金自己去自相残杀，等他们杀到没有方向感的时候，你再加入猛砸股价，让他们搞不清楚到底是怎么回事。

自己千万不能一直小成交持续性参与其中，这样到头来把自己杀得头晕脑胀，你也会看不清楚方向，加之交易太多你也会迷失方向。要看清楚对手的行为和目的，你首先必须保证自己不动才可以，否则，你就和他们没有区别了。”

我一口气说了大约30分钟的时间，大家都没有说话，也没有人吃饭，都静静地在听。小丽说：“这太复杂了，快两年了我只

知道报单根本没有想过有这么多的含义。难怪那些散户不赚钱，他们买卖股票的时候大概和我报单差不多，根本不明白买卖的含义是什么。”会计说：“我也快退休了，退休之后这一辈子不会碰股票这个东西的。我们相处差不多两年了，你第一次和我们讲这些，我只能看懂数据多少，根本不明白还有这么复杂的阴谋啊！”我说：“没有办法的事情，这个市场一个人赚钱需要好多人亏损才能满足赚钱的需求。和打仗没有什么区别，一将功成万骨枯就是这个道理。”

小张说：“老师，我不想做操盘手了。我之前一直没有这样想过，我刚才想到小马的工作也是归你安排，我肯定没有那么大的智慧。从全局方面我根本就没有过思路。”会计和小丽都表示惊讶，“学了这么长时间了怎么能放弃，一般人还没有这个机会啊。”我说：“别劝了。他这样做是对的，还是平平淡淡的过日子好些。既然不学了也好，这个部门撤的时候你们一起辞职，留学去吧。”

下午开盘之后，小张不打算在自己操作了，我开始履行自己的职责，小张一个人坐在窗口发呆。办公室里的空气快要凝固了。

我通知报单员：“每笔单子300万股，价差200元一次性买入。”价格开始掉头向上，大盘再次触摸到昨日收盘价附近，但是明显地感觉到力度不够，价格开始慢慢地回落，在接近935点的交易均价的时候，我忽然指令：“每笔单子200万股，价格200元级差，一次性卖出。”刚才还犹犹豫豫的价格，忽然像断线的珍珠一样，瞬间跌到920点附近。

会计送来统计数据：目前总持仓59%，成本较上一个交易日增加2%，较初始值下降31%，gp3。

看看股价开始在低位徘徊，不上也不下，成交非常清淡。临到收盘不到10分钟的时候，我吩咐报单员：“单量400万股，价

格200元级差，一次性买入。”

收盘之后从会计统计的数据看：整体持仓达到60%多一点，成本下降30%，收盘的gp达到4。然后我吩咐大家：“资料封存下班。”

今天非常难过，小张放弃继续从事资本行业的决定让我如释重负的同时，也感到许多的惆怅，好比一直一个人生活，忽然来了许多好友知己，大家在一起非常开心，非常投机，忽然有一天，这些知己好友一个个都离你而去，留下的只有你自己孤零零一个人的时候，那种茫然若失的感觉让人消沉许久。

我今天的感觉就是这样的，毕竟在一起快2年了，还是希望他能成就一番事业的，也许他的天下和事业不在股市！

第八十六章

走在这繁华的都市里，内心特别的孤独，小张的决定让我再次感受到资本市场的孤独不是每个人都能承受的。

天气阴沉沉的，我拐进了一个狭小破旧的小弄堂，两边都是原本两层最后再加上去一层的三层小楼房，可能是由于空间狭小的缘故，上海人喜欢把一个长长的竹竿，挂满衣服，通过窗口伸向窗外。

有人在公共水龙头旁边洗菜，也有人在洗衣服。道路基本上被侵占到只能容纳一个人过去的地步，推一辆自行车走过这个小弄堂，那确实要费一番周折。

一路走来，腰上系围裙的男人和穿着睡衣乱窜的女人，统一都是“阿拉依”的絮絮叨叨，虽然听不懂在说什么，但是，从语气大致上能判断出来，他们很热衷某个事情的讨论，以至于只要听到的人都要参与进来。

从这样的环境一路走来，我也没有了思绪和感慨，只有一个念头——小心翼翼别撞翻了别人东西就行。

穿出这个小弄堂以后，有一种如释重负的感觉。头顶滴水的衣服，脚下横流的污水，这就是上海人的生活？我第一次如此近距离的接近真正上海人的生活，有些许感慨。

乘车回到酒店，我打开电脑仔细察看走势以及所有的数据，认真地总结和分析之后，我想在最后的两天完成加仓15%的计划根本是不可能的。缺乏小资金参与的行情很复杂，搞不到筹码你就是再有能耐都会无计可施。

小马打电话过来，告诉我说：“老师，这边的事情都已经组

织好了，周日晚上举办论坛，周一早晨播出，您看这样行不行？”我犹豫了一下：“能否在周一下午收盘之后播出？”小马说：“可以。要不这样安排效果可能更好一些，周一不播出电视节目了，周一下午收盘之后在小媒体上开始吹风，三大主流媒体预约留出头版的位置。周一晚上的证券时间当新节目内容，直播论坛。您看如何？”我说：“好，就这样安排，另外从明天开始撤销两头斗的那些文章和节目。”小马说：“好的，有问题我再及时和您沟通。”我说：“再见。”

挂上电话之后，我重新估计一下，大致上3天时间增仓10%应该没有问题，实际持仓应该能到70%，这样就能保证全面盈利。

今天是星期四，也是愚人节，早晨起来准备上班，在酒店大堂碰到大堂经理拿回来报纸，顺手要了一份边走边看，说是金庸大侠辞去明报董事局主席一职。我有点奇怪，大侠不是做得好好的么，干吗不当主席了？我想文汇报不可能也搞一个愚人节的节目来吧。

崇拜金庸的武侠小说，也看遍了武侠小说，不一定全是金庸金大侠写的，但只要是武侠小说都看。

报纸上头版头条则是中共中央关于经济发展的通告，通告说了当前经济的形式，以及发展的思路，也暴露出对经济发展过热的担忧，首次提出防止经济过热，发展经济不能一刀切等等口号。宏观经济调控的信息已经开始正式透露出来，这不是小事情。小资金也许正处于麻木状态，但是敏感的游资则会加速撤离市场，真正的雪崩就会展开。

这一点着实让我紧张了一下，要防止经济过热的话首先影响的是资本市场，想到这儿心里有点乱。

到办公室之后，我认真地梳理一下思路，从开始传言到正式见诸报端，其间经历大约1个多月的时间，那么，正式出台具体的措施估计要到4月底左右了。也就是说，我这笔资金必须在4月

中旬撤出，不然等游资开始撤退的时候就来不及了。

开盘之后，我没有动，认真地观察盘面的变化，从最初10分钟的交易情况看，小资金恐慌性的抛单还是存在，成交量极度下降。这个时候，我吩咐报单员：“3只股票，每只股票300万股，价格抬高20元，一次性买入。”从会计统计的数据发现，总持仓61%，成本增加3%，初始值成本下降28%，实在是得不偿失，增加了1%的仓位成本则提高了3%。gp1更是令人丧气。

我还是不想认输，继续吩咐报单员：“刚才未成交的单子不撤销，单量每笔400万股，价格级差30元，一次性卖出。”大约30分钟后，会计统计数据显示总持仓增加到62%，成本略有下降，初始值成本下降29%。gp0.5。

两次交易下来，我决定今天放弃交易，不再打算折腾了。就目前的市场人气看，很难有进展。从内外盘以及挂单的数量看，寥寥无几，实在不值得交易。

我喊小张过来：“你去附近几家营业部看看，他娘的怎么回事？今天真是愚人节！”小张说：“好的。我马上去。”

距离收盘不到20分钟的时候，小张回来说：“附近5家营业部散户大厅加起来不到100人，大户室基本上没有人。中户室有几个正在打麻将。营业部的职员有的在柜台都睡着了。”听到这儿，我说：“我知道了。他娘的，一下子就不见人了。你联系一下深圳那边和北京，看看他们那边的状况如何？我等你。”大约10分钟不到的时间，小张过来说：“几个地方都差不多。小地方没有问，估计和北京上海深圳都差不多。几个地方相比之下还是上海人气旺一些。”我说：“知道了。你去吃饭吧，回来的时候给我带点吃的就可以了。”

我打电话给山子和老胡，他们的状态也不是很好，老胡折腾了几次仓位能增加3%，这小子还算成功。山子干脆动都没有动。听到我这边的情况他们都笑。

我吩咐大家：“下午开盘之后都别动了，放任自流。收盘前把所有单子都扫光，高点收盘，我有用意。”我又给小马打电话：“小马，你搞一篇通稿，找尽可能的多股评，只要有点名气就好，把这个通稿稍微加工一下，在下午收盘之后发布。当作全天的日评。内容主要突出地量地价即可。一定要具有煽动性和诱惑性。”小马说：“好的。您放心吧。下午一定能出来的。”

第八十七章

等一切安排好之后，就快开盘了。看着下午不死不活的走势，觉得非常的无聊，从现在开始一直要无所事事等到临收盘的前几分钟。

我开始和大家聊金大侠辞职不干明报董事局主席了，看大家的意思兴趣不大，就顺便说说昨天走小里弄看到的景象。小丽说：“那一座小楼房里要住好几代人的呀。而且都是一个家族，差不多十几口人都在里面生活的。有些从外地下乡回来的连这样的房子都没有。”会计说：“这很平常了。你去福佑街那儿去看看，情况比你看到的还糟糕。”我说：“浦东不是有很多新房子吗，大家怎么都不搬去住？”她们异口同声地说：“要死了，谁要去住浦东啊！乡下有什么好的。”

看起来上海人民宁肯挤在一起住这样破旧的阁楼，也不愿意住宽敞明亮的楼房，主要问题就在于城里人和乡下人的身份标志。以前听别人说上海人特别看重城市和乡下的区别，但是没有想到如此根深蒂固。现在看起来：“宁要浦西一张床，不要浦东一间房”是可以理解的。听他们在一起说浦东的种种不是，说浦西的好处那简直是没完没了。就这样有一搭没一搭的瞎聊了一阵子，眼看距离收盘还有差不多10分钟的样子，指数开始掉头向上，成交量也有所放大。我估计这几个小子开始动了。

于是吩咐报单员：“每笔500万股，价差30元持续性买入，直至收盘未成交单自动失效。”

截至收盘的时候，大盘几乎以最高点收盘，但是成交量却少得可怜，今天的成交量是本轮行情开始以来最小的一次，全天成交

不足2亿资金，但是涨幅却达到2%以上，这应该算是一次奇迹了。

从会计统计数显示，这么小的成交量收获却不少，总持仓达到63%，这是没有想到的事情，成本较初始值下降29%，收盘时gp3较上午相比明显放大。

例行公事，封存资料，结束全天的工作。我希望看看当天的日评通稿，直接让司机送我回酒店。

回到酒店房间时间是3:30分，路上差不多消耗了20来分钟，每天收盘评述的节目差不多4:15分开始，看看时间还早，我就去洗澡更衣。

然后搬出那一套茶具开始，练一练功夫茶的手艺，希望有朝一日也能像那些文人墨客一样，招待一群狐朋狗友，也附庸风雅的来一句：“寒夜客来茶当酒。”

电视节目开始了，从头到尾30分钟的节目，贯穿了两次地量地价，主持人满脸的阶级斗争而又不失煽动地说：“今日大盘报收947点，以全天最高价收盘，成交量创出1年以来的地量，从地量地价的角度分析，大盘底部已经夯实，爆发行情一触即发。”

之后又有一位著名的专家，就有关地量地价的问题作了详细地分析，并给出属于自己的看法：“基本面暖风频吹，大盘地量现象充分说明投资者惜售心理严重，收盘暴涨22点，在弱市当中出现这样的迹象，表示大盘已经见底，报复性上涨行情即将展开。”

他娘的，真是绝了。这不知道是谁的手笔，看得出非常有才华，不论别的就论他讲得头头是道，对大家的刺激还是有一些的。我一直看不起这些股评人士，他们大多数缺乏专业知识的支撑，对行情的看法缺乏独立的见解，只是就涨跌之后的原因追究个没完没了。可以这样说，股票投资咨询在中国基本上就可以说是探本寻源的工作，专家们的工作就是为广大投资人寻找上涨和下跌的理由，对于后市的发展基本上不谈。中国投资人也比较奇特，只希望能听到对今天的解释就可以了，至于未来如何走他们

倒不是很关心。

有这样一个奇怪的现象，投资人输得越多越能对股市说得头头是道，但是，就是做不好股票，于是随着时间的推移就改行做股评了，这可能就是目前中国股评界的现状。一句话，从股民到股评大家最主要的目的就是说股和解释为什么涨跌，好像没有人考虑过赚钱的问题。

节目结束不到10分钟，老胡气急败坏地打电话来：“老大，刚才电视节目看了没有，那孙子整个胡说八道，这样下去我们明天如何建仓？”我听他说完之后说：“蠢货。就凭今天的交易情况，你还想建仓？你找死吧你，没有人气，你建仓干什么？现在要利用建仓的最后期限，牺牲一些成本，刺激人气，为后来的出货做准备。”老胡说：“我现在只有61%的仓位，要增加到75%可能来不及了。”我说：“要是成交量能比今天的大一倍，两天时间估计没有问题。但是，你就做最坏的打算吧，就以目前的仓位计算涨幅。目前只能如此了。”他说：“那我要出货的话，必须涨幅超过140%才可以了。格老子。”我说：“这是你的问题，我只想告诉你，快速出货，把握节奏。其余的你自己看着办吧。”

和老胡通完电话，我给山子打电话交待了一下，这小子运气还好，目前持仓已经超过67%，他估计建仓75%没有问题。

安排好大家之后，我开始仔细检讨整个方案的不足之处，考虑哪些地方应该需要严加防范等等，越是临近最后的关头越要仔细，有时候坏事就往往坏在最关键的时候，也许只是一点点小的纰漏。

大概估算一下，我的仓位维持到70%估计需要花点力气了，那么，弥补回砍仓的损失，外加30%的利润，这些股票至少需要上涨150%以上，那么大盘至少需要上涨25%~30%，要能迅速将客户从家里集中在证券营业部最关键的就是需要短时间暴涨。否则过于平淡的涨幅，很难吸引他们重回股市的。

媒体的导向也很重要，因此，后面的媒体辅导工作还要继续抓紧，不能有丝毫的松懈。短期内的暴涨如果能加上媒体的推波助澜，效果将会非常明显。

第 八 十 八 章

2日早晨，各大主流媒体用主要位置报道中国三峡建设委员会第一次会议在北京中南海召开。为建设三峡水库打响了第一枪，至此中国将会会有一个举世创举——高峡出平湖。

证券媒体有关股市的评论在主要位置都是：地量地价全日最高价收盘，后市机会增大。激进型的言论更是深刻生动：地量地价暴涨行情一触即发等等。

从平面媒体和电视媒体统一透露出来的底部信息传遍千家万户，这是我希望看到的局面，也希望能够达到应有的效果。

指数高开6点，看起来还是有些冲动性的资金开始动作起来。观察盘面的变化似乎跟风的资金并不是很多。于是我吩咐报单员：“每笔200万股，每次100元的价格，持续性买入。”报单员开始向场内下达指令，我仔细观察盘面的变化，大约3分钟之后，老胡、山子他们的股票也开始启动，稳步推进，指数随着这些影响比较大的权重股走势，开始稳步上扬，一度达到968点，较上一个工作日上涨21点。

会计统计数据显示信息：总持仓65%，成本增加1%，总成本较初始值下降28%。目前的gp6。

从统计数据显示来看跟风盘还是比较踊跃，但是，如果继续向上推牺牲的成本太高，增仓难度也比较大。

我通知报单员：“撤销未成交的单子，停止买入。”指数一直在高位横盘震荡，大部分股票都开始有所表现，或多或少都开始上涨，从市场的信息来看，人气有所激活。

价格在横盘大约15分钟之后，在没有大资金参与的情况下，

开始向下回落。这种回落的速度很慢，大约持续了20分钟。指数下降到开盘指数附近，我通知报单员：“每笔单子200万股，每次级差价格100元，持续性买入。”报单员的指令进入场内之后，股价再次开始上涨，一直持续上涨到963点附近，我吩咐报单员：“停止买入，未成交单子不要撤销。”

会计统计数据显示：仓位增加至66%，总成本的初始值下降27%，gp4。这不是一个很理想的现象，由于上涨的幅度小，很难吸引更多资金的加入，追涨买入的资金意愿逐渐冷却。gp从6下降到4这足以说明弱势状态下的投资人心里还是有所顾忌。

如果这种走势持续性延续下去，引不来追涨资金反而引来一批短线客在高位出货，如果真要这样的话，后面打压就会伤害人气。担忧的成分还是占主要位置，如果一直这样维护倒显得有些过分谨慎了，容易让小投资人感到吃力。

于是我吩咐报单员：“每笔300万股，每次级差价格20元，卖出。”报单员的指令进场之后，价格开始快速回落，3分钟后老胡、山子的股票也开始回落，指数快速向下跌至940点附近，不仅把今日的全部涨幅全部干掉，还跌去了差不多10点左右。

我要来统计数据发现：总持仓下降1%到65%，成本几乎没有变化。gp4。看得出恐慌性的抛盘也不是很大。如果继续砸的话也没有多大的意义，就这样上下折腾几次马上就快收盘了，于是我吩咐报单员：“撤掉刚才未成交的单子，每笔单子400万股，级差价20元一次性买入。”在这种大手笔的买盘推动下，指数很快上涨到956点附近，较上一个交易日上涨9点，成交量开始放大，结束上午交易。

中午我借吃饭的机会，在附近几个营业部走走。营业部委托窗口没有人排队，但是那些长凳子上都坐满了人，股民里面的专家声色俱厉地讲看法，感觉人气还是不错。小张告诉我，今天的状况要比昨天好多了，昨天根本就没有人。这些讲股的“神”都

在角落里睡觉。

去苏州河边的路上，顺便去了路上的几个营业部，家家都一样，居民区集中的几家营业部人更多一些。每个营业部都有自己的“神”，讲话的腔调和长相基本上都差不多，其中一家营业部的“神”是一个女人，这让我感到意外，特意站在那儿停了一会儿。

这位“女神”说：“实话告诉你们，后面的大盘行情大得很，我北京那边的朋友说了，大盘至少要涨到2000点以上的，你看现在的走势，昨天电视和今天的报纸看了没有？地量地价，这是绝对的底部位置。这个时候不买你以后后悔死的。”有人马上问：“买什么股票好？”“神”说：“当然是二桥股份了，你看二桥的走势，那就是好股票。报纸上都介绍了。钢管股份也是好股票，好多专家都推荐了。”

我们走出营业部，从心里升起一股悲哀，从头至尾没有听到这位民间专家说过一句有关股票投资的专业知识。所有的买卖依据全部是报纸上的专家如何说等等，对小投资人来讲，最关键的诸如企业的财务状况、个股价格走势的趋势、能量、价格、时间、人气、意愿等等都没有提到一个字，但是，虽然对投资的专业知识一无所知，这并不影响她说股票的激情，更不影响其他人对她的膜拜。

吃饭的时候我问小张：“你未来如何打算？”小张说：“我打算去英国留学。”我说到：“咱们大部分人都去了美国，你为什么要去英国？”小张说：“去美国的人大都还继续选择在这个行业生存，我不想在这个行业混了，所以，想远离这个圈子。我希望去英国学习历史和考古专业。我想那个行业更适合我。”我说：“这倒是我没有想到的一个问题。不过我很赞赏你学历史和考古专业，这个行业会让你更加成熟更加沉稳，人生可能更平淡一些。我们这个行业正好和你选择的这个行业是两个极端，看起

来你确实受到伤害了，疲惫了就该休息一下。需要我帮你做什么？”小张说：“之前都是去美国留学的，我要去英国还没有先例，选择的也是历史和考古专业，我估计可能不会那么容易被支持，我想您能帮我去英国，一直想说这个事情的，可是咱们最近很忙，我不敢说。”我说：“行。我会帮你的。”小张说：“我心里很难过，这几天整夜睡不着觉，还没有深入就选择了退出，不知道算成功还是失败？”我没有说话，喝碗面汤站起来走人。

第八十九章

下午回到公司之后，看开盘后的走势非常清淡，我通知报单员未成交的单子就不要撤了，也不要再报新单，随其自然，等收盘吧。

今天是周五了，每到周五我都有有一种莫名其妙的恐惧，这似乎成了一种职业病，没有太多的社交活动，也不愿意交朋友，工作的时候非常充实，休息成了一种痛苦地折磨。

看看盘面的走势继续不死不活，我告诉小张：“这儿你先盯着，收盘之后数据资料封存你们就下班，我先走了。”司机送我回酒店之后，走进大门的那一刻，我忽然不想进去了，就沿着外滩这群古老的建筑往南走，漫无目的随着游人走过地下通道，站在黄浦江边上，远远地看对面的浦东，那边还是一片狼藉，到处是建筑的塔吊，据说要在浦东建设一座亚洲还是世界最高的大楼，叫“金茂大厦”，不知道哪年才能建起来，看看现在破败的景象，难怪上海人不愿意到浦东。

特别到了晚上浦西和浦东简直就是两个世界，这边十里洋场灯火辉煌，那边是繁星点点伸手不见五指。可是以现在浦西这样的环境也很难成为世界金融中心——人口密度大，交通堵塞严重，到处是低矮的旧房子。

据说8日世界跨度最大的杨浦大桥即将合拢，这样一来浦西通往浦东又多了一条通道，从道路建设看，未来发展起来的浦东应该比现在的浦西要好一些吧。

外滩据说是上海的恋爱公园，江边的围栏成了爱情栏，栏杆上爬满了一对对青年男女，青年男女在一起窃窃私语，绝对不会

影响到隔壁的另外一对。我一个人像个孤魂野鬼一样走在这些少男少女中间，显得非常得不协调，于是，我选择了一个照相的摊点后面的围栏，坐上去看这些爱情故事。

上海的天很蓝，悠悠飘过的白云滑过湛蓝的天空，天空下的一切看起来都很干净，这大约是南方城市的特色。

看着黄浦江上飘过的轮船，我会不由自主地将思绪放到很远，不知道这些轮船从哪儿来到哪儿去，有一艘巨轮挂着澳大利亚的国旗从江上飘过，我真的很羡慕那些船员，整天飘洋过海，这是一种最为舒心的生活吧。

不知不觉，我在外面已经晃了好几个小时，天黑了，我起身离开黄浦江边，向酒店走去。我取消了晚上的聚会，通知大家明天下午一起去浦东，大家在一起计划一下下周的工作，晚上大家都早点休息。

我想我必须向大家清楚明白地说一下我的整体策划，下周就是决以死战的时候，只能成功不能失败，大家必须做到齐心协力，发挥团队的作用。

早晨起来破天荒去餐厅吃饭，本来兴致勃勃，可是看到自助餐的那几种食品之后食欲全无，围着那些食物转了几圈，最终选择舀一碗稀饭算了，免得一口不吃也对不起自己到餐厅一游。

回到房间我给小马打电话确认一下论坛的进展情况。小马说：“老师，请您放心吧，这边一切进展顺利，到会的人选都很有影响力，而且电视台那边也已经安排好节目的时间，周一晚上证券时间播出，周一早晨各大报纸对此节目做一个提前预告，不报道实质性内容。”我听了之后说：“好，星期一晚上节目播出之后，你周二就可以回上海了。具体时间你自己安排。”小马说：“好的，老师！”

中午我们一行人来到浦东金桥这个地方，这是一个保税仓库，周围都是农田和农民居住的房屋，我们就在田间地头坐在一

起闲聊。

老胡说：“上海的农村实在不如我们老家，我们老家到处是竹子，风景优美，隆重邀请各位光临寒舍。”山子说：“你寒舍个屁，你哪有寒舍？那是你老子的房子，你能做主么？”老胡说：“瓜娃子懂个啥，老子的东西自然就是儿子的了。再说我也就是邀请各位，又不是送给各位，有啥子不能做主的。”我说：

“老胡说得对，他们是他们家的独苗，老子的就是儿子的。”老胡说：“嗨嗨嗨，瞎说什么呢？我们家弟兄三个呢！”

我说：“大家都不要胡扯了，我想说说正事，我计划下周开始完成拉抬的全部过程，在本月20日之前全部了结这次交易。”

我让山子去车上把酒拿过来，我说：“我总共带了6瓶西凤酒，我们大家今天一醉方休，下周要开始决战了，今天我想说几个问题，算是给各位的一些忠告。首先，这次你们的行为非常不值得，不管是从市场职业人士的职业道德还是对市场的环境把握，都不该做。我们是职业投资人，有能力赚钱但是还是要用这种手段去为自己谋利益，有点贪得无厌，搞不好会身败名裂。我们实际上不算什么，就是有钱有权的人养的一条狗，我们的工作就是责任和义务。主人高兴了逗我们玩玩，不高兴了我们就会被淡忘，可是我们一定要把自己当回事，那就完蛋了。

我们的工作实际上并不是使命，如果哪天我们要上战场，为国捐躯的话，那么我们肩负着一个神圣的使命。现在的样子只是恪尽职守而已。你们这次做私活迟早会暴露的，一旦出问题了就来不及了。之前我们出货就表明已经不看好市场了，可是为什么后来还要参与呢？只是因为利欲熏心么？那么，你们和散户有什么区别？所以，成功的概率非常小。如果说散户一直亏损的话，那么你们也很难生存。

要知道行情的趋势一旦变了，人心也在变，那么交易将会越来越不利于你们现在的行为，你扛的时间越长，承受的压力和资

金成本越大，长期下去最先垮台的是你们，事情要是真到了那一步，我就会去提篮桥看你们了。

老胡、山子你们先我一步到深圳的，我们一起出去镀金，也算是人生的缘分。可是我被你们叫老大好多年，今天喝点酒多说几句，想想我们准备回国的那个下午，我们一直在查尔斯河边坐到深夜，一起聊未来的发展和人生的设想，那个时候我们真的意气风发。可是，这才3年不到的时间就开始做私活了，已经把自己放在火炉上烤，资本市场可不是三年，我们的人生也不是三年。

下周开始我们要了结这笔交易，我有一个初步的计划，咱们一起讨论。我想山子的承受能力较差，先我们一步出货，然后，老胡第二步出，我放在最后。你们到时候每人牺牲一定的利润托盘，我出货。你们都是给自己干，我这次是为浙江人扛雷，所以，压力不是很大。

下周估计有利好出台，我们可以借此机会在短时间内完成出货，时间最晚不能超过20日。”

老胡说：“老大，我们兄弟一场，你今天这样说我很感动，说句实在话最近压力很大，这些钱本来是要入库的，看到还有几个月的时间差，就想做点短差，谁知道招致如此困境，要是浙江人不委托你们头找你，我们也去找你了。”山子说：“我们已经开始催款了，只是还没有到一线部门而已，我估计不会超过月底的，所以，这几天也很着急。”

我说：“这些我没有想到这么急，已经发生了也不要着急，希望这次能给你们大家一个教训，未来的日子还长，对下周的计划你们不要发表意见，直接执行就可以了。具体出货的幅度你们自己把握，根据自己的情况吧，最终我想利用利好信息把大盘推到1300点之上全部清仓。我们聊点轻松的话题，一起喝吧，喝醉了晚上就住在这儿算了。”

老胡说：“你们公司怎么安排的，这次资金结束之后？”我

说：“我们在上海的这个部门要撤销，二线的人员充斥到分公司去，一线人员全部辞退。我可能要到北京去，我们公司的期货部出了一点问题，我受命于危难之际，去当救火员。老头子已经回深圳了，大致上的工作已经跟我交待了。”山子说：“你们一线辞退人员怎么安排的？我们的是一次性结束，年轻人都去留学了。”老胡说：“我们的也大致上差不多是这样处理的。”我说：“我们的基本上都是这样的，只是这次小张不打算干这个行业让我有些惊讶。另外，我想建议你们自己给一线跟随你们的人员一些补贴，毕竟最近都是在给你们自己干活的，他们大致上也能明白，只是不说而已，做事情一定要别人能过得去，而不是自己能不能过得去的问题。”老胡说：“我有这个打算，我想到时候补贴他们一些钱。”山子说：“我之前跟他们讲过的，事情做完了给他们分成10%的利润。”我说：“其实这不是谁高尚的问题，是利益问题。是你们必须给的，一来是他们应该得到的，二来也是为了你们自己的安全。”我们喝酒聊天，这是来上海以后第一次这样随意，平时都是很匆忙，难得如此放松自己。

天已经黑了，我们在这个田野里差不多呆了好几个小时了，我提议：“咱们回去吧，再喝下去就回不去了，明天我还有好多事情要安排，你们明天好好休息，周一开始干吧。”从田野出去走到停车的地方，司机们都睡着了，看起来我们今天确实聊得太投机了。

第九十章

起床以后大约是10点，口干舌燥头疼欲裂，昨天在浦东5个人喝了6瓶52度的西凤酒，虽然没有醉倒在田野外，也仅仅是勉强勉强地把自己搬回酒店而已。

喝了一杯水之后，坐在客厅的沙发上发呆，不知道父亲现在在做什么？他一定早早起床了，父亲是一个勤劳的人，一定不会睡到10点钟才起床的。想想他的一生真的非常悲壮，一生几乎全部是为了我，我又能为他做些什么呢？他现在在大山深处而我却在繁华的都市五星级酒店发呆，这个时候我非常想我的父亲。

虽然下周就要开始决战了，但我没有那种大战前的紧张和焦虑，一切显得非常的平淡，从以往的经历看，成功是必然的。因此，不需要考虑太多的细节。

想到在镇江有我的一个同学多年没有联系，于是心血来潮想去镇江转转，于是我叫司机20分钟之后到酒店来接我，我要出去办事。

洗澡之后换了一身休闲装，下楼之后司机在大堂等我，他给我带来一份报纸，驱车直奔镇江而去，上车之后就迷迷糊糊地睡着了，过了很久，司机问我：“老师，到镇江了，我们去哪儿？”我说：“这么快啊，到镇江第一人民医院。”到那儿之后，我去找失去联系多年的同学，谁知道兴冲冲地来却很不凑巧，老同学回乡下老家去了，他的同事很热情地告诉我他家在哪儿，可是我已经没有兴趣再去找他了。

就这样很无聊地折腾了一个下午，回到上海的时候已经快晚上了，回到酒店之后，打开电视看了一阵子，实在无聊就开始看武侠小说。

大约8点的时候，小马打电话来说：“老师，刚才论坛已经结束了，下午4点开始一直到刚才，到会的人物都发言了，晚上宴请大家吃饭，刚刚结束。录像我已经要求电视台按照我们的要求进行剪辑，应该没有什么问题，明天上午各大证券报开始预告。”我听了她一口气的报告之后说：“明天的报道分两次吧，大早的报纸在主要位置含糊的报道一下，下午2点钟向媒体透露一些具体的内容，争取在盘后点评播出。”小马说：“好的。我会做好的。”

星期一早晨上班之后，我特意看了一下当日的证券报，在头版很重要的位置报道说：“有传言管理层有救市打算云云。”虽然含糊其辞模棱两可，但也是充满诱惑挺能吊人胃口。

我一边喝咖啡一边在看报纸，开盘时间到了，我看了一下走势，大盘高开一个点，随即就开始往下砸，看起来山子确实有点着急了，想抓住机会建仓的欲望很迫切，一开盘就猛砸自己的股票，紧跟着老胡的股票也开始破位下行，大盘迅速向下跌，最低跌到920点左右，我手头持有的几只股票，随着大盘的下跌也开始向下破位，看到这儿我吩咐：“每笔单子300万股，每笔级差价格20元，持续性买入。”报单员娴熟而沉稳地往场内报单，不一会儿我手头的股票开始掉头向上，大约5分钟的时间，老胡、山子也开始大量的吃货，几方的力量合力之后，大盘开始迅速走高，盘中一度冲破开盘价，成交量也开始放大。

我看会计统计数据：总持仓达到68%，成本较初始值下降27%，gp6。看到这一组数据，人气开始有所激活，但是，还是达不到强烈的程度，这样的人气要想出货那是绝对不可能的。

我想应该往下砸一下，测试一下做空的心态是否积极，于是吩咐报单员：“撤销未成交单子。每笔200万股，每笔级差价格30元，卖出。”价格开始下跌，指数也随之下降，这样大约持续了25分钟，报单员告诉我抛出去的20万股全部成交，价格下降幅

度不是很大。我看会计统计数据：总持仓67%，成本初始值下降28%，gp4。看起来抛售意愿不强烈，相对追涨来讲，小投资人还是愿意追涨做多，大概跟看好行情有绝对的关系。

两次震荡之后，上午的交易就算结束了。从整个交易的情况来看，要想大幅度建仓达到75%已经是不可能了，现在要想达到预定的盈利目标只能做高股价。从幅度上取胜，正好投资人人心思多，推动行情上涨应该是顺水推舟，加之可以在上涨突破1000点的时候，大量收取获利回吐的短线筹码，这样的话达到70%以上的仓位应该是没有问题。

上午指数收盘收在943点附近，成交明显地放大，我中午计划去附近营业部看看现场的人气状况。小张自从那天跟我谈到放弃这个行业的打算之后，情绪一直很低落，做什么事情都极力地在尽义务，这让我感到很内疚。他不打算在这个行业做了，还要继续坚持下去，这种痛苦想必是很大的。

到附近几个营业部之后，人气状况和我想象得差不多，大厅看盘的人很多，座无虚席，但是委托窗口的人却是寥寥无几。我知道这些旁观者都在等待，我走过去听几个神聊的人正在谈论行情，其中一个穿得干干净净的男人说：“看着行情要大涨了，说是晚上有重要的信息要公布，应该是利好，不然今天怎么会放量。”另外一个人说：“上海本地股和深圳本地股走势都很强，估计是有消息了。”我说：“万一要是坏消息，就要大跌。”那些人很奇怪地看着我说：“怎么可能啊？政府能看着股市这样跌下去？那不是白涨了吗？你是新股民吧？”我点头说：“是，最近才开始。”其中一个人笑说：“新兵怕炮，老兵怕号。新股民怕跌，老股民怕涨，是说你的吧？”我笑笑说：“谢谢，我是新股民不太懂。”

离开那个营业部之后，我乘车到人民广场的附近的万国营业部去看看，那儿是神人聚集的地方。那些人的看法更具有代表

第九十一章

万国是上海本地的券商，上海人对万国还是情有独钟，到底是因为它与老上海的万国同名还是什么原因，总之，上海的一些有资金实力的大户都集中在这个营业部。

我走进万国营业部大厅的时候，发现这儿是人山人海，超大的营业部散户大厅挤满了人，有一个人正在讲行情，外面围得是水泄不通。委托柜台居然有几个人不吃饭却在排队，看起来这儿人气确实旺盛。

我听不清楚那个人在讲什么，但是不断的有掌声打断他的讲话，这人不知道是谁？居然有如此影响力，有点不可思议。我问身边的人：“这人是谁啊，好像很厉害。”那人看我一眼：“你是外地乡下来的？”我说：“是的，乡下人。”他说：“听你说话就知道是北方乡下人，他是大名鼎鼎的人物，你们乡下人当然不认识了。你也炒股啊？”我说：“是的，没有钱和别人合伙开了一个账户，买了几次股票都亏了。”他哈哈大笑：“笑死人了，你们乡下人胆子真大，那么一点点钱也敢炒股票？”我说：“那个先生怎么看现在的股票？要涨还是要跌啊？”他说：“当然是涨了，你没有看看大家都拍巴掌，跌了准拍巴掌啊？你脑子坏掉了？”我说：“谢谢啊，那我下午要买股票了。”他看都不看我一眼说：“真是脑子坏掉了。”

离开万国的营业部，走出大门的时候看到小张在冲我笑：“老师，您也来了？”我很惊讶：“你怎么也在这儿？”他说：“我想在附近几个营业部查看一下情况，刚到这儿就看到您从里面出来。”我忽然很感动，这真是一个好小伙子，按道理已经打

算不做了，完全没有必要这样卖命的。我说：“你感觉如何？对了，我还没有吃饭，我们一起去吃饭吧。边吃边说。”

我要了一碗新疆的拉条子，小张要了一碗盖浇饭，我们边吃边聊，小张说：“我感觉人气还可以，但是等待的占大多数。要是行情启动跟风盘一定会很强。我走了5个营业部大致情况都是这样的。”我没有说话，只顾吃饭。小张看我不说话，也就开始吃饭。

下午回到公司，开盘之后的走势要比上午积极很多，我一直在观察，没有交易指令，我看山子的股票走势较为活跃，看起来这小子真是有点着急了，或许担忧的成分更大一些。老胡的股票震荡幅度不是很大，但是，振幅明显地加大。30分钟之后，他们开始新一轮打压，我吩咐报单员：“每笔单子200万股，级差价格200元，卖出。”5分钟之后，通过会计的统计数据显示，总持仓基本上变化不大，成本下降，总持仓成本较初始值下降30%，gp3。指数跌到930点的时候，我忽然吩咐报单员：“撤掉未成交单子，每笔500万股，级差价格120元，买入。”刚才还向下的股价忽然直线掉头向上，其他股票也开始向上回升，老胡和山子大概看出我的意图，也开始大量买入，指数开始急速向上，强势股票纷纷翻红。

我看了会计的统计数据，总持仓增加至70%，成本较初始值减少27%，gp达到8。看起来人气被激活了。

我开始指令报单员：“撤单。停止买入”。股价和指数一同开始回落，距离收盘时间剩下差不多半小时，大约在还有20分钟收盘的时候，指数和个股开始急剧向上，我看老胡、山子他们的股票都没有怎么变化，我估计是一些消息灵通的人士得到信息了，开始入市抢盘。

直至收盘，我一直没有再下任何交易指令，指数收盘达到最高点，全日上涨4点，看起来散户也是很厉害的，能把指数推上

去4个点可不是一件容易的事情。全天报收947.87点。

我想去静安寺去转转，刚走到门口的时候，小马打电话来说：“老师，晚上要播出的带子已经剪辑完了，我让人给您送到上海了。他在酒店大堂等您，您大概什么时候回去看看，有需要修改的地方就通知我。”我说：“这类事情你比我熟悉，你就自己看着确定吧，我不想看了。你告诉那人在酒店继续等一会儿，我通知小张去拿带子。从今天的交易看，这个信息已经开始起作用了，我相信你的能力。”小马电话里笑着说：“能得到您的表扬可真不容易，听老同事这样讲。”我说：“我会经常表扬人的，只要有条件的话”。小马说：“如果没有问题的话，明天下午我就回上海了。”我说：“好的。”

和小马通完电话之后，我忽然有一种深深的负罪感，我想我要上一炷香，为自己的行为请求神的谅解。这是从事资本投资之后，第一次有如此深刻的感受，之前虽然在受到某些事件的影响之后，也会感慨一番，但是，如此刻骨铭心的痛还是第一次。

进入寺庙之后，我恭恭敬敬地点燃三炷香，非常虔诚地跪下去，头顶在地上很久，再站起来再拜，然后，将香插入那个巨大的香炉。我希望所有人都能如我一样，受神地启示和保佑能在高位一同出货。

做完这一切之后，我有一种如释重负的感觉，轻松愉快地走出寺庙，开始往回走，看着大街上人来人往，我觉得生活真得很美好。

我不知道这些人是否投资股票，如果没有的话我很开心，他们的笑容永远会如此灿烂，要是有的话，那么危机已经从今天开始埋下了种子，梦魇一样的生活将会在不久的将来，毁掉所有参与股票投资的人们，这些人都是善良的！

沿着南京西路，我一直向东走去，一路走来一路看来，南京西路远没有南京东路那样繁华，走到石门一路的时候，我忽然想

走进去看看，为什么叫石门一路，还有石门二路，走进以后才发现，都是一些低矮的房子，是很古老的那种，如果能把这些房子原封不动地保存起来，一定是上海的一个独特的文化。石库门的房子好像只有上海有，其他地方很少见，也不知道是哪个国家当时殖民上海的时候，按照自己的建筑习惯设计并建造了这些房子，不管这些房子的价值如何，至少能说明上海的历史，即便是一部分也好。

上海这个大都市，有无穷无尽的文化沉淀，它不像西安那样沉淀了中华民族几千年的文明，民族的东西比较多，也比较纯粹。北京虽然也是古城皇城，但是，留下清朝的痕迹比较明显，八旗子弟的遗风至今还影响着一批老北京，标准的北京话应该来源于东北话，听起来特别有亲缘关系，是不是真的就不得而知，毕竟我不是历史专家也不是语言专家，只是凭感觉乱说。

上海的文化则沉淀了古今中外的历史和文化，面包牛奶可能也是殖民时期留下来的习惯，虽然只是一个生活的细节，但是，还是有深深的历史烙印。旗袍卷发却实实在在的是中西合璧的产物，但是，这要放在上海女人的身上，显得非常协调优雅，换一个地方的女人就显得有点不是滋味，也许是上海女人特有的气质使然。

第九十二章

夜已经很深了,我难以入睡,我把所有的灯都打开,在屋子里走来走去,我不知道自己要做什么,心里感觉空荡荡的,我需要找到让自己烦躁不安的原因。但是,我又无能为力,只能好像一只困兽一样,这样来来回回地走。

打开哀乐,我强迫自己去听,一遍又一遍地听,渐渐地我平静了下来,坐在地毯上,头靠着床,我打开一瓶酒慢慢一口一口地喝,酒精加上哀乐的作用,我昏昏沉沉地睡着了。

我做了一个噩梦,我梦见自己总是被一条蛇三番五次地纠缠,我甩不掉它,它也伤不到我,终于我抓住了这条蛇,并使出浑身的力气,将它扔到很远的地方,可是,我身边和脚下还有许多类似的小蛇,真的很可怕,我就这样穿行在蛇群之中,我努力地想摆脱这些蛇的纠缠,但是,我没有办法。我想报警可是我的电话总是拨不出去。

正在我感到恐惧不安的时候,电话铃声不断地响,我迷迷糊糊地拿起电话,听到前台服务员温柔的声音:“先生您好,不好意思打扰您了,现在已经是8点钟了。”我愕然:“哦,已经8点了?”小姐说:“是的。不好意思打扰了。”我说:“好好好,谢谢你了。早上好!”小姑娘也很开心地说:“您早上好,如果没有什么吩咐的话,我先挂了。”我说:“好,再见。”

我闻到满屋子都是酒味,大吃一惊是不是喝醉了,吐了?一个激灵之后一下子醒明白了,我站起来仔细察看,没有吐的任何痕迹,原来是酒瓶被我在梦中躲蛇的时候打翻了,瓶子里剩余的酒全倒出来了。赶快打开窗户,打开换气扇,让满屋子的酒气散散。

然后我就开始洗澡，由于起床早，我放了满满一浴缸热水，我要把自己好好地泡半个小时，让我全身心都得到放松。

大概泡了20分钟之后，就有点烦躁了，于是赶快出来刷牙穿衣服，我穿上白色的衬衣，系上一条蓝底白花的领带，穿上黑色的西装，给头发上、腋窝喷上第五大道女士香水。我喜欢第五大道那种味道，淡淡的，不仔细闻是闻不到的，忽然，不经意间你又闻到了，那种温馨可以让人得到瞬间的放松，也会无形中增添不少自信。长时间地使用女士香水，会让人平静很多，那是一种极其细腻的感觉，有这种味道你绝对不会发狂和动粗。

9点钟我准时进入办公室，看到每个人都是喜笑颜开，估计是大家同样受到昨天晚上利好的刺激所以一个个都欢欣鼓舞。

我让小张拿几份不同的证券报纸进来，我看到每个报纸都用非常醒目的标题报道：“管理层终于救市，减少新股发行额度，维护股市稳定发展。”

股市开盘了，高开一个点949.81点开盘，略为下探之后就开始上涨，我开始吩咐报单员：“每笔单子400万股，每次级差价格25元，3分钟报单一次，持续性买入。凡是我們手头持有的所有股票都执行这样的指令。”

大约5分钟以后，山子的股票忽然发飚，他手头持有的四只股票都开始疯狂地上涨，其中纺机股份涨幅居然超过40%，其余三只涨幅至少都在30%左右，老胡的股票也开始疯狂发飚，涨幅也超过30%以上。

指数迅速突破1000点，大部分个股的涨幅都在20%以上，极个别股票继续下跌，我看了会计的统计数据：持仓达到80%，目前浮赢20%多一些，要是按照原始市值的话目前还亏损12%。
gp22。

指数在突破1000点之后，开始有抛压出现，我吩咐报单员：“立即撤销未成交单子。”买单撤销之后，股价带动指数开始向

下回调，指数跌破1000点，一直跌到975点附近。成交量开始缩小。看起来抛压第一轮已经结束了。

我吩咐报单员：“每笔单子500万股，每次级差价格200元，买入。3分钟报单一次。”不一会儿我手头的股票开始疯狂上涨，二桥股份最高涨幅一度达到70%，老胡的股票走势也比较强劲，平均涨幅达到了50%以上，山子看起来今天是拼老命了，纺机股份居然涨到80%以上的幅度。整个市场沸腾了，股票和人一样都开始疯了。

我查看了一下统计数据，发现持仓几乎达到85%的水平，以原始资金计算总平均盈利已经达到至少25%以上的浮动盈利。gp达到了35。

我吩咐报单员：“撤掉未成交的买单。”我仔细观察盘面，发现有实力比较大的资金在不断地买入。价格还在上升，二桥股份的涨幅已经高达90%左右，看起来对方资金也不是很小。指数一度达到1050点之上。

我吩咐报单员：“每笔1000万股，级差价格200元，卖出，一分钟报单一次。持续性卖出。”成交量开始急剧放大，股价下跌幅度不大。持续5分钟左右，价格依然下降幅度不大，我要统计数据看，gp8的样子，看起来抛单跟风盘还是不足。我吩咐报单员：“每笔2000万股，每个级差价200元，一分钟报单一次，卖出。”对方终于撑不住了，价格开始向下急速下跌，这样重量级的对决差不多进行了7分钟，我让会计送来统计数据，我发现gp达到18，看起来恐慌性抛盘出来了。我吩咐报单员：“撤销未成交的单子。”

老胡、山子也开始在高位套现，疯狂地卖出让指数迅速下降到1015点附近，成交量开始缩小，跌势也渐渐地趋缓。

我吩咐报单员“每笔300万股，级差价格200元，买入。每分钟跟进300万股。”强大的买盘继续推动股指开始新一轮上涨。老

胡和山子也配合得很好，指数波动的范围始终在可控制的范围内。

我看了统计数据发现，gp居然达到了50的疯狂程度。总持仓70%，实际盈利14%，原始资金浮动总盈利30%。

我吩咐报单员：“撤销未成交买单。”价位拉上来之后，我不打算参与交易，把市场价格波动的主动权暂时交给后知后觉的中小机构去操作，只要能维持这样的高位走势即可。

一个上午的交易可以用惊心动魄来形容，成交量也放出最近以来的巨量，指数几乎维持在最高点附近收盘。

第九十三章

中午收盘之后,我到附近的几个营业部看看那儿的人气,还没有进去就能感到里面热烈的气氛,人声鼎沸可能就是指现在这种情况。营业部外面的自行车基本上把人行道占尽,几乎没有办法顺利地通行。

硬从人缝当中挤进去之后,我发现委托窗口那儿排队的人几乎从另外一个大门排出去了,人和人之间几乎是互相搂抱在一起。

争吵声不绝于耳,大屏幕前的地上都坐满了人,每一个人都神情紧张地盯着不断变动的数字,虽然已经收盘了,但是,这些人看起来没有要出去吃饭的意思。

看过这一个营业部之后,其他的我就不想去了,直接打车去吃饭,吃完饭之后回到公司,我仔细地看了收盘前的会计统计数据。

从现在大盘的点位看,结合外面散户的人气,再往下做一次震仓已经没有任何意义,现在要做的事情只能是顺势而为,维持价位在高位收盘即可。

下午开盘之后,指数继续疯狂地上涨,最高摸到1060点之上,大有一举突破1100点的气势,我始终没有买入卖出股票,冷静地观察盘面的变化。只要能有这样强的人气一直维持到收市的话,确实是一件令人喜悦的事情。

我通知小张:“你把场内的数据给我拿一份过来。”小张出去找资料部的人提取当日的场内交易数据。

从场内交易的情况看,目前买入还是比较踊跃,卖出都是一

些非常小的单子，大都是几手的样子，多数属于没有目的的散户行为。买入的单子则非常庞大，直至下午2点多的时候，连最偏远的哈尔滨营业部的交易席位也开始出现疯狂的买单。可见这次信息对人们的刺激达到了极致。

整整一个下午，我没有交易一笔单子，指数一直维持在1060点附近上下震荡，幅度非常小，大约不到10点的振幅。

下午收盘之后，我看了一下统计数据，指数全天上涨11%以上，个股涨幅超过100%的有好几家。大多数涨幅都在30%以上。成交量迅速放大，全天交易达到7.5亿，一天的交易金额超过之前三天的总和。这是一个很了不起的开端。

我不动声色地说：“资料封存，下班吧！”

这场战役今天彻底拉开了阵势，而且开端非常好非常理想，特别是旺盛的人气，这就不愁出货的问题了。4月6日，我记住了这个日子。

我需要不停地走来缓解自己的情绪，于是从南京西路开始我一路向东，没有心情看两边的景致，我手里提着公文包，西装革履腰杆笔直，快速地向前走。这个时候的我脑子一片空白，事情发展到这个时候，基本上已经算是有了定论，之前所有的努力都在这个时候得以成为现实，付出艰辛之后成功的结局不一定会让人成就感十足，相反一种失落会扑面而来。

电话忽然响起来，是小马打来的。她说：“老师，您好！我已经回上海了。”我头脑有点发懵说：“哦，你回上海了？很好！对了，谢谢你的努力，做得非常出色。”小马说：“这是我的职责，您也别客气。”我说：“这样吧，你现在没事的话我请你喝咖啡，表示谢意如何？”小马笑着说：“请喝咖啡我很乐意，感谢我就不去了。”我说：“好，就不说谢谢了，我在国际饭店等你。我正好走到这个地方了。”小马说：“好的，我马上过去。”

在国际饭店的2楼咖啡厅，小马坐在我的对面，看起来非常文静，不像是能组织这样大型活动的人，可是她确实做到了。她说：“这次到北京之后，有些事情让人挺寒心的。看起来名头很大的经济学家，也不一定能说出个子丑寅卯来，出场费出奇得高。”我说：“这就是你不懂经济学家了，真正的经济学家就是说不清楚的，比如格林斯潘。要是说清楚了就是普通的经济工作者，而不是经济学家。”小马说：“反正钱几乎能解决一切问题。这是最大的感受。”我说：“你要学会接受。社会就是这样子要学会接受而不是改变，这样你的幸福感就比别人大。”小马说：“我想问您一个不该问的问题，可以吗？”我愣了一下说：“你说吧！”小马说：“听北京的同事讲上海这个部门要撤销了？您要到北京期货部去临危受命？”我说：“这些事情你是怎么知道的？北京的同事是谁？”小马说：“不是一般的工作人员，和您的级别差不多。”我沉思了很久，没有说话，小马也一直静静地坐着。“你下一步打算做什么？”我打破沉默问小马。她说：“不清楚，看单位怎么安排。如果能让我回北京最好了。”我很难开口说出这个残酷的事实，但是我必须事先告诉她，我说：“小马，你新来的不熟悉咱们的规矩。一个部门撤销之后，一线的人员都会被辞退。二线的都转到分公司去了。你属于一线的。”小马平淡地笑笑说：“我已经知道了。北京那位同事告诉我了。”我问道：“那你打算怎么办？是去留学还是在国内？”她说：“我想去美国留学，可是我是新来的资格可能不够。”我说：“这一点你放心，我会帮你的。那你就跟这次一线的几个人一起辞职吧，出去留学也是好事情，长长见识，多学点知识还能报效祖国。”小马笑：“报效祖国我还不够格，我就报效自己算了，不给祖国添麻烦就已经很上进了。我要对您说声谢谢，您一定会觉得滑稽，我自己也觉得轻飘飘的，但是，我还是要说。谢谢您老师！”我说：“年轻人客气点好，有礼貌是好习

惯。”小马说：“我这次去北京知道你还没有我大，我比你大5个月。”我淡淡地说：“老马同志，吃点东西我们走吧！”

我和他们这些人似乎永远没有共同语言，爱好兴趣都不在同一条线上，因此，聊一些实际性的问题以后就没有话说了。可是，人生就这样奇怪，实质性的问题永远就是两句话，无聊的话倒是很多。

和小马在国际饭店吃饭之后，随便听她聊聊小时候有趣的事情，基本上是她说我在听，分手的时候已经天黑了。

回到酒店之后我一直在思考，非常痛苦地思考，这次分开大家可能未来再也碰不到一起了，我能为他们做些什么？踏踏实实地效力2年，之后就毫不留情地驱逐，这和“良弓藏走狗烹”似乎如出一辙。

这是我们的民族文化么？“你死我活”如果是生存法则的话，人类真的要比地球上任何一种动物都残忍。再恶毒的狼只要吃饱都不会再动无辜的猎物。但是，人不一样，即便是不需要的东西也要据为己有，为此不惜一切代价。

猛兽杀人也只是一记致命，可是人不一样，人会用各种各样的方法杀死对手，各种各样看起来合法的刑罚处置，各种各样非法的残忍的手段，无不彰显人类的残忍性和贪得无厌的欲望。

资本市场实际上就是最残忍地写照，职业操盘手就是要用各种各样的手段，从心灵深处和灵魂上对散户加以打击，虽然只是为了钱，但是在这场为金钱地厮杀当中，手段是极其残忍的，从心理上的攻击一直到情绪上的操纵，直至在你的灵魂深处造成刻骨铭心地打击，那个时候散户不仅仅是失去了金钱，最主要的是经过厮杀之后留下一个疲惫不堪的躯体，这个疲惫不堪的躯体已经彻底丧失了所有的斗志，以至于麻木地继续亏损和被折磨并乐此不疲。

第九十四章

今天是4月7日，星期三，天气晴朗，早晨的上海更让人感觉舒服一些，上海的早晨来得早，要比西安早2个小时的样子。

走进办公室，习惯性端起咖啡，站在窗前看窗外的世界几乎成了我的习惯，为此我让人把办公室的窗户敲掉，做成落地式的，这样视野更宽阔一些。

大盘高开50点左右，直接站在1100点之上，然后，一路上攻，力度非常强悍。这种走势对人气的诱惑非常大，大约15分钟之后，走势开始有点疲软，从场内数据分析，买盘有所减少，卖盘逐渐多了起来，从昨天到现在大多数股票涨幅都超过50%了，这对一般普通的散户来讲，就是天上掉馅饼的事情。但是，能吃到馅饼的毕竟是少数，手里有股票的人大都还没有解套，早些时候割肉走了的人目前不敢进，市场处于一个矛盾的时候。我吩咐报单员：“每笔1000万股，级差价格200元，卖出。”报单员的指令进场之后，不到一分钟的时间股价快速下滑，迅速跌破1100点的位置，老胡、山子的股票也开始这样走，指数快速下降。会计统计报表显示：gp达到25。看起来恐慌性抛盘还是有的，但是买盘也不少。我通知报单员撤单，未成交的单子全部撤掉。报单员说：“已经全部成交了。”我暗暗惊奇，哪儿来的这么大的买盘。

我停止交易开始仔细观察盘面地变化，我发现部分低价的股票开始有人在建仓，成交量非常大，手段也和我的差不多，都是一次性大买单高级差价位扫单。

我们手头持有的热门股开始不受资金的关注了，我立即吩咐

报单员：“每笔单子1000万股，级差价位200元，买入。”连续几次下单之后指数开始向上快速上涨，老胡和山子的股票也开始飞速上涨，不到40分钟的时间，指数向上创出1150点的高点。

从会计统计数据显示：gp达到40的样子，这是好现象。我通知报单员：“撤单，未成交的单子全部撤掉。”

让价格开始自由运动，我在观察盘面的走势，三线的低价股短时间内上涨的幅度也超过了30%，但是回落的时候速度很快，看起来猛然地上涨打乱了对方建仓的计划。

我想绝对不能给他机会建仓，特别是在今天建仓等于多了一个对手，我们的仓位基本上都维持在70%左右，如果三线股的走势吸引了投资人的眼球，那对我们绝对是致命地打击。从三线股的走势来看，对方还是比较犹豫。

下跌的时候居然买单很少，看起来信心不足厉害，我想应该再吓唬他一下，然后，让这些散户也给他一点压力，让他再能犹豫3天就好了。那这个人绝对是高位接货的一把好手。

我吩咐报单员：“每笔1500万股，连续卖出。每次级差价格300元。”报单员清脆而缺乏感情的声音在缓缓地流淌，股价开始发狂一样向下跌去，指数一度达到1076的低点位置，成交量非常大，不看统计数据都能想的出来。但是，出于安全的原因我还是看了统计数据，我们的持仓目前63%，净盈利26%，目前持仓浮盈92%，gp56，看起来人们还是有些担忧，我看着三线股票忽然集体开始向下狂奔，一些垃圾股居然瞬间变绿。再看看指数的情况在1080点附近震荡。大幅度下跌加上大成交量，看起来对方被洗出去了，估计这个价位是他的止损位置。

我吩咐报单员：“把所有未成交的单子全部撤销。”我看了看场内数据，买卖盘开始趋缓，人们渐渐地在向理智回归，这不是个好事情。大家要是都理智了那就麻烦了。

我开始指令：“每笔500万股，每次级差价格200元，1分钟

报单一次，持续性买入。”股价和指数都开始快速回升。

忽然指数大幅度上蹿，迅速上涨到当日最高点1158点的水平，我很奇怪谁有这么大的能量，再看老胡和山子的股票，山子的3只股票有2只涨幅居然超过100%，不一会儿所有的股票都开始回升了。

整整一个上午可以说指数上蹿下跳，小投资人被这样洗劫基本上都是亏多赢少，行情交易火爆的时候，报单根本就来不及，等你决定买入的时候在疯涨，你决定卖出的时候在疯跌。这种时候证券公司一般不允许撤单的，你要是想继续买入也可以，券商可以按照你的本金大小给你提供融资业务。

我隐隐有一丝不安，不知道来自哪儿，但是有一种本能告诉我，有一种隐患正在向我走来。我重新审视盘面的变化，除过山子的股票暴涨之外，没有发现别的痕迹，已开始试图发动三线股票行情的资金被震仓之后一直没有动。那么我到底在担心什么呢？

我让会计重新统计数据给我，我将我们的统计数据和场内的数据作了对比，也没有发现什么地方不合理的，只是感觉有点意外的就是成交量，上午的交易金额已经达到8亿多，全天交易搞不好要创新高出来。

不断地核对资料，仔细观察盘面的走势，实在找不出隐忧的理由来，我还是吩咐报单员：“停止买入。撤销所有未成交的单子。”

看看快收盘了，我看了一下会计的统计数据，我们的总持仓现在是65%，整体上较昨日下降不少，净盈利大幅度增加。gp40。看起来由于收盘的缘故，跟风盘已经没有上午开盘时候的激情了。

直至吃午饭的时候我心里还是有点不舒服，于是，就在办公室里间的休息间躺一会儿。我不想出去吃饭了，特意让小张买饭回来。

65%的仓位在这么大成交量的刺激下，我估计要完全出货估计需要至少5~10天的样子，就这样，中途还不能出什么漏子。

看着眼前的这一系列数据，仿佛每一组数据后面都有无数双眼睛在盯着我看，我闭上眼睛，脑子里跟过电影一样，一个个老头老太，一个个年轻气盛的小伙子，一些看起来时髦的女人和看起来比较邋遢的女人，构成了这么一个团体，其实这些人都是一群乌合之众。

可是这些人并不认为自己哪儿不好，他们也像经济学家一样指点江山，只是按照自己的理解去指点。

我讨厌这些人但是不能磨灭这些人对股市所作出的贡献，要不是这么一个群体，资本市场就很难壮大，只是这些做出牺牲的人大都是善良人。每次想起这些事情，心情就会莫名其妙地低落。

忽然我打了一个激灵，在这个关键的时刻，这不是一个职业杀手要考虑的问题，一个职业杀手要考虑的问题是如何将对方彻底置于死地。用他们的鲜血染红自己的战旗！不管对方是善良的还是邪恶的，只要介入到这场利益争斗之中来就必须干掉他们，否则，就是将自己送上断头台。

小张敲门说：“老师，您的饭买回来了。”我说：“进来吧。”小张说：“给您买了新疆拉条子，我还特意加了一些西红柿酱。”我说：“你吃过饭没有？”小张说：“我吃过了，您快吃吧！”小张出去之后一会儿又端进一杯茶，放在桌子上出去了，我看着他出去的背影，鼻子有点发酸，于是赶快低下头大口地吃面！

第九十五章

心里有事情就一直惦记着，下午没有开盘我就开始琢磨盘面的走势，从所有股票的走势来看，除过老胡、山子以及我这边的重仓股涨幅巨大之外，大部分股票的走势还是很弱，稍微往下回调的话，这些弱势的股票特别敏感，下降的速度则特别快。

从上午资金的流向来看，人们的注意力还是集中在这几只热门的股票上面，这是好事情也是坏事情，好在很容易出货，坏在如果持续时间太久，人们的热情一旦消退整个操纵计划就很容易失败，因此，热点越是明显的时候越要速战速决。

下午开盘之后，大盘继续维持在高位，一开盘还有很强的买盘在涌入，上午的上涨在一定程度上还是吸引了不少人下午参战。

我没有买卖的冲动和欲望，就冷静地观察盘面的走势，三线的股票开始热闹起来了，估计是因为价格低涨幅小，从心理上能给投资人一些安全感的缘故，大涨之后很容易鸡犬升天。

我想，本来资金就不是很充足，如果三线股再热起来，那么对资金的分流则会很大，人们为了追求心理上的安全，自然而然就去选择三线股了。我想不能给他这个机会，借助三线股已有风吹草动就暴跌的习性，应该在震仓一次。

我正准备吩咐报单员下单的时候，意外的情况发生了。原本走的好好的指数，忽然掉头直线下降，我头“嗡”的一下，上午隐隐约约地隐忧终于发生了，我迅速冷静下来查看到底是怎么回事？

我第一时间吩咐报单员，“5000万股每笔，500元级差价格，一分钟报单一次，持续性卖出。”指数开始加速下跌，从1158点

附近直线下降到1076的最低点，我手头持有的股票价格快速下降，在这种情况下，我必须将股票价格锁死在低价位，防止别人高价卖出形成抛压，就很难办了。这个时候指数跌速有所减缓，我仔细看盘面总算看出问题所在，原来是山子他妈的在捣鬼，他手头持有的所有股票，都是从上涨70%的幅度迅速下降到下跌30%的幅度，一反一正100%的震荡幅度。他的股票都是直线下降，这小子干吗？要用这样极端的走势出货，我不由得火冒三丈。

我通知报单员：“撤单，没有成交的卖单全部撤掉。”我看了会计的统计数据，我们的仓位在大约20分钟之内下降了10%，总持仓55%左右，gp25，看起来情况没有我想象得严重。三线股票全线绿盘，无一上涨，有两只三线股票居然下跌40%以上，这一震可不是小震，刚进去的那个伙计估计打傻了。

安排好我的仓位，走进里间的休息室，给山子打电话，我近乎于发狂但是极力克制着自己喊道：“山国强，你他妈的想要干什么？”山子说：“老大，我真的不能忍受了，这段时间我一直被折磨着，我只想尽快了结这笔交易。我承受不起这个风险，真的老大，我和你一样出身农村，我是家里人的希望，我不能出事你知道吗？我只想自保。目前这样子已经有40%的净盈利了，我上午很痛苦，一直在苦苦地挣扎，下午我实在不能控制自己的情绪了，我只想早点结束。真的。”我大吃一惊这小子怎么如此脆弱，这是我没有料到的，我平静了一下口气说道：“好，山子，你别激动，冷静些。你听我说。不要着急你仔细听好了。你先喝口水，给我说你现在还有多少仓位？”山子说：“我是把手头的所有股票一次性挂单的，我想清盘。但是没有完全成交，股价下降太快。我手里现在大约还有30%左右的仓位。”我说：“好，这很好，你不是出来了么？没事了，你已经没事了。真的，已经赚钱了就不会有事你明白么？”山子说：“我明白，老大。可是你们还都没有出来。老胡打电话来暴跳如雷。我很痛苦。”我说

到：“山子，听我讲。你不要折磨自己，那天说好了你先出的。这样很好。你现在听我的，手头这些仓位不要动，你也不要再买入。维持现状就做得很好。你懂我意思么？”山子说：“我懂，老大，我不动了。”我说：“下一步怎么办，你听我的就行。你考虑这样好不好？”山子说：“好的，我听你的。”我说：“好，你好好休息一下，下午收盘之后我们去喝酒。”山子说：“好，我现在就去老地方等你。我需要冷静一下了。”我说：“好的。这样很好。你现在就去吧。”

安顿好山子之后，我的衣服被汗湿透了，我头上的汗水如同从瓢泼大雨之中走过来那样，我坐在沙发上发愣，很快理智下来，我打电话给老胡：“老胡，你听着现在就是我们两个人的战斗了，山子那儿出了一点状况，你不要埋怨。你现在听我的，维持原来仓位不要动，开始买入维持今天指数，不要看起来太坏即可，下午收盘之后，我们去老地方。”

挂了电话，我走出休息间看着走势我吩咐报单员：“每笔200万股，级差价格30元买入。”报单员开始报单之后，股价开始向上，大盘也开始缓慢地向上移动，大约5分钟之后，老胡的股票也开始起涨，指数上升的速度加快。

我看会计的统计报表，gp20。很明显地信心不足了。这是比较糟糕的事情，我吩咐报单员：“继续买入，不要停止。”

指数最高冲至1128点，之后开始回落。距离收盘的时间只剩下不到5分钟了，我通知报单员停止买入。

会计数据显示总持仓61%，gp29。这个数字让我很难受，仓位在意外发生之后增至61%等于今天我没有出货，我已经把自己放上火炉上在烤，这个时候非常关键我不能松懈，今天走势图非常难看，这对散户来讲也是一种压力。

山子的压力太大了，他的精神已经不能承受这种高压，可是现在这样的局面，搞不好会出大问题，散户资金小跑得快，如果

没有买盘跟入的话，即便是泼水式出货也很难逃脱，因为下面很可能就没有买单。

我打电话找小马说：“小马，你现在立即组织一下，发一个通稿的股评文章，就说今天放量一个换手十字星，明日必定大涨。特别注重提一下管理层救市的信息。盘后评论和晚间证券时间必须上去。”小马说：“好，我马上去办。”

收盘了，我从来没有今天这样如此地孤独，要是不加仓就此放弃的话，最多亏损10%就能全部出来，可是，现在这样子一旦明日走势抛压严重的话，凶多吉少。山子还有没有再次入市的勇气，我很担忧。如果他不打算入市了，我和老胡很难撑起大盘的，山子那儿还有30%的筹码，一旦放出那就彻底毁掉这一波行情了。

我越想越担忧，但是这个时候我已经无能为力，我必须想办法扭转局面，现在最主要的就是让山子这小子重新竖起勇气。这样的话事情就好办多了。

我通知会计：“叫资料室的人来，封存资料下班。”

第九十六章

安排好下班前的交接事务之后,我立即赶往衡山路的酒吧,去了之后老胡还没有来,山子在沙发上睡觉,我告诉老板娘:“我们今天在你这儿开会,楼上的房子我们全要了。”老板娘很高兴地说:“好久没有看到你了啊,你最近在忙什么?”我随口说道:“最近回家去了,娶了个老婆刚结婚。”老板娘说:“也不带新娘子来看看啊。”我笑笑没有说话,老板娘很知趣地离开了。

山子继续一动不动地躺着,我坐在他对面的桌子上看报纸,等老胡和其他几个人来,我不想单独和山子谈话,因为我一点思路都没有,不知道如何才能说服他。

大约4:30的时候,老胡上楼来远远地和我打招呼:“老大,下午好。”我没有动继续看报纸,大家都开始随便找个地方坐下。

山子还睡着,老胡上去一把提起山子说:“他妈的你还有心思睡觉,一起上学到工作,你孙子是这样自私老子现在才发现。你现在给大家说说。”山子面无表情地靠着沙发,一声不吭。其他几个人也都很生气,每个人都站在自己的角度说着谴责山子的话。

过了很久,我吩咐山子:“你去找老板娘给大家弄点吃的,再一人来一杯咖啡。”然后我转向大家说:“谁还有什么特殊要求让山子一同告诉老板娘。”老胡说:“我不喝咖啡,给我弄一瓶53度的茅台。”山子站在楼梯口喊老板娘:“老板娘,给我们搞点吃的,总共6个人,一份面条之外其余的都一样,你看着办吧。5杯咖啡2瓶53度茅台。”

我坐在窗口,看外面来来往往的人,这个地方位置不错,在

一个十字路口转角的地方，绿树成荫，总是有漂亮的小姑娘从楼下走过。

谁都没有说话，气氛很沉闷。就这样大约1个多小时之后，老板娘的饭准备好了，我看老胡的一瓶酒基本上差不多了，山子自己也在喝闷酒。我很佩服大家，这么长时间都不说话，这就是毅力我想。我的面条没有上来，我正奇怪的时候老板娘端着一碗烩面片来了，说：“阿弟，我最近发现隔壁那条街上有你们西北的饭馆开张了，做的烩面片蛮好吃的，我想你一定喜欢吃。”我端过面条尝一口确实不错，问老板娘：“叫什么名字，我以后自己去吃就方便了。”她说：“宁夏什么鸡烩面，我也没有搞清楚。就在建国西路和高安路交叉的地方”。我说：“好，谢谢你老人家这样细心。”老板娘笑：“要死了，还老人家呢。你们吃饭吧，我下去了，有事情就喊我好了。”我一边吃面条一边说：

“我小时候是吃不到这样的面条的，我父亲不会做。我也不会做，经常看到别人吃这样的烩面的时候就流口水，可是，一直没有吃到过。那个时候总觉得烩面是世界上最好吃的东西。这次春节回家，我父亲老了许多，身体大不如以前，总是惦念我能早点娶个媳妇。我也想早点娶个媳妇，好让老人家放心。可是，他娘的就是没有人能看上我啊！”老胡说：“老大，是你自己要求太高了。你开口只想娶媳妇的话，你们单位那帮小姑娘恐怕都是你媳妇了。”大家都笑。我说：“别他妈的骗我了，你小子这一折腾都两回了，谈谈点体会，我也有个前车之鉴。”老胡说：“这东西只能意会不能言传。人跟人不一样，看上我的可能看不上你，看上你的我可能不喜欢。”这小子这样说话，我说到：“小子，说什么呢？看上你的看不上我，看上我的你不喜欢？你他娘就直接说你是人种算了，我直接打光棍。绕这么大的弯子夸奖自己。”山子说道：“老大，说正事吧，你下一步怎么计划。”我放下碗走到山子对面坐下，冷冷地看着他说到：“山子，你开口

说话了很好。你仔细听好了。今天你做的事情非常糟糕，能造成什么样的后果我现在还不好评估。但是我告诉你，我现在的仓位增加到60%以上了，老胡也是如此。他们几个大致上都是这个比例。可是今天的走势还是很难看，这对后面影响非常大。我已经让小马做了补救，能否奏效还需要大家努力。

我现在不能寄希望媒体帮多少忙，现在只需要我们大家共同面对，你手头持有的股票和我们的都属于同一类型，对小散户的人气影响很大，目前你的股票不动，对大家拖累很大，搞不好我们会全军覆没，只能活下你一个人。

我计划这样，明天我们的股票都平开，不要往下砸，你开始买入你的股票，增加持仓到50%的仓位，这样的走势维持到上午收盘就可以了，然后下午我们开始拉高我们的股票，你在高位的时候稳住阵脚，正常出货。将手头的筹码抛售30%，上午的建仓全部清光，继续保留20%的仓位。我们只推高不出货。这个星期主要任务就是把你的仓位全部清空，下周开始，我们齐心协力让老胡他们几个都出来，我一直拖到最后出货，这样整个交易结束就到4月20日以后了。”

山子说：“我有点担忧，仓位增加到50%之后大盘上不去怎么办？”我说：“那就一块死。这不是你担忧的问题，是我们必须做。”老胡想说话，我阻止其他人都不要说话。不能在这个时候发生内讧，那就彻底完蛋了。

我说到：“山子啊，我们从大学就在一起，后来从深圳一起闯天下，走到这个市场也是一种机缘。在波士顿的唐人剧院我们一起听费翔唱故乡的云的时候，我老泪纵横，我的英语基础差，那个时候真的很难很难，是那个餐馆的老板给我们勇气，虽然他文化程度不高，但是，他教会了我们用最简单方法生存的法则。

临回国的前一个晚上，我们在查尔斯河边一起聊到天亮，那个时候我们意气风发，如同前几天在浦东的田野喝酒一样，今天

你这样的行为我能理解。我也想我的父亲，我也是他的希望，可是，我需要我们大家每个人都能好，咱们是一个整体，缺少谁都不行。我每次走的时候，我父亲都要送我到村口，站在山上直至看不到还在看。

你自己好好想想，我们一起走过这个难关，需要你的支持和坚强。这个时候增仓是需要勇气，但是我不能给你这样的勇气。你未来还要在这个市场生存，你想想你一个人能玩转么？”

我继续说：“山子，你自己确定吧，明天的计划我已经说了，就不再重复了。现在已经很晚了，我再说一点，如果我们失败了，责任我来承担，到时候你能去提篮桥看我就可以了。也没有别的要叮咛的，我建议大家都回去休息，你也休息吧。”山子说：“好。给我一些时间，我仔细想想。”老胡说：“你他妈的想个屁，这个时候还唧唧歪歪，我们他妈的都是傻子阿？”山子说：“你他妈的别喊了。让我想想。”

我站起来说：“大家都走吧。明天是新的一天，我相信会很好的，大家都给山子多一些信任。”大家在咖啡馆门口分手之后，各自离去。在车上我一直在沉思，明天这小子会不会鼓足勇气？从他的举止看基本上应该没有问题。可是，一觉起来之后是什么样的思维和心情，就不好说。关键的问题是他现在不但脱离了危险还获得了利润，所以，要放弃这种已经得到的利益那是非常困难的。这个时候只能依靠他自己的自我控制能力了，如果硬性要求他做的话，也未尝不可，但是效果绝对大打折扣。因此，还是要他自己自觉自愿才行。

我只能听天由命……

第九十七章

回到酒店下电梯穿过长长的走廊，我感到一股悲壮的孤独感向我袭来，四周静悄悄的没有一点声音，虽然外面灯红酒绿，里面却是如此的宁静，以至于让人感到非常的不适应。

打开房间门，我没有开灯，放下公文包顺手拿了一瓶酒，猛喝起来，大半瓶酒下肚之后，头脑开始有些发晕，我打开哀乐把声音放到最低，提着酒瓶我蹲在阳台门口的沙发旁边，把自己全身蜷缩起来，听着哀乐在黑暗的房子让自己的灵魂四处飘荡。

这个时候我想到小时候，我大约8岁的样子，冬天的晚上，父亲要去干活很晚才回来，我一个人在巨大的窑洞里，周围一片漆黑，窑洞很深，前面住人里面储藏杂物，有老鼠也在里面安家落户，我就一个人蹲在炕上靠墙角的地方，用被子把自己裹得严严实实的，只露出两只眼睛，在黑暗当中搜寻，我总是担心会有一个什么东西忽然从黑暗当中向我扑来。现在的我和那个时候的我有什么区别呢？只不过是蹲的地方不一样，那时是在遥远的老家农村的窑洞里，现在蹲在繁华都市的豪华酒店里。环境不同可是孤独感和恐惧却一模一样。

是啊，我非常担心目前的处境，下午迫不得已增仓的时候我身不由己，我的对手都不是傻子，他们都是一群自我感觉不错的人，在各个领域都算精英级别的，他们虽然不懂股市，可是有时候一种情绪上的合力要改变也不是一朝一夕的事情，可我现在最紧缺的就是时间。

山子临阵脱逃，自顾自去了无可厚非。老胡仗义却也是有苦难言，其他几个人基本上都很难靠得住，今天逃走的是山子，明

天指不定还会有谁也逃走，任何人都有可能。

我能否躲过这一场劫难？心中一点数都没有，今天那样的场合我不能过分强迫山子，要给他时间慢慢地去缓解情绪，否则适得其反。他要是这个时候起了逆反心理那就无所顾忌了，他不仅不会增仓，很可能——开盘就将剩下的筹码自杀式出掉，那将是一场灾难的开始，对我而言。

这个时候大家能否撑得住，全看我了。晚上许多人不发言实际上都在看我，我即便是担忧和紧张也不能表现出来，我是头，必须有一个榜样的作用。镇静和理智是给大家的一剂良药，其实我心里慌乱得不行，但是，必须要他们从表面得到我的自信和坚强才能胸有成竹！

喝完一瓶酒之后我反而越来越清醒了，可是我能干什么呢？我想还是找一个比较吵闹的地方比较好一点点，于是我去了2楼的酒吧。

走进酒吧就被里面吵杂的音乐声所笼罩，我找了一个角落坐下，服务员过来问：“先生，您要点什么？”我说：“来瓶二锅头。”服务员说：“先生，不好意思我们这儿没有这种酒。”我说：“怎么会没有呢？我经常来喝的啊。”服务员说：“对不起先生，我们这儿真的没有。”这时候过来一个陪酒的女孩，她笑嘻嘻地走过来说：“先生，要喝二锅头啊。”我说：“是，怎么你有啊？”她说：“有啊，可是在这儿二锅头和马爹利是一个价钱，您舍得吗？”我一听就来精神了，碰到高人了，我说：“价钱无所谓，你喝不喝？你要喝的话就把你们的二锅头拿2瓶来，我们一起喝。怎么样？”那女孩子说：“没有问题啊，我叫服务员去拿。”她立即向吧台的服务员招手，然后告诉服务员：“你去楼下餐厅那儿拿2瓶二锅头来。”那女孩说：“先生，我自作主张送您一小盘花生米，算是咱们做朋友的见面礼。”我哈哈大笑：“好好好，谢谢你的见面礼。”和那女孩子喝酒神聊，听她

瞎说从小死了娘，长大后死了爹，上学考试让别人顶了，家乡混不下去就来上海打工，一到上海就遇到了小偷，身无分文沦落街头被好心人发现，然后送到这儿卖酒。身世苦不堪言，再往上看，看一家三代的是贫苦出身等等。我满脸悲伤的神情说：“唉，你就是年龄小一点，要是再大一点就好了。”她说：“为什么？”我说：“那样你就可以上山当土匪。”她说：“先生你是做什么工作？”我说：“唉，说句实话给你，我的身世比你还苦，我长这么大没有念过书，写自己的名字都歪七扭八的。我老家在陕西的一个山村，几辈子都不见一个陌生人，现在和我一样大的小伙子没有见过汽车的占99%，要不是我出来的话就是100%了。我种地的时候把牛腿打断了，我爹生气要打断我的腿，我就跑了。一路上扒了个拉煤的火车，几天几夜之后忽然发现到了上海。连回家的路都不认识了，刚才帮别人干活，别人让我喝酒喝高了就转到这儿来了，我在外面听里面很吵，我以为唱戏呢，谁知道不是。”姑娘笑嘻嘻地说：“先生真会开玩笑。”我把嘴巴贴到她耳朵上说：“真的，我喝高了才告诉你实话的。你别吱声我一会儿就溜了”。姑娘一听：立马站起来问到：“那你有钱开酒钱没有？”我说：“我两袖清风，一毛钱都没有。”姑娘立即大喊一声，来了两个穿西装的男人，姑娘说：“这家伙是个流氓，骗吃骗喝准备溜号。”

那两个男青年走过来说：“先生，请你把账结了。2瓶酒总共980元。”我说：“我没有钱，再说二锅头哪能这么贵？这不是蒙人么？”男青年说：“说好是按照马嘜利算账的，您必须把账结了，不然我们就报警。”我说：“你随便，反正我是没有钱，有钱也不能给。二锅头卖这么贵就是骗人。我还想报警呢。”那两青年对看了一眼，一个留下看着我，一个走开了。不一会儿走过来三个人，其中一个走到我跟前一看，笑了起来：

“黄先生，是您啊，您真有趣，怎么又折腾我们的服务员了。”

我抬头一看原来是之前的餐饮部的经理，我说：“是他们折腾我，你搞搞清楚，2瓶二锅头980元，有这价么？茅台才多少钱？”她说：“是是是，确实不应该。”我说：“就是么，你给我记到账上去，可不能980元啊。谢谢你啊！”经理小姐说：“不客气，应该的。”我站起来准备走的时候，发现自己有点晃，好像是喝得有点多。站起来往前走还是能开步走，看见喝酒的那女孩子生气地站在旁边看我，我走过她身边的时候忽然想这样做似乎不对，于是转身对经理说：“算了，你还是按照980元给我记账吧，不然对不起小姑娘喝那么多酒啊。”说完我转身往出走，自己心里一边琢磨一边自言自语：“他娘的，2瓶二锅头就要980元，真是有点贵了啊。”

第九十八章

昨天晚上喝酒太多睡得很死，早晨酒店叫醒电话我一点都没有听到，服务员直接上来敲门，被敲门声叫醒之后，我一看时间8点多了，连声说：“谢谢！”就急忙梳妆打扮。服务员很负责任地在外边问：“先生，您没有什么事情吧？”我说：“健康得很。放心吧！”服务员说：“那就好，祝您早上愉快。”我一边刷牙一边大声地说：“谢谢！！”

到公司之后我顺手翻看了一下当天的报纸，评论版几个专家都异口同声地说：“今日必定大涨，昨日巨量庄家完成换手，今日一定会继续承接昨日走势放量大涨。”这是我从业以来，第一次对评论员和专家们心存感激之情。这种感激之情凝结成一句话：“他娘的，这些专家真是人才，说得多好。”大家都惊讶地看着我，我笑笑。

大盘指数平开，开盘1099点左右，然后开始缓慢地上涨，成交的单子都不是很大，卖出的单子也很小，看起来散户行情比较明显，媒体的作用还是有效果的。

我一直观察山子的股票，大约开盘15分钟之后，山子的股票忽然开始大幅度拉升，纺机上涨的幅度居然超过60%，看到这儿我眼睛忽然潮湿，鼻子酸酸的，心里骂道：“他娘的山子。”然后我吩咐报单员：“每笔500万股，每个级差价格100元，持续性买入。一分钟报单2次。”

随着报单员的指令进场，股价开始大幅度上涨，老胡的股票也开始猛烈地拉升，其他一些人的股票也陆续开始启动，这个时候几乎所有主流板块的股票都像发疯了一样向上冲，三线股票很

快也跟着涨起来了。

我要了统计数据，总持仓达到72%，gp45，这是好现象，真是意想不到得顺利，一个多小时的时间，指数已经连续突破1150点、1200点大关，最高直逼1300点一线的前期颈线位置。买盘蜂拥而入。

指数到了1230点附近开始放缓了上涨的速度，我吩咐报单员：“撤掉未成交的单子，停止交易。”然后看了看数据，撤出的单子占到报单总量不足30%，可见买入的人不仅仅是我们，这些资金也在推动行情了。三线股票开始启动，成交量特别大。

指数开始越来越弱，有下滑的趋势，我吩咐报单员：“500万股每笔，价格级差200元，卖出。”价格开始向下，但是向下的幅度不大，看起来买盘非常踊跃，我通知报单员：“每笔单量1000万，价格级差250元，卖出。”

我观察山子的股票成交量很大，下降幅度也不是很大，感觉这小子也开始维持高价在疯狂地卖出。老胡的股票也是这样的走势，价格下降幅度不大，成交量却很大。我暗暗在想：“这帮小子也阴得很，可以说不动声色。”

这样的交易持续了差不多30分钟的样子，价格终于开始掉头向下，而且速度很快，指数也开始下降，1200点迅速被跌破。

我看会计的统计数，总持仓65%，浮动盈利32%，gp20，比较之前的数据，跟风盘有所增加。

指数在1180点附近开始上下震荡，我通知报单员：“停止交易。未成交的单子撤单。”上午临收盘的时候，指数始终维持在1160点~1180点震荡。

我看了场内数据，三线股票的成交量很大，今天上午的成交量是最近40个交易日以来最大的，看起来有人介入三线股了。指数能够维持这样迅猛的走势，在猛烈抛盘下还能坚持到1160点~1180点之间，和这些正在启动的三线股的功劳是分不开的。

中午收盘之后，我吩咐小张去附近几家营业部去看看，我自己去吃饭。

我乘车来到咖啡馆老板娘所说的高安路那个面馆，才发现这家面馆是宁夏人开的，宁夏的烩面要比陕西的做得还好吃，这真是一家能带来好运气的餐馆，我是这样想的。老板娘胖乎乎的一看就很势利的那种，男人看起来忠厚老实。

我要了一碗烩面，一碗酿皮，一小盘牛筋，一碗面汤（不要钱），大吃特吃起来，我真能吃，很快就吃掉了要来的全部食物，喝了两碗面汤。这是春节过后这么长时间以来，我吃得最舒心的一次。

吃完饭之后我对老板的手艺大加赞扬，可是老板却愁眉苦脸地说：“生意不好准备在干一阵子，还是这样不死不活的话就打算不做了，还去深圳发展。”

我一听有点奇怪，这么好的饭菜怎么会没有人吃呢？他说：“搞不清楚，也可能不适合上海人的口味吧。”我说：“不可能的，你可以卖给在上海的外地人阿，比如西北人。很多啊！我说你这地段也不错，可能是宣传得不好，人家不知道。我说你这样，明天开始我给你拉人来吃，我们单位大概200多号人，每天中午都来你这儿，周六周日就不能保证了。”老板连声说：“谢谢谢谢！”

我往回走的时候想，这家饭馆真不错，要是黄了我去哪儿吃饭呢？难得有西北风味的饭馆在上海，我打算让行政部安排公司所有职员中午都到那家饭馆去吃，凡是不去的不给发午餐补助，一定要留住这家饭馆。

回到公司之后看时间还早，我找来行政部的经理问：“员工中午在哪儿吃饭？”他说：“没个准，每天午餐补助30元，都是自己在外面吃盒饭。”我说：“这盒饭没有营养啊，怎么能让大家吃这个？这样吧，明天开始都到高安路那儿有一家餐馆，什么

都有，价格也便宜。这样营养也平衡了，大家也顺便运动一下。”那小年轻说：“那儿太远了。有两站路呢。大家不一定愿意去，中午都想休息的。”我说：“你这脑袋是木头做的？你不会给每个人发50元的午餐补助，打车去啊，几个人拼一下不是还能多发点钱么？”那小年轻说：“这我做不了主，补贴是人事部制定的，人事部也是参照总公司的标准。”我看跟这小年轻说不清楚，我说：“算了，你去忙吧，你下午去那个餐馆看看，把路熟悉一下，明天就去那儿吃饭。其他的事情我会处理的。”那人说：“好的，谢谢您！”

我找人事部的头头来，把情况给他再说一遍，他说：“这标准不能提高，上下都是一致的。”我当时有点上火说道：“上下一致不允许透支为自己做股票，我怎么总是能发现有人违背这个规定呢？”他说：“那行吧，我考虑一下，换别的名堂补贴一下。但是还是要上报的。”我说：“这是你的事情，不归我管。你去忙你的吧。”

我又找办公室的人，把情况再次从头到尾说一遍，这边的小姑娘一听倒是爽快：“没有问题，多发补贴谁不乐意啊，两站路没有关系，吃好饭走走能助消化。”我说：“就是么，还是你懂事，那些家伙都是‘猪头’。”安排好这些事情，已经开盘了，我看着盘面的变化，仔细地捕捉每一个细节，我发现下午三线股的走势更强，部分股票的涨幅超过50%以上，成交量还在持续放大。虽然我们抛出去那么多的筹码，但是，指数还是在经过急促地下跌之后开始缓缓地升高，真是天助我也，不成都没有办法。

第九十九章

下午开盘后我观察了大约30分钟,没有做任何交易,查看了场内的交易数据,我发现三线股的走势开始趋弱,买入的激情有所下降。

我问小张中午去几个营业部看的情况,小张说:“几个营业部的情况基本上一样,人满为患。委托窗口根本就挤不进去,有的营业部开辟了新的委托窗口,就这样还是人挤人。”

指数上冲到1190点位置开始向下回调,短暂的回调之后又开始向上,快要触及1200点的时候,再次开始掉头向下。

下午交易时间已经过去了一半时间,我吩咐报单员:“每笔500万股,每个级差价格150元,卖出。”股票价格很快开始向下,大约5分钟的样子,老胡、山子的股票也开始砸盘,大盘迅速向下回落,直至1150点位置。

我看了会计的统计数据,持仓下降到55%,gp20。看起来跟风盘不是很多,可见强势行情的成交还是很大。小资金的实力也不可小估。

指数在1150点附近震荡,我通知报单员:“撤掉未成交的单子。停止交易。”看着指数上下震荡,三线个股走势依然强劲,随大盘暴跌出现短暂地下跌之后,再次开始快速向上,好几只股票不仅返回原位,甚至创出全天的新高来。

在距离收盘还有15分钟时间的时候,三线股开始走弱,股价不断地下滑,看起来人们的情绪还是不稳定,我想我应该帮助下这位不知名的勇士,一定要鼓励这些资金大胆介入。于是我吩咐报单员:“每笔200万股,每次级差价格30元,买入。”

我持有的几只重仓股开始迅速向上，山子、老胡也跟着动作，很快在临收盘的时候大幅度拉高，最终创出1238.87的高点，并且以最高点收盘。

这是一个非常漂亮的走势，一根阳线顶天立地，伴随巨大的成交量，从哪个角度看都是非常美丽。这里边不仅仅是钱，更重要的是义气和情谊。我非常感谢山子在关键的时候出手，他不是一个人懦弱的人。

今天大盘全天上涨幅度接近13%，上涨139点多，成交量接近20亿，这是一个天量的级别。会计统计数据显示我的总持仓60%，浮动盈利接近40%，gp38，这是一个非常了不起的成绩。

我吩咐：“封存资料，下班。”

走在马路上，我感到今天的天气格外地好，阳光明媚，凉风习习，4月的天在上海还不是很热，也许是心情好的缘故，看什么都顺眼。原来上海是这样的可爱啊，差不多两年了我就从来没有注意到这一点。

心情好是从心底里发出来的，一场突如其来的危机就这样烟消云散，这是信任和兄弟之间的情谊。想着这些开心的事情，边走边哼起秦腔：“祖籍陕西韩城县，杏花村中有家园，姐弟姻缘生了变……”一路走来一路唱。在过去的岁月里，我有过比这更加曲折的经历和遭遇，也有过比这更辉煌的战绩，但是，从来没有像今天这样的感觉。因为今天渡过危机全靠兄弟之间的情谊，这是人间最珍贵的东西。

忽然电话响起来，原来是山子打来的，他说：“老大，我请大家喝一杯，怎么样？”我大声地说：“好，山子你他娘的不错，老子今天一醉方休。”山子说：“我们还去浦东吧？”我看看时间还早，我就说：“行。我在南京西路这儿晃悠，你们过来接我。我就不打扰司机了。”山子说：“好，我马上过去。”

山子的车停在我的前面，他走下车说：“老大，谢谢你！真

的。”我看到他泪流满面，很是惊讶地问道：“你怎么了？”他说：“没事。上车吧！”

上车之后，由于有司机在我们都没有说话，就这样一路看着窗外的景致，车子飞快地向前行驶。大约1个多小时之后，我们再次来到上周日喝酒的田野里。

老胡他们已经早早到那儿了，我们会合之后让司机们去休息，大家聚在一起，老胡照着山子就是一拳：“孙子，好样的。老子今天彻底被你感动了，差点都老泪纵横了。”山子说：“你他妈的损我呢！”我说：“山子，我相信老胡是真诚的，我也曾有过这样的冲动，特别是你的股票开始飞速上涨的时候，那种感觉就是两个字：‘兄弟！’”山子说：“这都是因为我自私，心理承受能力太差所致，差点酿成大祸，现在想想真的很惭愧。今天兄弟请两位大哥，是负荆请罪，我先喝。”我们都没有说话，看着他猛喝，之后他说：“上午去上班的时候，我还是战战兢兢的，可是当我坐在电脑前的时候，看着行情走势，忽然通知报单员买入。说完之后，看到报单员专业稳健地报盘声，我自己也傻了。哪儿来的这么大勇气啊？特别是股价开始快速回升的时候，看到你们的股票紧跟着起来，指数很快被拉上1200点的时候，一下子才豪气云天了。所有的不安和内疚都随指数的上涨而烟消云散。今天是我从业以来最为愉快的一天。”我说：“我也有同感。”老胡说：“老子也是这样的感觉。”我问山子：“你现在仓位多少？”山子说：“50%不到。”我一愣：“不是让你控制在20%的么？”他说：“我想在今天维持一个很好的形态，明天再彻底放弃，这样可以减轻你们的压力，市场也不会因此而猜疑。”我跟他讲到：“道义很重要，但是纪律一定要执行。明天大清早开盘，不管什么样的走势你必须在上午把仓位控制到20%以下，不然，后面的工作就难做了。”

山子说：“好，你放心吧。”我问老胡：“你现在仓位多

少？”老胡说：“68%的样子。”我对老胡说：“你必须在明天把仓位控制到60%以下，否则，很有问题。影响这个计划。”老胡说：“放心，明天一定执行。”

我告诉大家说：“我现在的仓位是60%，估计明天折腾之后，持仓可能还要上升，差不多能到70%左右的总持仓。在这个上升的过程中，你们必须准时达到商定的仓位标准。”从最近盘中的表现以及场内信息，我发现这几天还有一批人也在参与这波行情，只是他的目标好像在三线股。7号我们震仓硬是把对方给洗出去了。可是从今天的走势看，这批资金又来了，是不是一拨人不知道，但是，他们敢明目张胆地在三线股建仓，而且力度很大。资金实力不会很小。我们现在要保护这个小资金的建仓热情，因此，涨跌要有张有弛。

如果能让这个资金的热情始终保持到20日以后就算可以了。所以，盘中走势一定要考虑一下三线股的感受。不能只做自己的股票，忽视大势以及盘面的把握。

老胡说：“上午我注意到这个资金了，我发现你在配合，我还以为是你单位的新资金入场，所以就加仓了。明天我会注意其动向的。”山子说：“明天我就出货，这些事情就不参与了，等我们资金彻底出来了，我哪怕专门陪伴他，可现在不行。”

我说：“这事情你不要掺和，我来折腾，你负责明天无论如何达到20%以下的仓位控制就可以了。天不早了，我们都启程吧，事情没有完全结束之前，大家都不能掉以轻心。”等我们回到上海的时候天已经黑了，我让酒店送了一份米饭，一份麻婆豆腐，一份蚝油茼蒿，简单地吃了一下，就早早的洗澡睡觉了。

第一百章

天气预报原来预报今天有大到暴雨,早晨起来之后却是毛毛细雨。这样的天气感觉不好,阴沉沉的天气,淅淅沥沥的小雨,非常不适合我现在的心境,面对这样的天气,我想一个杀人狂徒也会斗志全无。

一路上车子开得很慢,路上有许多撑着伞匆匆忙忙的行人,看到这么多人在雨中行色匆匆,我心里涌上一股莫名其妙的悲哀,人的一生到底在追求什么?小时候我在老家的农村,下午给猪打草的时候,时常躺在地上看着天上悠悠飘过的白云,幻想着有一天长大了,能和城里人一样,骑自行车穿过街道上班下班,那是最崇高的理想了。

可是长大之后来到城里,却没有体会到那种满足感,每天所拥有的就是高度的紧张,时间过得很快,不知道人长大之后想的多了还是时间确实过得快了,总之,一年也罢一月也罢,不经意间就过去了。

“老师,我们到了。”司机招呼我,一路上我一直在发呆,听到司机地提醒之后我急忙下车,匆匆走进电梯,看着电梯镜子里的我,我是第一次这样面对面看自己,我很瘦,头发一直到肩膀,藏蓝色的西装,白色的衬衣,蓝底白花的领带,手里提着一个公文包,站得笔直,面无表情漠然地看着自己。其实,我也只是一个20多岁的小伙子,应该欢声笑语,你情我爱的時候,可是,我生活的全部就是一条曲线,这是悲哀还是成就,真的无法评述,只能说是一种职责。总之我很迷茫。

走进办公室的那一刹那,我立即恢复了往日的状态,桌子上

那个宝蓝色咖啡杯子，永远是那么的冷艳，不知道当初怎么看中了这个杯子，用了差不多2年了，它给我带来许多的冷峻和严酷，虽然我一直不承认我们的工作是一种神圣的使命，但是，我不否认这是一种绝对地挑战和职责。

指数直接高开到1322点，较上一个工作日高开80多点，直接涨幅超过6%以上，看起来一根大阳线之后，人们的参与热情被完全激发了。

开盘之后，我一直观察了大约5分钟的时间，指数在开盘价附近上下震荡，几经反复之后，指数开始向下缓慢地运行，我观察山子的股票抛单很重，但是下跌的幅度不大，老胡的股票维持在开盘价附近震荡。三线的股票走势也开始向下，但是买盘很汹涌。我吩咐报单员：“每笔200万股，级差价格40元，买入。”

我重仓的股票开始急速地上涨，几分钟之后，老胡也开始向上拉抬股票，两股合力让指数重新回到1300点之上，市场仿佛被打了一针强心针一样，开始快速向上，成交量也开始放大不少。

我看了看会计的统计数据，总持仓65%，gp23。同时看了看场内的信息：三线股的买盘很大，整体成交显示大笔的交易不是很大。

这不是一个非常理想的状态，看起来小投资人追高还是有所畏惧，那么强行拉抬势必会造成股价实际走势与投资人心理定势脱节的不利局面，我吩咐报单员：“停止买入。撤销未成交单子。”指数开始横盘震荡，1300点上下成了指数震荡的中心区域，我看着山子的股票在上涨的时候，涨幅微乎其微，但是成交巨大。我估计他在压大单出货，但是这样的走势不是很理想，太慢容易引起买入恐惧心态。于是，我走进里间的办公室，打电话给山子：“山子，你有病啊？这样慢腾腾地你是想告诉散户什么？你要知道单纯地依靠散户接不起你的筹码，能接的起你筹码的人比我们还警觉。”你现在停止交易，把你的所有的卖单全部

撤销，我和老胡开始先砸盘，紧跟着再狂拉，在我们狂拉的时候，你把你手头所有筹码，全部抛出。级差价格压低300元，绝对一笔单子把所有的挂单全部扫掉。

山子说：“好，我明白你的意思了。”

我走出里间的办公室，看着盘面的走势，三线股开始有拉抬股价的迹象，看起来这笔资金想撤退了，我看了一下时间，上午的交易已经过去了差不多一半的时间，我分析对方估计打算在今天出货，因为这些小资金一旦有利润就开始出逃，他们不会长久持仓的。

指数随着三线股的启动，也开始缓缓地上行，热门的一线股表现都不是很积极，涨幅不大，成交量却很大。

看到距离上午收盘差不多剩下30分钟的时候，三线股也开始进入疯狂阶段，非常明显对方希望狂拉之后，借机出货。我冷笑了一声，心里想：“我要是让你跑了，我怎么办？”

于是我吩咐报单员：“每笔500万股，级差价格100元，卖出。一分钟报单两次。”

随着报单员指令进场，我重仓股票直线下降，老胡的股票也开始直线下降，山子的股票也在下跌，但是跌幅不大，指数像一条死蛇一样，掉了下来。直至1236点，从上涨100点左右到下跌2点，幅度大小倒在其次，最主要的是下降的速度，让所有人都目瞪口呆。

我再观察三线股，所有的股票都出现疯狂下跌的局面，从上涨50%以上的幅度，一直到下跌30%还多。三线股很明显都是乌合之众在参与，关键的时候狼上狗不上，一遇到风吹草动就四散逃跑。参与其中的稍微大一点的资金，如果把握不好幅度的问题，结局比小资金还惨不忍睹。

最主要的是这些操作资金的人大部分都是半路出家，有点小聪明，但是缺乏更专业的股市投资知识，所有的决策都来自小聪

明。自认为自己有点智慧希望通过钻空子来获取成功，这是非常可笑的一种行为。既然是小资金他却不按照小资金生存的法则来生存，直接跟踪热门板块的股票，顺势而为搭顺风船既简单又省力，可是他却偏偏要别出心裁，总想出人意的来一下，回避热门选冷门，但是，又把握不住大趋势只看眼前的利益，却无法克服贪婪的欲望，总是输多赢少。即便是盈利，也是在一波相当大级别的行情当中，赚一点点蝇头小利而已。这些资金和散户的悲惨结局没有什么两样，一样的结果不一样的只是资金的大小不同。

我看了看会计统计数据：总持仓58%，gp30。浮动盈利47%。场内信息显示：成交大部分集中在三线股，从交易分布的情况，大部分都是来自营业部经纪席位，从目前三线股的价格看，基本上把所有参与者都套住了。

从整个交锋的情况看，杀敌800，自损1000，还是有点吃亏的，我的持仓下降到58%这是比较糟糕的，如果持仓不能高于65%就很难控盘，因此，目前的持仓是一个非常危险的位置。冒这么大的风险，只要能把三线股的这些有点分量的资金给拉下水，也可以说是从长计议了。我出货的时候不能全靠老胡、山子最后的协助，更主要的也是最安全的方法就是这些三线股的资金展开自救，助我一臂之力，尽快完成出货。

就这样折腾了一个上午，可以用惨烈来形容今天上午的走势，高开之后兴高采烈冲进去的投资人，损失至少也在30%以上。指数上午收盘收在1268点，这真是一个吉利的数字，看到这个收盘的数字，我嘴角露出一丝不易察觉的微笑。

第一百零一章

中午吃饭的时候，我不想去营业部看那儿的状况如何，想都能想象得出来。我不敢看到那些善良而可怜的老头老太太的眼神，面对如此惨烈的走势，他们眼神里那种孤独、恐惧、无助让我撕心裂肺。

在我记忆深处我始终不能忘记那个可怜的老人家，年近70多岁的老革命了，曾经经历许多的枪林弹雨，他不曾害怕。可是，当他面对股市惨烈下跌的时候，他嘴唇不停地颤动，眼里尽是迷茫和不解，布满皱纹的脸上没有太多的表情，可是眼睛里却是无尽的恐惧。每次想到这位老人家颤巍巍的嘴唇，我就想到我年迈的父亲每次送我离家的时候，也是强忍难过的心情，嘴唇不停地颤动，眼里充满泪水，一再叮嘱：“在城里走路要看方向，城里车多得很。”

今天这样的走势，许多人都会是如此的表情，他们缺乏看懂市场走势的知识，更缺乏把握买卖时机的技能，从走入市场的那一天开始，就已经是听天由命了。在这样一个激烈厮杀你死我活的战场上，你要听天由命的话，那注定是要死无葬身之地。

因为股市的“天”就是那些能操纵股价的资金大鳄，他们也恰恰是你的对手，你把自己的命运交给这样的“天”希望能得到一个什么样的结果呢？

一个职业操盘手具备非常专业的知识，过硬的心理素养，残缺的情感体验，强大的资金实力和集中了各行各业的精英聚集起来的团队，而散户有什么？就是那点可怜的资金和无知者无畏的冒险精神。

坐在办公室发呆，看到大家都没有动静悄悄的，我有点歉意地站起来说：“你们都去吃饭吧。”小张说：“公司的人都在等我们呢。”我惊愕地问：“为什么？”小张说：“办公室的人说，从今天开始集中用餐，都到高安路去，说是你亲戚开的饭馆。”我忽然想到今天开始要去那个宁夏人那儿吃饭的，我忘记了。

我急忙说：“对，有这回事，我给忘记了。走吧，我们一起去吧。”

一队人马大约200号人，浩浩荡荡地去高安路那个小饭馆去，到了小饭馆一下子这么多人，根本就坐不下，厨房也来不及做。

老板自己也傻了，手忙脚乱地招呼大家坐，可是再怎么招呼也不起作用，办公室主任跟我商量，不行今天大家留一部分人在这儿吃，其余的都自行解决。都挤在这儿估计到下午5点也不一定都能吃到饭。我去问了一下老板，老板说：“这么多人吃饭来不及做，大家能不能等等？”我说：“这恐怕不行。这样吧，今天你能做多少就留多少人，其余的人自行解决。明天怎么解决这个难题你和我们单位的领导商量吧。”我叫来办公室的主任说：

“你和老板商量一下，看明天怎么安排好一些。今天大家个人趁个人的方便吧。”办公室主任说：“好的，我立即通知大家。”那主任大声地喊：“大家听好了，今天都在这儿吃条件还不具备，个人在附近想办法自己解决，明天开始集中吃饭。”有人问：“今天自行解决补助还算数吗？”主任说：“当然算了。补助从今天开始算，不能让大家白跑冤枉路啊。”大家都开始骂骂咧咧的四散开去，留下一批想尝尝西北风味的食客继续等待。

我看到这样子就跟办公室主任说：“你们继续等吧，我先走了，自己想办法解决午饭。你和老板商量一下能不能送饭到公司，这样可以分流一批人。具体怎么解决我不管了。这事到现在为止，不要再告诉我了。”没有等主任开口，我就急急忙忙地走开了。这种事情太麻烦了，真后悔答应别人拉人来吃饭，没有想

到这么麻烦。

让午饭折腾得心烦意乱，想想那个可怜的办公室主任做个小官可真不容易，幸亏那主任不是我。

午饭期间从来没有过得紧张，吃了一碗特别难吃的阳春面之后，回到公司差不多快开盘了，仔细看看盘面的走势，我还是有点担忧山子的状态。于是，再次打电话给他：“山子，下午我们推动大盘向上，你借机出货。时间不会很多，你千万不能犹豫不决。山子说：“上午你们太狠了，我自己都有点懵了。”我说：

“今天是周五，这周一一定要把你的问题解决，下午必须控制在20%以下的仓位。别的话不要说了，晚上我们聚会的时候再说。”说完没有等山子说再见，我就挂断了电话，走出里间办公室的时候，已经开盘了。我开始仔细观察盘面地变化，三线股的股价还在雪崩式地下跌，抛单虽然不大，但是自杀式的多杀多形成的压力却很大，每个价位之间相差几乎十几元，低价的股票也是几元的差距。

我耐心地等待最佳时机的到来，一定要让所有的恐慌盘都发挥之后，才能开始有所动作，不然，在恐慌盘没有得到充分释放之前贸然启动，只会加剧更多的恐慌盘涌出，这是比较糟糕的手法。

下午的交易持续了大约40分钟的时候，三线股的跌势开始有所缓解，热门股票的走势相比之下还算强势，只要我们几个人不抛售，基本上没有多少散户的对手盘，因此，这次下跌好处很多，将试图参与三线股的小机构资金套住，让他未来自救的时候给我们托盘，二来让市场参与各方都形成共识，关键的时候还是热门板块的强势股抗跌，参与就要参与这样的股票。

成交量越来越小，很多股票都是1分钟成交不到2笔单子，我看了一下场内的交易信息，买入的意愿逐渐越来越强烈，那些试图作短线抄底的资金开始动作了。我判断人们的情绪渐渐的开始理性了，直至交易达到50分钟的时候，开始有大于100手的单子

买入，看起来人们的心理已经彻底从恐慌当中解脱出来了。

于是我吩咐报单员：“每笔500万股，每次级差价格150元，买入。”

报单员的指令进入场内之后，刚才还死气沉沉的大盘一下子被注入了活力，指数开始直线向上，老胡的股票涨幅达到60%以上，我重仓的几只股票涨幅都达到50%以上，大盘指数迅速上穿1300点，最高达到1340点，成为自从2月16日下跌以后开始反弹的最高点，市场人气鼎沸。

我观察了三线股的走势，依然非常微弱，看起来这次暴跌彻底打残了这批小机构，小投资人参与的热情也急剧下降。会计统计数据显示：总持仓71%，gp38。场内数据显示：三线股的交易很清淡，最大买卖盘均没有超过100手的单子出现。

我吩咐报单员：“停止交易，撤掉未成交的所有单子。”

我看到山子的股票涨幅不是很大，这小子手艺提高了，在大盘疯涨的情况下，控制涨幅会让小投资人产生一种强势股补涨的行情，所以，在三线股造成的伤害还没有消除之前，急于翻本就只能追涨幅较小的热门股了。

这个时候大家都会想，这股票前期走势很强，遇到上涨的时候疯狂的上涨，现在和它一样的股票涨幅都超过50%以上了，它现在才不到20%，追进一定会有补涨行情，在这样的心理支配下，山子的股票倒成了大家关注的重点。大约距离收盘时间不到20分钟的时候，山子的股票价格忽然开始大幅上涨，我仔细观察成交情况，发现成交量都不大，估计是这小子已经达到目的了，停止交易之后留下小资金在自相残杀。

三线股开始出现大量的买单，股价开始还是小幅度的上涨，不一会儿从下跌30%~50%变成上涨10%以上，看起来对方发飚了。

看到这种情形，我开始冷笑，“他娘的，今天就想翻身那还了得，老子还要在里面呆一阵子，岂能让你先走。”我吩咐报单

员：“每笔600万股，级差价格100元，卖出。一分钟报单2次，不间断下单。”

大约3分钟的时间，老胡的股票也开始像断了线的风筝一样开始猛跌，刚才还继续上涨的指数开始掉头直线向下，一路狂跌。

指数从1340点高点迅速跌破1322点的开盘价，阳线变成阴线。很快就破了1300点，然后一路向下直至最低点，指数已经开始上涨变成下跌。

我看三线股的走势再次出现疯狂地下跌，所有比较热门三线股都在最后的20分钟里，跌出全天的最低价，跌幅达到60%以上，这是很理想的走势。

我看会计统计数据，总持仓63%，gp26。场内数据显示三线股今天的成交金额远远大于我们持仓的热门股票。这是个奇迹。

第一百零二章

从场内数据、会计的统计数据直至盘面的实际走势，我重新进行一遍仔细、严谨地梳理，我必须知道散户资金以及三线股那个小机构的实际状态，以便做到有的放矢。资金运作到这个时候是最为困难的时候。可以用危机四伏来形容，一个不利的消息、一个突发的意外都可能会导致功亏一篑。

很显然对小投资人来说，目前面临的是热点是否转换的问题，高位能否继续发展的问题等等，都可以成为能否顺利完成资金运作地致命打击。因为人情绪的变化是在瞬间就会发生的。

我吩咐大家：“把资料封存，下班回家吧。”

从能得到的信息看，三线股的小机构已经被套住了，这是肯定的。小投资人对三线股也是看法不一。那么，这种尴尬的局面能否持续十多个交易日呢？还需要做一些努力。既要做到让眼下小投资人不看好三线股，又要培养他们继续看高热门股的未来股价。

我吩咐小张：“你通知媒体策划部的小马来一下，我有事找她。”不一会儿，小马敲门进来说：“老师，您找我？”我说：“是，你去安顿一下，我们一起出去吧，我想和你聊聊。”小马说：“好的，我这边没有多少事情安排，我去拿一下包。”我说：“好，我在楼下大厅等你。”

我站在大门口看来来往往的行人，天已经不下雨了，但是路上的积水还有，很少有散步的闲人，大多数都是神色匆忙的行人。

“老师，您坐我车吧，这样就不用麻烦司机了，您说呢？”小马忽然站在我身旁说。我说：“好。”小马说：“您在这儿等会儿，我去开车。”

大约过了5分钟，小马开着她的白色皇冠停在我身边，我自然而然地打开后门坐在后座椅上。半天小马不开车，我奇怪地问：“怎么不走？”她说：“您坐在后面，我感觉挺别扭的，也伤自尊心呢？”我不明白她为何会有这样的感觉，就说：“那这样吧，你自己开车到国际饭店等我，我让司机送我过去。”说完准备下车。结果小马不吭声却启动了车子，飞速地冲出大厦的停车场，一路快速地奔驰。

我坐在后面，看着窗外，车子在飞驰，我的思绪却很混乱，我需要有一个好的方法，对市场的投资人进行必要地引导。让他们的思维模式，更接近我的实际设想。

国际饭店咖啡厅，客人好像永远没有街道上挂黄旗旗的正宗牛肉拉面馆的客人多，因为这儿大概有2/3的座位都是空的，仅有的几个诱人的位置大都靠近角落，看起来就更加空旷。

我和小马选择了一个靠窗户的位置坐下，我跟她讲：“以后开车要慢点，这样快速行驶对自己不利，对别人也不负责任，街道上行人那么多。”她说：“我知道了。我们喝点什么？”我说：“你随便吧，我喝什么都行。没有固定的口味，喝咖啡纯粹是为了提神。”

咖啡来了之后我说：“我想听听你对目前环境的看法，特别是站在媒体的角度。”她说：“这些我都不大懂，按照您的吩咐做了很多事情到现在还没有明白为什么要那样做。”听她这样说，我真有点后悔邀请她出来喝咖啡。就说：“现在热门股都是好股票，属于绩优股，在国外叫“蓝筹股”，我们现在还没有这样的称呼。三线股属于垃圾股。我想培养投资人有一种投资蓝筹股的投资趋向，不关心垃圾股以及对垃圾股产生厌恶感，你想站在媒体的角度如何做好些？”她说：“这很简单啊，你就告诉大家蓝筹股是好股票，因为在国外成熟的股市上都是投资蓝筹股发财了。别人当然很容易就接受了，然后再告诉大家，垃圾股是风

险最大的，能让人倾家荡产，总之，说得越惨越好了。这样只要连续说一个星期的时间，所有人都学会了什么叫蓝筹股，那些专家也很喜欢凑热闹，会及时抓住一些新鲜的名词乱叫的。”我需要重新看待这个小姑娘了，她还是有自己的见解和能力的，只是不懂股票而已，对人的心理反应还是把握得比较细致。我说：

“那你看什么时候媒体的影响力最大？”她说：“像现在这样上上下下的时候影响最大了。投资人都想知道下一步怎么办，所以就会关注媒体、专家的意见了。一般情况来说，每周一最好，总之周三之前的效果比较好。周六是最没有意思的。”

我就在她说话的间隙，忽然有了一种明确的思路，于是我告诉她：“小马，你明天开始策划一下，给我一个通稿，在你说的重要的时间发布，主体意思就是：“三线股集体暴跌，价格雪崩导致大批参与者亏损巨大。危难时刻蓝筹股顶天立地，成为市场的中流砥柱。”

小马说：“我懂您的意思。那么周日开始发布吧，一直到下周五，整整一个星期的时间如何？”我说：“这样最好了。”

小马说：“我能抽烟吗？”我有点诧异：“你爸妈不是高级知识分子么？怎么调教你这个姑娘的？”小马说：“这算什么啊，抽烟不是坏事情，再说也不能让他们知道的”。我说：“你抽吧。”

看着她悠然自得的抽烟姿势，我真是惊叹自己见识少。女孩子吸烟并不是什么稀奇的事情，但是，像她这样家庭出身以及看起来特别文静的气质，你很难将现在的她和一个平时看起来文弱的小女孩联系起来。

看看时间差不多已经快6点了，我对小马说：“你送我去衡山路吧，我们晚上例行公事。”小马问：“我能参加吗？”我说：“不能。”小马说：“提个意见行不行？”我看着她点了一下头，她说：“给你做司机的时候，您能否坐在副驾座上？”我

说：“为什么？”她说：“我刚来上海的时候，就听他们私底下说，您从来坐车不坐在前排的，我想您可能是怕别人的手艺不好，害怕出什么事情吧？谁都知道副驾座是最危险的位置。”我打断她的话：“也是最卑微的位置。叫服务员结账，我们走吧。”她非常不情愿地叫服务员结账，然后，我们一同下楼。临上车的时候忽然想到她刚才过来的时候，是否也是因为我不坐前面而感觉丢面子，于是，就拉开前车门坐上去。

一路上谁也没有说话，到衡山路之后她直接开到那家我们常去的咖啡馆门前，我打开车门一边下车一边说：“再见，谢谢你和你的咖啡。”她没有说话，在我关上车门的那一瞬间，一脚油门，车子已经蹿出很远了，我站在那儿看着她的车子消失在转角的地方。自言自语道：“这姑娘真是个二球。”

“黄先生，那漂亮的小姑娘是你女朋友吧？”老板娘不知道什么时候神不知鬼不觉地站在我身旁嚷嚷，我说：“是。你看人怎么样？”老板娘说：“不要太漂亮啊，黄先生真是好福气啊。”我笑笑往走进去，老板娘紧跟身后说：“你们几个朋友都来了，他们在上面正喝酒呢，我还是给您去买那个面片，好不好呢？”我说：“好，谢谢你！”上楼之后发现山子，老胡还有其他几个部门的人都在，他们都在兴高采烈地喝酒划拳，清华这小子在最前面的小舞台上弹钢琴。

我向大家打招呼：“各位，下午好！”大家嘻嘻哈哈地说：“老大，晚上好！”老胡说：“老大，刚才那妞是不是你们单位的美女小马？”我说：是。老胡说：“和你有关系没有？如果没有的话给兄弟介绍一下。最近我家里总是打电话来催我结婚呢，我实在不能忍受了。”我看了他一眼说：“之前你家里怎么不打电话呢？巧不巧今天看到人家小姑娘长得好看，你家里也就打电话了？”老胡说：“真的，我发誓！要是骗人立马生病死掉！”大家都哈哈大笑，山子说：“发誓要是灵验的话，你小子在这方

面发誓都能重生100次了吧？”老胡自己不好意思地说：“那不是不灵验啊，是咱哥们就没有骗人不是么？你们这些人心理阴暗，有问题。”然后，端杯酒给我：“老大，要是方便的话，一定给我介绍一下。我先干了。”我说：“行。如果一个男人能娶四个老婆就好了。”老胡说：“什么意思？”我说：“那你就不用发愁要把哪个蹬了。”大家都笑，他自己也不好意思地笑。

第一百零三章

难得大家如此轻松开心，这可能是春节以来大家最开心的时候吧，我实在不忍心扫大家的兴。但是，事情还没有完全结束，鹿死谁手还不一定，未来未知的事情都很多，谁也说不清楚明天会发生什么状况。

我趁大家在一起敬酒的时机说：“兄弟们，现在是最为危急的时刻，也是局面较为混乱的时期，我想我们大家相互交流一下，相互通告一下信息，方便后面的行动。山子，先说说你的情况吧。”大家都安静下来，围坐在一起，山子说：“我现在的持仓17%多一点，今天基本上很顺利，没有遇到什么挫折，只是上午收盘前的走势，老大做得过于凶残，我有点手忙脚乱，但是，最后还是坚持到下午的时候动手，整体来说还是比较理想。”老胡说：“我的仓位目前在68%的样子。上午老大砸盘的时候，我为了配合砸盘有点着急，没有撤销之前的买单，基本上自己卖给自己许多，还接了不少散户的抛单，导致仓位整体增加了。成本上移了差不多4%的样子。”我说：“我的仓位目前在63%，成本变化不大，浮动盈利有所下降，今天震荡幅度太大，损失了不少利润。其余几个人的情况大致上都差不多，目前就老胡的仓位比较重，其余大部分都维持在55%~63%之间。”我分析了一下目前的走势，说道：“今天的交易成交量很大，但是成交金额不大，这一点可以看出，今天成交大部分集中在低价股板块，我们的高价股目前没有怎么交易，所以，导致成交量大而交易金额小的现象。从最终收盘的走势看，一根阴线高悬在最高处，全天振幅高达13%，较昨日收盘只上涨5个点，这对小投资人来说心理压力比

较大。加上三线股的小机构今天被打残，估计需要一个缓冲的时间，让他们在情绪上放松一下，不然，一直绷得这样紧会让他们崩溃，那样对谁都不好。我问了我们的头，据说新的证券法要在4月份出台，其他宏观经济政策还在进一步论证当中，有消息估计也到了4月底了。我的计划就是把三线股的小机构套住，不让他离开股市，然后我们再从媒体方面鼓吹大行情的走势即将到来，稳定人心。然后，下个星期老胡和你们几个负责协助的部门资金要全部退出，仓位越低越好。后面，我出货的时候根据情况再作具体的计划。下个星期的计划就是，你们第二梯队的资金全面撤出。媒体方面我让小马安排一下，从下周一开始，大家统一口径，让你们自己的吹鼓手都按照通稿的思想进行宣传报道。”

我一口气讲了很多之后，然后问大家：“谁还有什么新的见解？”老胡说：“散户怎么办？关键的时候他们也是接盘的主要力量。”我说：“散户现在的思想都基本上集中在三线股板块，因为散户最大的毛病就是喜欢捡便宜，不愿意涉足高价股票。那么他们现在实际上和三线股的那些小机构的思维差不多，所以，打击这批小机构套住他们，那么散户就自然而然地被解决掉了。从今天的走势看，也有个非常好的现象，散户资金的做多激情彻底被调动起来了，所以，一定要注意培育这些资金做多的信心。从brar的统计结果分析，散户已经开始思维全面转势，这对后面的运作非常有利。”

我继续说：“基本上就这些了，谁还要发表一点意见呢？”山子说：“老大，我想说说我的心里话。如果大家对老大的计划没有异议的话，我说说自己的感受可以吗？”我看了一眼大家，都在点头支持山子说话，我没有吭声，坐在一旁静静的听山子说。

山子喝了一大口酒站起来向大家深深地鞠躬之后，开始说到：“介入这个行业从学习到工作，差不多快4年了，其间经历

了许多酸甜苦辣，这次的感受最刻骨铭心，当我选择独自走开并那样做了之后，我伤害了大家包括我自己。我不是一个坏人也不是一个自私的人，只是我当时实在太害怕了，每天晚上我都要女朋友陪我坐到天亮，我曾经一度想到过自杀，可是，我又不甘心。从斩仓出局到大盘破位，一直在千点之下艰难地建仓，长达23个交易日，30多个自然日的折磨，我已经快崩溃了。那天老大大幅度拉升的时候，我大概估计了一下老大的仓位，至少突破了68%，要是在这样的位置这样的仓位出货的话，大盘再破1000点要不了3天时间，那样的话我们就都完蛋了。

我想到了提篮桥，我想到了我年迈的父母还有几个兄弟姐妹都需要我来照顾，我家就出了我一个在外面干事的人，万一出事之后我们一家就完了。那年我父母亲到深圳来，看到这也新鲜那也新鲜，只要他们看到新鲜的都会很自豪，因为他的儿子就在让他们自豪的城市生活，而且还有车有房。每当我想起这些的时候我就想哭，真的，老大，人不是不坚强，只要是碰到你最软弱的地方你自然而然就会放弃抵抗了。我一直没有说，我那天自杀式地抛掉筹码之后，我整个人都快瘫掉了，我让所有人都出去，我一个人躺在办公室的地上，足足有30分钟。接老大电话的时候我就那样直挺挺地躺在地上。我真的害怕极了。当我最后再次选择重新入场的时候，我还是感到很恐惧，我甚至打算不干了，不做这一行了，宁肯你们都骂我一辈子。可是当我看到开盘那么久，老大的股票纹丝不动，我知道你在等我，想到我们在一起这么多年，想起那年你父亲到深圳来之后大家在一起吃饭的情景，我不敢想象你进了提篮桥之后，你年迈的老父亲如何承受这个打击。当我不由自主地发出买入指令的时候，我还在犹豫不决。看到股价忽然飞速上涨的那一瞬间，我一切的顾虑和担忧都烟消云散了，是的，我们有能力驾驭局面。截至今天，我几乎全部清仓之后，我没有丝毫的轻松和喜悦，我更加沉重，因为你们大家都还

在里面。我说这些只有一个目的，不是希望大家原谅我，只是想告诉大家我们有能力驾驭局面，关键的时刻需要挺一下。等走过去了，自己回头再看走过的路真的很骄傲。可是，要做成我这样子，有多大的成就都骄傲不起来，因为我曾经背弃过大家。”

山子说完之后，端起酒瓶一口气喝干了大半瓶酒，这个时候我们大家都不约而同地站起来，举起手中的酒瓶，一饮而尽。

老胡过去照着山子的肩膀就是一拳：“小子，说他娘的这些很有才华啊。老子一直纳闷，就你这小样，怎么就能搞定如花似玉的姑娘，我就不行。”我说：“山子，好好休息一阵子吧，再坚持一段时间等这笔资金出来之后，你们就可以去度假了，去法国的农村吧，在那儿呆上2个月，就是一个十足的悠闲人士了。你是一个出色的操盘手，真的！”山子已经泣不成声，大家一起干杯，男人的劝慰就是豪饮！

大家在一起折腾到深夜，然后，在都开始说胡话的时候才启程回住所，那一夜我们非常轻松愉快！

第一百零四章

周五晚上喝酒有点多，周六稀里糊涂睡了一天，直到下午的时候开始有点清醒，起来以后去附近饭馆喝点稀饭之后，感觉好了许多。

如果不出什么意外的话，估计最多三个星期就能结束全部的交易了，北京那边的情况不是很乐观，期货方面的数据已经开始给我传递，我也开始逐渐接受期货业务的详细资料，这边的事情还没有顺利的结束，北京那边的期货部三番五次在催，看起来也是到了火烧眉毛的时候。

想到这笔资金结束之后，上海这边的一线人员就要作鸟兽散，各奔东西了。回想起这些人和我一起多年，还是有了很多的感情，虽然大家在一起不怎么交流。但是，相互之间在工作上的默契已经体现出友谊的价值。

想到这儿我需要找浙江人落实一下他们之前的承诺，加上这边还多了一个小马，所以，他们需要支付的费用相应得要高一点，这是需要和他们打个招呼的。

我大约计算了一下，4个人大概需要至少700万的费用，但是700万针对这次运作的资金来说，简直不值一提。和他们自己运作的时候亏损的幅度也是小到不能提的程度，加上这次运作的较为成功，盈利幅度已经大大的高出预期不止1倍，想想他们应该不会有问题的。

于是，我打电话给小张：“小张，你安排一下浙江的张先生，我有事需要和他沟通一下，希望晚上能面谈。”小张说：“好的，老师。我立即通知他。”大约1个小时之后，小张才打

电话告诉我：“和对方约好了，说好今天晚上在徐家汇不夜城见面。”我有点不愉快地问道：“为什么要去徐家汇？这么长时间才联系到么？”小张说：“对方说他们就住在徐家汇，方便一些。”好像有点不大对劲。我听了这些话之后，心里有一丝丝的不满和隐忧，我估计有什么变故要发生。

晚上8点左右，我准时来到徐家汇不夜城，在一间酒吧的包厢找到这几个人，进去那一瞬间我就感到非常恶心，一群打扮得花枝招展的小姑娘，几个暴发户一样的男人，正在里面声嘶力竭地鬼哭狼嚎，据说是在唱歌。张先生看到我进来，站起来招呼说：“黄先生，来来来，唱首歌曲怎么样啊！”那种非常令人不舒服的口气让人一听就生厌烦，一个小姑娘走过来，手放在我的肩膀上说：“黄先生啊，妹妹陪唱歌好不好啊？”我冷冷地看着眼前的这一幕，把小姑娘的手拿掉，告诉她：“谢谢你，我生来就是个白痴，说话都有点吃力，唱歌就是为难我了。”我对张先生说：“张先生，您出来一下，我有事情需要和您单独面谈。”张先生说：“没有关系啊，就在这里说好了，这都是自己人。”我阴森森地一字一顿地说：“我希望你能够出来和我说话。”然后，我转身出去了。坐在外面大厅的一个窗口桌子旁边，不一会儿张先生走过来说：“黄先生，您要喝点什么？”我说：“不用了，谢谢！我有事情要和你说，我帮你们的资金马上就要结束交易了，有一个问题我想落实一下，我们之前的承诺你什么时候到账？另外，我们现在是四个人需要清退，大概需要你从利润里拿出700万。”张先生说：“黄先生，你开什么玩笑，我们怎么会拿700万的利润给你们，遣散人员是你们的事情凭什么找我？我有朋友给我说了，股市还要大涨，北京的朋友路子广得很。我们还后悔把资金交给你了。股市涨得这么好，傻瓜拿住股票都会赚得一塌糊涂，还用得着什么操盘手啊，开国际玩笑。”听他这样说之后，我就明白是怎么回事了，心里也坦然了许多。

他继续说：“黄先生，看在我北京朋友的面子上，给你们最多30万块钱的辛苦费就可以了。我们最近请了老外也做得挺好。”

我听到这儿一愣，思维出现了短暂的短路，我看着对面这张近距离的嘴巴不停地在快速张合，我无法把眼前的这个男人跟春节期间跪在我面前的那个男人联系在一起，就如同我无法将娴熟抽烟的小马和一个看起来是乖乖女的小马联系起来一样。人和人之间的差异不在不同人之间，而在于一个人的两面性，这才是人需要智慧才能生存的关键所在。

稍微整理了一下思路之后，我口气平淡地说：“张先生既然这样说，也就无所谓了。我也能理解你的难处，赚钱不容易。30万块钱也就算了，我们人多要分也不好分。”张先生马上说：

“黄先生，这是不行的，一定要给的。看你也是爽快人，你这个朋友我还是要交的。”我说：“是，张先生也是爽快人，这个朋友一定要交。”张先生说：“是是是，看在咱们都是朋友的份上，除过那30万块钱给你们大家之外，我私人在私下给黄先生5万块钱，就算朋友一场。”我说：“好，谢谢张先生宽宏大度。你们还作国外股票了？”张先生说：“哪儿啊，我们都做低价股，朋友说低价股至少能涨到高价股的一半。你可不能告诉别人啊。”我说：“我以后也不做股票了放心吧。这样，我不打扰您了，您继续忙吧，祝您玩得愉快。”张先生说：“我明天就叫人给你们把钱打过去，我也是爽快人，说了就不会不做的。”我站起来说：“谢谢张先生，我明天等您的消息。”他说：“黄先生，进去一起玩玩吧，几个小姑娘都是蛮漂亮的啊！”我说：

“谢谢，最近身体不好，等哪天张老板再有计划就通知我。再见！”张先生说：“明天把钱汇给谁啊？”我说：“您直接跟小张联系就可以了。”

离开不夜城之后，我心情非常轻松，憋在心头的一块石头终

于落地，之前总感觉一下子要让人家拿出利润来似乎不合适，看现在的样子我会很轻松的按照自己的方法去处理问题，而不必担忧良心地谴责和不安等等。

回到酒店之后，我打开电视把所有的频道都翻了一遍，没有什么值得看10分钟的节目，觉得非常无聊，但是，心情却很轻松。

站在书柜前，看看书架上净是武侠小说，似乎跟一个玩钱的人不沾边，有关经济学的书没有一本，武侠小说之外，有几本中国古代哲学之类的名著，中医基础理论等等，随手打开一本唐诗宋词元曲看了看，其中有一首关汉卿的作品《四块玉》很有趣：

旧酒没，新酷发，老瓦盆边笑呵呵，共山僧野叟闲吟和。他出一对鸡，我出一个鹅，闲快活。

南亩耕，东山卧，世态人情经历多。闲将往事思量过。贤的是他，愚的是我，争什么！

是啊，人生也就这回事，争什么？可是，人在江湖身不由己的时候居多，不为自己争却也需要为大局。

过去的事情有很多值得反省，后来的事情说也说不清楚，所以说当真正活明白的时候差不多也就到了人生的终点站。

这又是一个意想不到的结果，我打开电脑看看走势，查看了一下持仓情况和交易记录，看起来计划总是不如变化来得快，好在我提前知道了这种结果，不然，资金运作结束了再出现这样的结果，可不是好玩的事情。

我需要重新调整运作的计划和思路，在整个运作周期不变的情况具体操作需要做一些调整，这是非常迫不得已的事情。

看着桌面上的各种交易资料和电脑上的股票价格变动图形走势，我陷入了深深地沉思之中。

第一百零五章

周日的早晨是一个风和日丽的早晨，早晨起来沿着外滩一直向北走，在最北端是正在兴建上海市人民英雄纪念碑，据说新中国刚成立的时候就考虑过兴建人民英雄纪念碑，不知道是什么原因一直拖到现在才开始兴建。黄埔公园最早时候是殖民时期的产物，当时“华人与狗不得入内”的丑恶一幕也是在这个公园上演的，再往北就是外白渡桥横架在苏州河上。由于施工的缘故，我没有继续向前，站在江边想象那儿未来将会竖起一个什么样的人民英雄纪念碑，会不会和北京天安门的一样。

本来想跑跑步或者做广播体操什么的，可是看看熙熙攘攘的游人也就算了，别人急急忙忙地旅游看风景，你站那儿比比划划，搞不好会被误认为神经有问题。

小张打电话来说：“浙江的张先生让我去拿钱，说是和你说好的。”我说：“是的。前段时间总公司搞慈善募捐，我动员张先生参加了，你把这钱拿到之后，寄到我们公司捐助的希望小学去。”小张说：“用谁的名义捐呢？”我说：“就用咱们公司的吧。”小张说：“好的，我知道了。我现在就去办。”我给小马打电话问：“小马，今天媒体的通稿能上去么？”小马说：“已经上了，晚上电视和明天早晨的报纸一起上，效果应该很好的。”

我没有说话挂了电话，是的，“蓝筹股”，这是一个新鲜的名词。从今天开始将会在中国资本市场上占有一席之地了。

星期一早晨，和往日一样准时到办公室，看了桌子上的报纸，几乎所有的股评文章都用上了“蓝筹股”，我相信这三个字将会在相当长一段时间内成为时髦。标题也铿锵有力：低价垃圾

股价格雪崩，蓝筹股终将成为中流砥柱。

开盘后我认真地观察盘面的变化，山子的股票基本上属于自生自灭的状态，随波逐流，老胡的股票还算坚挺，开盘之后随大盘上涨几个点。三线股的走势有点狗急跳墙的味道，大盘高开11个点1254点开盘，开盘之后随即上冲，最高价见到1276点，就这点微弱的走势，也成了三线股的救命稻草。对手操盘的水平也很值得进修深造。不利的消息出台不知道顺势而为向下砸，迅速锁定成本反而强行上推出货，殊不知这样一来倒给小散户办了一件好事情，借高价出货。

指数在1260点附近开始走势乏力，但是三线股的几只领头羊还在发力，成交量和涨幅明显的不成比例，看起来这家伙实在是懂市场的游戏规则。需要让他明白现在花钱推高是一件非常出力不讨好的事情，否则，他耗不到助我一臂之力的那一天。

我吩咐报单员：“每笔300万股，级差价格30元，连续下单，卖出。”

三分钟不到的时间，老胡也照我的操作开始更疯狂地打压，从他股票的走势看，这小子每笔至少在600万股。如此庞大的压力让大盘迅速向下，不到10分钟的时间指数从上涨迅速变为下跌。

会计的统计数据：gp38，看起来恐慌性的投资人还是有的，不计成本的抛售已经成为自我解脱的一种最好的选择。

再看三线股的走势，在大盘猛烈下跌的过程当中，疯狂的抛压瞬间就将股价打下去，上涨20%变成下跌20%，这不是一般的幅度了。

场内数据显示：三线低价股的买单基本上都成为小散户的行情了，100手以上的单子几乎看不到，看起来这家伙放弃拉高的梦想了。

大约30分钟之后，成交量开始急剧下降，指数在1230点附近开始横盘，我吩咐报单员：“停止交易，撤销未成交的单子。”

再依次查看会计统计数据有关仓位的统计：总持仓58%。

指数开始进入牛皮盘整的状态，看看时间差不多上午快收盘了，于是吩咐报单员：“每笔500万股，价格级差50元，开始买入。”随指令进场股票价格迅速上扬，在老胡地配合下指数也迅速上涨，很快指数在达到1270点附近，红盘30多点。

我查看统计数据发现，gp20，这个结局不好。于是我吩咐报单员停止交易，撤单未成交订单。

再看三线股的走势，我忍不住笑出声了，这家伙还是个负隅顽抗的主，稍微有点阳光他就开始灿烂。随着指数的上涨他也再次发动行情，看起来这主是个生瓜蛋子。那么大的成交量就往上推了几个点的涨幅，这不是没事找事吗？

我吩咐报单员：“每笔600万股，级差价格60元，卖出。”我看你能挺多久，有多少钱来支撑这个行情？

老胡开始大批量的卖出，于是指数开始快速下跌，迅速由红变绿而且砸破1200点，市场的恐慌气氛被激发，指数一度跌到1195点左右。

我吩咐报单员：“停止交易，撤单。”

再看看三线股的领头羊走势，最低下跌超过50%的幅度，这样的跌幅可不是小孩子过家家玩儿，不高兴了重来。这东西买了就是你的想反悔都不行。

就这样几次折腾之后，上午的交易也结束了，看一下统计数据：总持仓59%，gp46，看起来卖出的没有买入的多，恐慌性的抛盘比我还厉害。降价的幅度比我还大。指数在1207点收盘。

三线股的平均跌幅大约在30%，成交量也放大不少，但是从大盘整体的成交情况来看，成交量极度萎缩，上午的成交情况比上一个交易日的成交量缩小大约3成。这可能和山子的股票没有太多的交易有很大的关系。

老胡忙于出货，拉抬的时候不积极，砸盘的时候出手太狠，

成交自然不会太大，看今天的情况，即便是结束全天交易，估计老胡也出不了多少。

中午的时候老头子打来电话：“有人举报说你们收受别人的贿赂？怎么回事？”我说：“说我还是公司？”老头子说：“说是你，总计资金35万有鼻子有眼的。”我说：“是的，有这么回事。是浙江的张先生给的，我专门去向张先生要的。我原本想要700万的，他只给35万，我只好收了。”老头子问：“什么时候的事情？钱呢？”我说：“昨天发生的事情，钱已经寄到公司捐助的希望小学了。这钱就是我专门募捐的，这不应该算是收受贿赂吧”？老头子说：“这当然不算了，那就这样你忙吧。”挂了电话之后，我站在窗前看着外面树上飞来飞去的小鸟，绿树成荫，世界很美好我这样想。

我吩咐小张：“你们回来的时候给我带点吃的，我中午不出去了，这几天折腾得有点累，我想休息一会儿。”我始终站在窗前没有转身，听到关门的声音我知道他们都走了，剩下我一个人在这儿享受孤独。

第一百零六章

资本市场充满了太多欺诈，我每天都为了利益在设局，也有人人为我设局，同样也是为了利益，回想当年在课堂上的时候，老师说过：“资本市场充满太多的伪善和欺诈。”是的，事实确实如此，消息、财务报表、股价的走势等等，都在虚虚实实虚虚当中寻找属于自己的利益，博弈各方所有的行为都是围绕利益最大化而展开。道德、良心、责任、义务等等属于社会人的道德规范统统在这儿归零。

在利益地束缚下，人活在世界上没有办法像树上飞来飞去的小鸟一样，自由自在地飞翔。最起码我不能如此，我只能束缚了自己的心和思想乃至情感，就这样战战兢兢的在资本市场上如履薄冰。

小张敲门进来说：“老师，给您的面条来了。”我转身让小张去忙自己的事情，我看着桌子上这一碗面条，有点心酸和失落。我再次迷茫人生的意义是什么？难道就是为了这样的一碗面条而绞尽脑汁地设局？

抬头看到办公室对面墙上的几个大字：“你别无选择”。是的，我别无选择，现在不是探索人生的时候，匆匆吃完面条，走出里间的办公室。

看着上午的盘面走势，三线股集体暴跌，我们重仓的股票虽然跌幅不大，但是也让昨天进去做短线的资金无利可图。

仔细分析一下走势，我想今天主要的任务就是控制局面，锁住三线股的这些小机构，然后，为老胡减仓做好充分的准备工作。

下午开盘之后，我吩咐报单员：“每笔300万股，每次级差

价格30元，买入。”

大约3分钟的时间之后，老胡的股票也开始拉升，指数在这些热点股票地推动下开始再次启动，最高接近开盘价1250点附近。

我看会计的统计数据：总持仓64%，gp22。这样的数据显然不是我要的，不到30分钟的时间增仓5%，而gp只有22，可见抛盘还是很严重，人们对追高还是缺乏勇气。

老胡的股票涨幅缓慢，差不多快40分钟了上涨不足15%，看起来他拉抬的力度小，出货的力度大。

再看三线股的走势，也随大盘的走势向上反弹，但是缺乏大资金的推动，散户行情很难走出多大的气候。

看到盘面的这些变化我吩咐报单员：“停止买入，撤销未成交单子。”我们重仓的股票，在缺乏主要买力地推动之后，上涨的速度明显变缓。股价开始在高位震荡盘踞。

指数最高上冲到1257点的位置再开始掉头缓慢地向下，成交非常清淡，从场内数据分析，同价位超过100手的单子寥寥无几，散户行情的特征非常明显。

这样整整持续了将近一个下午地震荡，距离收盘只有30分钟的时候，三线股忽然启动，而且力度非常迅猛，我要来场内的交易信息，发现同价位挂单超过100万股的单子很密集，而且全部集中在三线股的几只领头羊股票。

看起来这家伙有可能希望下午收盘前推高股价，明天借机出货。我心想这可不行，我耐心地等候他风头正劲的时候过去，我不相信他一直能持续到收盘。

大约过了20分钟之后，所有三线股都开始上涨，也正在这个时候几只领头羊股票开始走势趋缓，有下滑的迹象。我看了一下场内的交易数据：卖出同一价位挂单超过300万股的单子非常密集。

我恍然大悟，这小子今天先利用收盘前走一部分，大概计算了一下他们的成本，如果按照目前的价位出来，应该亏损的程度

不是很大。他现在是缺少资金还是就此想逃跑？我无暇细想那么多。看看距离收盘的时间不足10分钟的时间了，我不管对方想干什么，只要想出去那是不可能的。于是我吩咐报单员：“每笔1000万股，级差价格60元，卖出。一分钟报单两次。”

本来就疲惫不堪的指数，在热点股票地打击下开始急转直下，三线股所有股票闻风而动，价格雪崩式地下跌。

看老胡的股票也是这样的走势，股价快速下跌，但是成交还是非常巨大，我有点奇怪这样的走势。

看了会计统计数据发现：仓位下降到60%，几分钟下降4%这是个奇迹。gp10。看起来跟风抛盘的人并不是很多，而一路上涨过程当中追涨的人虽然不多，但是，埋单等好价位的人不少，跑出去的单子基本上都成交了。

我吩咐报单员：“停止交易。”

再看指数最低跌破1200点，砸出当天的最低价之后，开始缓慢地回升，最终收盘回升到1200点之上，收到1203.54点。

我吩咐大家：“下班吧。”我继续琢磨全天的走势情况，认真思考市场参与各方的心态和现状。

看看三线股的走势，刚才涨得最凶的几只股票跌得最快。但是，从场内的交易信息看都不是大单交易，最大的成交单子未超过50万股，这是意想不到的事情。这傻瓜真是个生瓜蛋子，缺乏突发事件的应变能力。按道理在指数急跌的时候，迅速放大单将自己的仓位控制到低位，做到价位仓位双底的效应，充分利用指数走势的转机试图出货才是良策，可是这小子居然选择了死扛。操作思路和散户一模一样。

操纵股价不仅仅需要资金实力，最重要的是需要驾驭市场的能力，当遇到突发事件的时候，第一件事情就是为自己留出足够的空间来，做到游刃有余。否则，就会越陷越深。缺乏大的资金运作计划和应对策略是这些游资共同的特点。

在单边上涨的顺境之中，还可以钻钻空子。一旦遇到目前这样的危急时刻，全军覆没的可能性非常大。

能想象得出，三线股的这批资金到现在为止还继续坚持资金为王的思维方式，认为只要有钱就没有干不了的事情。但是，他们忽视了对市场、对手以及散户心理地把握，做不到顺势而为，往往事半功倍。

看到大家都没有走，我想他们是不想先我一步离开办公室，于是，站起来说：“下班！”

这样的时刻我不想在外面多走，心情非常烦躁，我需要孤独的环境保证让自己心情平静下来，司机送我回酒店。

一路上我还在琢磨全天的走势，略为高开之后，上冲失败，继续下砸收盘急剧接近最低点，连续两根阴线，对市场人气地打击还是比较大。成交量急剧萎缩，差不多比上一个交易日能少一半的样子。

这其中有两个因素，首先山子的股票全天没有什么大的动作，老胡在出货，很少参与操纵行情，因此热点股实际上就是我重仓的部分在动，这一个理由是成交量减少的最主要的原因。其次，小资金参与的热情不是很高，即使有点热情也是参与到三线股的交易当中去了，可是，三番五次地亏损之后，进入三线股的勇气也开始逐渐淡化。这也是造成成交量下降的主要因素之一。

整体上来看，小资金参与的热情有所下降，观望的气氛比较浓厚，他们的心理恐怕也就是一个临界状态。

当小资金心理状态处于临界状态的时候，操作上的难度适当就有点大了，因此，后面的运作还需要仔细对待。

回到酒店的房间之后，我只想睡觉。躺在床上用被子将自己裹起来，衣服都不脱就这样睡着了。

第一百零七章

我做了许多的噩梦,梦见我在一个四周一片黑色的地方,地上到处是洞穴,洞穴下面烧着熊熊的大火,特别地亮,我跳跃着往前行,可是怎么也不能躲开这些熊熊的大火。我在一个小山包上走,看到下面有一些人和骆驼在走,我想下去可是我找不到下去的路,我大声地呐喊,他们似乎听不见我的声音。

远远的在我前方,头顶上有一座大桥特别地高,桥上灯火辉煌,我想上去可是不知道从哪儿上,我就这样不停地奔波,一个人孤独地奔跑着……

我意识里知道自己是在做梦,可是就是醒不来,我很累很累。迷迷糊糊我听到鼾声,好像是我父亲的鼾声在响,我大声的喊:“伯,我要回去。可是我找不到路!”

他听不到我的声音,鼾声也听不见了,忽然之间我感到自己能飞起来了,一直在飘啊飘,忽然就往下掉,那是一座大山,山上有巨大的石头和铺天盖地的雪,我就这样一直往下掉,我忽然被吓醒了,猛地一下翻身坐起,看看四周一片漆黑。

我打开灯,倒了一杯水喝,回想起梦里的情景觉得非常奇怪,是我自己太紧张了还是父亲生病了?看看时间已经12点多了。

脱下西装之后我去洗澡,换上干净舒适的睡衣,坐在沙发上发呆,回忆梦里的情景,那到处是火的地方是在哪儿?我从来没有见过。

我飞起来往下直掉,这样的情景真的很奇怪,我想不明白怎么会有这样的梦,傻傻地看着天花板在想,这个老饭店的这个房间上世纪都住过什么人?他们大概都死了吧,因为还没有一个人

能活到跟房子一样长的年龄。

我打开传呼机看到老胡给我的留言：“老大，仓位52%。打电话你关机，打到酒店服务员说客人不允许晚间打电话进房间。看到留言后回话。老胡。”看时间是10点钟的留言。

我从来没有这样睡过觉，睡得真香，意识里好几次想要起来可是翻身之后继续睡，就是醒不来。有这样的睡眠真是享受。

我打开电脑，看看全天的走势，拿出所有的资料我仔细地核对，如果老胡的仓位已经下降到52%的话，那么今天的成交看起来大部分集中在三线股的交易，从收盘的情况结合近几日的走势，三线股的这批资金至少能套70%以上的幅度，那么他要出货的话必须维持上涨200%的幅度，时间必须持续至少20个交易日，否则的话他根本就出不来，如果，我们从中再干扰一下的话，估计时间将会更长。

从交易的情况分析，外地营业部席位上的交易开始清淡起来，看起来连续两天地下降对人气的的影响还是比较大。

看着电脑上的走势图，我想，不能再这样下去了，继续下去会伤害自己。三线股的小机构看不到希望的话有可能会割肉，这样对我们非常不利。小投资人失去热情就没有人追捧，那样局面将会非常糟糕。所谓的事不过三还是有道理的，两根阴线还可以观望，三根之后就绝望了，必须给市场参与各方一些希望，只有希望才能激发无穷的欲望。

从目前的状况看，老胡要把仓位控制到20%以下的话，估计至少需要一个星期地交易才能达到这个标准，我的仓位在这一个星期里将会上升到70%以上，那么，要全部出货的话至少需要10~15个交易日才能完成。

这么漫长的时间还需要一些大的动作才行，依靠目前这样子绝对维持不了这么长时间的。是的，这必须重视起来，必须再有一次大型地策划。

我站起来，站在酒吧前看着酒柜里的酒，我在想我是否应该考虑一下把酒给戒了，总是这样喝酒会出麻烦的。再想一下也不行，烟已经戒了不抽了，酒再戒了干什么去？还是就这样维持现状好一些。

看着墙上的K线图，我用铅笔再给补上一根，上下起伏的走势上演了一幕幕地悲欢离合，我想不管是上涨还是下跌，散户要是都能坚持一个周期的话，我们将怎么办？是啊，这是一个非常复杂的局面。可是，事实上，散户从来就没有坚持过一个周期，大都是在关键的时候放弃。

能达到这个局面主流资金地引导还是非常关键的，如果按照目前的这种方法去引导的话，散户操作的习惯就会被培养出来，那后来的庄家一定会非常轻松地做庄。

看看时间已经到了凌晨3点钟了，还是再躺一会儿，明天注定了是一个不平凡的日子，我需要一些大的动作，否则，自身都谨小慎微如何能让看戏的人激情澎湃地加入到这场表演中呢？俗话说：唱戏的是疯子，看戏的是傻子。如果台上的不疯台下的能傻吗？

早晨总是让人感到轻松而愉快，它是一天的开始也是一天的希望，这个城市如同刚刚睡醒的人一样，到处生气勃勃。

走进办公室之后，感觉有点异样。仔细看才发现，我的咖啡杯子被人换成红色的了，我有点奇怪地四处张望，谁这样随便改变我的习惯？

我问小张：“今天谁来过这个房间？”小张说：“北京期货部的瞿小姐送资料来了，她现在在办公室那边和小马正在说话呢。”我没有继续问下去，端起这个大红的咖啡杯，虽然感到有点异样，可是也符合今天的心情。

我吩咐小张：“你通知一下小马和北京的瞿小姐，中午我请他们吃饭，地方她们自己安排，到时候我直接过去即可。”小张

说：“是，我马上就去安排。”

大盘1204点开盘，我一直在观察，所有的股票在开盘之后都没有什么方向，板块之间也没有必然的联系，我和老胡都在观察，权重股走势几乎停顿。三线股还比较活跃，但是向下跌的股票还是多数。这样不死不活地交易持续了大约5分钟的时间，指数向下面临1200点失守的境地。

我吩咐报单员：“每笔300万股，级差价格30元，买入。持续性报单。”随着报单员的指令进场，我重仓的股票开始快速上涨，大约持续了3分钟的时间，老胡的股票开始迅速上涨，山子也在配合拉高。指数很快脱离了盘整的区域，大幅度拉升，大约30分钟之后，大盘一举突破昨日的最高点，一度达到1300点附近，交易一下活跃起来。涨幅榜上涨幅超过50%以上的权重股显得特别得耀眼。

我看了会计统计数据：总持仓65%，gp39。我比较惊讶今天的状态，怎么这么多人跟风？看起来人们做多的思维在压抑了2天之后被完全调动起来了。

我吩咐报单员：“停止交易。撤销未成交单子。”

大盘上涨了将近100点，三线股居然不动，看起来是集体罢涨示威了？还是打傻了，几天折腾下来已经没有勇气了？

我看了场内交易数据，三线股的成交最大单笔单价交易不足100万股，大部分都集中在几千股到几百股，散户特征明显，可是，三线股的那点大资金到哪去了？

老胡的股票涨幅比较大，下跌的速度也很快，成交量巨大，从现在交易的状况来看，交易量的1成多大概全归他了。

指数在1280点附近横盘向下，成交也渐渐地开始减少。我吩咐报单员：“每笔400万股，级差价格50元，卖出。”价格迅速下降，大盘在权重股地带动下，大约15分钟之后，指数迅速下降到1246点附近。

我看了会计的统计数据：仓位下降到63%，gp16。

这是一个比较理想的状态，我吩咐报单员：“停止交易。撤销未成交单子。”

指数在1250点附近上下震荡，这样的走势大约持续了20多分钟的时间，成交量越来越微弱。

我吩咐报单员：“每笔300万股，级差价格30元，买入”。

随着我的交易指令进场之后，老胡也开始拉抬他的股票，股指开始迅速上涨，上涨一直持续到上午收盘，指数在收盘前达到最高点1297点。结束了上午的交易。

第一百零八章

收盘之后，我看了会计的统计数据：持仓65%，gp38，较前一个统计数据跟风盘有所减少，这可能跟收盘有关系。

看到场内交易数据显示：三线股总算启动了，单笔单价大于100万股的单子非常密集，特别是在临收盘的前几分钟。

我看三线股的走势，几只领头羊的股票终于变红了，这是非常不容易的，这个小资金的信心总算起来了。我发自内心地喜悦了一下。

我吩咐大家：“下班吃饭吧。”

出了办公大楼之后，我打电话给小马：“小马，你们在哪儿？”小马说：“你老家的那条路，陕西南路红房子西餐厅。”我没有回话，挂了电话之后打车直接去了陕西南路的红房子西餐厅。这些人真奢侈，红房子是上海最有名的西餐厅，据说有50年的历史了，那儿有几个吹萨克斯的老头和和平饭店那几个老人属于同一类型的，还是中世纪的那种打扮，吹着委婉的萨克斯曲悠然自得，看他们吹萨克斯的神态我想那不是表演，而是对自己人生的一种总结。

走进红房子之后，这儿是另外一个天地，异域风情满目琳琅，人人都具有天生绅士贵妇的气质，轻声细语和中餐馆的集贸市场有很大的区别。

每一张餐桌都是被一些植物分割开来形成独立的天地，这儿没有包间，但是每一张餐桌都有一个独立的环境。

服务员热情的迎上来笑盈盈地说：“先生您好，您是黄先生吗？”我愕然：点下头，目不斜视的看着服务员，轻轻地说：

“真不知道我有这么大魅力，小姐也知道我是黄先生。”服务员笑：“先生您真幽默，两位小姐招呼过的，她们在等您，先生请跟我来。”

七拐八绕总算看到两位小姐的芳容，我走过去她们没有人站起来，只是点点头算是打招呼，我说：“瞿小姐，什么时候到上海也不招呼一声，一年多了没有见面了吧？”瞿小姐说：“十年了吧？还一年多。春节前开会不还在一起么？我来上海哪敢打扰你，昨天晚上到的，今天已经13号了，我送一些资料给你过目。想顺便把情况给你介绍一下。”小马说：“先吃饭吧，工作有的是时间，又不给加班费你们瞎忙什么。”我说：“我有事情要说，小马你准备一下再去北京一趟。听说23号证券法要出台。我希望利用这一点推高指数，媒体方面需要协助。”小马说：“我就说你怎么这么好请我吃饭。”我笑笑说：“咱们只有70分钟时间，在这儿吃饭恐怕时间不够，一人来一碗面算了。”瞿小姐说：“这儿可能没有油泼面吧。”小马听了之后不停地笑。我说：“应该没有，我们西安人作油泼面的时候，这些人正在进化中。”她们每人要了一份牛排，我要了一份空心面，严厉要求不要番茄酱，谁知道服务员比我还牛说：“对不起，先生！我们没有办法按照您的要求去做，因为那样会坏了我们的特色，请您谅解。”

看看身边的两位小姐和邻居桌子上的绅士贵妇，我压低声音咬牙切齿地说：“那就来一份你们的特色。怪只能怪我的舌头不发达。您说呢？！”服务员用满含同情的目光看着我，并特意为我鞠躬道歉说：“实在对不起先生您了，请原谅。”说完不等我回答笑盈盈的转身走了。

吃完饭大家一同出来，我说：“你们不用回公司了，一同出去转转，明天大早就去北京吧，资料瞿你先带着，晚上我们一起喝一杯如何？”小马说：“我没有问题。在上海单身一个，出门进门都是老大。”瞿小姐说：“好，我专门来找你的，正事还没

说呢，晚上去哪儿？”我说：“还是你们说吧，我们去的那地方不怎么样，符合男人的审美观却不符合女人的。”瞿小姐说：“那就去真西路吧。”我说：“这方面你门儿清得很啊！红房子真西路没有你不知道的。”

大家笑笑互道再见，我赶回公司的时候，差不多快开盘了，顺便喝杯茶等待下午开盘，相比之下我还是喜欢喝茶，喝茶方便，但是喝茶没有喝咖啡提神。

开盘之后，指数围绕1260点到1297点之间上上下下震荡，老胡的股票在上午冲高之后，下午开盘就开始缓慢地下降，成交量很大但是下降幅度不大，看起来老胡正在出货。

三线股一开盘就往上冲，几只领头羊的涨幅远远超过30%还多，看成交的情况向上的势头还是比较猛。

我没有交易，一直在观察盘面的变化，只要指数能维持在这个位置附近震荡就可以了。很明显其他的三线股也开始有所启动，一时间三线股成为市场的热点，权重股被市场在短时间内给忘记了。

如果指数维持到目前这个位置的话，三线股继续上涨，不是一件好事情，短线资金都会转入三线股地炒作，而忽略了权重股，在没有完全出货前一定要保证自己的重仓股是市场上最耀眼的明星。

我看场内的交易数据显示：三线股的买单比较大，单价位挂单买入的数量都在10万股到100万股之间。时间已经持续了差不多40分钟。

老胡的股票加速下跌，看起来这小子希望利用三线股上涨托盘的机会多出一些筹码，我吩咐报单员：“每笔400万股，级差价格50元，卖出。”报单员的指令进场之后，指数开始大幅度下跌，短短的十几分钟时间，指数从1280点的高位，迅速下降至1240点的位置。个股的跌幅达到30%的比比皆是。

三线股受到打击之后，也开始猛烈地下跌，一些随波逐流的三线个股跌幅更大一些。山子的股票始终维持在一个平衡的区域震荡，这对掩护老胡出货有巨大的帮助。

我看了会计统计数据：仓位下降到61%，gp20。

场内交易数据显示，三线股的几只牛股走势还是很坚挺，看起来这家伙资金实力还是很大，或者能透支交易，否则，他不会在大盘开始剧烈震荡向下的时候，不撤掉他未成交的单子。我忽然想到是否这小子根本就没有意识到买入的未成交单子需要撤销，否则的话自己买别人高价抛出的筹码就是做好人好事了。

于是我吩咐报单员：“每笔600万股，级差价格50元，卖出。”指数继续快速下降，直至1210点附近，这是一个关键的心理支撑位置，不能再继续砸盘了，再砸下去自己就倒霉了。人气涣散的话，要重新树立人气可不是一天能解决的，何况还没有那么多的时间去准备。

我吩咐报单员：“停止交易。撤销未成交单子。”

我看会计统计数据显示，一路下来之后大盘跌去上午的全部涨幅，总持仓58%，gp18。看起来抛空跟风的人不是很多。

再看三线股的走势，股价一路下跌成交量却减少，我看了场内的交易数据发现，这家伙还真是个生瓜蛋子，自己卖给自己股票玩。同一席位上午的挂单没有撤销，下午大盘跌下来之后，个股随之急跌，之前的挂单被全部成交。这种情况会拖死人的，搞到最后自己吃了一肚子货，还不知道怎么回事。

随着我和老胡抛售地停止，大盘指数停止下跌，开始在1220点附近震荡，成交量进一步萎缩。三线股也开始结束快速下滑，走势开始出现平缓的走势。

距离收盘差不多20分钟的时间，我吩咐报单员：“每笔500万股，级差价格30元，持续性买入。”我的重仓股开始掉头向上，老胡的股票也开始起涨，山子的股票本身就没有怎么下

跌，这个时候也开始配合上涨，一时间权重股再次成为市场的热点，整个权重股快速上涨迅速将指数推上高点。

三线股也不甘示弱，在最后的几分钟走势比权重股还牛，截至收盘时间，三线股的领头羊股票涨幅都超过40%，即便是一些稍为冷门的三线股涨幅也在15%之上。

我看了会计的统计数据：持仓67%，全天大盘上涨94点，上涨幅度达到8%以上，成交13亿多。收盘gp41。

第一百零九章

做好下班前的准备工作之后，我吩咐大家下班，然后自己就先走了。今天的走势震荡激烈，虽然采用这种大幅度震荡的目的激发了人气，但是成本消耗实在太大了。

全天震荡三次，每次都是接近最高价就开始回调，接近上一个交易日收盘价就开始上涨，震荡幅度全天累计达到30%左右，从三线股的走势来看，确实达到了激活人气的目的。这是今天最为理想的效果。

按照今天的成交量计算，如果顺利的话明天将会达到20亿之上，那么这个星期之内老胡出货将会顺利完成，否则，整个计划都要向后拖延。时间拖得越久风险越大。

我走到路上边走边回忆今天的走势，计划下一步怎么办。从交易的情况很明显能感觉到人气已经没有最初那样热烈了。历经三次大幅度震荡成交量只有13亿这也暴露出参与交易者并没有增加，只是一些存量资金。这充分暴露出人们的热情开始有衰退的迹象。

想到晚上还要和瞿小姐谈期货的事情，我打车回到酒店，洗澡更衣，换上稍微随和一点的西装，让自己也能放松一下。

说起吃西餐真是一种受罪的事情，讲究太多。上学那阵子上礼仪课，那大肚子法国妇女，站在餐桌前大讲特讲。

“从你进门的那一刻起，你就必须改变自己了，坐在桌子前不能跷起二郎腿，身板要正，身体不能紧挨桌子坐，之间最起码要保持一定的距离，食品没有上来之前不要摆弄桌子上的餐具。刀叉摆放一定要保持八字形状，不可随意摆放。使用过程中刀刃

应该向里摆放，表示你还要吃，不然，你没吃饱就会被服务员收走餐具。

喝汤的时候不能吸，汤要是太烫不能用嘴吹，应该等凉了再喝或者用汤匙喝，吃肉咀嚼的时候不能张嘴，应该闭上嘴巴，吐骨头不要直接吐出来，应该用餐巾纸堵住嘴巴吐出来再慢慢地放到桌上。

喝葡萄酒的时候，一定要等到杯子冻好之后，酒倒进杯子冒白气的时候喝为好，食用主食一定要吃干净，这对厨师是最起码的尊重，最好把所有的汤汁都用面包沾干净，但是，记住可千万不能用嘴舔，这不雅观。”

想到过去上学的这些林林总总，感觉很美好，虽然学习的时候并不以为然，可是后来在工作当中着实用处很大。

我打电话给小马：“你们在哪儿？”小马说：“刚睡觉起来，梳妆打扮好准备出门呢。”我说：“你们确定好地方之后打电话过来，然后我再过去。”小马说：“好的，一会儿见。”

小马打电话来说她们已经到衡山路的西餐馆，这是一家法国人开的餐馆，用英语怎么写我不知道，这是法语直接音译叫真西路好像。

这是一家非常讲究的法国人开的餐厅，吃一顿饭耗费你3个小时那简直是简单到不礼貌的地步。走进餐厅在服务员的带领下，找到两位小姐，她们正在研究食谱，看我过来要先看看食谱，我一边落座一边说：“来一碗油泼面就行了。”服务员没有听明白随即问到：“先生，您需要什么？”瞿小姐说：“他要一杯白兰地，餐前有这个习惯。谢谢！”服务员说：“好的，您稍等。”不一会儿一杯白兰地端端正正地放在我面前。

等她们点好自己喜欢吃的食品之后，我们就开始瞎聊。女人大都喜欢聊商场的话题，我听起来就感到烦躁，打断她们的废话说道：“不要说那么多废话了，直接说正事。”小马说：“我的

事情你不是已经确定了吗？还有什么要说的？”我说：“瞿小姐，你说说你那边的情况吧。”小马说：“我要不要回避？”我说：“不用了。这不是什么机密的事情。”瞿小姐说：“绿豆期货的合约亏损比较严重，目前还是多单。”瞿小姐边说边拿出资料交给我，我开始看资料。我说：“你们随便聊吧，我看看这个资料再说。”

我仔细看了一遍所有的资料，从瞿小姐带来的资料显示，目前过度持仓是最大的麻烦，大幅度亏损和这个有很大的关系。看到她们低声交谈我忽然感到自己有点不近人情，收起资料听他们说话。

我静静地看着对面的瞿小姐，她是我在深圳上班的时候带的第一个学生，这次到北京期货部也是她第一次出征，结果壮志未酬身先死，出师不利。人看起来打击也很大，虽然外面看不出什么，但是，能感觉到她的紧张。

她意识到我在看她就说：“下一步怎么办？我那边。”我说：“你回去之后先砍掉一半的仓位，让你的仓位保持到20%，其余的事情等我到北京再说。”她说：“好。你大概什么时候能到北京？”我说：“大概5月份吧。这边事情不是很顺利。你拿的资料我看了，问题不是很严重。还没有到山穷水尽的地步。”她的脸色稍微能好一点，说道：“压力实在太大了。一进去就碰到一个强有力的对手。”小马说：“算了。不说这些了吧，别破坏了这美好的气氛。”我说：“是的，别想了。放松一些。小马你这次去北京策划媒体的事情，一定要全力以赴。”小马说：“放心吧。我一定会让你满意的。”

大家都不说话了，这个时候听到餐厅优美的音乐缥缈而来，这就是正宗法国西餐的特色，你说话的时候绝对不会意识到音乐的存在，当你不说话的时候就能清晰地听到音乐，火候把握得恰到好处。

这顿饭整整吃去了将近4个小时，我有点烦躁了，提议走吧，她们也表示同意，走在初夏夜里的衡山路上，风很凉爽，我一直在思考明天的事情，很少有心情说话。

瞿小姐说：“咱们去喝酒吧，这么早回去干什么？难得聚在一起。”我犹豫了一下说：“好吧，我叫老胡和山子出来一起去吧。你也好久没有见他们了。”小马说：“去哪儿？还去你们常去的那儿吧，环境还可以。”我说：“行。”小马去开车了，我开始给老胡打电话，让他出来，这小子一听小马也去，连再见都顾不上说就挂了电话。

大家聚在一起，聊的兴致都很高，我抽空问了一下老胡仓位的情况，他说：“现在仓位52%还多一点。”我有点脊梁发凉，恶狠狠地说：“你他妈的怎么搞的，还有这么高的仓位？”老胡正急着和小马套近乎，顾不上理我。瞿小姐在听山子诉苦，我便一个人坐在窗前，看着外面的天空，努力地想理顺思路。

老胡的仓位还很高，明天要下降到30%以下的话，就需要费一番周折了，搞不好我的持仓会增加到80%以上，否则，他很难顺利出逃。可是那样的话，我完全把自己放进了烤箱，一旦局面失控，我将彻底失败。

期货的事情也不是那么简单，必须有一次更大的策划才能反败为胜，虽然，有足够的把握，但是，也不是手到擒来的事情。

看看时间都已经凌晨3点了，我说：“今天就到此为止吧，回去吧，明天还要干活。瞿小姐和小马是上午的飞机到北京的，太晚会耽误事情。大家散伙吧。”大家都有点喝高了，我让老板娘帮小马把车开回去，顺便送我回酒店。老胡他们打车回去还是没有问题。瞿小姐和我一路，然后大家互道再见。

第一百一十章

在酒店大堂酒吧,瞿小姐说：“我想和你谈谈。”我看了一下大堂的右边窗口的酒吧说：“行，坐那边聊聊。”

瞿小姐说：“我开始做空单，可是期货一直在涨，后来打破36500点的时候，我不知道该怎么办了，现货市场的价格和期货市场的价格相差太远。那个时候我所能做的就是砍掉手中的仓单。静观其变。内心一直被失败感和账面亏损30%所折磨，心里很苦。涨到39800点的时候，我看走势开始露出疲态，再次做空。而且仓位很重，结果，下探到37500点的时候，再次开始掉头向上，上涨的时候基本上都是涨停板上，根本就没有办法出来。直至破了41000点的时候，被强制出局，这个时候实际亏损已经达到50%以上了。回调到40500点的时候，我再次做多单进去，到现在。”我一直在听，听她说完之后我沉默很久没有说话，她的经验不足，很明显被人算计了。我又不能说破，这对她打击太大，毕竟刚刚介入这个行当，又不是专门训练过的，出现这样的状况是很难免的，于是我说道：“问题还不是很严重，你现在这样做，回去之后把仓单砍掉一半，我大概计算了一下整体亏损在60%左右，剩余资金如果运作得当，很快就会反败为胜。”瞿小姐说：“你大概什么时候能到北京？我实在不能支撑下去了。”我说：“很快就会去的。我这边的资金运作结束就去。总部已经跟我讲过了。你也别担心，回去按照我说的操作就可以了。这是很平常的事情，你不是最糟糕的。真的。”瞿小姐说：“我感觉你好像有心事？我能知道一下么？”我说：“没有什么心事，就是我这边资金运作的事情，没有别的。”瞿小姐说：“不可能是

资金的事情，这不是你的性格。我听深圳那边的人讲了。”我沉默了许久说到：“我被浙江人涮了。原来答应利润提成的事情，他们反悔了，而且给我设套，举报我受贿。”瞿小姐说：“我想知道细节，也许我能帮你。”我苦笑了一下说：“没有什么事情需要帮助的，我有自己的方法解决问题。资金马上就要结束了，我们这个部门要撤销，我想对一线的几个人有个交代，最起码能多拿点钱走。可是，浙江人看到股市起涨就打算赖账，答应给30万块钱感谢费，单独给我5万块钱，然后背后再举报，就这样子。这事情已经过去了，那些钱我让小张全部捐助了。”瞿小姐说：“这帮蠢货根本不知道情况，还真以为股市行情来了。”我说：“这事情就到此为止吧，不说了。人生烦恼的事情很多，这也不算什么。”瞿小姐说：“好吧，我明天上午就回北京了。”我说：“好，我不送你了。现在去休息吧！祝你一路平安！”瞿小姐站起来说：“晚安，希望你能早点到北京。”我笑笑点点头。

回到房间，看到时间已经接近6点了，想想再睡觉也睡不了几个小时，也没有什么意思，洗澡看看行情再说。

看着电脑上的走势图，我渐渐理顺了思路，心情一下子轻松不少，心情轻松了反而有了睡意，躺在床上一会儿就睡着了。

睡得正香的时候，被酒店的叫醒服务叫起来，直接就去公司，一路上闭上眼睛，没有任何思维。

站在窗前喝一杯咖啡成了工作的一部分，让我能够迅速进入状态。大盘高开7点，1304点开盘，然后，开始缓慢的上涨，老胡的股票涨幅比较领先，山子也开始推动自己地股票上涨，大约5分钟之后，我吩咐报单员：“每笔500万股，级差价格30元，买入。”

在多方面力量的配合下，大约40分钟之后大盘一度上冲到1341点之高，创出本轮行情上涨以来得最高点。

我看会计的统计数据：总持仓75%，gp46。

我吩咐报单员：“停止下单。撤销未成交的单子。”指数开

始在1300点之上震荡，成交量随着股市上涨的速度放缓而逐渐地缩小。

三线股也是集体发力，一些走势强劲的领头羊涨幅居然超过50%。我查看了场内的交易数据，照现在的价格计算，三线股的这些领头羊股票，继续上涨60%的幅度就开始能获利了，看他操作的拙劣程度，我估计能有获利就会走人，这绝对不是那种成大势的运作。

这一轮上涨当中，老胡的股票涨幅最小，但是成交量非常大。我一直稳住精神，观察老胡股票的走势，很显然，老胡加快了出货的速度，股票价格从上涨开始变为下跌。

我的股票开始抛盘越来越大，股票的价格也开始向下，查看场内的交易数据，我发现所有股票的抛单都在增多，看起来大部分参与短线交易的人，在目前这个价位都有利可图了，伺机准备出逃。

我吩咐报单员：“每笔1000万股，级差价格100元，卖出。每分钟2次报单。”

以我75%的仓位，我不可能让这些短线资金在获利的情况下出逃，三线股如果照这样的走势，再坚持一天就会抽身走人，那个时候放在神坛上的就是我而不是他们。我必须痛下杀手，不能给任何人以喘息的机会。

在我猛烈地抛盘压力下，上午一路追涨买入未成交的单子，全部成交，这对于那些安分守己的人来说，问题不大。但是，对那些想入非非的透支交易的投资人来说，绝对是灭顶之灾。指数快速从1340点下降到1250点附近，这样大的跌幅对于没有太多投资经验的散户来说，一下子就被打傻了，根本缺乏应对的策略。可以想象得出市场上一片恐慌，委托窗口一定是哭爹喊娘的声音。那些人一定会因为忽然地下跌而失去理智。

指数狂跌的时候，三线股更是疯狂，领头羊股票从上涨

50%直接到下跌30%，他根本就没有能力在短时间内出逃，因为人的反应能力永远没有市场的变化快。等你反应过来的时候，股价已经下跌得连你自己都不认识了。

老胡的股票居然下跌幅度达到40%之多，从上涨70%到下跌40%，这不是一个不让人颤抖的幅度，参与今天交易的人，在今生都一定会记忆犹新，刻骨铭心地记住这样的走势。

我看会计的统计数据：持仓66%，gp25。从与上涨的跟风盘对比，下跌的时候跟风的人还不是很多，看起来投资人多少还是有点思路了。这要是在过去的话，一定会有人因为恐惧而超低价斩仓出局。

第一百十一章

指数最低下探到1249点附近，我吩咐报单员：“停止交易。撤销未成交的单子。”短短一个多小时的交易，之前和之后的价格走势截然不同，一个在天上一个在地上，我相信这是一个安全的区域。因为人们的思维还没有从刚才那个高价当中走出来，继续怀念那个高价位曾经给自己带来的利益，目前的价位绝对不舍得出货。我希望人人都有这样的思路，这样的话就不会产生太多的抛盘，有利于老胡出货，也不至于让我的仓位在短时间内增加到一个令我不安的程度。

我查看场内交易数据，发现目前卖出的挂单几乎都是很小的单子，在高价位的区域抛单还是比较密集，越往下挂单子越少。特别是现在这个价格，几乎没有什么卖出的单子，单一价位的累积卖单不会超过10手。从数据上分析我的推测是正确的。

距离上午收盘大约还有15分钟的时间，我吩咐报单员：“每笔300万股，级差价格30元，买入。”异乎寻常的走势，随着报单员的指令进场。股价在瞬间就被推高差不多50元左右，指数也很快向上穿越1300点，从负数变为正数。

老胡的股票上涨幅度并不是很大，成交也很清淡，我查看会计的统计数据：持仓68%，gp9。这让我感到非常吃惊。

我查看场内的交易数据，发现卖出的单子特别稀少，瞬间的走势人们的心里到底是怎么想的，这让我陷入沉思之中。

我吩咐报单员：“停止交易。撤销未成交单子。”

上午的交易全部结束了，我跟小张交待了一下，直接去附近几个营业部去看看，最近的一家营业部人山人海。委托窗口很多

人在排队，人们依然聚精会神地紧盯大屏幕，查看着自己的股票价位。

我站在散户大厅的最后边，看着大屏幕上显示的上午走势曲线，我自己也很吃惊。开盘上冲，然后一路疯狂地下跌，收盘前再次快速上涨，一个上午走了个十字星，哪儿起来又到哪儿，可以用曾经到过天堂也入过地狱，最终还是在人间来描述上午的走势。

听听周围人对行情的看法，有看多也有看空的人，但是整体上看多的还是占大多数，毕竟上午的高价给人们画出了一个非常有希望的饼，虽然没有吃到，但是，谁也不愿意轻易放手。

一路上走了几家营业部，大致上的情况都差不多。隐隐约约地感觉，大家还是在等涨，很少愿意在现在这个价位卖出筹码的。

简单地吃了一点点东西，就往公司赶。中午转了好几家营业部的散户大厅，耽误了不少时间。

回到公司没有几分钟就开盘了。我吩咐报单员：“每笔100万股，级差价格10元。持续性买入。”我想看看到底有没有人愿意追涨买入。价格开始缓慢地上涨，指数也开始继续向上，达到1320点附近。

会计的统计数据显示：gp28。看起来还是有人跟风，但是力度不是很强，没有了上午的那种狂热。

三线股上午暴跌彻底打残了对手的心态，上午收盘前上涨过快对方来不及反应，下午涨势缓慢不足以激起对方参与的热情。

我吩咐报单员：“停止交易。撤销未成交的单子。”然后观察老胡的股票，这小子早就开始抛售了，整个下午开盘后的30分钟基本上就没有怎么上涨。

这样的横盘整理行情在高位很难维持多长时间，很明显感到有抛盘出来，不仅是老胡的股票在下跌，我自己的股票也开始下跌了。可以想象上午没有出掉的人希望下午再次高点出货。

我依然冷静地观察，我想让一部分人能够获利出局，这样也

能为后来的参与打下一些基础。指数慢慢地下降到1310点附近，抛盘也渐渐得减少了。

看看时间差不多距离收盘剩下不到40分钟的时间了。我吩咐报单员：“每笔500万股，级差价格30元，卖出。”我想把所有挂单追涨的单子都给收了，让他们拿到筹码。价格迅速下降，老胡也开始疯狂地砸盘，我想他的筹码今天应该减少的幅度很大，从现在的成交量来看，现在的成交金额已经接近这一波行情的最高值了。成交量不大，但是成交金额很大，充分说明今日的交易几乎全部集中在高价股。

我的股票震荡幅度大，但是上下速度都很快，这样的走势不会有多大的成交量，山子的就更不用说了，他基本上就是维持现状，随波逐流推动一下走势而已，不会产生多少成交金额。

指数迅速打破上午形成的低点，最低打到1247点附近，打破了上午创出的1247点的低点。

会计统计数据显示：持仓63%，gp20。抛盘还是有的，比上午抛盘多了一些，我吩咐报单员：“停止交易。撤销未成交的单子。”

我看老胡的股票开始向上快速上涨，我一愣，难道这小子出货不是很顺利还要震荡？看看时间距离收盘不到20分钟了。

我必须协助一下他，我吩咐报单员：“每笔500万股，级差价格30元，买入。”两股合力的作用，指数开始快速上涨，一度冲破1300点达到1325点左右。

我看三线股也开始启动了，估计对方判断行情还像昨天的走势一样，尾盘拉起来收高，也想凑个热闹。

我吩咐报单员：“停止交易。撤销未成交单子。”

三线股依然在涨，眼看着绿盘都要变成红盘了，距离收盘剩下6分钟的时间了，忽然老胡的股票直线掉头向下。指数也快速下降，山子的股票一度跌幅达到30%。

我看了一下会计统计数据：持仓69%，比上一个交易日还增

加了1%的仓位，心情不由得沉重起来。

全天交易结束之后，大盘收盘在1272点附近，成交金额23亿还多，较昨日下跌25点的样子。这个交易金额是本轮启动行情以来最大的成交金额。

看着全天的走势，我估计老胡的仓位下来不少，但是尾盘的走势还是让我担忧，他到底下降到一个什么样的程度。本周的交易已经过去了3天，剩下的最后两个交易日，能否把他的仓位下降到20%直接决定我能否在2周内结束全部的交易。

事情越到最后的关头往往越紧张，事前的变化也很多，所以这个时候，我不仅仅要维持自己的交易平衡，关键还要让大家看到信心，冷静地严格按照计划去做。不能让任何人感到这是最后的关头，只有这样大家才能够有足够平静的心态。

想到这儿，我打消了打电话问老胡的念头，看看小张和会计他们都在整理资料，小丽在检查交易指令。

我吩咐封存资料，下班！

第一百一十二章

心情极度沉重,69%的持仓在目前的高位是非常危险的,特别是人气不是很旺的时候。看着身边匆匆忙忙走过的人们,四周围让人压抑的建筑,我忽然感到这一切都是一种负担,很重的负担,让我感到生命不能承受之重。

坐在马路边的花栏上,我不知道自己要去干什么,心里乱得一团糟,真想有个人一起说说话,说什么都行,可是,实在没有人能和我说话。

人不管在什么时候都不能摆脱私心的控制,越面临我出货的时候我越对趋势担忧,我心里非常明白这样的玩火行为,是不会维持时间太久的,从哪个层面看都不会太久,新的证券法出台是一次契机,我需要充分利用一下。

有时候真的非常厌倦这个行业,整天这样费尽心机地算计,这个时候我忽然想到王熙凤,说她机关算尽太聪明,反误了卿卿生命。到底是什么误了她的性命呢?她有什么样的失误能导致如此惨败?我对此有极大的兴趣,我打电话给小张:“你去给我买一套《红楼梦》,交给酒店前台。马上要。”小张说:“好的,我立即给您送去。”

我需要了解一下王熙凤这个人,她是个聪明人犯了什么样的错误?我也是个聪明人,我现在所做的一切都是在算计,会不会也误了自己的性命呢?

我站起来拦辆出租车,赶回酒店,前台小姐笑盈盈地告诉我:“先生您好,这儿有您的东西。”我说声“谢谢!”,拿了就走。

回到房间急不可耐地打开，我找到有关王熙凤出场的章节，仔细地看了起来，不知不觉看到了深夜，感到有点饿的时候才发现已经到了11点多了，我打电话给餐厅，送饭上来，然后继续看，我发现一个问题，王熙凤的问题。

太过毒辣给对手不留余地，一生逼死许多人，最终致自己心力交瘁，逼死尤二姐、设套害死贾瑞等等，凡是对手她必致人于死地。这样以来树敌太多也是她后来结局不妙的原因，至于她为什么死以及死在哪儿谁也说不清楚。

想想也是做事情不能做得太绝，不然，自己会为自己设置许多障碍，想到这儿的时候，我想到了在三线股里面的对手盘，我想不能把他们赶尽杀绝，给他们留一点余地，也许能成为他们坚守阵地的希望，否则，没有希望的话他们未必能坚持下去。

是的，越是聪明的人越应该让对手活得好一些，最起码不至于拼死相搏才可以，不然，一直生活在一群敌人中间，一定不是幸福的生活。

今天是4月15日，大盘低开7个点之后，就一路下行。我仔细地观察盘面，发现成交非常清淡，老胡的股票看起来也死气沉沉，我一直没有动作。

三线股的行情几乎成为一潭死水，在这种情况下看不出抛盘也看不出买盘，指数在1265点上下震荡，进退两难。

我想借助昨日下跌的走势，砸盘看看情况，于是我吩咐报单员：“每笔100万股，级差价格20元。卖出。”不一会儿指数开始加速下跌，其余股票也不同程度地跟随指数而下降，我看会计统计数据显示gp6。看起来这点震荡幅度并不能影响大家，抛盘还是比较少。

在指数下沉到1255点附近，我吩咐报单员：“停止交易，撤销未成交单子。”指数在失去抛压的情况下开始有所反弹。

我吩咐报单员：“每笔300万股，级差价格30元，买入。”

随着指令进场，指数开始快速向上，一直冲破开盘价之后，直接变红，并开始接近1300点的位置。其他的股票涨升的速度也很快，特别是三线股开始红火起来。

我看老胡的股票，借助股价上涨的过程抛售筹码，成交量很大，但是基本上没有什么涨幅，看起来这小子有点着急了。

我看会计送来的统计数据：总持仓70%不到，但是也差不多。gp22，从数据上看，看多的人还是多数，上涨时候跟风的人比较多，散户做多的积极心态仍然没有太多消失，还是这样热情洋溢。

我吩咐报单员：“停止交易，撤销未成交的单子。”

三线股今天的走势看起来也非常谨慎，没有了以前的那种锐气，只是小幅度上涨，但是对人气的提升是还有很大的作用。

整整一个上午就这样不死不活地折腾，接近收盘的时候，我发现老胡的股票下降幅度较大，估计是差不多了，不然，他不敢这样大幅度砸盘。要是引起暴跌不是玩的事情，其实，现在都这样撑着，一旦有风吹草动肯定会多杀多的。

我让小张下午查一下最近2个月的开户数量，以及开户的地域分布。下午我要用这些东西。没有成交量的时候，对于庄家来说，不管是建仓还是出货都很难操作。你表演得再好没有观众，你所有的表演都是发神经病似的神质。

下午的行情要比上午更有起色，那就是三线股的表现比较抢眼，我不打算再给这些资金打击，让他们在适当的范围内波动起来，这也有利于提升人气。

我看老胡的股票下午开盘之后，忽然快速拉升，我想这小子是不是又要高台跳水，一次性解决问题了？

我吩咐报单员：“每笔300万股，级差价格20元，买入。”我只想维持现状，协助一下老胡推高即可，我不想大幅度买入建仓，这样将会非常尴尬。不一会儿指数再次摸高1298点的高点，

看起来气势汹汹。

看到老胡的股票不怎么涨了，我吩咐报单员：“停止交易。撤销未成交的交易。”

就这样大约10分钟之后，大盘在老胡的股票下跌地影响下开始出现急速下滑的局面，三线股也开始了恐慌性地抛盘。

大约30分钟的时间，大盘从上涨26点迅速转变为下跌，指数最低探至开盘价的时候，我吩咐报单员：“每笔100万股，级差价格20元。”

指数再次开始回升，下午开盘之后到现在差不多一个多小时时间了，这样折腾了2次，指数在1265点附近不停地震荡。

我看到三线股的几只领头羊忽然全部启动，这个时候我吩咐报单员：“停止交易。撤销未成交单子。”大盘在三线股上涨的刺激下，也晃晃悠悠地往上晃。

我看会计的统计数据：总持仓71%。gp26。从数据看人气不断地在增加。在三线股开始往上的时候，老胡的股票开始横盘，之后继续下降。

距离收盘的时候，三线股全线启动，推动大盘上涨，最具领头羊示范效应的那只股票上涨的幅度超过40%，可是看成交量就会发现，买卖并不是很活跃，要上涨很容易，要出货却很难。

这一天是最平淡无奇的交易，成交量不大，振幅很小，谁也不愿意放胆去折腾，看起来各有心思。这是有点可笑的事情，大家都不参与交易的情况下，指数还能收高6点。这真的很不容易，三线股下午成了市场的明星。

第一百一十三章

结束了一天的交易之后，我的持仓增加到71%，这是春节过后我持仓的最高阶段，也是行情接近尾声的时候，真是危机四伏。

想想真的有点悲壮，一个团队的集体行动，最终需要有人冒最后的风险来成全整个团队业绩，看着今天这一根小小的阳线，我心里不由自主地涌出一句——下跌抵抗形态。

是啊，下跌抵抗形态，这是一种非常无可奈何的走势。继续向上似乎没有动力，向下不甘心情愿，主力如此散户又何尝不是？

主力希望散户看多，借机出货。散户看多没有能力推动上去，于是各怀心事的双方共同的合力造就了这样的走势。

拉抬不愿意跟，砸盘不愿意出。散户的心态实际上处于一种游离状态，看多总觉得不踏实，一根大阴线对人的心理还是有一定的压力的，因此，这样硬撑也不是个办法，成交量放不出来，很难成功地出货，还不如单边下跌，让散户心头疑云彻底消除，然后，再开始倡导急跌必有急涨的理念，这样的走势很顺利成章，既能激发散户抢短线的欲望，也能顺利出货，何乐而不为？

看K线是我最喜欢的工作，从这小小的图形上就能推断出对手的意图，也能刻画出自己的痕迹，这不是一幅美妙的名画，但是，比任何一幅名画却更具有价值。

如果在现在的这根K线的基础上再来一根大阴线的话，从哪个角度看都很好看，从最初的1000点起步到最高的1350点附近，回调下去到1200点，重新起涨这才是有大行情的标准走势。确实如此，要想用一幅作品感动别人，首先要感动自己才行啊。

一边看图一边总结，我需要反省我自己的行为了。急于求成

让我陷入了急躁的状态，行为上太多地不理智。

我关上电脑，到酒店的健身房去，春节来上海之后，还没有去过健身房，我不喜欢在那儿跑步，但是我喜欢那儿的沙袋。到健身房之后，我换上行头，对着那一个个沙袋疯狂地击打，内心的狂躁和不安在这样的疯狂之中渐渐地发泄出去。

1个多小时的疯狂之后，我躺在地板上一动不动，疲惫不堪却让人感觉到非常地舒坦，我很久没有这样运动了。

上中学的时候我跟一个徐老师学习散打，那个时候我们给学校操场的树上绑上废纸和麻袋片，当作沙袋练习击打。

他是师范大学毕业之后分配到我们县城中学的，比我大不了几岁，我敬重他的散打技术，他远离故乡没有什么亲人，我们是师生关系，也是好朋友的关系。

现在不知道他怎么样了？还在我们的中学教书么？时间过得很快不知不觉好多年都已经过去了。

“先生，您需要帮助么？”我坐起来看到有两个服务员奇怪地看着我。我说：“不需要，累了休息一下。”他们说：“哦，这样啊，您需要帮助的话就按墙上的那个呼叫按钮，我们的服务员会在第一时间为您服务的。”我说：“谢谢，需要的时候我一定会按的。”

回到房间之后，好好地泡了一个热水澡，当我躺在浴缸里翻看《红楼梦》的时候，我忽然大彻大悟，王熙凤怎么能说是机关算尽太聪明呢？反误自己的性命？！这话很没有道理，也根本站不住脚。

就是因为王熙凤对所有的对手痛下杀手，才能游刃有余，至于后来的结局谁能逃脱一死？当我想王熙凤死的时候，那么我们看看《红楼梦》里谁没有死？既然都是一死何不痛快淋漓，想到这儿我彻底推翻了我昨天晚上的全部思维，一个杀手如何能这样瞻前顾后？必须要做到临危不乱，出手必下杀手，干他娘的！

这个时候我全身的每一个细胞都被激活，我大声地呐喊：“好一个凤姐儿！”说完我把手中的《红楼梦》双手沉进水里，看着浴缸里泛出一阵阵水泡！

神清气爽，真的可以这样说这个时候的我，我打电话给老胡：“老胡，出来老子请你吃饭，把山子叫上。”老胡说：“面条不吃，实在没有意思。”我说：“面条怎么会给你吃呢？老子今天发财了，请你们去黄河路。”老胡说：“好，我们过去顺便接你。”我换了一身白色的运动服，特意照照镜子，印象里很久都没有照镜子了，看着镜子里的我，还是很有气势的啊！清瘦的脸颊，长长的头发略为卷曲，衣服一尘不染，小伙子真是人才，夸奖自己一番之后意气风发地下楼。

黄河路的老上海是一家比较有名气的饭馆，海鲜能做，上海本帮菜也做得比较出色。我们要了一个包间，三个人。

老板是个看起来略为发胖的上海女人，据说祖籍宁波，祖上在上海有生意就扎根上海成为上海人，改革开放之后她第一个提出申请从银行辞职自己开饭馆，生意好地出奇。因为我们是常客，所以她家一直为我们备有西凤酒，其他饭馆好像很少有卖这个酒的。

点好菜之后，我们一边喝茶一边聊天，我顺便问山子：“你现在仓位变动没有？”山子说：“基本上维持老样子，略微下降了一些，目前是15%不到。”我盯着老胡：“小子，说说你的情况。”老胡说：“我现在差不多35%了。”我说：“你他妈的怎么还有这么多？老子想你大概不足20%。”老胡说：“那怎么可能，就现在这样子的交易量，下降1%太难了。”我说：“明天单边下跌，前半截归你，后半截归我。维持在1200点之上你的仓位下降到20%没有问题。不能再犹豫了，老子仓位70%还多呢。”山子惊讶地说：“70%还多？！”我说：“是。”老胡说：“老大，70%啊，要不要提前走走门路，提篮桥那边安排一个好单

间，防备万一。”我说：“去你妈的，需要的时候再说，先给别人留着。”一顿饭我们三个人喝了一斤装的西凤酒四瓶，吃了一大桌子菜，最后醉眼朦胧地看看桌子上的残羹剩饭，基本上没有什么值得打包的了，如果盘子和桌子不让打包的话。

时间过得很快，酒足饭饱已经夜深人静了，开车看起来是不行了，只能麻烦老板娘安排别人开车把我们顺道一路送回去。

回到酒店之后，我躺在床上在想，人一生还是要有点不顾一切的精神，当年秦相李斯如果不是看重他的仓鼠之位，岂能落得如此悲惨的下场呢？当年李斯要是喝点酒，我想就不会受制于一个太监，让秦二世篡位也把自己送上了菜市口。拼死一搏鹿死谁手还不一定，可是顾忌太多让李斯失去了斗志和锐气，他娘的，当年不知道有没有西凤酒。

第一百一十四章

一夜睡得很好，早晨起来精神焕发，今天是16日，本周的最后一个交易日。

走进办公室之后，面对最近的走势我陷入沉思之中，参与股市投资的小投资人大都没有什么属于自己的方法和思路，但是，一个显著的特点在众多投资人身上则是普遍的规律，那就是急功近利，特别崇尚短线交易。因此，对短线交易的一些所谓的绝招钻研得比较多，这样的资金不在少数。

从最近5个交易日的情况来看，指数维持在一个相对高位不能有效突破，但是，也没有一次像样地回调，这让短线资金失去做多追涨的热情，没有回调他们也没有逢低介入的激情，行情让这些人处于一个非常尴尬的位置。

顺应投资人的心理倾向，这对于大资金地运作来说是成败的关键，利用股价变动以及媒体造势，影响小投资人的心理变化也是考验一个操盘手的重要任务。

我仔细查看最近5日的交易数据，上涨的跟风盘随交易时间地延续而逐渐下降。看起来人们追涨的激情在消退。下跌的时候跟风盘也在下降，做多的信念还是很强烈。

从操作手法上看，上涨追涨的激情消退了，下跌也不愿意跟。那么，现在只有大幅度下砸指数，吸引短线抄底的资金参与。

砸盘也是一种策略。这样可以给所有投资人吃一颗定心丸，急跌之后再涨起来对投资人的心理鼓励还是很大的。

开盘前我再次核对了交易数据，确认我的计划很符合目前的市场环境。

大盘高开4个点，三线股集体高开，这是一个非常浮躁的板块，时刻处于莫名其妙地躁动之中。稍微有点阳光就能灿烂。三线股板块的热点也分流了不少资金，这是不能不承认的事实。投机资金大都喜欢追逐热点，所以，权重的热门股票没有大动作的时候，他们自然就把目光转向三线股了。

想到这儿我吩咐报单员：“每笔500万股，级差价格50元，卖出。”

股价开始急速下降，大约3分钟之后，老胡的股票开始加速下跌，山子也开始推波助澜，指数开始快速下降。从开盘的1282点快速跌破1250点的心理支撑位置。

三线股高开套牢一批上午追涨的短线投资客，指数下降的时候三线股的跌幅远比热门板块的股票下降速度要快。因为，投机性比较浓厚的股票把所有喜欢投机的人集中在一起，这些人都属于短跑专家，稍微有风吹草动就跑，这就导致了这类股票不具备持续性。

我吩咐报单员：“停止交易。撤销未成交的单子。”山子、老胡也停止了抛售，指数开始微弱地反弹。

看了会计的统计数据：持仓69%，gp18。看起来恐慌性的抛盘还是不少。

指数这样的走势持续了大约30分钟的样子，我看到老胡的股票再次发力快速下跌，成交量非常大，看起来这小子开始痛下杀手了。指数略为有所下降，其他板块的股票都没有怎么动，下降的幅度不是很大，这对老胡出货还是非常有利的。

三线股下跌之后一直萎靡不振，指数虽然没有大跌但是也在缓缓下降，这对这些反应较为灵敏的短线投机客来说，他们是不愿意参与的。那么，介入这个板块的小机构也难成大气候，账面巨额地亏损，可能让对方已经陷入一种急于翻本的慌乱状态了。

指数走得非常难看，一直在1250点之下缓慢下跌，这样的走势什么目的都达不到，眼看着一个上午的交易时间就这样过去了。

从场内的交易数据看，今天上午的成交并不是很活跃，所有的股票都几乎处于一种牛皮状态。从老胡的几只股票的成交情况判断，他仓位在上午下降10%应该没有问题。

中午无心吃饭，我吩咐小张给我带饭回来，我自己去附近几个营业部转转，从营业部的人数来看，人们的热情还在，委托窗口有许多人在排队。我挤过去看了一下，从每个人手中的委托单的颜色看，红色和蓝色各占一半的样子，看起来这个时候投资人的心情都极为矛盾，有买进的有卖出的。

走出营业部之后，我在想，以这些人目前这样矛盾的心理，那最好的走势就是把这些人给吃掉，利用急跌把筹码交给希望做短线的人，然后急涨再把低位的筹码接过来，这样有利于进一步砸盘，把这些人洗一遍，然后，再启动行情的时候大家就会思路一致了，因此，一定要让短线买入的人沾沾自喜，卖出的人后悔不迭才行。

下午开盘之后，我吩咐报单员：“每笔500万股，级差价格40元，卖出。持续性下单。”随报单员的指令进场，我手头的股票价格开始快速下降，从成交量的情况看，底部挂单不少。老胡的股票也开始大幅度下跌，成交量也在放大。

指数下降到1230点附近，我仔细观察盘面发现，下降的速度加快，但是成交量很小，我立即吩咐报单员：“停止交易。撤销未成交单子。”

出现这样的走势很明显，股价跌到目前的位置是散户的心理价位，要是跌破就打破了他们的心理极限，这很容易引发大量的抛盘出现。

我看了会计的统计数据：持仓66%，gp9。这样的走势再砸就没有任何意义了。没有人短线接盘，也没有人低价位抛售。

于是我吩咐报单员：“每笔300万，级差价格25元，持续性买入。”

我不想大幅度推高股价，更不想在高位接到筹码，只是维持

价格小幅度上涨，给大家一些安慰而已。

价格开始缓慢上涨，老胡的股票没有什么大的动作，山子的股票也开始上涨，指数在大部分权重股地推动下，开始上涨。

三线股这个时候也很帮忙，及时地启动了行情，但是从场内交易数据看，三线股目前成交并不是很大，大部分单子都集中在500手左右的单子，几手十几手的单子几乎没有几笔挂单，看起来散户追随者不是很多了。

想想也是，几次三番地打击，没有人再有这个勇气进去接单，赚不到钱就没有什么吸引力了，单凭三线股板块的小机构这点小资金试图改变走势的话非常艰难。

指数上涨的到1252点的附近，我吩咐报单员：“停止交易。撤销未成交的单子。”

我看会计统计数据：持仓67%，gp28。看起来上涨还是有人气。

距离收盘差不多还有30分钟的样子，今天是周五，参与的人并不是很多，继续拉抬没有意义。我停止交易之后，山子的股票开始下跌，老胡的股票也开始加速下跌了，我分析他们都在减仓。

指数开始下降再次跌破1240点，下跌的幅度和速度都不大，距离收盘不足15分钟的时候，我吩咐报单员：“每笔800万股，级差价格50元，卖出。持续性卖出。”

在我疯狂的抛压下，指数忽然加速下跌，连续击破1230点、1220点的位置，成交量开始放大。

这样的行情持续到收盘的时候，我看了会计送来的统计数据：持仓64%，gp18。看起来这个时候恐慌性的抛盘开始出现，但是，底部作短线的人也开始增加，这是一个进一步就是天堂，退一步就是地狱的位置。

全天交易结束，指数下跌70多点，一根大阴线结束了全天的交易。成交量较上一个工作日放大许多。指数收盘1211点。结束一天

第一百十五章

不管从哪个角度讲，今天都是非常满意的一天，仓位下降不算是大事情，最主要的是证实了一个思路的正确性，心情格外轻松。

小马打来电话说：“老师，这儿正好有一个研究机构，最近正在策划关于管理制度方面的探索研讨会，寻找赞助商。他们的级别也比较高，我想我们赞助他们这次活动，我听了他们的议题，正好和我们所需要的是一致的，您看这样行不行？”我说：

“这事情还是你自己负责吧，我对这一行不是很了解，只要能达到效果就行。”小马说：“好的。这次研讨会从明天就开始，一直持续到5月份，每天会安排专业媒体进行报道的。”我说：

“这样更好了。”

周末恐惧症这是针对职业操盘手来讲的一个职业病。不交易的时间增加了太多的担忧，无所事事的感觉所带来的失落也是恐惧症的一个主要因素，每到周末的时候我都会情绪低落，感觉到非常的孤独。

回想起下班临出门前小张说：“老师，这个周六或者周日您有没有时间，我们想请您吃饭。”我说：“你们？你们是谁？”小张说：“小丽和会计，我们三个人。还想请您去家里做客。”大家都看着我，我又坐下说：“咱们坐一会儿再走吧，时间过得很快，相处都快两年了，还没有好好的和你们在一起聊天说话，真是抱歉得很。我也有这个想法，咱们这样安排，下周日等小马回来之后，我们一起聚会一次，这个星期你们自己去玩。”会计说：“好，您争取能到我家做客。”看着这个老人花白的头发，我很感动她两年来的协助。我站起来说：“一定！”

思绪这样无序地飘过，两年了我每天和大家讲的话屈指可数，也难为在这样的高压下大家能够如此默契地配合。马上就要分开了，我需要给大家有点表示了，实际一点的事情还是要做的。

公司200多号人，大部分我都不认识，即便是从开放式的办公室穿过进入最里间的办公室，我也从来不东张西望看身边的人，无论在哪儿碰到有人打招呼，我都是目不斜视的点一下头，继续往前走。从来不曾正视一个人并给予回答。

站在大街上我四顾茫茫，真有点不知何去何从的感觉，想想还是打电话给老胡：“小子，在哪儿呢？”老胡说：“老大，正准备打电话给你呢。请你去三亚怎么样？”我有点惊讶：“疯了？跑那么远去干什么？”老胡说：“放松一下吧，周日下午保证回来。”我说：“不行。风险太大，不能走这么远，我这边还危险着呢，你他妈的光想你自己了？”老胡说：“老大误会了，真的是想让你放松一下。我知道你现在压力大才想到远行的。”我说：“这坚决不行。不怕一万就怕万一，那么远周一回不来，那问题就不是一点点点了。你现在出来吧，把山子叫上，开一辆车再多带一个司机就可以了。”老胡说：“好吧，那我干脆让开面包车算了，那个改装过的奔驰面包。”我说：“随你了，但是你要是开那破车的话，你再开一辆车吧，免得司机没有地方去。我在陕西南路淮海路口等你们。”

老胡是四川人喜欢打麻将，更喜欢改装车。这是一辆比较有特色的车，原来是17座的面包车，让这小子给改成只能乘坐最多8个人，后面的椅子全部拆了腾出空间，装一张小桌子上去，可以打麻将。两年来这个车大部分时间成为我们大家的保姆车，近距离的话大家都坐这个车，要是距离远一点这个车就在后面跟随，大家都把它叫“牛车公务舱”，老胡一向不喜欢这样贬低他的劳动成果，谁要是当他的面叫的话，他会和你辩论半天。

远远地看见老胡的牛车来了，上车以后大家都不知道到哪儿

去好，我说：“最好能安静一些的地方，晚上能回来就回来，不能回来就住在那儿算了。”有个司机是上海本地人，他说：“往苏州方向去有几个江南古镇，所有的建筑还是过去的老式建筑，人们的衣食住行大都保留了明清时期的特点。一个叫洞里，一个叫周庄，洞里有游人去，设施齐全一些，周庄还没有人知道那个地方。”我说：“那还是去那个没有人去过的地方吧。”经过将近3个小时的车程之后，我们来到这个古老的小镇，房屋破破烂烂的，房瓦上长满了青苔，老式的四合院几进几出，墙上一片斑驳，木门剥落的油漆还能显示出当年的奢华情景，几个被推倒的石碑隐隐约约记录了屋子的历史和变迁。

进镇的路很窄，只能步行进去，一湾溪水穿镇而过，溪水两边都是一些两层楼的古老建筑，镇子不大但是宁静恬淡，人们悠闲地蹲在自家屋后的溪水边，吴侬软语萦绕四周，好一片江南水乡的景象。

站在架在溪水上的拱型桥，看着这写满沧桑的江南古镇，我深深地被这一切所感动和吸引，很久我们都没有人说话，静静地走在这古老的小镇上，生怕打破它的宁静。

过了很久，我告诉老胡：“我们晚上就住在这儿不回去了。”老胡说：“好的，这地方真不错，要是一直这样宁静就好了。”山子说：“这在我们老家是看不到的，我一定要带我父母亲来这儿看看。”老胡让他的司机去安排一下，一会儿司机回来说：“这儿没有旅馆，镇上只有一个会议室一直没有用，可以住人。但是，晚上蚊子很多。”老胡问我：“怎么办？”我告诉那司机说：“我们不需要房间，有车子就可以了。能找一个宽敞一点的地方，能接上电就行。”

几经周折我们把车开到这条小河的上游，有一块大一点的空地，旁边就是一个村委会的办公室，说好一个晚上给村上交100块钱的电费，村上还可以帮忙烧水管饭，都是免费的。司机

把一切都安顿好之后，我告诉他们：“你们可以自行安排自己的活动了。我们自己回上海。”司机征求老胡的意见，能不能周一再交车，如果老胡不用车的话他自己想用两天车子，老胡说：“可以，你自己注意安全就可以了。”司机千恩万谢之后，开车直接回上海了。

已经8点多了，村长问吃什么饭？我告诉他：“能有你们特色的食品最好，没有就随便了。”村长死活要让去他家吃饭，盛情难却我们只好去了他家。这是一座建筑在溪水拐弯的地方的两层楼的古老建筑，光线不是很好，看不清楚屋子里的格局，我们就在他家屋后的凉台上吃饭，一边吃饭，一边吃力地听他用半生不熟的普通话讲述这个老镇的历史。

这里是明朝之前就有了，后来有一个帮助朱元璋的功臣回归故里，扩建了整个小镇，江南水乡的建筑风格就是绕水而建。

听村长说小镇历史，一声声蛙声不断，坐在竹椅上听着小河静静地流淌而过，皓月当空，挂在天上不全的月亮看起来分外凄凉。触景生情，忽然想起辛弃疾的：“七八个星天外，两三点雨山前，稻花香里说丰年，听取蛙声一片。”

带着这份沉重，我们回到车上，送走村长之后，我站在水边思考自我，很多的时候我总是感觉我的思想和我的年龄不相符。

第一百十六章

从学习资本投资专业到现在，我们第一次在聚会的时候没有谈起股票，我也不想询问他们现在的仓位情况，从神色上能感觉到一切都很顺利。

第一次没有喝酒，没有打麻将，就这样静静地个人想个人的心思，同样是在河边，这次没有了在大洋彼岸查尔斯河边那样的激情澎湃，更多的是成熟和冷静。这是一个宁静的夜晚。

早晨起来，水牛、鸭、鹅集体出动，心情好得不得了，我围着那条河跑了一圈，按耐不住喜悦的心情，我又一口气跑出镇子，田野里到处是一派繁忙，好像马上就要插秧了，农人们都在收拾自己的田地。

跑了一身汗的时候才想到没有办法洗澡，正好赶上村长喊我们过去吃早饭，村长说在河里打水上来冲一冲就可以了。没有关系的。我们就嘻嘻哈哈地用冷水冲凉，这是第一次用凉水洗澡很奇怪居然没有因此感冒。

吃好早饭之后，我们才开始正式坐下来谈工作的事情，平时用来打麻将的桌子现在派上了用途，老胡打开电脑，我看着显示器上的K线图，等待老胡说话，老胡打开自己的股票之后，说：

“我现在的仓位15%多一点，到下午的时候控制了出货节奏，我想周一肯定要对倒，到时候收集筹码不一定很容易，我就多留了一些。”山子说：“我的筹码现在还是老样子，每天配合你们盘中交易的时候，仓位有增有减，收盘前我基本上都保持在15%以下的水平。”

我说：“看起来我们现在成功了一半，接下来就是我的仓位

下降、我们全部清仓这两步了。但是，我们也要看到困难，从8号以后的走势很明显看出来，我们这些主力资金无心上攻，指数一直维持在1200点之上，到今天17号了，指数连最高点1400点都没有碰到，而且高点都是上影线，高位横盘不突破持续时间太长，向下不敢大幅度打压，谁都能分析出来，这里主力资金无心做多，极力维持股价不让下跌的尴尬局面，要不是昨天大幅度下跌，我们的思路就彻底暴露了。有大行情的话，指数早就突破1500点了，要是想建仓的话，一定会极力打压股指的，可是，这几天的走势既不上也不下，盘中不断地震荡，傻子都能想出来我们要跑了。下周开始行情走势你们两个主导，我主要任务是减仓，最起码要在周五前把仓位减到20%附近，可是我现在实际持仓在64%，要下降很不容易，如果成交量太小的话，我估计整个计划还要延长一点时间。”老胡说：“没有关系，延长就延长吧，最后关头了，做好长远的准备也没有坏处。”山子说：

“最近有关市场监管的制度规则等等讨论得比较多，能否利用一下？我说：这我已经安排小马去北京策划媒体宣传了，我们需要的声音一定会占主流地位的。”

我继续说：“我们现在面对的对手绝对不能忽视，虽然都是小资金，但是他们也是人，和我们的智商差不多，在利益面前他们一定会高度警觉，他们的优势就是跑得快，而我们做不到这一点。我们做股票既要考虑企业方面的问题，还要考虑政策方面的大局，又要考虑散户资金的感受，方方面面都要照顾到，他们比我们简单得多了，只需要考虑企业和我们就可以了，感谢上帝他们一直不明白自己要做什么，否则，我们就没有这样容易了。我记得戴维曾经说过：‘要是全世界的小投资人都知道通过防守获取胜利的话，那么所有的机构都会毙命的。’现在想想确实如此。小投资人只要认识到自己的优势和不足，他们不选择和大资金正面冲突，而是选择一只好股票，单纯地依靠ma跟随趋势买

卖，只防守不出击，我们会是什么样的结局？”

老胡说：“老大，别吓唬自己了。你也要记得詹姆士那猪说过：‘他们永远都不会明白的，因为，他们一直以为自己是一个战士，在疆场上驰骋。所以，即便是战死他们也会因此而感到骄傲。’下周操作的事情，我们周一开始对倒吧，节奏你自己把握。时间我们不着急。”山子说：“是的，也不要太着急。关于对手马克在讲心理学的时候说过：‘那些可怜的人，望着耀眼的金色，总是把自己幻想成那金色的主人，因此，他们从来不会觉得主人哪儿有不对的地方。’那个讲经济学的小日本说过：‘资本市场可以锦上添花，用闲散资金投资让你更加富有。但是绝对不会雪中送炭，拯救你于危难之时。’大部分小散户都是拿自己的养命钱在赌，他们成功不了的。老大，放心吧。”我说：“是的，这些话都在耳边回荡，可是，我们还是要要有十足的防备心才行，毕竟是金钱的肉搏，谁也不甘示弱的。”

我说：“我还遇到了一点小麻烦，我这笔资金是公差，可是，我这里一线人员这次以后都要遣散了，原来和这笔资金说好的，盈利部分拿出一些钱来安置这些人。可是，那孙子变卦了，还差点把老子送进六扇门去。”老胡说：“居然有这事，什么时候发生的？”我说：“差不多两个星期了，我没有说只是因为你们的仓位都没有出来，不想增加大家的负担。”山子说：“他妈的，这帮孙子真不是东西。给他套里边算了。就说行情好了，让他们自己折腾去。”我说：“不能这样做。我也想过，可是我们领导有责任的，这老头对我不错。即便是套住了还是要我来折的。现在不想这些，我需要你们帮我。”

老胡说：“老大，你这话说的我们都见外了。直接说要我们做什么？”我看着山子，山子点点头，我继续说：“我要向你们账上倒一批股票过去，高价你们再给我。这样多出来的差价是你们的利润从你们账上，当作奖金发给我的四个人。”山子说：

“你怎么办？”我说：“这钱我不要，我有自己的收入，未来机会还很多。他们今生就这一次机会了。我希望他们未来从容些，最起码不要因为钱而让一生紧张窘迫。特别是我那个会计，从外地回上海收入低，家里家外都看不起她，老人家过得很难。”

老胡说：“放心吧。这事情我会安排好的。”山子说：“就这样办吧。”我说：“具体的数字出来之后，你们按照40%给会计，其余三个人每人20%给他们。”必须合理合法，知道么？老胡和山子表示没有问题。

等我们忙完之后，时间已经到了下午的4点多，我们在村子里转，看小孩子们玩游戏，看大人拉家常，虽然我们一句都听不懂。

可是这种浓浓的江南水乡的风土人情无不感染着我们，村长挑着筐子从桥那边走来，他说：“晚上吃好饭之后可以去镇西头看演出，镇上的老头子们演奏江南鼓乐，是我们这儿的古老的音乐，非常好听。”我们很高兴地答应下来并感谢村长的邀请。

晚上我们来到镇西头的的那棵大树下，那儿有大群人在围着，树上挂着一个大大的灯泡，灯下坐着一群老人，他们演奏着自己的乐器，大部分乐器看起来都是竹子做成的，那些老人在如痴如醉地演奏，围坐在周围的人在静静地聆听。

那种音乐让人感到特别的恬淡宁静，心里所有的烦恼在那一声声的音乐旋律里消散，留下的只是美好。

在这儿我们度过了2个美好的夜晚，周日早晨我们驱车返回，一路上由于道路不熟悉，磕磕绊绊到上海的时候已经下午3点了。

顺便去黄河路吃饭喝酒，我们仿佛从原始社会而来，带着一颗洁净的心和高尚的灵魂，再次走进这喧嚣的都市。

城市的喧嚣和酒精的迷醉，我们重新开始了冷酷无情的资本搏杀。我明白两天的田园生活不会改变我，正如一匹不饿的狼远远地看着羊群不是因为善良，而仅仅是因为不饿！

第一百一十七章

回酒店房间的时候，我在大堂拿了最近两天所有的报纸，然后，顺便打电话给小张：“把这两天有关证券方面的所有报刊给我送过来。还有证券时间的节目录像给我一起带来。”小张说：“好，15分钟之后我就给您送到房间去。”

看完所有的报纸和小张送来的两期证券时间的节目录像，讨论的重点问题都是监管的新制度问题，可是，很少有文章能够旗帜鲜明地说：“新制度能够刺激牛市发展。”

我打电话给小马：“我看了所有的媒体报道，谈论制度的话题很多，可是，有关新的制度对股市牛市的刺激好像没有提及，那些在一起讨论的人都没有什么分量，一群草莽在一起吹牛，一句专业的词语都说不利索，这些人能管什么用？”小马听我说完之后说：“您先别着急，我的宣传计划是分三部分，第一部分让这些草莽来讲，因为这些人有点民间英雄的味道。对散户还是有亲和力的。媒体也只谈制度。周三我们可以参加那些学者的专题研讨，并开始做一些话语权引导。周五借助实质利好来一次更高级别的对话，然后，所有媒体统一口径宣传，这也是推向高潮的时候。”我听了她的计划之后说：“好。这方面你是专家了。”

挂了电话之后我开始陷入了沉思，明天就要开始新的方案了，他们的操作非常老道，可是，临场机会把握不好。细节性的问题处理有些粗糙，搞不好我还要参与维持局面，那样的话减仓的速度就大大降低了。

站在客厅贴在墙上的K线图下，我盯着墙上的那巨大的K线图，最后一根阴线高高的悬挂在半空，看起来很悬，要是能再往

下来一点，就能触及ma的支持了。

1213点，10日均线 and 64日均线的交汇之处，潜意识里我感觉这个点位看起来很安全，是不是大多数人都会这样想呢？

早晨起来，我洗好澡，站在镜子前慢慢地穿好西装，喷上香水，整了整领带，我完全接受了戴维的理念，西装从来不穿没有牌子的廉价货，虽然我不是靠衣服支撑的草包，但是，笔挺的西装、干净名贵的衬衣能让我斗志昂扬，自信心十足。

走出酒店大门之后，我发现天气并不是很好，阴沉沉的有点要下雨的样子，上车之后我让司机打开哀乐，闭上眼睛，沉浸在音乐对生命地赞美之中，心情非常地平淡。

站在窗前看着窗外，手里端着咖啡，我想努力平静自己的心情，我实在不知道今天的开始结果会如何？

大盘低开11个点，略微向上冲了一下，触及昨日最低价1211点的时候明显感觉非常吃力，成交清淡。

我吩咐报单员：“每笔500万股，级差价格50元，卖出。”随报单员的指令进场之后，我持有的股票快速下跌，成交迅速放大，看起来低位挂单的抄底资金还是大有人在，老胡他们的股票随波逐流，也跟着缓慢地下降，大盘指数跌破1200点，最低达到1185点。

我看了会计的统计数据：总持仓60%，gp20。我吩咐报单员：“停止交易。”

我的股票在我停止抛售之后，价格开始缓缓地上升，看起来有抄底的资金介入，大约5分钟之后，老胡和山子的股票开始起涨，速度和幅度都很大，成交量也迅速放大。

这个时候指数开始加快了上升的速度，三线股开始强力上涨，我的股票上涨非常缓慢，但是，成交量一直在放大。我看了场内的交易数据，我们抛售的许多筹码没有成交，买入的资金也有一些100手以上的买单。

这样的交易大约持续了40多分钟，老胡、山子的股票涨幅达到20%还多，三线股涨幅都超过20%了，我的股票还处于绿盘的状况。我查看了场内的交易数据发现，我的这些股票形成了一个抢进的漩涡，连三线股都能涨起来，我的这些好股票不可能不涨，人人都会这样想的，所以，买单非常积极。我大概计算了一下，如果我撤掉未成交的单子，那么，挂单卖出的几乎就没有了。

我吩咐报单员：“撤销未成交的单子。每笔600万股，级差价格100元，买入。”报单员的交易指令刚刚进场，我手头重仓的几只股票也就是3分钟的时间，一飞冲天，股价从负数一下子变成正的30%以上，刚才底部作短线的小资金，获利至少都在20%~40%之间。

我看了会计的统计数据：持仓58%，gp98。这是最疯狂的一次了，8号之前的上涨都没有达到如此狂热的人气。

我明白，就凭这一下子我手头的这些股票就成为整个股市的热点，所有的股评的文章都会对此津津乐道，那些民间草莽也一定会为短线的成功而沾沾自喜。我需要这样的结果，要想顺利地出逃，一定要引起所有人的关注才行。这好比一个小偷，你要偷偷摸摸地离开，很容易被人抓住，因为世界上从来就没有绝对安全那一说。如果他要在光天化日之下，大摇大摆，声势浩荡地离开的话，说不定还有鲜花和掌声。

一个上午的交易，我的股票成了整个股市的明星，我相信人人都在谈论。我吩咐报单员：“撤单未成交的单子。停止交易。”上午的交易结束了。

中午，我走进附近几家营业部的散户大厅，每个大厅的人都在眉飞色舞地谈论我的这些股票，人人都在交口称赞自己的英明和伟大，那些低位买入的人夸夸其谈，说后面还将大涨特涨，那些没有买入的人后悔不已，发誓再有机会一定买入。

听到这些话语，我很佩服自己的耐心和才能。整整20分钟按

兵不动，所有的股票都在涨，就是我的不涨，这足以引起大家地注意。短短的三分钟上涨幅度超过40%，再冷静的人都会发狂。20分钟时间吸引了整个市场的目光，单凭股市信息传播的速度，到不了下午收盘，这个令人发狂的信息就会传遍所有股民能够到达之处。

这是一个神奇的地方，只要你有足够的智慧，你一定能够实现个人价值，一个万人企业一年能收入多少钱？投入多少钱？可是，资本市场的财富则是无尽的。你有多高的智慧就能获取多大的财富，因为，有那么多缺乏智慧的人在不断地送钱给你。

我去了高安路那个宁夏人的饭馆，糊里糊涂走进去之后，才发现里面坐的都是我们公司的人，我还以为走错了。大家都站起来打招呼，都有点拘谨，老板娘冲出来：“老乡来了，快快快，里面坐啊。”看看大家的神态和老板娘热情的向我伸出她还带着油水的手，我生怕她抓住我的手或者我的衣服急忙说：“我已经吃过了，顺道过来看看，没想到生意挺好的。不打扰了，你们大家都忙吧。”我边说边往出退。老板冲出来一定要让我喝一杯，我面无表情地说：“忙去吧！这样让我很难堪。我们办公室的小姑娘出来说：老师，您不吃饭吗？”我说：“你们去吃吧，我吃过了。味道还行吧？”没等小姑娘说话我就转身走了，一路的后悔，真不该去那儿吃饭。搞得大家都不舒服。

路上买了几块面包，边吃边往公司走，心想早知道这样还不如让那家伙倒闭了，不论怎样总归是吃不到他的面条。

第一百一十八章

下午开盘之后，惯性的作用大盘指数上冲到1241点左右，我的股票还在上涨，而且涨升的速度很快。

我吩咐报单员：“每笔500万股，级差价格30元。持续性卖出。”

股价维持在高位成交量非常大，这样持续了大约5分钟时间，股价开始向下回落，山子他们的股票基本上都没有怎么动了，三线股继续维持强势上涨的状态。

我看了会计的统计数据：持仓55%，gp3。这是一个非常理想的数据，我吩咐报单员：“停止交易。”

股价开始缓慢地上升，但是，凭我卖出未成交的挂单，要完全打开这些障碍需要一个强有力的对手，不然，很难形成新的上涨局面。

我不想下跌太多，也不想上涨太多。让上午没有来得及进来的人持续后悔，让那些进来赚到钱的人舍不得卖出，因为，最高价对他来说是永远的希望。谁也不愿意失去曾经到手的金钱。

整整一个下午大部分的时间都很平静，由于上午我的股票的短期财富效应，市场上所有的股票都成为被遗忘的对象，因此三线股如何表现都不会成为热门关注的热点。

距离收盘时间只有10分钟的时候，我看了场内的交易数据，成交大部分都集中在我的几只股票上。我通知报单员：“撤销未成交的单子。”

报单员的指令进场不到一分钟，我的股票价格就快速被拉起，追涨的资金还是非常踊跃的，到收盘为止我重仓的股票全天

上涨55%，我的仓位下降到51%。如此低迷的行情，如此大的涨幅，出货的速度如此之快，一切全部在于心理上的一种博弈。

结束了一天的交易，全天上涨9点，就是因为这9点的行情，彻底点燃了人们的做多激情，我不知道我的手法和媒体的宣传，到底谁占的比重大一些，总之，这样的结果真是奇迹。

我吩咐大家封存资料，下班。

早早地回到酒店，我仔细研究今日的走势，把所有的股票走势都看了一遍，我的思路越来越清晰，我要完一个更大地飞跃，只有这样才能在短时间内彻底出货。

我打开资料室提供的所有交易席位最近交易情况的明细，我开始逐一进行分析，我一定要知道三线股里的资金是谁。如果真是张先生的资金和什么狗屁老外操盘手的话，我一定要灭掉他们。不为别的，就为这个操盘手。

我发现这些活跃在三线股上的资金大部分来自3个交易席位，这三个交易席位分别属于2家券商，这样就很容易查出来他们的资金来源了。

我打电话给小张：“你帮我查一下XXX2家券商淮海路营业部的开户情况，1000万以上的资金分布情况，以及这些大资金的交易情况，我明天中午要用。”小张说：“好。”

晚上的证券时间和一些地方台的证券节目都在讲今天的走势，每一个股评都在信誓旦旦地向大家保证，今天走势最为凶猛的几只股票都是他之前推荐的。这些股票未来的走势绝对不是今天的昙花一现，而是大有作为。

就这样在一个良好的心境下睡着了，这一夜睡得真好，每次只要我外出一次总是能灵感很多，感谢那个古老的小镇。

早晨起来之后，天下起了小雨，昨天一天阴沉沉的硬是没有下，直到今天才下雨，我感慨老天爷比我还有耐心。

走进办公室之后，心情很轻松，一口气喝干了咖啡，开始翻

看桌子上的报纸，几乎所有的报纸不管大小，都在点名我的几只股票，这是一个非常好的信息。感谢大家全力以赴地配合，我心里这样想。

大盘居然高开34个点，我所有股票几乎都高开20%。我有点吃惊媒体的力量，我心想这样还行么？老子的地盘老子失去控制还行。

于是我吩咐报单员：“每笔800万股，级差价格40元，卖出。持续性报单。”

指令进场之后，巨大的成交量开始出现，这样的交易整整持续了大约10分钟的时间，10分钟之后大盘股价开始缓慢地下降。

我看了一下会计的统计数据：持仓48%。gp4。看起来跟着我砸盘的人并不是很多，全国人民开始与我为敌了。

我吩咐报单员：“停止交易。”今天这样的状况要想全部出完是不可能的，但是，继续这样打压反而会让小投资人生疑。看看上午的交易还有将近一个小时的时间，我打算不撤单，就这样坐山观虎斗，看这些小资金自相残杀。

到了上午快收盘的时候，我发现成交量开始越来越小，说明投资人做多的激情开始消退，这个时候大家似乎感觉到买入股票等不住昨天那一冲了，就停止买入。

我吩咐报单员：“撤销未成交的单子。”3分钟之后，这几只股票开始快速上涨，一下子成交量再次放大，看起来买入的人气还是比较旺盛。

我查看了场内的交易数据，买入挂单都在100手之上，而且挂单非常密集，卖出的单子大都是几手、十几手的样子。

上午收盘之后，我的股票涨幅列涨幅榜前列，依然是资金关注的热点股票，我吩咐大家下班吃饭。

我打算到外面的营业部去看看，那里的人气还是非常旺盛，大多数人都选择了不去吃饭等候下午开盘。听到许多人在谈论下

午要不要追进，有人高兴地在说：“两天时间赚了50%了，这不是天上掉钱吗？”其他人就跟着哈哈大笑。有些没有买进的人眼巴巴地在旁边问：“下午还能买吗？”买入赚钱的人说：“干什么不能买？多高都能追。昨天收盘的时候我追进不是都骂我找死吗？现在看看，看看现在什么价格？”

我听着这些话语感觉非常刺耳，我心想小子你赶快跑吧，你不想想股市上任何一个人的笑声是用别人的哭声换来的么，别人凭什么要让你如此开心地赚钱？

我从骨子里看不起这些人，一个个女人看起来都是蓬头垢面，男人打牌下棋。谈起股票只记得自己辉煌的时候从来不想自己倒霉的时候，为这次赚钱沾沾自喜的时候，根本就不想自己整体还是亏损。对股市的无知达到了愚昧的程度，对所有自己的不懂的东西全部否定。更为可恶的就是那些半路出家还自以为是专家的人，自己亏得都找不到本钱在哪儿，还总是喜欢给别人指点。

大部分人都是不考虑自身的专业素养和心理承受力，只是一味的希望借助下一次交易发大财。这是赌场么？！股市真是一个充满魔力的地方，一旦沾惹上就不要试图撒手，还没有见过有一个人能够很潇洒地离开，然后，发自内心地说一句：“老子不玩了。”不管亏损成什么样子，大家都不会这样做的，每次都发誓只要翻本绝不再玩，每次发完誓继续玩。

也许是本能地厌恶才让我在每次操作的时候，都会痛下杀手，不给对手留有任何余地，哪怕是一线希望。

不否认所有人都是好人，善良的人。但是，一旦进入这个市场，所有人的角色都是一样的，那就是掠夺。每个人都想掠夺别人的财富，所以，优胜劣汰是自然法则，谁也无法改变，也无需改变。

第一百一十九章

下午开盘之后指数在1240点附近震荡下行，这样的牛皮行情一直持续了差不多一个小时的时间，我看到老胡、山子的股票开始下跌，我想这两个小子开始清理今天的浮筹了，他们也意识到了我的手法，这样的状况下，只要他们的股票不暴跌，我完全可以自己解决问题的，因为做到这个份上指数对个股的影响比较小了。何况有基本面向好的传闻，即便是大盘不会爆发上涨，也不至于暴跌。

三线股彻底被人冷落了，我仔细查看了小张收集来的信息，我基本上能确认这些就是张先生这帮傻子的资金。看着三线股不死不活的表现，以现在的价格计算，他们的亏损至少在40%以上，这样的亏损要赚钱而且顺利出场必须至少有200%的行情，就他们这样的水平加上我们的捣乱，肯定做不到这样的业绩。

指数下降到1233点的时候，我吩咐报单员：“每笔1000万股，级差价格50元，买入。”

指令进场之后，价格瞬间蹿上当日的最高点，我看了会计的统计数据：持仓50%，gp86。这样的数据结果表明人气极度旺盛，看起来没有买入的人在犹豫之后下午还是选择了买入，我吩咐报单员：“停止交易。撤销未成交单子。”

指数随我的股票上涨缓慢地上行至1245点附近，我开始撤单之后，股票的价格还在高位震荡上行，直至收盘前5分钟，价格开始缓慢地下降。成交量非常小。

从走势的情况，结合交易所的成交数据，我分析有部分获利的小资金开始获利出局了，整体上买盘还是要大于卖盘许多。

直至下午收盘，我一直没有参与交易，这些小资金基本上按照我的意图主导了下午的行情走势。

高开低走是全天走势的描述，开盘就是当天的最高价，收盘就是全天的最低价，全天振幅不大，整体上涨12点，较上一个交易日多涨了3点。

收盘之后，我吩咐大家封存资料下班。

回到酒店的房间之后，我在客厅的那面墙上画上了今天的走势图，画完之后我发现今天的走势很有趣，一个阴线看起来却是强势，一个缺口能让很多人浮想联翩。

但是从整个市场的角度来看，我这几只股票已经连续两天表现过于抢眼，这不是好事情，连续地上涨会让更多的短线客获利出逃，这要是形成风气可不好。

这样的走势很容易让人感到恐惧，短时间上涨太多一定会有落袋为安的打算，再高的价格也没有出现过，所以，大多数投资人对未来容易感到迷茫和担忧。虽然，有些没有买上的人感到后悔，可是，不再给他机会的话，他也会因为短时间上涨过多而产生价格厌恶感，是的，价格厌恶感就会带来恐高症。

我看着墙上的K线图的走势，结合板块的表现情况，以及人气的反应，我想要是来一根阴线一定会更美观一些。我试着用红色铅笔划了一条红色的K线，可是看上去非常别扭，斜率不够总是让你感觉有点强迫，不顺畅的走势激发不起人气。

股票价格的波动曲线实际上就是一幅画，这幅画的线条越优美结果就越好，一个拙劣的画家是不会画出一幅传世佳作的。

我看着K线在沉思，思考自己的交易行为有没有需要检讨的地方，思考投资大众的心理思维。

我给小马打电话：“小马，我需要你明天下午收盘之后，搞一个通稿宣传一下，中心思路就是：19日开始发力的强势股依然是强势股，蓄势待发的意思。”小马说：“明天要上一个专家学

者研讨会的主题。”我说：“这是你的事情。我只要结果，如果你需要思考的话，我给你3分钟的时间，3分钟之后你告诉我怎么做就可以了。”小马说：“不需要3分钟了。这样安排，平面媒体宣传你的这个主题，其余的媒体继续执行原来的计划不变。”我说：“好，你自己看着解决，我只想听到你说可以解决就行。”

我想如果有媒体的配合宣传，那么，事情就好办一些。计划好明天的交易，我想趁明天的机会，完成倒仓。

我给老胡打电话：“晚上过来一下，喝一杯。”老胡说：“好。我通知山子吧。”我说：“不用了。还是我来通知他好一些。我又打电话给山子通知他晚上过来喝一杯。”

安排好这一切，感觉有点饿了看时间居然马上7点了，出去吃饭有点划不来，我就打电话给餐厅，要2份米饭，一份蚝油茼蒿。一份回锅肉。一份麻婆豆腐。

正吃饭的时候，小马打来电话：“老师，您刚才说的这个事情我考虑了一下，还是在几个有影响的大城市直接上电视好一些。邀请那些民间的股神谈自己的看法，这些人在当地都有影响的。效果可能会更好，主流媒体还是宣传计划内容。”我想了一下说：“还是你专业，仔细想想还是你的对。”小马说：“没有办法啊，都是被你逼出来的。”我说：“你周日回上海吧，我安排一个小活动。”小马说：“行。正好这边的事情都已经办妥了，周日也就没有事情了。这次的事情我们是赞助单位，他们自己会尽力宣传的。”我说：“好。周日见。”

吃好饭之后大约9点钟左右，我直接下楼去了2楼的贵宾酒吧，进去之后发现人很少，寥寥无几。

服务员很热情地招待我坐下，问我喝点什么，我看到有个小姑娘笑盈盈的走过来，借着闪烁的灯光我发现原来是上次和我喝二锅头的那个小姑娘，她笑着问我：“还喝二锅头吗？”我说：“对啊，你怎么这么聪明。还收我480元一瓶？”她说：“我哪

敢啊。”我说：“坐啊，总站着多难受的。”她诡异地笑了一下说：“你爸没有找到你吧？”我一愣：“我爸找我干什么？”小姑娘站起来不停地笑，然后说：“没什么，您喝点什么？”我说：“等等，我还在等人，他们来了才能点。”我忽然想起，上次和她开玩笑的事情，我也笑了说：“第一次被人这样捉弄。看起来小姑娘不简单啊。要想打断我的腿就直接说，绕那么大圈子干什么？”小姑娘说：“没有没有。”然后转身端来一杯白开水说：“您先暖暖胃，一会儿开喝。这样容易出汗，不醉人更不会伤身体。”我说：“谢谢，还有这么一说啊，我怎么不知道？”小姑娘说：“这你要相信我，我天天喝酒，这个经验绝对正宗。”我想想也是，这方面她一定是专家了。我说：“我还是相信专家的，谢谢！”小姑娘说：“不客气，一会儿有需要您就叫我。”我说：“好的，一定叫你。小姑娘很有分寸地鞠个躬就走了。”

老胡和山子到这儿的时候，差不多都快10点了，我说：“你他妈的干什么去了？这么晚？”老胡说：“别提了，他妈的这几天都快烦死了，那姑娘和我闹，要马上结婚。”我一伸手说：“打住。老子对这类事情不感兴趣。”老胡说：“这是你要问的啊。”我问山子：“你比他来得还晚？”山子说：“道理是一样的。就不说了吧。”我说：“他妈的，都干上这事了。”

第一百二十章

老胡招呼小姑娘要酒，小姑娘看我：“先生您看喝点什么酒呢？”我说：“你问他们吧。”那小姑娘笑，老胡说：“你笑什么？我没事吧？”小姑娘赶忙说：“对不起先生，我不是笑您。”我说：“这就是卖给我二锅头的那个小姑娘。”山子说：

“哎呀，久闻大名了。您能把480元一瓶的二锅头卖给他？那不是一般的厉害了。他家祖上就是卖酒的。”我们都笑。然后老胡说：“随便来瓶你能赚钱的酒就行，我们今天喝不了多少酒。”

老胡对我说：“老大，没有和这妞有点啥吧？”我说：“有了再告诉你。”山子说：“老大，你可千万不敢有点啥，她能480元把二锅头卖给你，你自己捉摸一下。”我摸了山子脑袋一下说：“这傻孩子一下聪明了，今天受什么刺激了一下子清醒了？”

老胡说：“老大，说正经的，你这一手忒黑了，搞得我半天都没有回过味来。我们出去两天你怎么半个字都没有提啊？说实话我一直担心人气的问题，没有想到你有这一手啊！”山子说：

“我真的懵了。整整20分钟你居然没有反应，我当时真是有点来气了，这都起来了，你怎么就不借机拉一下，可没有想到你的这一手，真是绝了。”

我说：“这也不是事先想好的招，当时看到板块的走势和一些交易数据之后，我忽然想到的，所有股票都在涨的时候，我发现我没有撤销的单子被大量地吃掉，再看场内数据，才发现很多资金都盯上这几只下跌的股票了，我当时分析他们的思维就是这股票肯定补涨，所以，我就想为什么不满足他们的需求呢？于是，就让他们在下面吃货，吃的人越多赚钱效应越大，受关注的

程度也就越大。”老胡说：“这咱兄弟还真要向你学习了，难怪戴维那个时候总是说你比我们厉害。”山子说：“我这两天一直在思索这个问题，我可能吃亏就在这儿了，哲学的底子太差。”

我说：“今天不是表彰大会，咱们不说这个了。说正事吧，我明天想借机倒仓，明天你们要参与集合竞价，我打算低开给你们倒一些筹码过去。我分析了一下，按照我的思路，也只有明天合适了，否则，就没有这么大的利润空间了。”老胡说：“明天倒仓？”山子说：“集合竞价倒？”我说：“是的。明天开盘我们参与开盘，我低开40%抛出1500万股，估计能到你们手里有1000万股的样子，其余的开盘之后要是来不及撤单，我就自己买回去。你们要做的事情就是，集合竞价的时候挂那个价位等着就可以了。如果能到账500万股左右就好，如果达不到这个数的话打电话给我。”山子说：“好的。”老胡说：“那就这样吧。”

我看了一下时间已经12点多了，我说：“咱们散伙吧，早点休息。”说完我们站起来，小姑娘跑过来说：“你们不喝酒了。”老胡说：“不喝了。改天专门来喝一杯。”小姑娘说：“谢谢，欢迎您常来。”签了单子我们就一块儿出去，我送他们到酒店门口，看他们都上车了，我才回酒店房间。

回到房间之后，我睡不着，在客厅里走来走去，不知道为什么我总是有点不舒服，虽然，不是为了我自己，也不会伤害公司的利益，但是这样还是不符合职业道德的。

可是我想想这些一线的人员，如果失去了这次机会他们会这一辈子等于就没有机会了，我别无选择，只能如此了。我特别厌恶这些小利益集团，我想他们会为此付出代价的。

我看着墙上的那一幅k线图，我在计划着下一步的各种行为，也尽可能的做好最坏的打算和应变策略。

早晨起来我穿戴整齐，外面雨下得很大，连续几天都是这样的天气，但是，这么大的雨在早晨我还是第一次遇到，我上车之

后坐在右手边的后座上，头靠座椅的靠背闭上眼睛，司机打开哀乐之后启动车子，车子在雨中穿行，这样的天气配上这样的音乐，一切都显得异乎寻常地沉重。

到了公司之后，我打开报纸又无心浏览，顺手扔到桌子上端起咖啡喝了两口，我吩咐报单员：“参与集合竞价报单。数量3只股票总计1500万股，价格低开210元。”

指数低开一个点，我所有的股票低开差不多40%，这让每个的人都大吃一惊，不到一分钟的时间，我看到回馈的数据显示大约有1200万股被吃掉。我吩咐报单员：“撤销未成交单子。”价格迅速回升，前后不到3分钟时间所有的股票又恢复到正常价位，但是，k线图记下了这一根长长的下影线。开盘已经过了10分钟，他们没有打电话来，我估计是全成交了。

从会计的统计数据发现，这样的走势意外地达到了一箭双雕的效果，不仅仅是顺利倒仓，更主要的是更加激发了人气。

从场内的交易数据显示，在低价位挂单很大，单一报价挂单超过300万股的单子不是个别现象。经过这一下折腾之后，仓位下降到48%，但是这种下法和没有下是一样的。

指数在短暂地上冲之后，就开始回落。最高冲到红盘8个点的位置，走势显得非常虚弱，老胡和山子的股票都没有什么动作，三线股向上冲了一下，没有太多的跟风盘，也开始随大盘回落。

我的股票基本上都在红盘10%左右，看看交易情况，我觉得现在还不是动作的时候，等交易出现疲态之后再动作。我计划今天不能收高价，必须下跌一下，让那些之前没有介入而后悔的人有一次机会，对那些已经赚钱的人留下一个遗憾，让他们始终怀念没有抓住的那个高点，这样一来大家都会齐心协力往上看。

整整等了一个上午，可是我从场内的交易数据分析，还不是出手的时候，干脆拖到下午开盘之后再说，如果这个时候出货太多，后面就很难控制局面，因此，保留适当的控制权显得非常重要。

上午交易结束了，整整一个上午就参与了一次集合竞价的交易，其余的时间都在不断地观察别人的动作。三线股看起来彻底被打残了，没有太多的勇气拉抬了，他这样拖的时间越长死的将越难看，高点启动只能是加剧亏损面。指数收盘在1230点附近，成交量非常小，如果下午继续这样的话，估计今天就是最近以来成交量最小的一天。

我吩咐大家下班吃饭。然后自己就出去了，小张说想陪我一起去走走，我说：“可以。”我们一起走出去公司大楼，走进附近的这个营业部，看到里面还是人气鼎沸，大部分都在议论我重仓的股票走势，都对上午的开盘看不懂，但是，都认为是好事情。

小张说：“炒股票的人很可怜。”我说：“我没有觉得他们可怜，你怎么会这样想？”他说：“什么都不懂，就凭一股热情。”我说：“这很正常啊，为了多赚钱这样冒险，也是能想得通的，古人不是有一句话：‘人为财死，鸟为食亡么？’”小张说：“是的，可是我真的不能忍受这种煎熬。”我说：“你会为什么会这样想？你这是职责所在啊。算了，你走不出这个心境就别管了，你选择考古与历史专业挺好的，你会从中得到乐趣的。你也更容易成熟。”小张说：“是的。我就是很难过。”

我看着小张痛苦的表情，无言以对。只能说：“咱们去吃饭吧。”小张说：“好，今天我想请你吃饭。”我说：“哪天不是你请的。”小张说：“那不一样。我今天是自己掏钱，虽然只是一碗面，可是，觉得踏实。”我点了一下头。

第一百二十一章

吃饭的时候，小张说：“老师，我接到通知了，让我5月份去办到英国的签证手续，真的谢谢您了！”我说：“哦，这么快。公司说让这笔资金运作结束了就去公司总部办手续。之后就可以走了。”我说：“那挺好的。祝你在新的领域大展鸿图。”小张说：“谢谢老师。”

我们吃完饭步行回公司，小张说：“老师，这次我才真正的体会到运作资金就是心理博弈。特别是这次建仓和最近的出货。感触太深，也觉得自己的决策是对的，我永远学不到您那个程度。”我说：“是，学习努力是一个方面，关键要看综合实力。有一部分也靠悟性而不仅仅是努力学习。”小张说：“最近我情绪特别紧张，昨天去医院说是胃溃疡，主要是情绪紧张所致，可您还是这样平淡。这一点我肯定做不到。”

我一路上没有再说话，是的，股票投资更多的时候也是天性，有些人天生就适合投机，有些人就不适合，这可能和性格有很大的关系。也难得小张能觉悟到这个程度，我很赞赏他的选择和决策。

下午开盘之后，各板块基本上都没有什么交易，较为活跃的就是我的几只股票，指数一直在缓慢地下降，从交易数据和走势看，做短线的参与热情逐渐冷却。

下午开盘大约30分钟的时候，我吩咐报单员：“每笔1000万股，级差价格50元，卖出。”

随着交易指令进场之后，我的这些股票坚持了不到5分钟的时间，全线开始下跌，从上涨10%左右直至下跌20%的幅度。

我看了会计统计数据：仓位43%，gp5。抛盘比之前的统计稍微增加了一点点，但是，还是微不足道。我通知报单员：“停止交易。”

股价开始缓慢地上涨，但是，很少有超过100万股的单子成交，可见都是一些小资金在参与交易。三线股几乎回到了本轮行情启动前的状态，一潭死水一样。想想也是每天几个点的涨幅，热点股票都买不上，谁还能想到参与三线股。

距离收盘10分钟的时候，指数居然缓慢地上涨到1243点附近，我的这些股票的跌幅都变成10%左右，有一只比较小的股票，居然快红盘了。

我吩咐报单员：“每笔500万股，级差价格40元，持续性卖出。”

股价下跌的速度很慢，我的这些股票成交却很活跃，就这样的拉锯战一直进行到收盘为止，从统计数据看：持仓38%。实际加上倒仓出去的估计大概在40%左右。gp4。看起来经过短暂地反弹之后，散户更加确认这是好股票，惜售心理很严重。我的重仓股到收盘的时候，下跌15%左右。这样的跌幅不会影响抄底资金的热情，也能更加坚定现在持仓的投资人的信心。其实，这个时候最大的难度就是，一定要想办法鼓励持股的人继续持股，不能见风吹草动就胡乱跑，一旦出现这样的情况就比较糟糕。

大家都不大愿意卖出，加上我今天的交易也不是很积极，小成交量是可以理解的。大盘成交也非常地不理想，成交量是最近一段时间的最小成交量，振幅也很小。大多数板块的股票根本就没有怎么动作，这些都是造成缩量的原因，其实，最关键的问题还是缺乏赚钱效应而已。

指数收盘下跌13点，收到1222点左右。我吩咐大家封存资料下班。

我回酒店的路上，小马打电话来说：“老师，您晚上8点有

时间的话看看上海地方台，今天晚上有几个当地名人谈股票。”我说：“好的。”小马说：“其他几个有影响的城市的电台宣传都做好了。”我说：“好。”

挂了电话我在想这些人会怎么说呢？他们如何评论才能得出一个结论，就是要上涨，他们的理论依据能否站住脚并取得投资人的认可呢？

带着这一问题，我特意打开客厅和卧室的电视，放在两个台上，准备晚上瞧瞧专家们的评述。

我在客厅的墙上画上去今天的K线之后，我发现这样走起来很好看，如果给明天增加一根阳线的话，看起来非常协调，特别是斜率角度很适中。很对称，难怪搞美术的人都说，对称是最美的。

我让酒店餐厅送饭上来，我一边吃饭一边看电视，忽然听到卧室里的电视在说股票，客厅的电视在说黄梅戏，赶快跑过去看卧室的电视是哪个频道，急急忙忙地把客厅的电视机调好频道，开始仔细地观看他们的演讲。

专家的言论讲得很有趣，他说：“我不要说别的理由，就说我买入之后不到一个星期的时间，获利就达到30%多，这算不算黑马？”主持人说：“您有什么证据证明您买了赚了30%多？”专家说：“当然有了，我有交割单的。我知道你会这样问，大家也怀疑，所以，我专门拿了交割单来证实。”

一个草莽英雄说：“炒股票也不是一天两天了，这样的股票见多了。只要开始了后面都是大黑马。”主持人说：“凭什么这样说？”草莽英雄说：“我是有证据的，你看他在星期一的表现，一个大单就打到30%多，从负数到正数至少50%的涨幅了，这几天一直在高价位就是不跌，这不是庄家在吃货他在干什么？散户是打不出这样的成交量的。”

这个节目持续了大约1个多小时，5个专家加一个主持人，各

人说个人的见解，整体下来，估计就是明天大胆追进这些强势的股票。

有一位专家说：“富贵险中求。你不冒险怎么能赚到钱呢？炒股票就是这个样子，要想赚钱就要冒险才行。”

我很佩服这些人，因为他们的道理是常人听起来特别有理的那种，凡是听到的人都能接受他们的观点。也就是说他们的观点正好代表了大众的观点，有句话说：在股市上大众的思维往往是错误的，真理掌握在少数人手中；换句话说就是股市是少数人对，多数人错的地方。可是，大多数人都能够接受的观点自然而然都是错误的了。

其实我更佩服自己的操盘手法的艺术，更佩服小马媒体宣传的策划能力，什么事情总是能让你感觉到得心应手，让这些所谓的专家被人利用反而觉得你是他的对手。

可实际上股市上人们追求的是群体安全感，而不是独立自主的见解，大家都觉得抱成团才是最安全的。因此，买卖股票的时候总是喜欢关心别人是如何看的，如果有几个人做伴的话，就自然而然不担忧了，反正有那么多的人都拿着，有什么好害怕的。

关了电视之后，我站在墙上那个K线图跟前，仔细地审视着这个图形，回想专家们的言论，我打开电脑看看技术指标的走势，非常惊讶地是BRAR指标的走势也恰恰是这样表现的，BR在AR之上引导AR向上走，AR相对走势比较平缓。他娘的，这个破指标把握细节倒是把握得挺好的。

是的，人其实最为疯狂的时候，就是你加快出货速度的时候，你在出售筹码之前，一定要调动起大众的投资热情才行。从专家的言论和技术指标的走势分析，人们的情绪确实被调动起来了，接下来就是继续加温的事情。

一切都搞清楚之后，我关闭了所有的灯光，躺在床上酣然大睡，我做了一个梦，梦见我自己从一个很高的山上往下掉，我居

然不害怕，这样一直往下掉的时候，忽然自己像鸟一样，能自己掌握飞行的方向和速度，很安全的降落在一个有山有水的地方，那儿的草原很美，草原上有许多牛羊在草地上吃草，隐约还有牧民的歌声传来，还有不知道是马还是牛身上的铃铛清脆地响起来，而且越响声音越大，有点像电话铃声，而且在我的头顶上响起，醒来一看果然就是电话铃声，原来是天亮了，酒店的叫醒服务电话在响。

第一百二十二章

天气晴朗，连续下了几天的雨之后，忽然天晴，一切都显得格外清新，我打开车窗，深深地呼吸着窗外的新鲜空气，真是有一种说不出的感觉。

司机打开音乐，是欢乐颂，节奏明快铿锵有力，正符合我的心情，非常感谢这小伙子的认真。虽然文化程度不高，但是做事情很细心，从来不多嘴，他不会像有些司机一样，不管你心情如何总是喋喋不休地说个没完没了。

办公室最近人们的心情都很好，看起来热情洋溢，我穿过开放式大厅的时候，总看到有人眉开眼笑，估计是因为股票投资有所收获的缘故吧。

我看了一下报纸，几乎所有的报纸都在评论我的几只股票，从基本面到技术面，各种各样的分析五花八门，都是异口同声地唱多，似乎每个人都极力地想表现自己的英明和伟大，尽力地宣扬自己的远见卓识。

我看了之后冷笑了一下，这些人非常幸运，这几只股票一定能造就一批股神出来的，今天大家都会满载而归的。

大盘高开5点，1227点开盘之后，略为下探就开始向上冲，我按兵不动，看着老胡、山子的股票飞速上涨，三线股也开始发力，指数一度上冲到1250点附近，彻底打破了昨日的高点。

交易大约10分钟之后，我查看了场内的交易数据，我的几只股票买入的挂单大都在100万股以上的单一价位，卖单却很少，基本上都是几万股的样子。

指数冲高之后，开始回调，山子和老胡的股票在高位震荡，

其余的股票都开始逐步地回落，三线股也开始回落，投资人对上涨还是有所担忧。

我吩咐报单员：“每笔1000万股，级差价格100元，卖出。”价格很快开始回落，不到10分钟的时间，我的股票跌幅都达到了20%左右，其他的股票跌幅也都差不多是这样的幅度，指数下跌到1220点附近，较上一个交易日还下跌了2点。

我看了会计送来的统计数据：持仓32%，gp3。指数下降的幅度和股票下降的幅度差不多，我的股票的影响力越来越显示出它的重要性来。会计数据显示这样的持仓和跟风盘，我有足够的空间和有能力操纵下一步的交易。

我吩咐报单员：“停止交易。撤掉未成交的单子。”失去抛压之后，股票价格开始有所反弹，我看场内的交易数据，卖出的挂单居然好多价位都是0，人们受到这些大师的影响，还是坚定地看好这些股票。

于是我吩咐报单员：“每笔500万股，级差价格30元，买入。持续性下单。”

价格猛然被拉起，不到5分钟的时间，价格被拉起60元左右，整个股票股走势图看起来就是直线上涨，价格还在快速上涨，成交量连续放大。

我看会计的统计数据：总持仓40%，gp92。这个市场疯了，所有人都疯了，我这样想。我吩咐报单员：“停止交易，撤销未成交的单子。”

价格依然在上涨，并没有因为我们停止交易而停下来，一时间大盘、个股都纷纷起涨，整个股市一派欣欣向荣的景象，想象得出证券营业部一定是掌声雷动，大家群情激奋，久违的暴涨开始了。大家又可以开始幻想房子车子了。

指数打破开盘后走出来的1255点的高位之后，开始有所减缓上升的速度，个股上涨的速度也有所放缓，三线股的这帮傻小子

也开始发力了，几只龙头股票的涨幅也达到50%以上。

我查看了场内的交易数据发现，涨幅不小，但是成交量不大。跟风盘一定不会很多，这可能跟这些股票三番五次地启动失败有关系，人们参与这类股票的信心彻底被打垮，加上现在行情的热点在我手头的这些股票上，所以，三线股受关注的程度就小许多。

我对散户的了解在于他们总是喜欢一夜暴富，不想依靠稳定的方法长期获胜，你的股票要能吸引他们疯狂地追捧，那么你的走势就必须符合他们的心理需求，大起大落。大幅度下跌，又大幅度快速上涨，这很能刺激大众投资人的神经，他们要的就是这样。

因为只有这样的走势才能做短线，快进快出每天都有收获，他们看重当日的收益而不看长期收益，缺乏足够的耐心去等待。这次能够成功地激活人气，最主要的因素就是抓住他们的心理弱点进行出击。

短线做好了一天就是30%，自己算算哪还有这么好的事情？这是我在营业部经常能听到的口头禅。说的人眉飞色舞，听的人点头不已，表示极大的认可。

“高抛低吸”也是专家们显示自己的高明，胡弄大众的口头禅，“今天的走势震荡激烈，短线交易利润可观，投资人可以在盘中选择高抛低吸的方法做短线等等。”每次听到这样的话的时候，我都想冲上去照专家嘴巴上来一拳。

散户那点小钱，根本就折腾不出高低来，你让他们高抛低吸，什么时候是高，什么时候是低，这个关键问题怎么解决？

看着盘中的走势，开始胡思乱想营业部众生的反应，我的几只重仓股开始价格下滑了，看看时间差不多上午快收盘了，我不想再干预价格的起落，等下午开盘的时候再说，让价格先这样自由落体运行，我想看看跌到什么位置，有人进来捡便宜。

一直到上午收盘，股价还在缓慢地下跌，没有明显买入的积

极信号，成交量有所下降，大盘指数下降到1245点附近收盘。

我想看看营业部散户的反应，就进去了公司旁边的证券营业部，走到门口的时候，碰到一个人急急忙忙地骑自行车来，在存车的地方着急得车子都没有放好，就往进冲。车子倒了看车子的大妈喊：“你的车子倒掉了。存车费还没有给。”那人边跑边说：“一个破车子能值多少钱，存车费出来给你，等不到我人出来车子就送给你了。”我看着老大妈无可奈何的神色，非常不情愿地扶起那自行车，觉得很可敬，再抬头看那人已经不知道哪儿去了。

营业部根本就挤不进去，已经收盘吃饭的时间到了，可是这些人好像都不打算吃饭了。好不容易挤进去，却看不到里面的景象到底是什么样子，因为大厅里的人挤得满满的，根本就没有空间让你总揽全局。多一个人夹在人群里就像什么也没有发生一样，看不到里面的景象我只能猜测人气很狂热，热到什么程度还不好把握。

依据我的经验，委托柜台没有人排队的时候就没有人气了，有人排队的时候说明大家还有理智来克制自己的情绪。要是委托柜台那儿人站在人身上，保安拿个棍子乱打的时候，这是最出神入化的时候。我需要出神入化这样的情形。

我继续往前走，看看其他几个营业部的情况，谁知道越往前走营业部的人越多，后面的几个营业部都没有办法挤进去，我就站在外面听几个人在讨论行情。

一个人说：“这样的行情太好了，大行情要来了。去年就是这样启动的。”另外一个人说：“就是，营业部现在透支要找熟人了。这个营业部太坏了，大行情来的时候不给你透支，给你的时候都是没有行情的时候。”

我有点奇怪，营业部为什么不给透支了，我不想再看这些人了，只想尽快了解这个问题，是不是营业部预感到危机了还是有

什么传言？

我打电话给小张：“你去查一下几个大城市营业部的透支情况，下午开盘前我要用。”小张说：“好的。”

我怀着惴惴不安的心情在附近的包子店买了2笼包子，一碗小馄饨，简单地吃了午饭就赶回公司。

第一百二十三章

回到公司之后小张还没有回来，我开始琢磨盘面的变化，从最近差不多10个交易日的成交量分析，如果券商不给透支的话，哪儿来的这么大的资金，单纯地依靠投资人自身的资金，很难有现在的人气。要是有了新的资金入场也是不可能的，大一点的资金这个时候根本不可能贸然入市，他们需要对大环境有十足把握的时候才愿意，那么到底是怎么回事有这么大的成交量？

从今天的交易情况看，明显的比昨天成交量要大很多，资金还是很充裕的，这钱是从哪儿来的？

下午开盘之后指数依然缓慢地下行，我观察到我的重仓股价格跌到只有10%涨幅左右的时候，开始有量放出，价格被慢慢地推至上涨15%左右，看起来这股资金还是不小的，我查看场内的交易数据，买入的单子都很大，单一价位的累积挂单都在100万股以上。

开盘差不多都15分钟了，小张气喘吁吁的回来了，他说：“我已经查了。现在全国各大城市的营业部基本上都不给散户透支了，透支的资金有限制，凡是账户实有资本超过50万的资金才透支。主要是因为这几天行情震荡大，短线利润可观，优先保证大户成为营业部统一的共识，还有部分偏远地方的券商给散户资金透支。”

我听了这以后恍然大悟，我就奇怪这几天的资金怎么这么集中，原来是这么回事，我心情一下子轻松起来，这是好事情。干掉这些人的资金不需要太多的内疚，因为能在股市上投资数十万的人，亏损完了不会影响生活。

我吩咐报单员：“每笔1000万股，级差价格100元，买入。”持续性下单。

交易指令进场之后，不到5分钟的时间，股价瞬间蹿升至当日最高点，涨幅达到70%还多，今天已经是第二次有这样的走势了，而恰恰是这样的走势刺激所有人的神经，我能感觉到小投资人现在的状态，委托柜台前估计不排队了，人站在人身上，有些人踩住别人的肩膀硬往前爬，财富效应在关键的时候会让所有的人勇敢起来。

会计的统计数据显示：持仓48%，gp120，这是一个我意想不到的人气，从业好几年了，出现这样疯狂人气的时候还真不多。

我观察其他的股票，基本上都属于沉寂的状态，随大盘的波动而波动，人气全部集中在这几只股票上，这些股票成了所有股民关注的对象，最起码今天是这样的。

我吩咐报单员：“停止交易。撤销未成交的单子。”这时候的股价有我们推进和没有我们推进基本上是一样的，持有股票的不愿意卖出，没有的争先恐后地要买入，股价只会越来越高，我只需要在关键的时候加以引导即可。

这样热情地交易持续了1个多小时之后，没有主流资金的推动，人气渐减的趋于平淡，价格开始回落。但是，稍微有超过5%的回落立即就有人买入，已经出现涨幅超过80%的股票了，对于涨幅在50%来说的几只股票来说，投资人都会认为是低价，至少应该还有30%的涨幅的。

全天的交易就在一片疯狂之中结束了，大致上有7成的成交量都集中在几只股票上，其余的股票基本上都没有多少成交量，但是，价格都不同程度地在上涨，即便是惊弓之鸟的三线股也有涨幅超过50%的股票。

在今天最后的交易时间，我基本上没有交易，只是看着盘面的变化而已，指数最终还是以最高点收盘，成交量较上一交易日有所放大。全天上涨45点，指数报收1267点，指数在今天一举突破了前两个交易日形成的两根阴线。

我吩咐大家下班，封存资料。

回到酒店的第一件事情就是把今天的K线画上去，然后站在旁边从1000点的位置开始看起，非常流畅的走势，截至今天的交易，一根阳线吃掉2根阴线，强势行情淋漓尽致。成交量有所放大，盘中热点板块走势汹涌，大盘收盘在全天最高点，种种的迹象都能暴露出一轮像样的大行情就要来临了。

在我眼里这是一幅非常完美的画，添上今天的这一笔，向上就成了一种必然，向下你则会发现特别难看。

整体上没有放量这不好，要做到全面开花才能浑水摸鱼，因此，我想为了更多的人能分享到这次启动的短线利润，最好的方法应该再给大家一次机会，让所有参与的人都觉得有利可图，那个时候就没有做不到的事情。有张有弛才是大道，凡事不可太强，否则容易折断，如果继续这样大幅度上涨的话，有利可图的希望落袋为安，没有介入的恐高不愿意介入，那对庄家来说就有点吃力了。所以，大家的事情还是要大家一起干才好。

明天又是周五，中间两天的休息日，有许多细心的投资人总是喜欢周五前卖掉落袋为安的，这个因素不能不考虑。

正在运筹帷幄的时候，小马打电话来说：“老师，明天新的管理制度正式出台。我是刚才得到的信息。”我一愣：“明天出台？上周不是说变了么？怎么又要出来了？”小马说：“是的，我也不知道怎么回事，您说了之后我来北京就开始打听了，说是变了时间，可是又说就是明天出，大约明天收盘之后将正式发布。”我说：“这么快？没有想到。”小马说：“这消息晚上估计就开始传开了。”我说：“我知道了。你安顿好之后，直接回上海吧。”小马说：“我已经安排好了。明天下午回上海。”

挂了电话我在想，这个消息太突然了，巧不巧明天又是周五，连续作业的可能性都没有了，这搞不好就失去了利用的价值，那么，今天下午最后的交易没有减仓就有点失策了。48%的

仓位可不是一点点。

下午收盘之后出消息，那么整整一天的交易都会笼罩在传言之中，很多人都会利用利好的刺激高开走人，这是正常的心理反应。如果都这样想的话，那行情不是明天就结束了么？这样的事情是不能允许发生的。

我打电话给小马：“小马，你的研讨会是什么时候开始亮相？主题是什么？”小马说：“星期日晚上证券时间直播。主要议题就是新制度为股市发展保驾护航，从此奠定长期牛市基础。我说：主题挺好的，可是，明天就要出消息，周日晚上讨论有点不及时。能否在环节上紧凑一些？”小马说：“这个我都想到了。明天收盘之后，新制度发布的消息一公布，我已经安排了在平面媒体上的宣传文章，一致倡导新制度将彻底奠定牛市基础，提出了几大论点。就新制度的相关内容进行点评。然后再推广一下周日晚间的研讨会的节目。”我说：“好。”

看看k线图我在想，出现一根阴线也是必须的，能很好地控制局面，不能让行情发展失去控制，那就不好办了。现在最好的办法就是控制明天的走势，不能让投资人的意愿得以顺利实现，必须完全牵制住对手。

计划好明天的交易策略之后，我通知老胡和山子，明天要出台新的制度了，属于利好的成分引导多一些，但是，我们明天必须控制局面，不能让所有人心想事成。他们都表示惊讶：“这么快就出来了？不是说时间变了么？”我说：“现在又变回来了。”

你总是需要有自己的独立的见解和行为，那样你才能成为领袖，如果你的见解和行为总是平淡无奇，那么，你也就只能是大众的一员了。

出其不意，攻其不备，这好像是孙子兵法的说法，那么，明天就彻底来一个出其不意。

第一百二十四章

4月23日的早晨天气晴朗，这是连续阴雨之后的第二个晴朗的天气，人的心情受环境的影响还是很大的。

到了办公室之后，我端起这个红色的咖啡杯之后，心情有一些轻快明朗，之前那个宝蓝的咖啡杯子总是让我能够理智，但是缺少激情。我想应该在天气不好的时候，用红色的杯子，天气晴好的时候用蓝色的杯子，这样应该能起到平衡心情的作用。

指数高开21点开盘，最高上冲至1300点附近。成交量在开盘后的5分钟里非常巨大，我重仓的股票居然也高开15%，估计那个信息已经在市场流传开了，我吩咐小张：“你去打听一下，市场上都有什么传言，直接问营业部那些小散户就可以了。然后，再打听一下偏远地区的情况。”小张说：“好的，老师。我马上就去。”

不到5分钟的时间，小张打电话来说：“这些人都在传说新制度的问题，说是今天要发布了。”我说：“好的，我知道了。”

我开始吩咐报单员：“每笔1000万股，级差价格100元。卖出。”开始还上涨的股票忽然就开始向下跌，而且下跌的速度非常快，股价从上涨20%左右瞬间就变成下跌20%还多，一来一去40%的空间，这是非常诱惑人的短线机会。

我疯狂抛售的时间持续了25分钟，我想把价格直接封在下面，要想出货就在下面出，不想出货就好好拿住。要想在高价位落袋为安这是绝对办不到的。

我通知报单员：“停止交易。不撤单。”价格始终维持在下跌25%左右的幅度上下震荡，我看了会计的统计数据：持仓38%，gp10。看到这个数据我有点惊讶，在利益面前人们的贪婪完全可

以抵御恐惧。

我再看看其他股票的表现情况，山子的股票价格在下跌，但是，基本上没有什么成交，老胡的股票和山子的差不多。三线股的走势看起来永远都很敏感，一阵子下跌的走势将昨天所有的涨幅完全跌没了。

也难怪，指数从最高1395点附近开始下降，不到1小时30分钟的时间直线下降到1255点，由上涨50点变为下跌5点，谁也受不了，除非短线还处于小盈利的资金。没有能够在上面的高点卖掉，心有不舍。过去没有买入的人看到下跌认为机会来了，试图买入，强势股票才能维持较强走势，弱势的股票则没有这样的人气支撑，因此，稍微有风吹草动就会变得非常极端。

看看指数在下面顽强地抗拒下跌，我吩咐报单员：“撤掉未成交的单子。”慢慢的股价开始回升，越涨越快，临到上午收盘的时候，我持有的几只股票居然开始翻红，虽然上涨幅度没有超过5%的股票，但是，能从下跌25%到上涨5%也是很不容易的。我看了场内的交易数据发现，卖出的挂单非常少，买入的则相对较强一些。

上午收盘之后，我想了解一下散户的真实反应，我直接去了西藏中路人民路附近的证券营业部，那儿是人气最旺盛的营业部。人多，老革命多，都是一些较早入市的老革命，经验比较丰富，对消息也很敏感。

这儿果然是名不虚传，营业部大厅就不要打算挤进去，能在马路上听别人说说股票都是很幸福的了。一群人围着一个胖乎乎的海男人，那男人站在台阶上，声嘶力竭地在讲：“据我的朋友讲，这次新的制度出来之后，证券市场就会长期牛市了。朋友在深圳的证券公司上班，消息不要太灵通。”有人问：“现在还可以买股票吗？”这个胖子看了一眼提问的人，满脸不屑地说：“长期牛市了，你说能不能买？脑子坏掉了这样问问题。”有人

继续问：“上午都跌了，你看这几天的黑马股今天都跌了20%多？还敢买啊？”那人说：“你就不是赚钱的人，你自己动动脑子说话好不好，今天下跌30%还是赚钱的，你想想昨天涨了多少。再说上午收盘的时候，又涨起来了，这是为什么？就是主力知道消息了他们要建仓。抢盘知道吗？知道什么叫抢盘吗？”那群人满脸的迷茫，摇摇头，有人说：“麻烦老师帮我们讲讲啊！”胖子说：“我说你们这些笨蛋，你还不服气。机构和机构也能打起来，他们同时看好一支股票的时候，就去抢，这样就会导致股票价格拼命地上涨，为什么要抢呢？那是因为机构知道消息，大行情要来了，大行情要来了他们没有筹码行不行？当然不行了，所以，就要抢。”大家听了之后，都露出羡慕的眼光，有人过来大声地喊：“大家散开散开，老师要吃饭了。”一群人簇拥着这个胖子到旁边的小街道吃饭去了。

我也听得入迷，这家伙云山雾罩的水平还是有的，虽然说的都是空话，但是他能说出一点道道来就很不容易，在这个普遍缺乏专业知识的新兴领域，能说到他这个份上，也应该算是专家了。

我看了一下时间，在这儿耽误的时间太久了，随便在街边买了一块面包，打车往公司赶，一路上我都在想这些人实际上还是看好股市，对今天的下跌不以为然，也许是没有出现意料之中的高点，失去了卖出的欲望之后的一种本能反应。总之，大多数人的观点还是基本上倾向于多头思维。

下午开盘之后，股价再次出现向上冲的冲动行情，这样的冲动持续了大约10分钟时间，就开始消退。我趁机吩咐报单员：“每笔1000万股，级差价格100元，卖出。”指令进场之后，价格再次开始出现快速下跌的局面，上涨迅速变成下跌，股价最低的时候下跌30%以上。我看了会计送来的统计数据：持仓33%，gp5。这次看起来人们已经没有了上午的恐慌，跟风抛售的人不多了。

我吩咐报单员：“停止交易。不撤单。”

整整一个下午就维持在这个位置附近交易，股价缺乏大资金全力买入的支持，我所有的未成交抛单成了不可逾越的障碍，消息朦胧的时候人们对未来走势的判断模棱两可，因此，这个时候最安全的方法就是将筹码锁死在低价位，进退自如。曾经到过100块钱的股票，现在只有60元，散户至少在26天之内不会卖出的。他们要等到100元再次出现之后才愿意卖出。

三线股的跌幅最大，接下来就是我持有的股票，山子和老胡的股票几乎都是平盘走势，即便是下跌也是微乎其微，看起来人们还在等那些股票忽然地一冲。正如散户专家们常说的井喷行情。

下午的交易非常平淡，全天的交易量较上一个工作日放大近一倍，指数下降了7个点，报收1260点。

我看了一下统计数据：持仓31%。收盘前的gp3。越到最后跟风盘则越来越少，人们发现股市并没有大跌，那么，看涨的信心就来了。

我吩咐大家封存资料，准备下班。

我吩咐小张：“明天大清早起来，我们一起聚会吧，我想请大家吃饭，你安排一下。”我同时告诉小丽和会计，“明天我请大家吃饭。”大家都很开心。我建议：“上周我们去过一个地方古镇，很有意思，要不要去那个地方？大家都说：行，就去那儿吧。”我说：“那就开一辆面包车去，多拉些吃的喝的，那儿什么都没有，要在老乡家里吃饭的。顺便给那儿的孩子们买点文具什么的，表示感谢。你们明天准备好之后，来酒店接我，我们一起走。”大家都说：“好。”“我跟大家道声再见，结束了全天也是整个一周的工作。”

第一百二十五章

回到酒店之后，我第一件事情就是给k线图上添加今天的k线上去，画上去之后虽然是根阴线，但是向上的势头还是压抑不住，主动权依然在多头手中的形态看起来非常得美。我不想太多关注局部的东西，资金运作到这个时刻是最关键的时候，31%的持仓如有不慎，完全有可能拖垮全部的计划。

小马打电话给我：“老师，新规则出台的消息正在电视上播出。您现在能看到电视吗？”我说：“可以。我看看。”小马说：“一会儿的收盘点评会评论新规则对股市长期发展的有利方面。”我说：“好的。”小马说：“晚上我想请您喝一杯，您有没有时间？”我说：“纯粹喝酒还是有事情要谈？”小马说：“有事情。”我说：“好。9点以后你再打电话给我，我直接过去就可以了。”小马说：“谢谢您！”

打开电视机有关新的交易规则的信息播出已经结束了，证券时间节目专家们正在谈论新规则的影响，我看了一会儿。整体上专家们的意思很明白，新规则有利于股市长期发展，从而奠定了中国股市长期的牛市格局。这是非常积极的言论，如果这样的信息能够在周一开盘前，以更大的力度传递到所有投资人那就效果更好。

我打开电脑看今天的走势，权重股的指导地位目前还没有哪个板块能撼动，所以，下一步地操作不会遇到很大的问题。

三线股的走势今天表现得非常糟糕，跌幅很大。我一直矛盾要不要趁低建仓三线股，然后，在最后的时刻来一个自杀式地袭击，让对手彻底被淘汰出局。

期货那边的事情也很棘手，如果在这边耽误太久，期货那边更不好处理，所以，是否对三线股下手，两天来我一直在犹豫之中。这毕竟属于私仇，如果不顾一切这样做的话，好像有失君子风范。

心里非常烦躁和矛盾，我走进浴室打开热水，我想泡泡热水，让一天的疲惫能够有所缓解，然后静静地思考这个问题。

躺在浴缸里，我想起我父亲经常对我说的话：不管遇到什么事情，你自己想着不舒服这就对了，你要是觉得舒服了别人就受不了。是啊，虽然这件事情我很不舒服，也许对方也有自己的难处，想想还是算了。他已经糟糕成这样子了，我何苦再落井下石呢。再说只要他不离开股市，用这样的方法面对股市的话，迟早要倾家荡产的。与人为善吧。

非常奇怪，当我决定放弃惩罚对手的时候，我的心情忽然非常轻松愉快，原来所有的怨气和不满都烟消云散了。

洗完澡之后看看时间差不多8点多一些，我打电话给小马：“你准备好了没有，过来接我一起去吃饭，然后，再考虑去哪儿坐坐。”小马说：“很不习惯你这样的主动。我一会儿就过去。”

我和小马去高安路那家人的饭馆去吃饭，我要了一碗酿皮，一碗烩面片。小马要了一碗酿皮，她说：“没有想到西北的饭很不错啊。”虽然如此，但是她还是坚持不吃面条。

和老板、老板娘聊了一会儿，听他们的意思现在生意好得不得了，除过我们公司的人之外，现在也有许多新来的客人，打算再开一家分店。我听了以后很高兴老板的机遇有所改变。我们要走了，老板死活不收钱，小马执意要给，老板真是生气了，说这样的话让她很难过，西北人的朴实让人感动，我对小马说：“算了。把钱收起来我们走吧。”小马说：“谢谢，真不好意思白吃你们的。”老板只是憨厚地笑。

我们一起在附近的一家咖啡馆喝咖啡聊天，小马说：“您是不

是马上要去北京了？”我说：“是。”小马说：“这边一定要撤销了？”我说：“应该是的。大部分二线的服务人员充实到分公司去。一线的不好安排都一次性补偿，辞退掉。具体的我不是很清楚，之前都是这样安排的。”小马说：“我想出国留学。可是，需要人向公司总部推荐。”我说：“这个事情我能帮你，小张也要走的，他想去学习历史和考古专业。小丽也要去美国留学。你打算去哪儿？”小马说：“我还是想去美国。”我说：“那我可以帮你推荐一下。反正你的才能是有目共睹的，也确实是个人才。”小马说：“说谢谢好还是不说好？”我说：“随你了。明天大早我们一线的几个人一起出去转转，通知你没有？”小马说：“通知了。说不准自己开车，统一行动。”我说：“是的。”

我看看时间差不多了，就说：“咱们散伙吧，你也早点回去休息，明天我们大清早还要赶路的。”小马说：“好的。我们走吧。”

回到酒店房间之后，感到非常疲惫，这是从业以来第一次在周五的时候如此疲惫，人活在世上还是一口气，一股精神支撑着，现在事情的发展和进展都非常有利于我的资金运作，所以，就感到很放松。

大清早小张打电话给我：“老师，我们已经到酒店楼下了。”我说：“好的，你们先在大堂坐一会儿，我马上就下来。”

急急忙忙冲进浴室，简单地冲洗一下，梳妆打扮一番，换上休闲的运动装之后匆忙下楼，他们都在停车场等我。我看到面包车的那一刹那，才想起我们的这个面包车和老胡的那个玩艺还是有区别的。我打电话给老胡：“小子，把你那牛车开过来，我要用一下。”老胡说：“到哪儿去？要这么豪华的车。”我说：

“还是上次去的那个古镇，”老胡说：“那怎么能不叫我去呢？”我说：“我们单位一线的人员，有事情要谈。”老胡说：

“咱们都是一家人还分彼此啊，我在不是更好说话吗？我想想也是，奖金要从他们公司出。”就说：“那也行。你顺便通知山子

吧，我们在酒店停车场等你。”

我告诉大家：“大家稍微等一会儿，咱们这车不行，晚上没有办法休息，关键是不能接电源，我另外借一辆保姆车。”

我看小丽今天的打扮很漂亮，就说：“小姑娘很漂亮啊，平时总是黑西装，今天这一打扮还真不一样啊。”小丽笑着说：“您没有忘记我是女性就行了。”大家都笑起来，这是一起合作两年来，大家第一次这样开心地笑。

老胡开他的牛车来了，山子也在车上，我们大家一起上车，可是要把所有的行李都搬上来，还是要费点时间的，老胡说：“算了，别折腾了，你们那车就当货车吧，专门拉行李不完了。”大家都很赞同老胡的意见。

于是我们7个人，两辆车一起向古镇出发。

第一百二十六章

我们大约11点钟到达古镇，直接去村长家找村长，告诉村长我们给他们村的孩子买了些文具，希望村长代劳送给孩子们。村长非常高兴，我们还专门为村长带了许多礼物，感谢这个最低一级的领导上次对同志们地照顾。

中午饭在村长家吃，大家都很高兴能吃到正宗的农村饭菜，围坐在村长家屋子后面的凉台上，旁边就是清澈见底的溪水，村长说：“现在正是插秧的时候，你们自己招呼自己，吃完饭我要去插秧了。”我们想去帮他可是大多数人都不会干农活，估计还帮倒忙，村长也坚决反对，我们就只好再坚持。

吃完饭之后，我们就在村委会院墙外面的那一片空地上开始支帐篷，拉电线，准备晚上过夜的工作。

他们都在忙活，我和山子、老胡坐在溪水边聊天，我说：“新的交易规则出来，这也是我们要抓住的最后一次机会了。周一借机推高，你们顺便在高位的时候把那些股票给我倒过来，这件事情就算完成了。今天，我跟他们讲奖金在你们公司发，你们附合一下就可以了。”老胡说：“下周应该就可以结束交易了。托老天爷的福气，能够顺利结束。”山子说：“应该不会有问题了。现在主要看老大出货需要多长时间了。”我说：“我现在手头还有31%的筹码，估计要完全降到15%以下至少需要四天时间。根据周一的交易情况再看吧。”

小马在远远地喊：“都准备好了。你们在干什么呢？”我们看他们把帐篷都支好了，地上铺了一个很大的塑料布，上面摆满了小吃小喝。我们就一起过去，我说：“到底不一样啊，女孩子

还是能干，以后要多干。”小马说：“想什么呢？什么叫以后多干。”老胡说：“妹妹，别听他的，这人就这样，看不清男女的。你有什么事情，招呼一声我就去干了。”小马说：“难怪都说胡老师最会谈恋爱了，果然名不虚传。”大家都哈哈大笑，老胡说：“言过其实，言过其实，这都是生活所迫。”

大家围坐在一起，我先开口说话：“时间过得很快，转眼之间我们在一起共事已经两年了，最近大家也听到传闻，我们这个部门也撤销了。这确实是事实，但是要等到这笔资金完全运作结束之后，至于什么时候运作结束，还要根据市场的实际情况而定。之前我也了解大家的想法，我将会尽我最大的努力帮助各位，小张去英国的事情已经定了，现在就小丽和小马要去美国留学的事情，我会在下周向公司建议。

除此之外，春节过后大家都很辛苦，这次资金运作是三个公司联合投资，因此，给大家每人都有一些奖金，在老胡和山子他们公司发。

今天我想聚在一起，可以说是最后一次聚会，在这儿我非常感谢你们几个人在两年来的工作当中，给予我无私的支持和配合。”说完我站起来，向大家深深地鞠了一躬。然后我接着说：

“特别要感谢的是老会计，是您一丝不苟的工作给我提供了许多便利，再次谢谢您！”

老会计和两个女孩子哭得泪人似的，小张哭着深深地对我鞠了一躬说：“老师，我是一个失败的人。真对不起您两年的栽培，最后还给您添了那么多的麻烦。”我拍了小张肩膀一下说：

“好好努力，说不定哪天我还有个古董什么的要你鉴定呢！”老会计说：“谢谢您，老师！当时从那么多人选中我，对我可是改变了后半生。”我说：“打住。这个话题就到这儿为止，谁也别说这话题了。我们聊点别的。”老胡说：“对对对，你们这样，搞得我们两个跟外人似的。”小丽说：“我唱首歌吧。”我惊

讶：“你还能唱歌？”小丽说：“您听了就知道了。”

大家都鼓掌，小丽唱歌还真是有点专业的味道，这是我从来没有想到的。平时看到的只是她机械地报单。小马是北京人，来了段京戏，唱得也挺有韵味。老胡唱流行歌曲还是很不错的，也就是凭这点招女孩子。山子老实人，唱歌唱戏都不在行，说了一个笑话结果谁都没有笑，他自己也不好意思。老会计来了一段新疆民歌，也算是回忆过去了。我来了一段秦腔：“叫声大嫂你听清，老六我虽然家贫困，心底良善不欺人……”

在这个古老的小镇上，我们尽情地娱乐，没有任何压力和忧愁，月亮很亮，上次来的时候是上半月，这次来的时候就变成了下半月。原来想着只是例行公事的一次出行，没有想到这个美好的夜晚却深深地扎根在我的心灵深处，以至于后来经常能够回忆起来。

早晨起来，我们大家在小镇上四处游走，看到这儿的人都在忙碌，实在不好意思在这儿招摇，于是就告别村长，返回上海。

两天的郊游，不仅仅是解决了一桩心事，更重要的是得到全身心的放松，自从上次去了古镇之后，回来地操作异乎寻常得顺利，我就感觉这古镇一定是个风水宝地。

周一早晨起来，天气晴朗，清早的太阳格外明媚，像往常一样我目不斜视大踏步走进办公室，顺手翻看了最近两日的报纸，千篇一律：“牛市基础铺垫好了，就等大家往回拿钱了。”

指数直接高开38点，1298点开盘，我仔细地观察走势，高开之后迅速走低，最低下探至1280点附近，交易持续了5分钟，我查阅了场内的交易数据，发现热门权重股都有超过100万股的抛单，看起来人们对利好的理解还是有些偏差，都认为利好出尽是利空，我必须用实际走势对大家加以引导，告诉大家利好出来是牛市。

于是我吩咐报单员：“每笔1000万股，级差价格100元，买

入。持续性买入。”

我的重仓股票，集体猛涨，瞬间直线拉起，这对人气地影响非常大，老胡的股票也是这样被直线拉起，紧跟着山子的股票都这样的走势，大盘的指数随即急速上涨，很快就上穿1300点，1310点、1320点不断地上涨。

整整持续了差不多1个小时地单边上涨之后，所有的资金好像大梦初醒一样，疯狂地涌入，成交量迅速放大。

我查看会计的统计数据发现：持仓42%，gp80，我吩咐报单员：“停止交易，撤销未成交的单子。”场内的交易数据显示，所有股票的卖盘都无一例外地被吃掉，很多强势的股票都不同程度出现空单现象。

三线股的走势也异乎寻常地牛气，开始试探性地上涨之后，随大盘地上涨也迅速拉高，领头羊的股票涨幅接近60%。

整个市场疯了，整整一个上午指数维持在1330点的高位横盘，价位只要往下回调一下，马上就有新资金入场。

距离上午收盘剩下20分钟的时候，我吩咐报单员：“每笔500万股，级差价格60元。卖出。持续性报单。”

按照价格优先的原则，我的这些股票很快都被成交，我查看会计的统计数据：持仓35%，gp1。看起来我卖出的这些单子并未引起市场地注意，这样疯狂地交易，人们只会担心买不到股票，不大关心成交的大小和涨幅的比例。

为了不引起小投资人的注意，我吩咐报单员：“撤销未成交单子。停止交易。”我观察老胡的股票和山子的股票，成交量很大，但是涨幅不变，他们也在偷偷地出货，争取维持高价位的同时，把仓位降到15%以下。

第一百二十七章

上午收盘之后，我告诉小张帮我带饭回来，我不出去了。我在里间的办公室开始琢磨上午的走势，今天不是出货的时候，今天一定要引导大家做多的情绪达到极端状态，只有这样才能在短时间内迅速出清手头的筹码。

三线股的成交量在收盘的时候有所放大，这可能跟三线股上涨的幅度小有关系，权重的热点股票涨幅大部分都在60%以上，这样的涨幅让投资人追的话，他们还是有些顾虑的，我想不能这样一直涨上去，应该考虑回调，给没有买入的人买入的机会，毕竟许多人还不知道上午大涨，下午必定又有更多的资金来参与。

看着60分钟的k线图，我认为这样的走势给人很不安全的感觉，还不如直接下去再上来，给人一种完美地体验。

下午开盘之后，价格一直在横盘，指数维持在1320点附近震荡，看起来观望的情绪还是比较浓厚，听小张说：“营业部里里外外都是人。现在委托单每张都卖到20元了。”

在这种状态持续半小时之后，我吩咐报单员：“每笔1000万股，级差价格100元，卖出。”指令进场之后，成交量猛然增大，持续大约5分钟之后，价格开始继续下跌，指数迅速跌到1300点附近。山子、老胡的股票和我的走势一样。

我看会计的统计数据：仓位23%。gp10。看起来还是有人担忧未来的走势，跟风卖出。我吩咐报单员：“停止交易。撤销未成交的单子。”我一定要让刚才卖出的人后悔，高价再追回来。

指数在1300点附近震荡大约5分钟的时间之后，一度跌破1300点，我吩咐报单员：“每笔1000万股，级差价格120元。买

入。持续报单。”

价格开始快速回升，很快我重仓股票的涨幅开始达到30%，我吩咐报单员：“一分钟追加一次指令。”这样就等于每分钟有两次指令入场，忽然价格跟跳高一样，一下子跳到50%的涨幅，我立即吩咐报单员：“停止交易。”我查看会计的统计数据：gp130。下午进场的资金开始发力了，这个时候距离收盘已经不足一个小时了，指数在疯狂地上涨，已经超出所有人的忍耐极限，再等下去就收盘了，没有人会眼睁睁地看着利益在眼前流失。

人们彻底被激起了买入的激情，大批量的买盘蜂拥而至，看得出透支交易的资金开始大批量入场了。

我吩咐报单员：“撤销未成交的单子。”

在这最后的交易时间里，我没有买卖一笔单子，指数从1300点开始一直涨到1345点的最高点收盘，成交量巨大。全天上涨85点，大盘的涨幅超过了7%。

是的，股票投资就是一场大型的交响乐演奏，操盘手就是整个乐队的指挥，你必须将整个乐队所有成员的积极性调动起来，而且必须让他们按照乐谱规定扮演自己的角色。只要能达到这个境界，投机就成为一种艺术。

会计送来全天交易的资料，我看了一下：总持仓28%。不能不说我具有这方面的天才，利用手中的筹码和资金，完全调动了大家的积极性之后，还能有效地把仓位降下来，虽然下降幅度不大，但是，功劳不小。

面对如此巨大的利益诱惑，所有参与股票投资的股民，今夜肯定无人入睡，两年来人们一直被这种激情洗礼着。

我吩咐大家：“封存资料，下班。”

回酒店的路上，我吩咐司机打开哀乐，我一路闭着眼睛听着哀乐，此时此刻，在所有股民都疯狂的时候，我必须有足够的冷静和理智，稍有不慎就会全盘皆输。

回到房间，我打开哀乐把今天的K线画上去后，无论从哪个角度看都是完美无缺的走势。春节以来的最高点就发生在今天，带着下影线的光头阳线，成交量放大较上一个交易日多出将近3成，这是人气达到极致的表现，要不是因为收盘时间到了，我相信再往上涨85点还是没有任何问题的。

这个时候，我不想做任何事情，我躺在沙发上听着哀乐，心里很宁静，就这样迷迷糊糊地我居然睡着了。

被电话铃声吵起之后，我发现已经6点了。电话里前台的服务员说有人送了礼物给我，问是不是需要给我送上来。我让送上来之后，还一直奇怪谁能给我送礼物呢？

满怀好奇的心情打开之后，原来是一件皮尔卡丹的宝蓝色衬衣，一条白底蓝花的皮尔卡丹的领带，看包装应该是女孩子送来的，这是谁啊？我仔细地翻看包装盒，在丝带上发现原来是小丽送我的，她说：“老师，虽然您比我大不了几岁，但是，我总感觉我们两代人，您是高高在上的神，我只是一个普普通通的人，对您只有崇敬的仰望。送上小小的礼物，对您两年来地照顾表示感谢！未来不管我在哪儿，只要您需要我都会义无反顾地听您的召唤。一生感谢！”我半天没有回过神来有大不了几岁的两代人么？这不是有意识地打击我么？想想真是可气可爱，这个小姑娘。还不如不送我的礼物呢。

我打电话给老胡：“小子，明天开盘以后的第一件事情，把仓位倒给我。”老胡说：“好的。你明天估计什么状态？”我说：“如果顺利的话，我估计能到20%以下，周三再来一下就能到15%以下了。”老胡说：“我现在14%的样子，有点紧张。”我说：“你他妈的紧张什么？听好了，老子还是最后一个出。我还想收拾三线股里的那个小机构呢，你就不用担心了。时间充足得很。”老胡说：“你真要下手啊？”我斩钉截铁地说：“是！”

挂了电话之后，我接着给山子打电话：“山子，明天开盘之

后把我的仓位倒过来。”山子说：“好的。”我说：“我明天估计就差不多了。另外，我计划收拾三线股里的那个小机构，你们有足够的时间出货。”山子说：“你弄清楚他们是不是一伙的？别搞到最后误伤了别人，还自己折腾自己。”我说：“搞清楚了。”山子说：“一定要下手？”我说：“是。”

从老胡的口气里很明显能感到他有点担忧，这种担忧在这个关键的时候很容易出问题，如果在我没有把仓位降下来之前，他忽然失去控制抛空筹码的话，那就彻底毁了。我想最好的方法就是要让他知道，我不仅仅是想顺利出逃，更主要的还想继续折腾，收拾对手。这样他会有一种心理上的惰性，这种惰性往往会缓解紧张和恐惧。

给山子打电话我直接明示，免得他也产生老胡一样的担忧，他已经失控过一次了，这次关键的时候可千万不能失控。

这两个人让我意识到，不能忽视他们的心理承受能力，越是最后的关头心理承受能力越差，因此，我不能让他们知道这就是最后。

感觉有点饿了，我打电话让餐厅送饭来，草草地吃了饭，就洗澡睡觉，我希望明天有一个崭新而精神焕发的我。

第一百二十八章

27日早晨，集合竞价的时候，我吩咐报单员：“买入2000万股，级差价格300元。”我重仓的股票高开80%。开盘之后便有大批量的买单涌入，我吩咐报单员：“撤销未成交的单子。”指数跳空高开34个点，开盘在1379点。

我还是不放心老胡、山子他们是否把股票抛出了，可别让我接了不知道是谁的货，给别人办了好事。我走进里间的办公室，给他们打电话询问了一下，得知他们手中的所有的股票都已经全部卖出了。

走出办公室之后，我仔细观察盘面的变化，大部分股票在高开之后，没有大幅度上涨，指数最高冲至1400点附近的时候，开始有走弱的迹象。

我吩咐报单员：“每笔1000万股，级差价格150元，卖出。”随着交易指令进场，交易量开始迅速放大，但是股价还是维持在高位。

我看了看会计的统计数据：gp2。几乎没有抛空的股票，于是我吩咐报单员：“每分钟追加一次，卖出。”在这样庞大抛单的压力下，股价开始缓慢的下降，股价从最高涨幅90%开始回落到60%附近，我的抛售持续了差不多40分钟。我看会计的统计数据：仓位20%，gp12。刚才吃进的股票基本上全部吐出去了。原有的仓位下降了1%。

股价有加速下滑的迹象，我吩咐报单员：“停止交易。撤销未成交的单子。”交易指令进场之后，股价开始缓慢地回升，指数也在原地开始震荡不再下行。

上午交易接近收盘的时候，我吩咐报单员：“每笔1000万股，级差价格130元，买入。”股价快速上扬，瞬间的飙升再次刺激了场内人气，很快股价再次上升到涨幅80%的幅度，所有的股票都开始发飙。

我查看会计的统计数据：持仓23%，gp120。我吩咐报单员：“停止交易。撤销未成交的单子。”股价继续疯狂上冲，没有一点停下来的意思，这种状况一直维持到上午收盘。从收盘前的这次拉升看，我分析下午应该还有一次比较疯狂的买入狂潮。根据场内交易的数据显示：买入挂单都集中在热门权重股，而且下午透支交易的情况比较严重，介入的资金要比上午还要大一些。上午收盘的走势非常好，很容易让人浮想联翩。

中午我去附近的几个营业部看看，没成想什么都没有看到，因为人多，根本就进不去。我决定还是去西藏中路的那个营业部，听听那些马路专家怎么说。到了那儿之后，果然那个胖子还在说：“今天的缺口属于突破性缺口，表明后市发展至少还有一半的行情。”

听了他的高论，我忽然灵机一动：“是的，为什么不把这个缺口加以利用一下呢？”我马上打电话给小马：“小马，你尽快安排一下，今天下午收盘之后的评论，要说‘今天的缺口属于突破性缺口，说明现在的牛市才刚刚进行了一半。’争取下午盘后分析和晚间证券时间都能播出。”小马说：“好的。没有问题。放心吧。”

无论如何要感谢这个胖子的提醒，我吃完饭立即赶回公司，下午开盘之后，交易大约进行了10分钟的时间，指数已经上冲到全天的最高点1400点的整数关。我吩咐报单员：“每笔1500万股，级差价格150元。卖出。一分钟执行两次指令。”伴随着成交量迅速放大，股价也开始快速地下跌，我看了会计的统计数据：持仓20%，gp5。这时指数下降到1360点的位置，创出全天的

最低点。

这样的卖出一直持续了50分钟，我吩咐报单员：“停止交易。撤销未成交的单子。”股价开始横盘震荡，这时距离收盘还有半个小时，我知道这是最为关键的时候，马上就要收盘了，没有买入的人这个时候往往会因为股价上涨而失去理智。

我吩咐报单员：“每笔1500万股，级差价格200元，买入。”价格忽然跳起，我重仓的几只股票开始跳起之后，迅速引起整个市场的连锁反应，大部分股票都开始这样走。股价发疯了一样持续上涨，涨幅一度突破100%。

我看会计的统计数据：持仓35%，gp140。这段时间的跟风盘是前所未有的疯狂，我吩咐报单员：“停止交易。撤销未成交的单子。”

这个时候距离收盘只剩下不到15分钟的时间了，指数已经上涨到全日最高1400点附近，我耐心地在等待价格继续上涨，当距离收盘只有10分钟的时候，我忽然吩咐报单员：“每笔5000万股，级差价格300元，卖出。一分钟执行两次指令。”

在这最后的几分钟里，所有已经发疯的人，根本就来不及撤单，之前追涨未成交的买单挂单，这个时候会一路被成交掉，不会有漏网之鱼。

这样的交易一直持续到下午收盘，我看会计统计数：持仓18%。gp20。在这最后的10分钟里，彻底毁掉了许多人一生的积蓄。

全天交易结束之后，指数收盘在1363点，上涨18点。成交量成为春节过后最大的一天。虽然成交量不是最大，但是，金额却是最大的，这是因为全天大部分交易发生在我持有的高价股。

收盘之后例行当天的公事，封存资料下班。

仓位快速下降到18%，我没有任何高兴的心情，因为，当资金运作到这个程度基本上可以说是告一段落了，在成就了一批财富和一个人的辉煌的时候，却有许多人因此而倾家荡产。

每次到这个时候我都是心情极为低落，失落和忏悔深深地折磨着我的灵魂。但是，这个市场注定了必须有一个人死，不可能两者都同时生存。

回到酒店之后我破例没有画k线图，我不想看到这个走势，我把自己深深地埋在被子里，沉沉地睡去，可是，根本就睡不着反而越来越精神。

我强迫自己冷静下来，但是内心却特别狂躁，即便打开哀乐听也无济于事，听着不断传出的音乐声，我实在不能克制自己狂躁的情绪，冲上去一脚踢翻了录音机，顺手拿起支离破碎的录音机在酒店房间的墙上，疯狂地砸着。

看到手上流出的血，我渐渐地平静下来，气喘吁吁地坐在地上，开始想，我需要理智地把剩下的事情做完。

我手上流着血，一滴一滴往下滴，我拿起电话给老胡打电话：“小子，你明天上午把那部分盈利给他们分到银行账户上去。”老胡说：“你们那几个人一定会感激你一辈子的”我没有说话挂了电话。

第一百二十九章

5月4日，多么不吉利的一个数字。这一天我彻底地解脱了自己，但是，这一天也成为许多人心中永远的痛。

经过上周连续四个交易日地震荡之后，我们大家的仓位都下降到7%以下，周五的晚上我实在无聊，莫名其妙的恐惧感笼罩了我的身体和我的灵魂。

我不知道自己要去干什么，一直在大街上犹如孤魂野鬼一样四处飘荡，走到外滩的时候，我看到有个年轻人在卖唱，忽然，心血来潮也想加入这个行当试一试。

我想我需要一个帮手，万一有人来管怎么办？想了半天我想到了小马，于是打电话给小马：“小马，愿不愿意和我一起做大事情？”小马说：“愿意。”我说：“杀人。你干吗？”小马说：“干！”我说：“不可能杀人的，我要去南京路上卖唱，你来帮我收钱怎么样？”小马说：“卖唱？你是不是喝酒了？”我说：“没有，我现在清醒得很。你到底愿不愿意干？”小马说：“干！你在哪儿？等着我，我马上就到。”

我们在南京路会合以后，一起去乐器店买了一把吉他，我调试了一下，开始感觉有点手生，折腾几下子就找到感觉了，毕竟是有基础的人。我们一起来到南京路西藏路第一百货商店门口，我们在靠边的地方找了一块空地，我开始弹唱，小马拿着琴袋收钱。

也不知道是我们的行头不行还是我唱得不好，忙活了2个多小时只收了不到一块钱，感觉挺没有意思的，我们靠墙坐着也没有兴趣了，寻找到底是什么原因赚不来钱。

正准备转移阵地的時候，来了两个警察叔叔，要我们起来跟

他们到警署去，全中国就上海把派出所叫警署。到了那儿，任由我们怎么解释警察叔叔就是不相信我们是卖唱的。我说：“您要不相信我给您唱一个。”警察说：“别唱！我没有兴趣听。你们要是不说实话，直接给你送到大木桥遣送站去。”小马说：“好啊，反正我们没有饭吃，送去也解决吃饭问题了。”

警察看我们属于软硬不吃的主，出去一会儿进来说：“你们稍微等一会儿，收容站的人一会儿就来接你们。”我一看警察来真的，我赶忙说：“我们不是盲流。在上海是有单位的。”警察说：“那你说你住哪儿？”我说：“锦江饭店。外滩那个。”警察说：“你住哪儿？！再说一遍。”我说：“锦江饭店。”我顺手拿出房卡，给警察叔叔：“这是房卡，您也可以打电话问问，我在那儿住了两年了。”警察说：“你等等，我找个人来。”一会儿进来两个警察，一个说：“我是所长。你住在锦江饭店，在街上卖唱？”我说：“是。”警察说：“那你在上海有认识的熟人没有？”我说：“没有，不过我想酒店的经理应该认识我。”警察说：“那也可以，你把人叫来证实一下。”我要小马拿我的电话，小马从琴袋里拿出手机递给我，我开始给酒店打电话，警察说：“算了算了，别打了。你们这是吃饱了撑得慌吧？没事干给我们添麻烦干什么，嫌我们不忙是不是？”我们被警察叔叔教育了一通，等出了警署已经是晚上10点多了，我们在附近最高档的饭店，放开吃了一顿，小马送我回酒店之后她自己开车回家去了。

经过周五晚上这一折腾之后，心情能好受一些。

今天是5月3日的夜里，明天注定了将是一个非比寻常的日子，借助大盘高位盘整的机会，我们用了3天的交易，轮番减仓至不足7%的持仓份额。计划在4日采用自杀式地清仓在上午全面结束本轮资金运作。

夜是如此的深沉，整整一天我都是在无人的田间地头游荡，

心里的情感特别复杂，仓位下降到7%实际上已经意味着资金运作结束了。明天将是血淋淋的一天，有许多人将会彻底失去属于自己的金钱，可是人们面临危机的时候却是如此地无动于衷。

站在窗前，我看着外面的世界，整个城市都沉浸在夜色之中，人们可能早已进入梦乡，投资人可能还在企盼，横盘之后向上突破，可是，谁也想不到一场灭顶之灾即将降临在自己的头顶。

看看时间都快12点了，我转身走进客厅，穿戴整齐静静地坐在沙发上，关闭所有的灯，打开哀乐我为自己的灵魂默哀，更为即将发生的股价雪崩默哀，也为大众投资人祈祷。

音乐声终止以后，我拿起电话通知老胡：“明天出货。自杀式上午结束全部仓位”。老胡半天没有吭声，过了许久他说：“好。我通知山子，你早点休息吧老大。”挂了电话，我就一直这样坐着，直到天亮。

天已经亮了，整整一夜我就这样在沙发上坐着，看看发白的窗户我站起来走进浴室，开始洗澡，仔细地梳理好自己的头发，特意穿上一套名贵的藏蓝色西装，缓慢地扎上咖啡色的领带，雪白的衬衣，我要非常体面地结束这场战争。

上午开盘之后，我们一起开始拉高股价，吸引更多的跟风盘介入，指数开始上冲，最高见到1365点附近，我知道这个位置是最近几天以来的交易中枢，很难逾越。

45分钟之后，我看了场内的交易数据，发现挂单买入的量都不是很大，但是，要完全接受我们抛出的所有筹码，还是轻而易举的事情。

我看了会计统计数据：持仓8%不到，gp12。这和前几天简直没有办法比，可是，在低迷四个交易日之后还有如此地大的跟风盘也算是非常理想了。

我冷冷地盯着盘面看了几分钟，忽然吩咐报单员：“把所有的持仓全部抛出，级差价格500元。”这样的价格几乎跌去了股

票价格的2/3。

老胡、山子的股票走势和我的几乎是一模一样，不到20分钟大盘开始破位下行，一个小时之后，我们的单子全部成交。指数快速跌破1300点之后，大部分的股价开始雪崩。这时距离上午收盘还有差不多1个小时。

我吩咐小张：“你去叫资料室的人来封存资料。”小张一愣：“结束了？”我没有说话，只是点了一下头。小丽站起来傻傻地看着我说：“结束了吗？”我说：“是！”我看到两行眼泪从她的脸上流了下来。老会计坐在那儿，一直没有说话。

我咧嘴笑了一下，对小丽说：“怎么不开心了？结束了就轻松了，你也可以去留学实现你的心愿啊，有什么不开心的给我这个长辈说说。”小丽只是哭，根本就没有理会我的幽默。

资料室的人来封存了资料，他们把所有电脑上的硬盘拆掉，加封，我签字之后，他们走了。

我让大家都出去，告诉他们我想一个人在这儿待一阵子。老会计走过我身边的时候，想说什么但是还是没有说出来，我看到她转身的时候脸上流下的泪。

毕竟在这儿工作了快两年了。等大家都出去了，我一个人在屋子里来来回回地走。

忽然，我疯了一样，提起凳子把所有的电脑砸了个稀巴烂，然后，我开始砸所有窗户的玻璃，最后，我把凳子狠狠地扔向里间办公室的门，巨大的撞击声让所有的人感到害怕。我拿起手中的大哥大，用尽全身的力气砸向我对面墙上的那个挂钟，挂钟的玻璃顷刻间变得粉碎，可是，它的钟摆还在均匀地摇摆着像是和我示威，我冲上去抓住挂钟的红木钟座狠狠地砸向地面，随着一声清脆的响声之后，钟摆终于永久地停止了令人烦乱的摆动。

窗户的碎玻璃刺破了我的胳膊，胳膊上到处是血。我用毛巾擦了一下，然后，整理了一下自己的衣服，深呼吸一下，打开门

走了出来。

我看到所有的人都站起来看着我，我冲大家笑笑，站在那里一句话不说，认真地看了一眼这个我曾经穿越了无数次的办公室。小马跑过来说：“没事吧？老师，你手上在流血。”我冷地说：“没事。”

然后，我头也不回的大踏步走出办公室，乘电梯下楼，我站在大门口看了半天，我知道，从此以后我再也不会来这个地方上班了。

第一百三十章

离开上海的时候，我没有给任何人打招呼，在酒店给小张留了一封信，告诉他把我酒店里所有东西送给酒店门迎老头，他不要的就扔掉。电脑的硬盘我带走了。

坐在飞往北京的飞机上，我头靠在椅背上，闭着眼睛，我的眼泪不由自主地流了下来……

4日之前的1391.42点，成为未来股市漫漫熊途遥不可及的制高点！

附录

一、和职业操盘手的对话

1. 问：您认为大众投资人在股市上直接投机，胜算的概率有多大？

答：如果按照人数来说的话，能在股市上通过投机获得利益的投机者不会超过25%，这是比较乐观的估计。实际情况大部分人都是亏损的，只不过是亏损的程度不同而已。

2. 问：这么大范围的亏损是什么引起的？

最主要还是因为投资者自身能力的不足所致，任何一个资本市场都不可能保证大部分投机者赚钱，因为，资本投机属于零和博弈的市场，一个人的亏损需要至少一个以上的人来承担损失。

有三个特点是所有失败的投机者所具备的共性特点：

- ①对资本市场的了解近乎于0；
- ②缺乏正确的投资理念和投资方法；
- ③缺乏有效的纪律来约束自己的买卖行为。

3. 问：您能详细说明一下吗？

答：首先是对资本市场的了解，许多人根本就不知道股票是谁卖给他的，他的股票卖给了谁，更不明白上市公司、股票市场、监管者、投资者之间的关系。

其次，由于不了解资本市场，所以，对整个投机就缺乏正确的理念，理念实际上就是战略思想，没有战略思想就谈不上战术方法了，所有的买卖都完全依靠赌运气的形式来完成。

最后，不了解资本市场，没有战略思想、战术方法，就不知道自己哪儿错了，哪儿对了。股票投资最大的好处就是行为的自由程度很高，也正因为这一点才导致买卖行为失去了监督和制约，随意性很大，缺乏必要的纪律约束最终导致亏损。

4. 问：能详细说明一下股票的买卖吗？

答：股票投资的核心问题都集中在买卖上。因为在二级市场上的股票买卖纯粹属于所有投资者之间的一种交易行为，导致这种交易行为发生的最根本原因，就是对预备买卖的股票未来走势判断发生了严重的分歧，卖出者认为不能上涨了，买入者则认为未来还要上涨，于是买卖就这样发生了。也正因为看法的不同，买卖双方之间就会存在一个人判断失误，而另一个人判断正确的问题。判断失误的亏钱了，判断正确的则赚钱了。

5. 问：为什么在同样的市场里投资人的分歧会如此之大？

答：这主要归咎于对市场了解的程度，以及专业知识、专业的投资技能等等综合素质所致。能够做出正确判断的投资人，拥有较为专业的投资知识、较为稳定的投机方法或者技巧。而做出错误判断的投资人，则不具备这样的综合素质，总是认为股市就是赌场，股民就是赌徒，买卖全靠运气。

6. 问：有无方法改变这种现状？

答：要彻底改变资本市场大多数人亏损的这个局面是非常困难的，因为资本市场最大的不公平就是所有的交易成本都要由输家来承担，在反复地交易之后市场的存量资金只会越来越少，所以，要全面改变是不现实的。

投资人能做到的就是尽可能把自己变为少数的成功人士，而不是失败的大多数。这就要求投资人必须掌握专业的投资知识和必要的投资技巧和方法。除此之外，没有什么更好的办法可以改变投资人的命运。

7. 问：成功的投资人和失败的投资人都有什么样的特点？

答：失败的投资人大都认为自己的损失是因为运气不好，对市场抱怨的时候比较多。不大尊重市场和知识，太多地注重了自己的个人感受，经常要求市场满足自己的需求。缺乏理智冷静的态度，也没有积极向上的学习态度，将改变现状寄托在运气或者突然而来的机遇上。

成功的投资人在经历失败之后，有一个积极的心态，遭遇挫折的时候，常常能反省自己的不足。努力地学习专业的知识和正确的方法，坚信通过努力地学习之后，一定能够获取成功。坚持尊重市场的价格走势和知识。努力地克制自己的情绪和欲望。

8. 问：庄家选股的主要依据是什么？

答：选股的主要思路是从价值投资+趋势投机的角度考虑问题。首先，需要考虑宏观经济发展的前景和环境，宏观经济发展的环境是股票投资需要考虑的大环境问题，经济景气的时候投资则更容易成功一些，相对利润也大一些；相反，经济景气度不高的话，投资的难度则增大，投资效益也会有所下降。

其次，需要从行业发展前景、所选企业在行业内的影响力、所选企业经营管理水平、所选企业未来增长潜力等企业发展以及行业发展来考虑问题。

最后，要考虑股价所处的位置和企业的发展是否有足够的增值空间。也就是价值和投机之间的关系问题，这是从投机角度考虑问题了。

整个思路偏向于价值投资方面的考虑占了2/3的比重，涉及到趋势投机的思考则只能占据1/3的比重。

9. 问：庄家和散户最大的区别在哪儿？有没有共同点？如果有的话在哪儿？

答：庄家和散户最大的区别应该是在生存方法上。庄家是依靠操纵股价来赚钱的。散户生存的方法则是依靠跟踪庄家的走势来赚钱。如果要总结的话，我认为庄家和散户之间存在两大共同

点和一个不同点。

两大共同点分别是都要考虑宏观经济面的变化和都怀着赚钱的目的。不同的地方就是赚钱的方法。庄家可以用操纵股价的走势来牟利，散户则不能操纵行情。

10. 问：这对实战有无意义？

答：非常有意义。由于赚钱方法的不同，对双方的要求也就不一样。如果是庄家的话，那么就必须要考虑宏观经济政策的变化，制定自己的投资策略和计划。如果是散户的话，就需要考虑宏观经济政策以及庄家的操作行为，从而制定自己的交易计划。

另外一个方面，也要求大家对自己有一个正确的认识。不能当庄家就要跟踪庄家。可是实际上不是这样的，大多数的投资人对庄家都深恶痛绝，不仅仅不想办法去跟庄操作，还将庄家看作是敌人。

11. 问：小投资人如何才能跟踪到庄家？

答：这其实并不是一个神秘的问题。我们都知道不管庄家多么得隐秘，他想在股市上赚钱的目的是明白无误的，那么，要想赚钱就必须介入股市买卖股票才行，不介入市场你说得再好也不能从股市上拿走一毛钱。但是，只要你进入市场，成交量就一定会有所表现。根据成交量和走势的对比很容易就能发现庄家的痕迹。举一个很简单的例子：当小投资人都因为股价长期下跌，对未来走势产生绝望的时候，纷纷不计成本抛售自己手头的筹码，那么庄家就会不动声色地吸筹。当大众投资人都因为股价长期上涨，忍不住诱惑，任何高价位都敢于追涨，全民买股票，成交量不断地放大，这个时候庄家就开始悄悄地出货了。这些知识其实本来是很简单就能掌握的，用最普通的技术指标都能解决这些问题。只是大众投资人对证券投资的知识实在知之甚少才感到神秘莫测。

12. 问：要做一个成功的投资人需要具备什么条件？

答：首先需要具备一定的专业知识，你需要依靠这些专业知识对宏观经济政策的变化做出正确地反应。其次，你还需要掌握必要的投资技巧和投资智慧。比如学习一些技术分析的指标，用来对股价走势进行有效地把握，还需要树立一个正确的理念，保持有一个平淡的心态。最后，要根据自己的实际情况制定一些交易的纪律以及交易计划，做到知行合一。

13. 问：能详细说说吗？

答：你需要学习一些诸如经济学方面的基本知识，这样可以对宏观及经济政策的变化，对资本场所带来的影响进行有效地评估。

也要学习一些财务知识，最起码能够对打算投资的企业进行财务分析，阅读它的财务报表，发现投资的价值。

还要学一些必要的技术分析的指标，因为这些指标能够很好地反映出市场现在所处的状态，因此，它们对实战投机的意义非常大。

制定投资计划是非常重要的一个问题，小投资人几乎100%都不做投资计划，买卖完全靠一腔热血。而机构则不一样，他们不仅仅有详尽的投资计划，还有严明的纪律约束自己。所以，利用自己所掌握的专业知识，制定一个与市场走势高度一致的交易计划和交易策略。这对成功投资来说非常重要。

14. 问：能详细说说该如何制定计划的问题吗？

答：制定一个计划至少包含这样几个问题：

①宏观的经济政策变化以及眼下的股市走势；

②宏观经济政策影响到哪些行业以及行业内受影响最大的龙头企业；

③该企业的经营状况研究并寻找它的投资价值；

④该企业股票走势的投机性分析并寻找它的投机价值。

在考虑以上的诸多要素之后，制定出一个和市场实际走势相

一致的投资计划，然后，自己依据此投资计划进行股票的买卖。请注意是制定一个和市场实际走势高度一致的投资计划，而不是根据自己的需求制定投资计划。成功的投资者为自己制定计划首先需要考虑的是市场实际情况，而不单单是考虑自己的需求，这是关键。

15. 问：能简单说说方法吗？

答：要简单一点来说的话，我想这样讲可能是最简单的。投资人必须为自己树立一个正确的理念：价值投资+趋势投机。

价值投资是投资资本市场的底线，因为庄家的资金在考虑一只股票炒作的时候，必须考虑价值投资的问题。因此，考虑价值投资的问题就很容易能让你和庄家站在一起。

趋势投机，是追求利益最大化的问题。也是在价值投资的基础上，有趋势投机的机会的时候，根据趋势的变化做一些波段性的买卖操作，让利润最大化。

价值投资可以从宏观经济政策的变化以及企业经营发展的角度去考虑问题。这需要你具备一些必要的经济学以及财务方面的知识。

趋势投机则主要从目标股票的价格走势去考虑问题。这需要你懂得一些技术指标的分析方法，以及投机的经验。

16. 问：股票投资到底能不能赚钱？

答：因人而异。我只能这样说。对一些适合投机的人来说股票投资是来钱最快的一种投资。它不需要太大的本金，也不需要广泛复杂的人际关系，只需要具备一定的专业知识和自我控制能力就能完全胜任。

就这一点来讲，我觉得投资股票是完全可以赚钱的，不赚钱最主要的原因是主观努力程度不够所致，并非是客观条件的不具备。

17. 问：能详细说说主观努力的方向吗？

答：股票投资努力的方向只有两个。一个是了解市场，另外

一个则是了解自己。了解市场可以从市场的基本游戏规则，以及参与各方的实际需求出发去进行全面了解。

了解自己则需要从自己拥有的专业知识、心理素质、性格类型等方面进行全面了解。

在充分了解市场和了解自己的基础上进行努力。比如努力地把握宏观经济政策、以及一些大的经济变革所带来的机遇。了解了之后可以根据自己优缺点制定一些行之有效的纪律，约束自己的交易行为。

18. 问：庄家的行为能不能被发现？

答：可以。这可以从两个方面入手。首先是从经济环境的基本面入手，其次是从股票价格变动的痕迹入手。

因为庄家在投资某一只股票的时候，他首先要考虑的是最基本的经济环境的影响，比如，大环境有利于农业板块的发展，那么，他就会选择农业股票作为首选的投资对象。

观察到最基本的经济环境变化之后，大致上就已经找到庄家了。具体到某一只股票，那就需要从具体股票价格的变化寻找蛛丝马迹，这些可以通过技术指标以及一些公开的信息等分析手段来发现。

19. 问：庄家的操盘手看不看技术指标？

答：基本上不看。因为庄家都是大资金在运作，他们的资金进出都是有计划有目的行为，因此进出都能影响到股价的变化。技术指标是发生在他们资金进出之后的产物，所以，技术指标对操盘手的操作来说，基本上没有实际意义。

一定要说有意义的话，一般都是看看技术指标对自己的跟踪情况以及散户的反应等等，操盘手可以根据指标的走势以及交易的变化，推测散户的投资心理，然后作出适当的应对策略。

20. 问：技术指标对散户有没有意义？

答：有。对于小资金来说，你根本没有办法操纵股价，但是

你又必须要知道股价变动的方向、幅度等等细节性问题。

技术指标则根据股价变动、成交量变化等不同角度，对股价的走势进行全方位地跟踪，最后得出股价变动的方向、幅度大小等等结论，该结论对小投资人来说具有较强的实战指导意义。

就是说技术指标可以跟踪股价的变动趋势，从而指导小投资人地投资行为，它是一个纽带，把股价的变动和投资人的买卖行为连接起来，试图让投资人的投资行为尽可能和股价的实际走势保持一致性。

21. 问：作为一个职业操盘手对小投资人有何建议？

答：投资人一定要相信：股市不是赌场，股民不是赌徒。股市是一个用知识和智慧较量的竞技场。也是知识经济表现最为强烈的市场，一个人拥有专业知识和智慧的程度和你所得到的财富是成正比的。因此，用知识武装自己，用智慧获取财富是必须的信念。

专业知识是实力地体现，智慧则是建立在实力的基础上而来的一种谋略，因此，掌握必要的专业知识、获取投机的智慧，提高自己的心理素质是投资取胜的基础。

22. 问：如何找到最佳买卖点？

答：这是一个非常勉强的问题。我不大清楚什么是最佳买卖点？因为每个人对最佳买卖点的定义不一样，如果最佳买卖点是指买到最低、卖到最高，或者买入就涨，卖出就跌的话，我想这样理想的行为根本不存在。

你只需要找到一个合理的价格买入，合理的价格卖出就可以了。为什么要追求最佳？股票投资的目的是为了赚钱，并不是为了追求做得比别人好。

买卖股票只要能做到在一个相对合理的位置买入，持有相当长一段时间之后，再找一个合理的价格卖出，中间有差价可以获利就是成功的投资。至于买入之后还有下跌，卖出之后还有上

涨，这是股价波动必然的存在，和投资人自己没有关系。

23. 问：小投资人如何改变亏损的局面？

答：学习。这是唯一的方法。股票投资和其他行业一样，从来就没有捷径可走。你只能通过努力地学习来改变自己目前不利的局面。俗话讲不熟不做就是这个道理。可是，小投资人恰恰都是在不熟悉股市的情况下做股票投资的生意。世界上任何一个行业都是先熟悉再参与，通过熟悉的过程来确定自己是否适合这个行业。只有股市投资人反其道而行之，先参与，再熟悉，结果钱亏完了还没有熟悉股市，反而越来越迷茫。

24. 问：如何看待短线投机和长线投资的问题？

答：在这儿我想借用股神巴菲特的一句话：“大部分时间我都忘记了股市的存在，如果一定要关注股市存在的重要性的话，那只能是一些人出丑的地方。”

可以这样说，试图短线获取利益的人，大部分都过分关注股市价格每一分钟地波动，每天花大量的精力去研究股价的变动而不是研究企业的价值。整天跟随股价变动而频繁、盲目地交易着，最终的结果很明显，把股市变成了出丑的地方，而不是投资获取收益的地方。

25. 问：您对于长期亏损而又不愿意或者缺乏自我改变能力的投资人有什么好的建议？

答：永远离开。这看起来是一个非常残酷的结局，实际上也是最好的结局，至少你知道了自己并不适合做股票投资。也许你会在别的领域发展得更好，没必要一定要把自己的生命消耗在一个并不适合自己的行业里。

二、作者手札

作为投资人，首先必须有足够的自信，相信自己能够在股市上获取财富，只是目前还没有找到正确的方法而已。那么对于股票投资，我认为必须从三个方面入手：

一、了解股市

认识股市是成功的第一步，只有完全认识股市之后，才能找到股市投资的正确方法。认识股市可以分为两方面：

1. 从投资的角度认识股市。股市的功能无非就是融资、价值发现、优化资源配置三大功能。首先，必须掌握简单的经济学知识，对宏观经济政策的变化以及经济环境做出恰当地分析和评估，发现投资机会。其次，掌握必要的财务知识，对相关企业的分析和评估，寻找其投资价值。

2. 从投机的角度认识股市。股价的变动更接近投资人的投资需求，因此，从投机的角度研究股价变动的内因是认识股市必须的基础条件。投资人都知道，影响股价变动的原因诸多，其中包括了宏观经济政策以及经济环境变化的影响，企业经营的业绩预期可以直接影响股价的变动。但是，最主要的还是投资者的心理预期对股价变动影响巨大。

股票价格的变动是一双无形的手在操纵，如何能更深刻的了解到这一点呢？《股路不归》就是站在投机的角度，向投资人展现了股市不为人知的另外一面。从而为投资人更加深刻了解股价变动的原因提供了一个新的视角。

二、正确的理念

了解股票市场的投资和投机的特性之后，股票投资就必须树

立一个价值投资+趋势投机的正确理念。

坚持价值投资可以让投资人立于不败之地。趋势投机则可以在规避短期风险的同时，让投资人的利益最大化。

三、科学的方法

有了正确的理念只是在战略思想上有了一个宏伟的蓝图，如何具体的实施则需要一个科学的方法。

大概在1997年的时候，我就试图写一本书，能够从传授科学的方法这个角度为投资人提供方便之门。2007年，《股道》的问世，终于完成了我的这一心愿，对于该书的重要性我想在传授科学方法这方面开了一个先河，它不同于其他股票投资方面的专业书籍，而是直接将理念和方法揉和在一起，其特点可以这样概述：倡导价值投资+趋势投机，操作上化繁为简，安全赚钱。

配合此书所传授的内容，还专门录制了长达8个小时的教学光盘，期望能让投资人在短时间内掌握一个属于自己的科学方法。以下是《股道》的前言以及《股道》的目录摘抄，从目录里就可以发现这本书的每一个章节都为投资者最想了解的问题给出了最有效的回答，希望能为投资者建立一个科学的方法，为战胜自我，获取财富提供力所能及的帮助！

三、《股道》前言

前言放在最后写，实在是迫不得已的事情，怀着战战兢兢的心情终于完成了这本书。从1997年开始就有这个打算，一直以来不敢动笔，总是今天写点明天写点，想来实在是太认真了。

在我看来写书是很神圣的，能写书的人据说都是天上文曲星下凡，为此我经常偷偷地照镜子，可我怎么看也不像是文曲星下凡的样子，因此就更加诚惶诚恐。

经过10年地踌躇，直至2007年我已过不惑之年，才算了结此心愿，实在是惭愧得很。年过不惑方成此书，犹如中年得子一般，十分珍惜，所以，总是显得谨小慎微。

其实我的性格本不至于如此小心翼翼，股市沧海，曾经历了老八股时代一天几十元的震荡，也经历了327国债期货的洗礼，外汇市场上经历了911美元几分钟之内暴跌千点的暴力升华，2003年持有招商银行一路走来的辛酸和喜悦，2004年介入德隆三驾马车的苦难经历，2005年股改的世纪豪门盛宴，这一切都历历在目，其实都这样淡淡地走了过来。

唯独让我不能如此坦然的的就是这本书了。

通过这本书我想倡导一直以来我所信奉的投资理念：化繁为简，安全赚钱。

何谓化繁为简？股票市场的信息五花八门真假难辨，股票价格也是瞬息万变，你很难有足够的精力去逐一应对，技术指标分门别类，数不胜数，这一切都是繁。

把它们归结起来统一处理就是简了，股票信息太多，难以识别真假，我只看公司公告以及管理层监管消息。股票价格瞬息万

变，我只看盘后走势k线图，技术指标分门别类难以求全，我就将有用的指标组合起来使用，这就是简。

何谓安全赚钱？把资金放到最安全的地方，选几只基本面优良、具有长期持有价值的股票。长期观察并持有其中某一只，比如我只关注银行股的走势，我想没有任何企业有银行那么安全了，所有银行股都是我关注的对象，我只持有其中最多两只股票，严格按照技术指标提示的趋势变化进行波段操作，这样既安全，也能做到利润最大化，这就是安全赚钱。

全书分为七章完成：

第一章主要是理念，主要阐述了与股票投资相关的基础知识，这一章的内容解决了很多投资人长期以来的误区。阐述了市场、人、方法之间的关系，因而可以说开创了股票投资书籍的新思路、新方法。

第二章主要是工具部分，主要内容讲述了技术指标的应用技巧和注意事项，讲述技术指标，我没有从计算公式等等去像专家一样开讲，我的讲解如同你我一起投资股票一样，你要问我如何买入？我会告诉你看某某指标，走势成这样子就买入。因此，始终将理论贯穿于实战应用。

第三章主要是方法，主要讲解各种不同类型的技术指标之间如何组合使用的方法，并直接把一些常用的技术指标组合起来，告诉你我是怎么用的。

第四章是讲授一些特殊的技巧，这也是我的经验总结。我是一个懒人，以至于当年我年迈的老父亲总是常常担忧地看着我说：“娃呀，你不勤快怎么办啊，以后有什么事情能让你躺着干一辈子的？”谁知道我走上社会以后，中国正好有了股市，我发现这个活能躺着干一辈子，于是就进入了这个行业。由于懒惰的缘故，我做事情总是喜欢找点窍门，由于技术指标要组合起来使用比较费力气，于是我就把他们直接交给电脑组合起来，繁重、复

杂、重复性枯燥的劳动就由电脑担当起来，我只需查看结果就可以了，这一章主要讲述的是这个内容。

第五章的内容我认为是比较重要的一部分，因为这本书是写给投资股票的人看的，这一章主要讲述如何选股的问题，因此，我感觉比较重要。

第六章的内容是写给只想赚钱而不想学习的人看的，它纯粹讲的是借助某种工具如何赚钱的方法和技巧问题。因此，只能说是一个技巧的传授，并不能算作是知识。

第七章的内容是一个类似于检讨性质的内容，是希望通过这些内容能够让读者从中获取必要的收益，讲了一些实战的例子。

本书的特点在于用大量的图片结合实战技巧讲解，不仅讲述了很多技巧的实战应用，更主要的是纠正了一些长期以来技术指标使用的误区。本书讲述的方法也比较彻底一些，比如你想知道如何才能找到好的买点，我就直接告诉你，把这个指标和那个指标组合起来，达到这样的状态，就直接买入。其实，事实上投资股票本来就不是很复杂的事情，也不需要太高深的学问。

这篇文章到底算不算前言，因为是第一次写书我也搞不清楚，但是我想总结一下也是有些好处的，这样读者看起来会有些侧重。

说实话，我很希望通过这本书能够将我的理念：“化繁为简，安全赚钱”做更深层次地推广，为此，我要感谢公司领导特地为此提供了一个专门的网站，让我和读者能有个直接交流的机会。

如果您读了之后发现有什么错漏，或者有些感想，可以通过公司提供的专门网站(网址：www.fxsun.com)和我联系。谢谢！

四、《股道》目录

第一章 理念

1. 投资股票的目的是赚钱
2. 投资股票不能赚钱，那么一切都免谈
3. 股票市场的功能
4. 用十分的精力了解市场，而不是了解股票
5. 股票买卖是一对一的
6. 低价买进，高价卖出才能赚钱
7. 大盘和个股的关系
8. 股票买卖和经济学无关
9. 价值和价格变动的关系
10. 垄断和价格变动的关系
11. 供给需求之间的变化和价格变动的关系
12. 股票价格变动是受一双无形的手在操纵
13. 不要把财务指标作为买卖股票的唯一依据
14. 股票投资以人为本
15. 股票投资赚钱从态度开始
16. 贪婪和恐惧是股票投资最优秀的品质
17. 忍耐是成功的一种基本素质
18. 大度对股票投资来说非常重要
19. 很好地应对挫折远比买一只好股票更重要
20. 如何才能准确预测未来股价
21. 忍无可忍的时候再忍一会儿
22. 做一个自信的投资人

23. 做一个快乐的投资人
24. 用矛盾的原理看待股市的变化
25. 透过现象看本质
26. 否定之否定的规律
27. 准确的身份定位
28. 学会适应环境有很多好处
29. 和庄家做个朋友
30. 愤怒彻底毁掉你的投资生涯
31. 虚荣伤害了你的金钱
32. 自负让你失去了学习的机会
33. 技术指标对投资人而言非常有用
34. 最高价卖出，最低价买入
35. 一定要买涨得最快的那个
36. 止损是非常重要的投资策略
37. 股票走势很简单，知道涨跌是一件很容易的事情
38. 重个股，轻大盘不是一种聪明的做法
39. 职业投资股票和业余投资哪个更容易成功
40. 如果一种方法能够让你赚钱，那么就不要去寻找第二种方法
41. 本金大小不是影响你盈利多少的主要因素
42. 千万不要爱上股票
43. 尽可能地远离股票投资大众
44. 不打算买卖的时候就不要看行情
45. 在不开盘的时候研究走势才是最聪明的人
46. 直来直去的人很可爱，投资股票更容易赚钱
47. 不要试图去用任何理由解释股票价格涨跌
48. 如果一定要看行情，那么你一定要会看量比、内盘外盘、交易总金额排名等统计数字

- 49. 严格地遵守纪律
- 50. 大众的思维都是错误的思维
- 51. 保证你的交易和市场走势一致

第二章 工 具

第一节 掌握技术指标之前需要掌握的理念

- 1. 不懂技术指标注定要发生亏损
- 2. 技术指标的功能
- 3. 技术指标分类
- 4. 成交量一定不会骗人
- 5. 股票投资人必须学会的一种语言
- 6. 除过移动平均线，严禁随意修改技术指标的参数

第二节 技术指标

- 1. 十字星
- 2. 早晨之星
- 3. 黄昏之星
- 4. W底巧妙运用
- 5. M头巧妙运用
- 6. 上升三角形
- 7. 下降三角形
- 8. 头肩顶
- 9. 头肩底
- 10. 圆弧顶
- 11. 圆弧底
- 12. 缺口是一种极端表现最真实的写照
- 13. 趋势是你永远的朋友，ma是判断趋势的祖师爷
- 14. Expma能让你永远立于不败之地
- 15. Macd总是能让你站在正确的位置
- 16. 趋势能走多远并不取决于趋势自身，wad是推动趋势

的原始动力

17. 股票价格的潮起潮落只有obv清楚
18. Brar总是能够及时把握冷静的资金意愿和盲目的人气
19. 价格的变动始终围绕价值诞生了bias
20. Boll告诉你股价的走势和做人一样太离谱了就要向主流文化靠拢
21. 及时捕捉买卖点kdj做得最好
22. 追涨杀跌绝对离不开cci
23. 选美女离不开黄金分割，股票投资就更不能离开了
24. 江恩晚年虽然不用自己发明的指标了，但是我们还是要用，因为我们不是江恩

第三章 方 法

1. 化繁为简，安全赚钱，成为赚钱高手必由之路
2. 不分析大盘，就不要投资股票
3. 把技术指标组合起来的秘密
4. 想不想知道未来股价向上还是向下的秘密
5. 中长线建仓的秘密绝技
6. 很轻松做个短线买卖高手
7. 错过最佳买卖点之后如何建仓与逃生的技巧
8. 像专家那样预知股价的压力支撑

第四章 绝 招

1. 懒人、不懂技术指标的人还能赚钱的秘籍
2. 红色上涨要满仓，绿色下跌要空仓，黄色半仓观望，神奇的趋势线让股票价格走势一目了然
3. 掌握止损艺术的绝招
4. 不能跟庄家成为一家人，也要跟庄家站在一起
5. 识别强势股票弱势股票的火眼金睛，判断强弱没有黄金线还真不行

6. 短线买卖点绝招，特殊的哈瑞随机指标不仅仅是简单的解决短线买卖点问题，更重要的是控制短期风险
7. 如何知道庄家持股成本，能够搞清楚主力资金成本价是多么令人兴奋的事情

第五章 选股

1. 赚钱靠趋势，赚大钱靠选股

第六章 为只想赚钱的投资人而写

1. 坚持把一只股票从10元拿到180元的绝招
2. 有没有买入就涨，卖出就跌的绝技

第七章 几条纪律

第八章 赚钱了也要阅读

责任编辑：郭一博 封面设计：新道传媒

《股路不归》，融金融和股票知识、经验、规则为一体，还有不敢揭露的“股票潜规则”，向世人揭露了股票背后的黑幕，庄家和虾米的心机较量，全都写在书里。

——哈瑞资深讲师 任建尔

在美国，涉及证券投资专业培训的第一节课都是要求学生观看道格拉斯主演的《华尔街》，在中国，我要求我所有的学生在看《华尔街》之后，必须阅读《股路不归》。因为前者告诉了我们世界资本市场的黑幕，后者则更贴近我们。2003年第一次在网上看到前半部分到现在全书正式出版，我已经阅读了至少20遍，每次都有不同的感悟。最深刻的就是如想培养一批真正实战型人才，必须涉及到资本运作的内幕，而不仅仅是教科书上的理论知识。

——黑龙江生态工程职业学院 陈姝含

《股路不归》是一部股市投资心理博弈专著，我更认为这是一部股市投资哲学专著。因为书中从股市投资人心理博弈的角度阐述了哲学的斗争思想，其细致、精湛、恰到好处的心理行为把握，始终贯穿了哲学斗争的全部思想，因此，我理解股市投资实际上就是一场知识和智慧的较量。

——深圳股民 冯艳虹

这是一个杀手，一个金融杀手。作为一个刚刚走出校门的大学生，我曾经为自己的就业做过许许多多的设想，都觉得距离辉煌是那么的遥远。看了《股路不归》之后，我被主人翁的辉煌激动着的同时，也为自己未来确定了一个目标，那就是做一个职业的金融杀手。正如作者所言：“投资股票对于出身贫寒，没有经济基础的人，或者初涉社会，有能耐，有抱负的人来说，是快速拥有财富最为有效的方法之一。同样，对那些拥有资本基础的人来说，则是快速创造人生辉煌巅峰的捷径！”

——西安信息管理学院 2001级电子商务专业 张小丫

ISBN 978-7-5369-4537-1



9 787536 945371 >

定价：68.00元